



zenbus



## Bras droit responsable grand compte !



Zenbus est une solution simple pour localiser les véhicules de transport collectif : bus, cars, tramways, shuttles ou même navettes fluviales.

Zenbus se déploie chaque mois sur de nouveaux réseaux publics ou privés, en France et à l'international, pour aider au quotidien les voyageurs, exploitants et autorités organisatrices grâce à des données très précises.

Comment ? En optimisant continuellement notre plate-forme Cloud de traitement de données géolocalisées en temps-réel, nous mettons à la disposition de nos clients des données de qualité pour aider à mieux superviser, comprendre et utiliser leur offre de transport. En particulier, l'application Zenbus (iOS/android) permet aux voyageurs de localiser leurs bus de manière inédite, comme le fait Uber pour ses VTC.

Nous venons de lever plus de 2 millions d'euros pour accélérer nos déploiements et optimiser toujours plus notre technologie.

Aujourd'hui l'équipe Zenbus c'est 18 personnes réparties entre Paris et Nantes, avec une activité en forte croissance et un premier pied à l'international !



### PROFIL RECHERCHÉ

Déterminé, sensible à la qualité de la relation client, à l'aise avec les ventes complexes sur des contextes variés, vous serez directement intégré à l'équipe lead de développement d'affaires auprès de grands comptes. Autonome et tourné action, l'objectif est d'aller conquérir de nouveaux territoires afin d'asseoir notre position de leader marché.

De formation Bac +4 +5 en commerce, avec une expérience de la vente de service BtoB.

### CONTRATS

CDI ou stage de fin d'étude  
Rémunération fixe + variable sur résultat

### LOCALISATION DU POSTE

Nantes, quai de la fosse.

### CONTACT

[contact@zenbus.fr](mailto:contact@zenbus.fr)