



Χωρίς Τριβές με τις τράπεζες,  
Χωρίς Σύνορα για τους Ανθρώπους

[www.TraXion.tech](http://www.TraXion.tech)

ΛΕΥΚΗ ΒΙΒΛΟΣ

# ΣΗΜΑΝΤΙΚΗ ΣΗΜΕΙΩΣΗ

Οι κάτοικοι από τις Ηνωμένες Πολιτείες της Αμερικής, την Κίνα, την Κούβα, το Σουδάν, το Ιράν και τη Βόρεια Κορέα δεν επιτρέπεται επί του παρόντος να συμμετέχουν στη πώληση token. Μόνο οι Διαπιστευμένοι Επενδυτές από αυτές τις χώρες επιτρέπονται.



## Περιεχόμενα

ΠΕΡΙΛΗΨΗ ΤΩΝ ΒΑΣΙΚΩΝ ΣΗΜΕΙΩΝ .....	6
ΕΙΣΑΓΩΓΗ.....	7
ΤΟ ΟΡΑΜΑ ΜΑΣ .....	8
Αποστολή και Λήψη Πληρωμών χωρίς Προβλήματα.....	8
Πορεία Προς την Εξάλειψη της Φτώχειας .....	8
Διαφάνεια στις Φιλανθρωπίες .....	8
ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΑ ΠΟΥ ΘΕΛΟΥΜΕ ΝΑ ΛΥΣΟΥΜΕ .....	10
Χρηματοοικονομική Έγκλειση .....	10
Ταχύτητα .....	10
Κόστος .....	10
Γραφειοκρατία .....	11
Διαφάνεια .....	11
ΕΠΙΣΚΟΠΗΣΗ ΤΗΣ ΑΓΟΡΑΣ.....	12
Ξεκινώντας από τη Νοτιοανατολική Ασία .....	12
Πέρα από τη Νοτιοανατολική Ασία .....	12
Τρέχουσα αγορά Blockchain.....	13
Η ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΚΗ ΛΥΣΗ.....	14
Hyperledger Fabric Blockchain.....	14
Διασφαλίζοντας μία Συνεργασία με την MasterCard .....	15

Διασφαλίζοντας μία Συνεργασία με την IBM .....	15
Χαρακτηριστικά Πλατφόρμας .....	16
Σενάρια .....	17
<b>ΕΠΙΤΕΥΓΜΑΤΑ .....</b>	<b>18</b>
Ανάπτυξη Πλατφόρμας Άντλησης Κεφαλαίων .....	18
Έναρξη Πλατφόρμας Πληρωμών .....	19
Κυκλοφορία πορτοφολιού – Λευκή Έκδοση .....	20
<b>ΑΚΟΛΟΥΘΟΥΝ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΑ .....</b>	<b>21</b>
Πορτοφόλι HyperTraXion .....	21
Υπηρεσίες Υγείας και Ασφάλισης .....	23
Δημόσιο API .....	25
Σύστημα Ανταλλαγής Κρυπτονομισμάτων .....	25
Δανεισμός Peer-to-peer .....	25
API για τοποθετήσεις Επενδύσεων και Ασφαλειών .....	26
<b>ΣΥΓΚΡΙΣΗ ΤΟΥ TRAXION ΜΕ ΆΛΛΕΣ ΠΛΑΤΦΟΡΜΕΣ .....</b>	<b>27</b>
<b>ΜΟΝΤΕΛΟ ΕΣΟΔΩΝ .....</b>	<b>28</b>
<b>ΣΧΕΔΙΟ ΔΡΑΣΗΣ .....</b>	<b>29</b>
Δημιουργία της Ομάδας Ανάπτυξης Blockchain (αρχές 2017) .....	29
Έναρξη της Πλατφόρμας Πληρωμών (μέσα 2017) .....	29
Έναρξη της Πλατφόρμας Πληρωμών (μέσα 2017) .....	29
Αρχική Προσφορά Νομισμάτων (Μάιος 2018) .....	29
Διαθεσιμότητα του Πορτοφολιού TraXion (Q2 2018) .....	30
Άντληση Κεφαλαίων SMARTER (Q3 2018) .....	30
Άνταλλακτήριο Κρυπτονομισμάτων στο Πορτοφόλι (τέλος του 2018) .....	30
Πύλη Εμβασμάτων προς χρήση Τρίτων (αρχές 2019) .....	30
Δανεισμός Peer-to-Peer (τέλος 2019) .....	30
<b>ΜΟΝΑΔΙΚΗ ΠΡΟΤΑΣΗ ΕΠΕΝΔΥΣΗΣ .....</b>	<b>31</b>
Επιπτώσεις Επένδυσης στο Ανταλλακτήριο Κρυπτονομισμάτων .....	32
Χωρίς Τριβές για τις Τράπεζες .....	32
KYC και AML - Ευφυής επαλήθευση ταυτότητας .....	32
Αυτοματοποιημένη επαλήθευση επιχειρήσεων .....	33

Έξυπνη επαλήθευση ταυτότητας.....	.33
<b>ΑΡΧΙΚΗ ΠΡΟΣΦΟΡΑ ΝΟΜΙΣΜΑΤΩΝ(ICO) .....</b>	<b>34</b>
Διανομή Token .....	34
Κατανομή Κεφαλαίων .....	35
Κανόνες Περιόδου Πώλησης Token .....	36
<b>ΟΜΑΔΑ .....</b>	<b>38</b>
<b>ΣΥΜΒΟΥΛΟΙ .....</b>	<b>42</b>
<b>ΝΟΜΙΚΕΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ .....</b>	<b>45</b>
Γενικές Πληροφορίες.....	.45
Απαραίτητη Γνώση .....	.45
Ρίσκο .....	.45

# ΠΕΡΙΛΗΨΗ ΤΩΝ ΒΑΣΙΚΩΝ ΣΗΜΕΙΩΝ

Το TraXion στοχεύει να γίνει μια καλύτερη τράπεζα σε ένα περιβάλλον που τροφοδοτείτε από blockchain, επιτρέποντας στην κοινότητά του να φορτώνει, να στέλνει, να αποθηκεύει, να ξοδεύει, να δανείζει, και να δανείζεται χρησιμοποιώντας μια ασφαλή, απλοποιημένη αλλά και συμμορφούμενη εφαρμογή. Πρόκειται για ένα περιβάλλον όπου οργανισμοί συναντούν μη κερδοσκοπικούς φορείς και αναπτύσσουν μια συνέργεια για δραστηριότητες κοινωνικής επίπτωσης χωρίς διαφθορά.

Υπάρχουν νέες επιχειρήσεις που επιχειρούν σε μια επικεντρωμένη αγορά και δεν θα επωφεληθούν από οικονομίες κλίμακας, γεγονός που αποτελεί ένα από τα κύρια πλεονεκτήματα των παραδοσιακών χρηματοπιστωτικών ιδρυμάτων που μπορεί όμως να μην είναι τόσο τεχνολογικά προηγμένα. Το TraXion σχεδιάζει να προσφέρει παραδοσιακά χρηματοπιστωτικά προϊόντα σε περιβάλλον οδηγούμενο από blockchain, και να γίνει τελικά η κρυπτο-οικονομία για πληρωμές και να προσφέρει δανεισμό από ομότιμους, ευβάσιμα, αποταμιεύσεις, ασφάλειες, επενδύσεις και φιλανθρωπίες.

Το TraXion έχει δρομολογήσει ήδη αρκετά προϊόντα και υπηρεσίες για να προετοιμαστεί το συναρπαστικό γεγονός της συμμετοχής του κόσμου στην αποστολή του. Το TraXion σχεδιάζει να διαθέσει σημαντική υποδομή πριν από την αρχική προσφορά νομισμάτων (ICO). Μέχρι σήμερα, το TraXion έχει υλοποιήσει τα τέσσερα (4) από τα έξι στοιχεία στην προτεινόμενη οικονομία κλίμακας:

Πλατφόρμα Πληρωμών, Πορτοφόλι, Προσωπική πλατφόρμα χρηματοδότησης και πλατφόρμα συγκέντρωσης χρημάτων Αυτές οι τέσσερις πλατφόρμες θα είναι σύντομα στο TraxionChain - συνδέοντας τους ανθρώπους με αποτελεσματική διεκπεραίωση των πληρωμών, τη μείωση του κόστους των δανειοδότησεων και των εμβασμάτων από ομοτίμους, τη διαφάνεια των δραστηριοτήτων των μη κερδοσκοπικών οργανώσεων και την αποτελεσματικότερη αξιοποίηση ασφαλειών και επενδύσεων,

Το TraXion οικοδομεί μια κρυπτο-οικονομία για να κρατήσει, ως εκ τούτου, θα δοθεί έμφαση στην κλίμακα, την εξάλειψη των μεσαζόντων και την αποκέντρωση των legacy συστημάτων. Για να επιτύχει αυτούς τους στόχους, το TraXion θα προσφέρει πλατφόρμες έτοιμες προς χρήση σε ολόκληρο τον κόσμο και θα τις συνδέσει σε ένα κατανεμημένο, αδειοδοτημένο και ασφαλές blockchain. Θα χρησιμοποιηθεί από τις τράπεζες, πράκτορες και τους οργανισμούς για τη διεκπεραίωση σε διαφορετικά παραστατικά νομίσματα (fiat) και θα διευκολύνει τις διασυνοριακές συναλλαγές χωρίς την ανάγκη μεσαζόντων, ενώ παράλληλα θα επιτρέψει σε όλους τους συμμετέχοντες να δημιουργήσουν την απαραίτητη εμπιστοσύνη.

Το TraXion στοχεύει στην κάλυψη του χάσματος μεταξύ του υφιστάμενου χρηματοπιστωτικού συστήματος και των αναδυόμενων μη φιλικών προς τον χρήστη τεχνολογιών, παρουσιάζοντας έναν ασφαλή και απλό τρόπο χρησιμοποίησης της αρχιτεκτονικής πληρωμών και της τραπεζικής που αποσκοπεί στη μείωση των εμποδίων στην χρηματοοικονομική ένταξη και στην παροχή χρηματοπιστωτικών υπηρεσιών σε όλους ακόμα και για αυτούς που δεν συμμετέχουν στο τραπεζικό σύστημα. Μέσω της προγραμματισμένης ενοποίησης με τον πάροχο υπηρεσιών MasterCard, θα δημιουργήσουμε το πορτοφόλι που θα επιτρέπει στο χρήστη να αποθηκεύει ή να μεταφέρει χρήματα σε οποιαδήποτε κάρτα στον κόσμο. Ο αποστολέας και ο παραλήπτης θα πραγματοποιούν συναλλαγές σε τοπικό νόμισμα και δεν θα χρειάζεται να έχουν καμία γνώση για τα κρυπτονομισμάτα ή της τεχνολογίας blockchain.

Για την επίτευξη αυτών των στόχων, θα διεξαχθεί μια αρχική προσφορά νομισμάτων (ICO). Η προσφορά θα παρέχει εικονικά νομίσματα token γνωστά ως TraXion Token ή TXN. Τα ποσά που θα αντληθούν θα χρησιμοποιηθούν από την ομάδα του TraXion για περαιτέρω ανάπτυξη της πλατφόρμας, την κλιμάκωση της επιχείρησης και την προσθήκη λειτουργικότητας των έργων ώστε να προσφέρουν μέγιστη αξία σε όλους τους συμμετέχοντες του συστήματος. Ένα μέρος των κερδών θα διατεθεί ως επιχορηγήσεις σε επιλεγμένες φιλανθρωπικές οργανώσεις στο blockchain που έχουν καλές επιδόσεις μέσω βαθμολόγησης των δωρητών.

# ΕΙΣΑΓΩΓΗ

Σε έναν κόσμο ψηφιακού μετασχηματισμού, βλέπουμε να γίνονται μεγάλες αλλαγές στον τρόπο με τον οποίο μοιράζουμε πληροφορίες και επικοινωνούμε. Υπάρχουν προσπάθειες ψηφιοποίησης πολλών πτυχών της καθημερινής μας ζωής, ειδικά στον τομέα των πληρωμών, του peer-to-peer δανεισμού, των εμβασμάτων και των φιλανθρωπιών.

Στο πρόσφατο παρελθόν, η τεχνολογία blockchain κέρδισε δημοτικότητά εξαιτίας της διαφημιστικής εκστρατείας σχετικά με τα κρυπτονομίσματα. Μια τέτοια διαφημιστική εκστρατεία έχει επηρεάσει πολλές νεοσύστατες εταιρείες για να ξεκινήσουν τα δικά κρυπτονομίσματα ακόμα και χωρίς να καλύπτουν τα στοιχειώδη. Η τάση αυτή προέκυψε επειδή οι νέοι συμμετέχοντες ήταν πιο σβέλτοι όστον αφορά την υιοθέτηση νέων τεχνολογιών σε σύγκριση με τους κατεστημένους φορείς που παρεμποδίζονται από legacy συστήματα. Ωστόσο, αυτό το ανταγωνιστικό πλεονέκτημα που απολαμβάνουν οι νέοι παίκτες είναι πιθανό να είναι βραχυπρόθεσμο, δεδομένου ότι δεν υπάρχει στην διαδικασία καμία οικονομία κλίμακας.

Το όραμα του TraXion είναι διαφορετικό. Εστιάζουμε στην δημιουργία ενός οικοσυστήματος όπου οι επιχειρήσεις θα είναι πολύ φιλικές προς το κοινό καλό. Φανταστείτε έναν κόσμο όπου οι κερδοσκοπικές επιχειρήσεις συναντούν μη κερδοσκοπικές οργανώσεις σε μια ολόκληρη οικονομία κρυπτονομισμάτων που ωφελεί αμοιβαία τις χρηματοοικονομικές συναλλαγές χωρίς σύνορα και τριβές.

Πιστεύουμε ότι ψηφιακό σημαίνει και διανεμημένο , γι' αυτό το TraXion, πνευματικό τέκνο της μητρικής εταιρείας Pluma Technologies Ltd., θα εκδώσει ψηφιακά token στο διανεμημένο blockchain ως αρχική προσφορά νομισμάτων (ICO) για να επιτρέψει στους υποστηρικτές να συνεισφέρουν στην ανάπτυξη ενός καθαρά ψηφιακού οικοσυστήματος. Ο στόχος του ICO δεν είναι να δοκιμάσει μια ιδέα αλλά να παράσχει το κεφάλαιο για να επιτρέψει στο TraXion να επεκτείνει τις υφιστάμενες υπηρεσίες του και να παρέχει προηγμένες λύσεις στις υπάρχουσες πύλες πληρωμών, τα κέντρα αποστολής χρημάτων και τις πλατφόρμες συγκέντρωσης χρημάτων. Ενθαρρύνουμε τους υποστηρικτές να δοκιμάσουν τις υπηρεσίες της TraXion προτού συμμετάσχουν στο ICO που απαριθμείται στις επόμενες σελίδες αυτής της λευκής βίβλου.

# ΤΟ ΟΡΑΜΑ ΜΑΣ

## Αποστολή και Λήψη Πληρωμών χωρίς Προβλήματα

Οι πάροχοι πυλών πληρωμής δεν έχουν ακόμη ξεπεράσει το εμπόδιο της διασύνδεσης χρησιμοποιώντας περίπλοκους κώδικες και διαδικασίες. Με το TraXionPay, χρησιμοποιώντας απλουστευμένους κώδικες, οι ιδιοκτήτες μικρών επιχειρήσεων μπορούν να λαμβάνουν πληρωμές ακόμη και όταν οι πελάτες δεν έχουν τραπεζικούς λογαριασμούς. Οι πληρωμές μέσω κινητού τηλεφώνου και κωδικών QR θα χρησιμοποιηθούν για την πρόσβαση στο πορτοφόλι HyperTraXion των χρηστών για την αποτελεσματική και γρήγορη συναλλαγή.

Οι έμποροι που δέχονται πληρωμές μέσω διαδικτύου πέφτουν συχνά θύματα απάτης και διακεκομμένης ροής κεφαλαίων. Με την εξειδικευμένη λύση (KYC) «Γνωρίζω τον πελάτη» της πλατφόρμας, το TraXion θα βοηθήσει τις επιχειρήσεις του συστήματος να αποφύγουν τους κινδύνους δόλιων συναλλαγών, ενώ θα επωφεληθούν από τη χρηματοδότηση των πληρωμών.

Τελικά, το TraXion θα παράσχει μια πλατφόρμα έτοιμη για λειτουργία που ενσωματώνει πολλαπλές επιλογές πληρωμής σε ένα blockchain με ένα ενσωματωμένο KYC για τους εμπόρους και θα χρησιμοποιηθεί από οποιαδήποτε έμπορο και τις θυγατρικές τους.

## Πορεία Προς την Εξάλειψη της Φτώχειας

Η ψηφιοποίηση σε ένα αποκεντρωμένο σύστημα θα δημιουργεί τεράστια δίκτυα και θα παράγει μια σειρά εγγραφών για όλες τις συναλλαγές σε κάθε δευτερόλεπτο που είναι προστατευμένες από παραβίαση. Ως εκ τούτου, το TraXion θα περιορίσει τη διαφθορά και θα βοηθήσει στην επίλιυση της φτώχειας και όλοι οι άνθρωποι μπορούν να έχουν ισότιμη πρόσβαση σε όλες τις χρηματοπιστωτικές υπηρεσίες και οφέλη.

Το Blockchain διαμορφώνεται πραγματικά ως η τεχνολογία που θα μπορούσε να αποτελέσει το όχημα για κοινωνική αλλαγή. Ωστόσο, εξακολουθεί να είναι απλά μια προσέγγιση ότι το blockchain θα είναι το τέλος της φτώχειας. Γιατί η φτώχεια είναι ένα πολύπλευρο πρόβλημα που χρειάζεται μια ολιστική λύση. Αυτό που είναι συναρπαστικό για το TraXion είναι ότι μπορεί να επηρεάσει πολλούς από τους παράγοντες που προκαλούν την φτώχεια.

Θεωρητικά τουλάχιστον, ένα προσιτό, γρήγορο και διαφανές μέσο διαπραγμάτευσης είναι πολλά υποσχόμενο για να ωφελήσει τους φτωχούς. Η τεχνολογία έχει επίσης αναπτυχθεί σημαντικά πέρα από το πλεονέκτημα των πληρωμών. Η εισαγωγή έξυπνων συμβάσεων κατέστησε τις πλατφόρμες TraXion πιο ολοκληρωμένες και ευέλικτες για την παροχή χρηματοοικονομικών υπηρεσιών και την παρακολούθηση των φιλανθρωπιών.

## Διαφάνεια στις Φιλανθρωπίες

Το TraXion οραματίζεται την αλήθεια, υπευθυνότητα και διαφάνεια κατά τη διάρκεια της οικονομική δυσπραγίας σε οποιαδήποτε κοινότητα. Οι ενισχύσεις από ιδιώτες και εταιρείες δεν πρέπει να χάνονται, σε ένα κατεστραμμένο σύστημα κυβερνητικών ή μη κυβερνητικών οργανώσεων με αποστολή την διανομή τους.

Οι δυνατότητες των κρυπτονομισμάτων και blockchain με σκοπό το καλό είναι απεριόριστες. Οι φιλανθρωπίες θα επωφεληθούν από αυτοματοποιημένες “έξυπνες συμβάσεις” με τους αποδέκτες επιχορηγήσεών τους, οι οποίοι λαμβάνουν μόνο κεφάλαια όταν πληρούνται οι όροι χορήγησης.<sup>1</sup>

Το Traxion στοχεύει να φέρει την εμπιστοσύνη πίσω στην κοινότητα για να μπορέσει να δώσει περισσότερα και να βοηθήσει περισσότερους ανθρώπους σε όλο τον κόσμο.

---

<sup>1</sup> Transforming the Social Sector: Bitcoin and Blockchain for Good: [https://www.huffingtonpost.com/entry/transforming-the-social-sector-bitcoin-and-blockchain\\_us\\_59c169e3e4b0f96732cbc9c7](https://www.huffingtonpost.com/entry/transforming-the-social-sector-bitcoin-and-blockchain_us_59c169e3e4b0f96732cbc9c7)

# ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΑ ΠΟΥ ΘΕΛΟΥΜΕ ΝΑ ΛΥΣΟΥΜΕ

## Χρηματοοικονομική Έγκλειση

Η χρηματοοικονομική ένταξη θεωρείται βασικός παράγοντας για τη μείωση της φτώχειας. Αναφέρεται στην πρόσβαση των ανθρώπων σε ένα επίσημο χρηματοπιστωτικό σύστημα. Στο status quo, είναι η πρόσβαση σε χρηματοπιστωτικές υπηρεσίες, όπως οι τραπεζικές υπηρεσίες, που αντιπροσωπεύουν την οικονομική ένταξη. Δυστυχώς, πάνω από 2 δισ. ενήλικες δεν έχουν πρόσβαση σε τράπεζα. Σε πολλές από αυτές τις αναπτυσσόμενες ηπείρους, τα κινητά χρήματα έχουν υποκαταστήσει τις περισσότερες χρηματοπιστωτικές υπηρεσίες.<sup>2</sup>

Η διαταραχή του Blockchain στον τομέα των χρηματοπιστωτικών υπηρεσιών υποτίθεται ότι αλλάζει αυτή την κατάσταση. Τα τέλη συσσωρεύονται σε κάθε βήμα της διαδικασίας, συμπεριλαμβανομένων των μεταφορών από την τράπεζα του αποστολέα στην εθνική ανταποκρίτρια τράπεζα, από την μία τράπεζα στην άλλη συν τα τέλη συναλλάγματος. Τα τέλη για διασυνοριακές πληρωμές, όπου οι όγκοι είναι υψηλοί, συνήθως είναι κατά μέσο όρο 2% έως 3%, αλλά μπορούν να υπερβούν το 10% όπου οι όγκοι πληρωμών και οι τιμές είναι χαμηλές. Και δεν είναι πάντα σαφές πότε θα χρεωθεί το κόστος και στον παραλήπτη.<sup>2</sup>

## Ταχύτητα

Σύμφωνα με έρευνα και ανάλυση της McKinsey (2015) για τις διασυνοριακές πληρωμές, ο μέσος χρόνος ολοκλήρωσης μιας διασυνοριακής συναλλαγής είναι τρεις έως πέντε εργάσιμες ημέρες, ο οποίος περιλαμβάνει την τελική μεταφορά μέσω εγχώριου δικτύου πληρωμών, όπως το Automated Clearing House<sup>3</sup>

## Κόστος

Τα τέλη συσσωρεύονται κατά τη διάρκεια της διαδικασίας μεταφοράς των χρημάτων στον τελικό παραλήπτη. Οι χρεώσεις αυξάνονται καθώς η μεταφορά περνάει από την τράπεζα στην στην άλλη, στη συνέχεια μια επιπλέον χρέωση επιβάλλεται όταν περνά από την κεντρική τράπεζα και τέλος μια επιπλέον κατά τη διέλευση των συνόρων από την κεντρική και την τοπική τράπεζα της χώρας του αποδέκτη αντιστοίχως. Ο μέσος όρος συνήθως παίζει κάτω από το 10% στις διασυνοριακές συναλλαγές, εάν οι όγκοι είναι υψηλοί και οι χρεώσεις δεν είναι πάντα διαφανείς ή σταθερές.

---

<sup>2</sup> How Emerging Markets And Blockchain Can Bring An End to Poverty - [www.forbes.com/sites/nikolaikuznetsov/2017/07/24/how-emerging-markets-and-blockchain-can-bring-an-end-to-poverty/](http://www.forbes.com/sites/nikolaikuznetsov/2017/07/24/how-emerging-markets-and-blockchain-can-bring-an-end-to-poverty/)

<sup>3</sup> How Blockchain Could Disrupt Cross-Border Payments - [www.theclearinghouse.org/banking-perspectives/2016/2016-q4-banking-perspectives/articles/blockchain-cross-border-payments](http://www.theclearinghouse.org/banking-perspectives/2016/2016-q4-banking-perspectives/articles/blockchain-cross-border-payments)

## Γραφειοκρατία

Η ύπαρξη τόσων διαμεσολαβητών, πρακτόρων και χρηματιστών επιτρέπει την ύπαρξη γραφειοκρατίας σε διάφορους χώρους εργασίας. Τα υπάρχοντα συστήματα συχνά καθιστούν πολύπλοκη την επεξεργασία των δημόσιων δεδομένων. Συχνά απαιτούν την εργασία πολλών πρακτόρων για να επαληθεύσουν την ακρίβειά τους. Με τις αργές διαδικασίες και την κουραστική εργασία, πολλά συστήματα ενθαρρύνουν αυτό το πρόβλημα οδηγώντας σε περισσότερα προβλήματα, όπως συντομεύσεις και δωροδοκία, τα οποία αργότερα επηρεάζουν την ακεραιότητα των δεδομένων και την ακρίβεια των συναλλαγών.

Η κοινή ανησυχία όταν οι συναλλαγές βρίσκονται σε μετάβαση είναι η κατάσταση που δεν μπορούν να ανιχνευθούν. Οι αποστολείς και οι παραλήπτες μένουν με την ελπίδα ότι τα χρήματα θα παραδοθούν εγκαίρως και με χαμηλό κόστος. Όταν η διαδικασία μεταφοράς από τον αποστολέα στον παραλήπτη δεν είναι διαφανής, αφήνει τους ανθρώπους ελάχιστες επιλογές για τους πιθανούς κινδύνους που μπορεί να συμβούν κατά την διάρκεια της διαδρομής, οι οποίοι περιλαμβάνουν αποτυχίες διακομιστών, μεγαλύτερες διανομές και μη παράδοση.

# ΕΠΙΣΚΟΠΗΣΗ ΤΗΣ ΑΓΟΡΑΣ

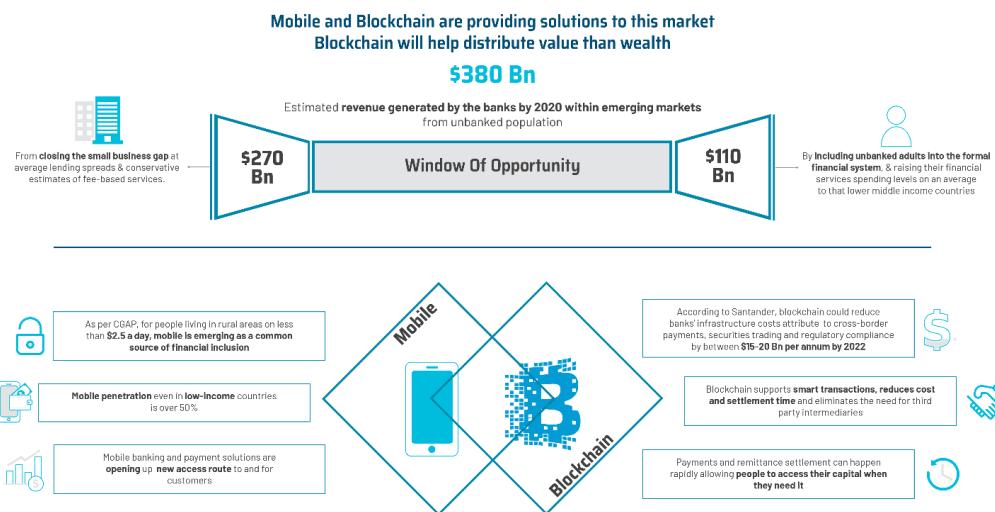
## Ξεκινώντας από τη Νοτιοανατολική Ασία

Από τους 600 εκατομμύρια ανθρώπους, σχεδόν το μισό του συνολικού πληθυσμού βρίσκεται στη Νοτιοανατολική Ασία, καθιστώντας την μία από τις μεγαλύτερες αγορές διαδικτύου στον κόσμο. Η Ινδονησία ηγείται του αγώνα. Λόγω μιας ακμάζουσας νέας αγοράς, πάνω από το 70% του συνόλου του πληθυσμού θα είναι χρήστες του Διαδικτύου στο τέλος της δεκαετίας.

Η αγορά διαδικτύου της Νοτιοανατολικής Ασίας προβλέπεται να φτάσει τα 200 δισεκατομμύρια δολάρια με το ποσοστό σύνδεσης κινητής τηλεφωνίας της περιοχής να είναι υψηλότερο από τον παγκόσμιο μέσο όρο έως το 2025, σύμφωνα με τα ευρήματα της Google και του Temasek. Προβλέπεται επίσης ότι οι ταχύτητες στο Διαδίκτυο θα συνεχίσουν να αυξάνονται, και περισσότεροι άνθρωποι θα έχουν την ευκαιρία να έχουν ψηφιακή πρόσβαση. Οι Φιλιππίνες παραμένουν μία από τις χώρες με διείσδυση των κοινωνικών μέσων μαζικής ενημέρωσης υψηλότερη από τον παγκόσμιο μέσο όρο στο 58%

Αλλά ακόμη και με τα υποσχόμενα ποσοστά σύνδεσης στο διαδίκτυο, μόνο το ένα τέταρτο του πληθυσμού της περιοχής απολαμβάνει τραπεζικές υπηρεσίες. Είναι ασφαλές να καταλήξουμε στο συμπέρασμα ότι οι φωτιστέρες χώρες της περιοχής έχουν μικρότερη πρόσβαση στις χρηματοπιστωτικές υπηρεσίες, γεγονός που αφήνει έξω εκατοντάδες εκατομμύρια ανθρώπους.

## Πέρα από τη Νοτιοανατολική Ασία



Εικόνα A - Παγκόσμια ευκαιρία, που προέρχεται από <http://pubdocs.worldbank.org/en/710961476811913780/Session-5C-Pani-Baruri-Blockchain-Financial-Inclusion-Pani.pdf>

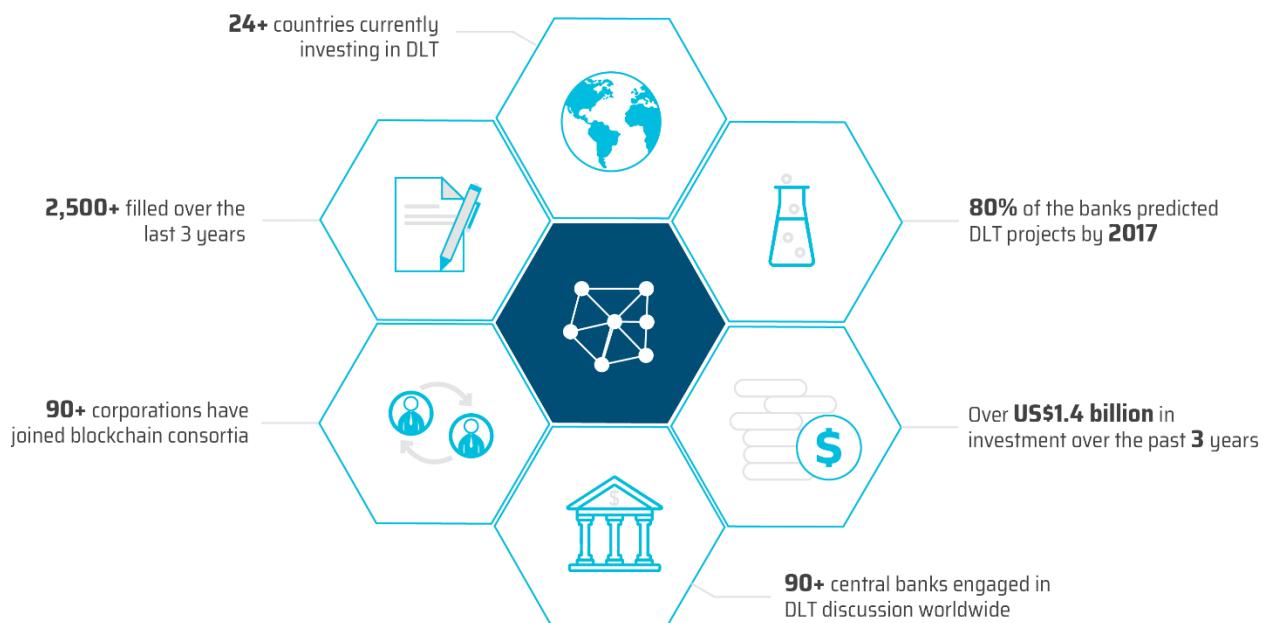
Το 2015, οι διασυνοριακές ροές πληρωμών ανήλθαν σε πάνω από 150 τρις. δολάρια. Το μεγαλύτερο μέρος αυτού του όγκου ήταν καθοδηγούμενο από καταναλωτές, αλλά η αξία δημιουργήθηκε σε μεγάλο βαθμό από τις επιχειρήσεις. Την ίδια περίοδο, ο κλάδος των πληρωμών κέρδισε πάνω από 200 δισεκατομμύρια δολάρια σε έσοδα από υπηρεσίες που παρασχέθηκαν στους πληρωτές και στους δικαιούχους (σχεδόν το 80% προέκυψε από συναλλαγές B2B). Οι περισσότερες διασυνοριακές πληρωμές εξακολουθούν να δρομολογούνται μέσω διμερών τραπεζικών σχέσεων, ενός δικτύου από τράπεζες που χρησιμοποιούν το

πρωτόκολλο ανταλλαγής μηνυμάτων SWIFT για την εκτέλεση συναλλαγών. Επειδή κάθε τράπεζα εκτελεί μια λειτουργία στην αλυσίδα πληρωμής, τα τέλη συνοδεύουν κάθε συναλλαγή. Το άθροισμα τέτοιων αμοιβών υπερβαίνει κατά καιρούς το 10% της αξίας μιας πληρωμής.<sup>3</sup>

Η αγορά είναι τεράστια και υπάρχουν δύο τομείς που μπορεί το TraXion αργότερα να εμπλακεί (1) το κλείσιμο του πιστωτικού κενού για μικρές επιχειρήσεις στις μέσες αποδόσεις δανεισμού και τις συντηρητικές εκτιμήσεις των υπηρεσιών με αμοιβή μέχρι \$ 270B και (2) να συμπεριλάβει ενήλικες στο τραπεζικό σύστημα χρηματοοικονομικών υπηρεσιών με μέσο και χαμηλό εισόδημα που ανέρχονται σε \$ 110B.

## Τρέχουσα αγορά Blockchain

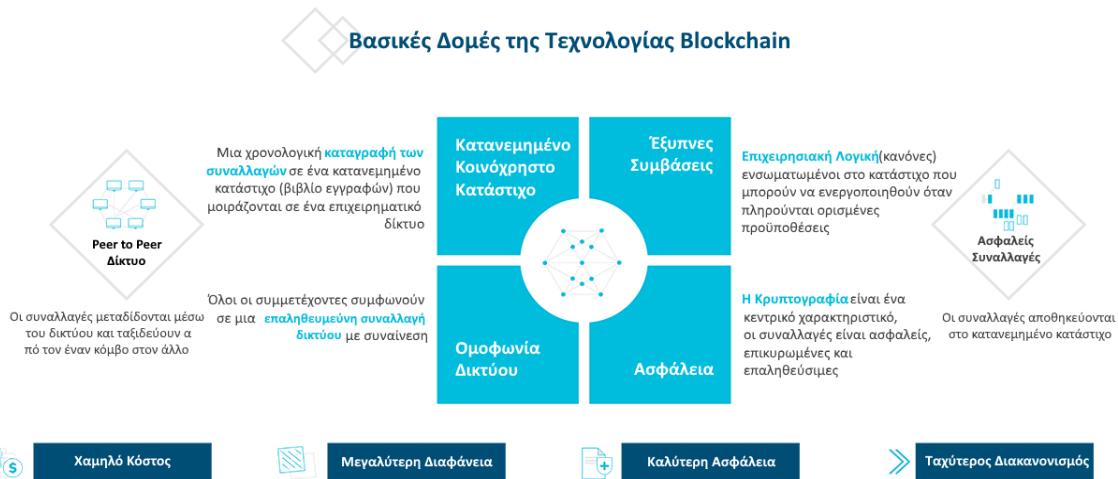
Αυτή η αγορά αναδύεται γρήγορα και πολλές βιομηχανίες συνειδητοποιούν τη σημασία του blockchain στις μεταβαλλόμενες εποχές και απαιτήσεις των επιχειρήσεων και των κοινοτήτων. Η παρακάτω απεικόνιση παρουσιάζει πόσο τεράστια είναι η εμπλοκή πολλών κλάδων και η δυναμική που έρχεται μαζί με αυτό.



Εικόνα Β – τρέχουσα στατιστική της αγοράς σε blockchain ή που παρακολουθούν το blockchain, προέρχονται από <http://pubdocs.worldbank.org/en/710961476811913780/Session-5C-Pani-Baruri-Blockchain-Financial-Inclusion-Pani.pdf>

# Η ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΚΗ ΛΥΣΗ

Το Blockchain έχει ως στόχο να θέσει την ακεραιότητα των δεδομένων μεταξύ συστημάτων που δεν εμπιστεύονται το ένα το άλλο. Αυτός είναι ο βασικός λόγος για τον οποίο πολλές νεοσύστατες επιχειρήσεις κινούνται προς την αποκέντρωση, τη διαφάνεια και την οικονομική ένταξη. Υπάρχει μεγάλη δυνατότητα θεσμοποίησης αυτών των τεχνολογικών εξελίξεων στα χρηματοπιστωτικά, δεδομένης της σωστής προσέγγισης και της σωστής δημιουργίας οικονομιών κλίμακας εντός και μεταξύ



Εικόνα Γ - βασικά οφέλη από τη χρήση blockchain, πηγή από [http://pubdocs.worldbank.org/en/710961476811913780/Session-5C\\_Pani-Baruri-Blockchain-Financial-Inclusion-Pani.pdf](http://pubdocs.worldbank.org/en/710961476811913780/Session-5C_Pani-Baruri-Blockchain-Financial-Inclusion-Pani.pdf)

## Hyperledger Fabric Blockchain

Το Hyperledger Fabric, ένα ανοικτού κώδικα blockchain, που υλοποιείται από μια κοινοπραξία μεγάλων τεχνολογικών επιχειρήσεων όπως η IBM, η Cisco, η SAP, η Intel και η Oracle. Το έργο Hyperledger Fabric παρέχει μια πλατφόρμα blockchain που έχει σχεδιαστεί για να επιτρέπει την ανταλλαγή ενός περιουσιακού στοιχείου ή την κατάσταση ενός περιουσιακού στοιχείου που πρέπει να συναινέσει, να διατηρείται και να προβάλλεται από όλα τα μέρη μιας ομάδας με περιορισμένα δικαιόματα. Ένα βασικό χαρακτηριστικό του Hyperledger Fabric είναι ότι το περιουσιακό στοιχείο ορίζεται ψηφιακά, με όλους τους συμμετέχοντες απλώς να συμφωνούν για την παρουσίαση/χαρακτηρισμό του.

Η τεχνολογία βασίζεται σε ένα τυπικό blockchain - ένα μοιραζόμενο, αναπαραγόμενο κατάστιχο. Ωστόσο, το Hyperledger Fabric βασίζεται σε ένα εξουσιοδοτημένο δίκτυο, πράγμα που σημαίνει ότι όλοι οι συμμετέχοντες πρέπει να πιστοποιούνται για να συμμετάσχουν και να συναλλάσσονται στο blockchain. Επιπλέον, αυτές οι ταυτότητες μπορούν να χρησιμοποιηθούν για να καθορίσουν επίπεδα ελέγχου πρόσβασης (π.χ. ο χρήστης μπορεί να διαβάσει το κατάστιχο, αλλά δεν μπορεί να ανταλλάξει ή να μεταβιβάσει περιουσιακά στοιχεία). Αυτή η εξάρτηση από την ταυτότητα είναι ένα μεγάλο πλεονέκτημα στο ότι μπορούν να εφαρμοστούν διαφορετικοί αλγόριθμοι συναίνεσης (π.χ. byzantine ή ανθεκτικοί στα σφάλματα) αντί για Proof-of-Work and Proof-of-Stake που απαιτούν περισσότερο την υπολογιστική ισχύ. Ως αποτέλεσμα, τα δίκτυα με έλεγχο δικαιωμάτων τείνουν να παρέχουν υψηλότερα ποσοστά διεκπεραίωσης συναλλαγών και απόδοση.

Μόλις ένας οργανισμός λάβει πρόσβαση στο δίκτυο blockchain, τότε έχει τη δυνατότητα να δημιουργήσει και να διατηρήσει ένα ιδιωτικό κανάλι με άλλα προκαθορισμένα μέλη. Για παράδειγμα, ας υποθέσουμε ότι υπάρχουν τέσσερις επιχειρήσεις που εμπορεύονται κοσμήματα. Μπορούν να αποφασίσουν να χρησιμοποιήσουν το Hyperledger Fabric γιατί εμπιστεύονται ο ένας τον άλλον, αλλά όχι σε περιορισμένη έκταση. Μπορούν όλοι να συμφωνήσουν στην επιχειρησιακή λογική για την εμπορία των κοσμημάτων και μπορούν όλοι να διατηρήσουν ένα παγκόσμιο κατάστιχο για να δουν την τρέχουσα κατάσταση της αγοράς κοσμημάτων τους (μπορούμε να το πούμε κανάλι κοινοπραξίας). Επιπλέον, δύο ή περισσότερες από αυτές τις επιχειρήσεις ενδέχεται να αποφασίσουν να σχηματίσουν ένα εναλλακτικό ιδιωτικό blockchain για μια συγκεκριμένη μορφή συναλλαγών που θέλουν να διατηρήσουν εμπιστευτικές (π.χ. τιμή X για ποσότητα Y του στοιχείου Z). Μπορούν να πραγματοποίησουν αυτή την ανταλλαγή χωρίς να επηρεάσουν το ευρύτερο κανάλι ή, αν το επιθυμούν, αυτό το ιδιωτικό κανάλι μπορεί να μεταδίδει κάποιο επίπεδο δεδομένων αναφοράς στο κανάλι της κοινοπραξίας τους.

Αυτό είναι δυνατό! Αυτό παρέχει μεγάλη ευελιξία και μεγάλες δυνατότητες, μαζί με τη διαλειτουργικότητα των πολλαπλών κατάστιχων blockchain σε μια κοινοπραξία. Αυτό είναι το πρώτο του είδους και επιτρέπει στους οργανισμούς να καθαρίζουν Hyperledger Fabric για να υποστηρίζουν τις άπειρες περιπτώσεις χρήσης για διαφορετικές επιχειρήσεις και κλάδους. Το Hyperledger Fabric έχει ήδη εφαρμοστεί με επιτυχία σε τραπεζικές, χρηματοοικονομικές και λιανικές βιομηχανίες.<sup>4</sup>

## Διασφαλίζοντας μία Συνεργασία με την MasterCard

Πρωτοβουλία και μέρος του σχεδίου δράσης της ομάδας TraXion είναι η διασφάλιση της συνεργασίας με τράπεζες, οι οποίες μπορούν να μας συνδέσουν με τη MasterCard για τις λύσεις που προσφέρει στους κατόχους token „λύσεις πληρωμών που συνδέουν τα πορτοφόλια Bitcoin, Ethereum, Monero, Zcash, Coin με προπληρωμένες MasterCard που θα επιτρέψουν πληρωμές μέσω P2P καθώς και πρόσβαση σε πάνω από 130.000 ATM σε 196 χώρες σε όλο τον κόσμο.

Ο κάτοχος TraXion token μπορεί να επιλέξει να συνδέσει τα πορτοφόλια του και να λάβει τις πληρωμές του απευθείας σε πορτοφόλια που συνδέονται με τη MasterCard. Η TraXion MasterCard θα περιλαμβάνει μια εφαρμογή που συνδέει τα πορτοφόλια σας και επιτρέπει ψηφιακές συναλλαγές και κίνηση κεφαλαίων. Επιπλέον, οι κάτοχοι TraXion MasterCard θα μπορούν να φορτίσουν την κάρτα τους με USD, CAD, GBP και EUR. Με ατομικά όρια έως 25.000 δολάρια και λύσεις Business Card έως 500.000 δολάρια.

## Διασφαλίζοντας μία Συνεργασία με την IBM

Ως σημαντικός συμμετέχον στην κοινότητα του Hyperledger, η IBM έχει βαθιά γνώση, εμπειρία και μέγεθος για να βοηθήσει στη δημιουργία και λειτουργία της λύσης blockchain. Το πιο διάσημο παράδειγμα blockchain σε δράση είναι το κρυπτονόμισμα bitcoin, αλλά εταιρείες όλων των ειδών - συμπεριλαμβανομένων των τραπεζών, των τεχνολογικών εταιρειών και των λιανοπωλητών - έχουν δημιουργήσει τις δικές τους “αλυσίδες” πιστεύοντας ότι θα βελτιώσουν δραματικά τις αλυσίδες εφοδιασμού και θα μειώσουν το κόστος της τήρησης εγγραφών. Και εδώ έρχεται το Hyperledger fabric. Η επιλεγμένη λύση μας θα κάνει την διασύνδεσή μας και την επικοινωνία μας με την τράπεζα χωρίς τριβές. Η συνεργασία μας με την IBM, που είναι ο κορυφαίος πάροχος τεχνολογίας στις τράπεζες, θα αυξήσει σημαντικά την επεκτασιμότητα των υπηρεσιών μας.

<sup>4</sup> Why Hyperledger Fabric?: <http://hyperledger-fabric.readthedocs.io/en/v1.0.5/whyfabric.html>

## **Συνεργασία με το SEACOOP**

Ο Συνεταιρισμός Καπαναλωτών Seamanpreneurs, μια κοινότητα ναυτικών που οδειγείτε από την επιχειρηματικότητα και τις επένδυσεις, ιδρύθηκε από το Seaman Entrepreneurship Advocacy Center Inc. To TraXion θα εξυπηρετήσει μέχρι ένα εκατομμύριο μέλη στο TraXionWallet που θα διευκολύνει τον συνεταιρισμό και τον τρόπο συμμετοχής των μελών του στις πληρωμές, ασφάλειες ζωής, καθώς και εμβασμάτων.

## **Συνεργασία με τη UnionBank - GlobalLinker**

Η οικοδόμηση μιας βάσης ηλεκτρονικού εμπορίου απαιτεί ευκολότερη κινητικότητα κεφαλαίων για μεγιστοποίηση της κερδοφορίας. Το TraXion θα επιτρέψει ένα ενιαίο σύστημα πληρωμών για μικρές, μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις (MSME) που υποστηρίζονται από τη GlobalLinker σε μια πλατφόρμα που θα φιλοξενηθεί στην Unionbank, η οποία θα βοηθήσει περαιτέρω τις εταιρίες στις Φιλιππίνες να αναπτυχθούν στον ψηφιακό χώρο.

## **Χαρακτηριστικά Πλατφόρμας**

Σήμερα, η πραγματοποίηση διεθνών πληρωμών σε αναπτυσσόμενες χώρες μπορεί να είναι δαπανηρή, επίπονη και επιρρεπής σε λάθη, οι συναλλαγές σε διαφορετικά νομίσματα απαιτούν συχνά πολλαπλούς διαμεσολαβητές και μπορεί να πάρουν μέρες ή εβδομάδες για να ολοκληρωθούν. Το σύστημα πληρωμών TraXion προορίζεται να απλοποιήσει τον τρόπο ανταλλαγής χρημάτων σε όλο τον κόσμο και να μειώσει τον χρόνο διακανονισμού από ημέρες σε δευτέρολεπτα. Κάθε πληρωμή είναι αμετάβλητη μόλις καταγραφεί και οι οδηγίες διακανονισμού παρέχονται μέσω έξυπνων συμβάσεων στο Hyperledger Fabric.

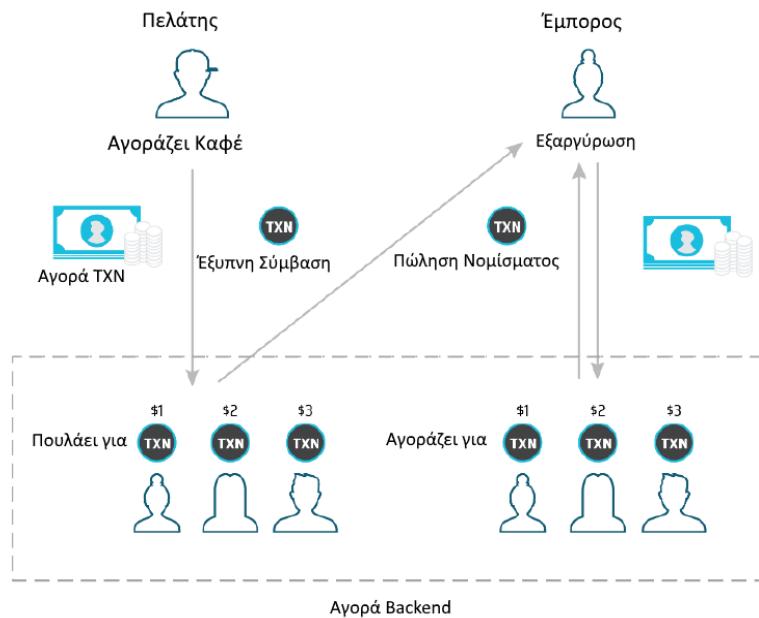
Η κατάργηση των μεσαζόντων και των αντισυμβαλλομένων φυσικά θα καταστήσει κάθε οικονομική συναλλαγή μέσω του δικτύου ταχύτερη και φθηνότερη.

- Χωρίς Σύνορα
- Φθηνότερες
- Ταχύτατες
- Χωρίς Μεσάζοντες
- Παγκόσμιες
- Κλιμακωτές
- Ελεγχόμενες
- Εξυπνότερες

## Σενάρια

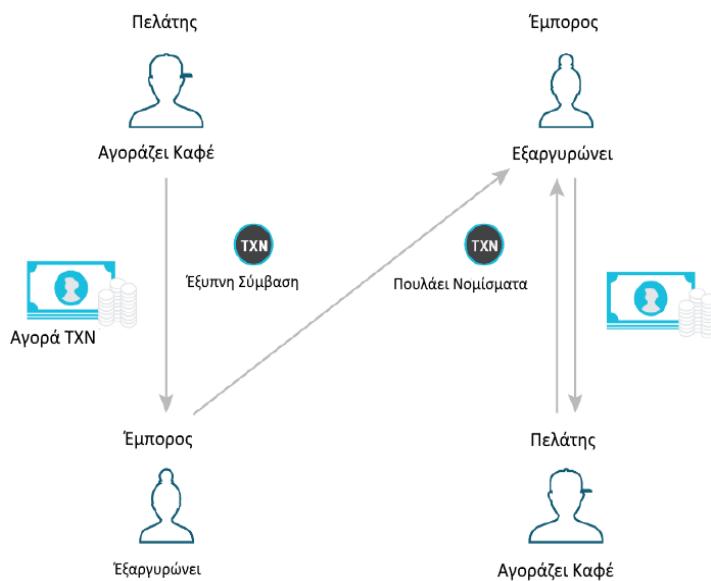
### Στρατιγική Κυκλοφορίας: Σενάριο 1

Ενεργή Αγορά Ανταλλαγής



### Στρατιγική Κυκλοφορίας: Σενάριο 2

Ενεργή Αγορά Ανταλλαγής

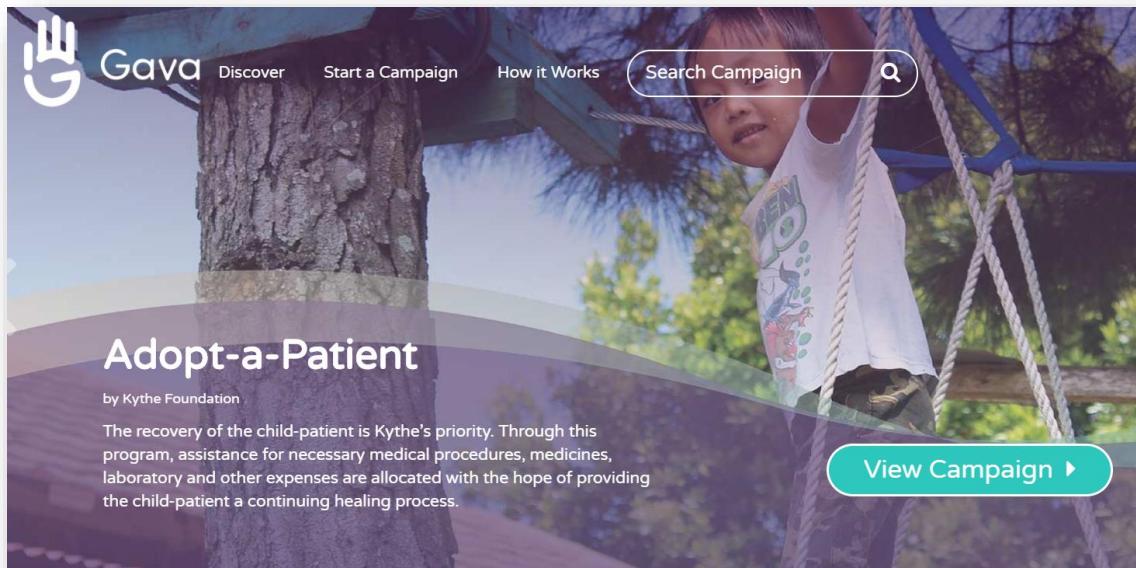


# ΕΠΙΤΕΥΓΜΑΤΑ

Σε αντίθεση με άλλες εταιρείες που πρόσφατα δημιούργησαν ή κατέγραψαν τις οντότητές τους και δεν διέθεταν προϊόντα που να σχετίζονται με την αξία τους, η TraXion θα αξιοποιήσει την επιπυχία των υφιστάμενων επιχειρήσεων σε σχέση με τις πλατφόρμες πληρωμών, πορτοφολιών και crowdfunding/fundraising. Θα φέρει τις ίδιες προτάσεις και επιχειρησιακά μοντέλα με τεράστια βελτίωση στις λειτουργικότητες και τη ροή του συστήματος χρησιμοποιώντας blockchain

## Ανάπτυξη Πλατφόρμας Άντλησης Κεφαλαίων

Το GavaGives.com είναι μια ολοκληρωμένη πλατφόρμα συγκέντρωσης χρημάτων στο πλαίσιο της Gava Technologies Inc., η οποία τροφοδοτεί μια μη κερδοσκοπική οργάνωση να βελτιώνει και να διαχειρίζεται τους δωρητές και τις δωρεές απρόσκοπτα. Προσφέρει περισσότερες από 20 επιλογές πληρωμής και φιλικό προς τον χρήστη πίνακα ελέγχου με αναλυτικά στοιχεία.



Εικόνα Δ - ένα από τα προϊόντα της TraXion, που χτίστηκε από το συνεργάτη της μητρικής της, η Gava Tech Pte Ltd.

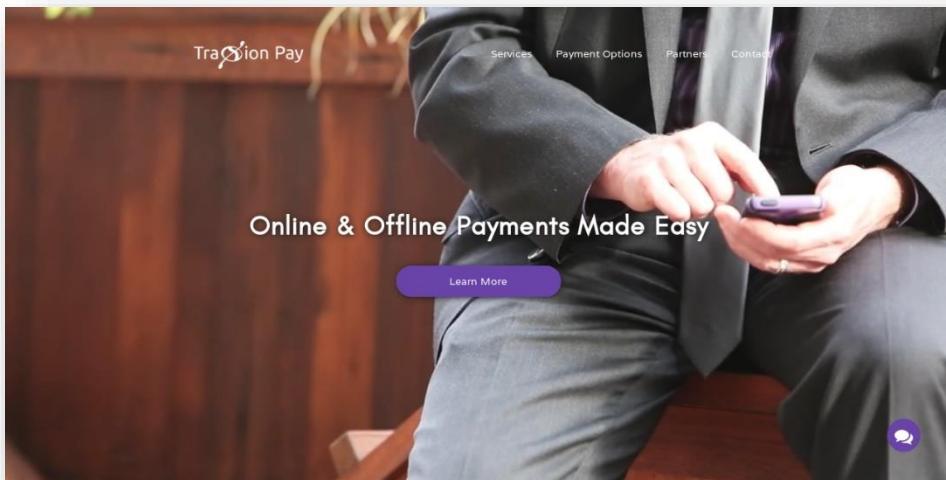
Η GavaGives αποσκοπεί στην καλλιέργεια της γενναιοδωρίας μεταξύ των millennials. Μια αρχαία κουλτούρα που ονομάζεται «bayanihan», από τη ρίζα λέξη «bayani» που σημαίνει ήρωας ή να είσαι ήρωας για κάποιον με την επέκταση ενός χεριού βοηθείας είναι μια πολύ σημαντική κληρονομιά των παλαιότερων Φιλιππινέζων που πέρασαν στις επόμενες γενιές τους. Η σύγχρονη τεχνολογία και τα μέσα κοινωνικής δικτύωσης έχουν επιτρέψει τη συγκέντρωση χρημάτων μέσω διαδικτύου για να πάρει την κύρια σκηνή στην επέκταση της βοήθειας σε άλλους, ψηφιακά.

Αυτή η πλατφόρμα έχει πάνω από 120 εταίρους ΜΚΟ και έχει βοηθήσει να συγκεντρωθούν πάνω από ένα εκατομμύριο δολάρια σε 12 μήνες

# Έναρξή Πλατφόρμας Πληρωμών

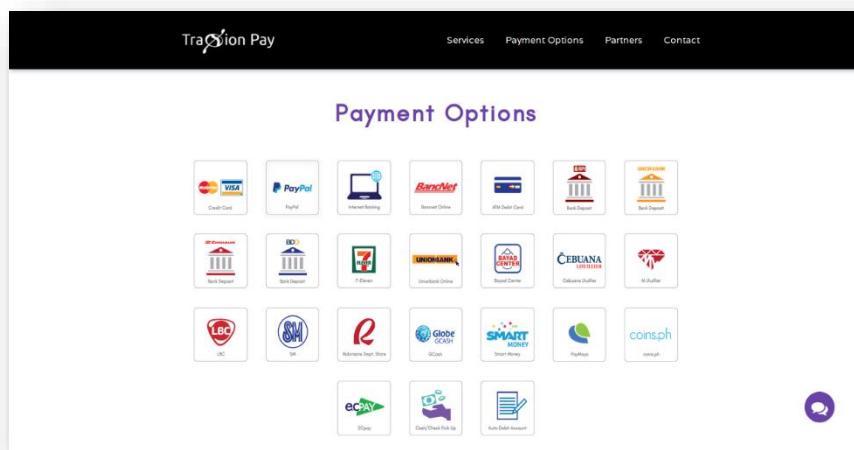
**TraXionPay.com:** Ένας από τους πιο πρόσφατους ολοκληρωτές πληρωμών στις Φιλιππίνες, που επιτρέπει περισσότερες επιλογές πληρωμής για κατόχους μη πιστωτικών καρτών. Αυτό το νέο προϊόν επικεντρώνεται στην εμπειρία των χρηστών τόσο των εμπόρων όσο και των καταναλωτών.

Έχει μια εύκολη διαδικασία για τους εμπόρους και μια απρόσκοπη εμπειρία πληρωμής για τους καταναλωτές. Επιτρέπει στους εμπόρους να στέλνουν και να δέχονται πληρωμές εύκολα χρησιμοποιώντας πάνω από είκοσι (20+) επιλογές πληρωμής. Το TraxionPay, με τροφοδοτούμενες από γνωστές πύλες πληρωμών στη χώρα, προσθέτει αξία στο σημείο ολοκλήρωσης και στην εμπειρία πληρωμής.



### *Εικόνα Ε -Οθόνη για τους Εμπόρους*

Συνεργασία με μία από τις κορυφαίες τράπεζες στις Φιλιππίνες, το TraXionPay θα βελτιώσει την εμπειρία πληρωμών των καταναλωτών που θα συναλλάσσονται με πάνω από 100.000+ SME μέχρι τα τέλη του 2018. Η συνεργασίαστην βασική αλλά πολύ σημαντική πιτυχή του TraXionPay και είναι οι πολλαπλές επιλογές πληρωμής για τόσο οι κάρτες όσο και οι κάποιοι καρτών.

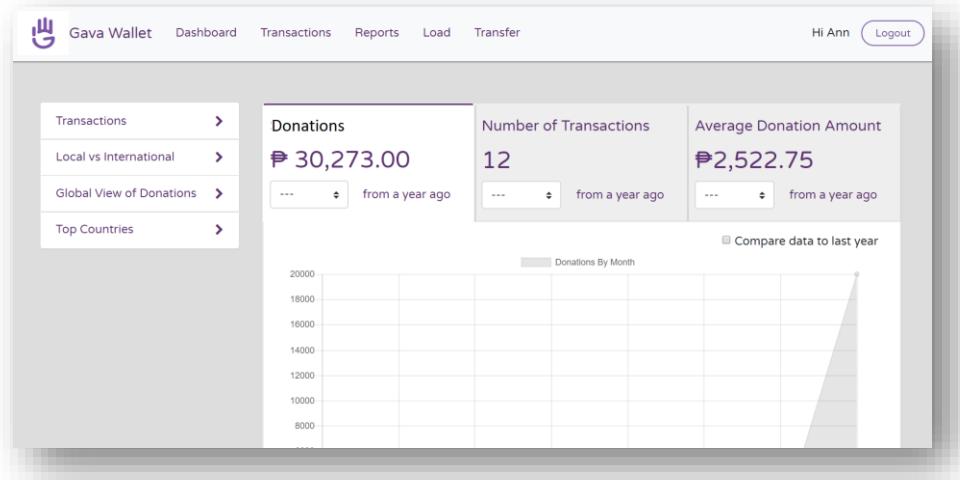


*Εικόνα F – Λίστα με τις αρχικές επιλογές πληρωμών στις Φιλλιπίνες*

## Κυκλοφορία πορτοφολιού – Λευκή Έκδοση

Το **TraXionWallet** χρησιμοποιείται αυτή την στιγμή σαν έτοιμη λύση του Gavagives.com (δείτε την οθόνη παρακάτω). Αυτό το πορτοφόλι επιτρέπει τη μεταφορά χρημάτων που συλλέγονται από μη κερδοσκοπικούς οργανισμούς στον επιλεγμένο τραπεζικό τους λογαριασμό μέσω μιας πύλης εκταμίευσης. Το ίδιο πορτοφόλι επιτρέπει στους χρήστες να βλέπουν όλες τις λίστες δωρεών, τις αναλύσεις δεδομένων και άλλες αναφορές.

Η ίδια δομή πορτοφολιού θα κυκλοφορήσει σύντομα ως μέρος του TraXion Systems και έτσι θα αποκαλείται Πορτοφόλι **HyperTraXion**. Το εν λόγω πορτοφόλι θα περιλαμβάνει επίσης λειτουργίες πληρωμών και εμβασμάτων.



Εικόνα 6- τρέχον πίνακας πορτοφολιού που χρησιμοποιείται από τον συνεργάτη της μητρικής εταιρείας TraXion, Gava Technologies Inc.

# ΑΚΟΛΟΥΘΟΥΝ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΑ

Το μοντέλο TraXionPay διαδραματίζει σημαντικό ρόλο στην εξασφάλιση μεγάλης αγοράς στον κλάδο του λιανικού εμπορίου, καθώς το TraXion είναι έτοιμο. Το TraXion θα χρησιμοποιεί την τεχνολογία Hyperledger Fabric για να επιτρέψει την επεξεργασία μεγάλου αριθμού πληρωμών. Η ίδια τεχνολογία όπου επεξεργαστές καρτών είναι ήδη χτίζουν σήμερα.

Στην ίδια λύση πορτοφολιού, αλλά στο blockchain, οι χρήστες μπορούν συλλογικά να κατέχουν διαφορετικούς τύπους λογαριασμών στο οικοσύστημα TraXion. Στο ίδιο πορτοφόλι, ένα άτομο μπορεί να παρακολουθεί όλες τις δωρεές του, όλες τις πληρωμές του και όλα τα εμβάσματα του. Δεδομένου ότι βρίσκονται στο ίδιο blockchain, με διαφορετικά κανάλια ή λογαριασμούς, το TraXion μπορεί εύκολα να επιβάλει τα ακόλουθα χαρακτηριστικά: (τα περισσότερα από τα οποία υπάρχουν ήδη στις τρέχουσες εφαρμογές)

## Πορτοφόλι HyperTraXion

(1) **Analytics:** Το TraXion θέλει κάθε χρήστη του πορτοφολιού HyperTraXion να γίνει πιο έξυπνος με τα δικά του δεδομένα. (υπάρχον)



Eikona H - δεδομένα πορτοφολιού που χρησιμοποιούνται από τον συνεργάτη του TraXion

(2) **Σύστημα ανταμοιβών:** Φανταστείτε να λαμβάνετε κρυπτονομίσματα ως ανταμοιβή για τη χρήση του πορτοφολιού HyperTraXion για πληρωμή, αποστολή ή δωρεά. Επί του παρόντος, το σύστημα πόντων είναι ήδη ενσωματωμένο και υπολογίζεται. Η μετάβαση σε blockchain θα βελτιώσει μόνο τη συνολική διαδικασία και θα επιταχύνει την ανάρτηση αυτών των ανταμοιβών. (υπάρχον)

(3) **Πίνακας Διαχείρισης:** Εάν ο χρήστης είναι ένας οργανισμός ή ένας έμπορος, το TraXion παρέχει ένα πολύ χρήσιμο πίνακα διαχείρισης πληρωμών/δωρεών/εμβασμάτων για τη διαχείριση δεδομένων, χρηστών και συναλλαγών. (υπάρχον)

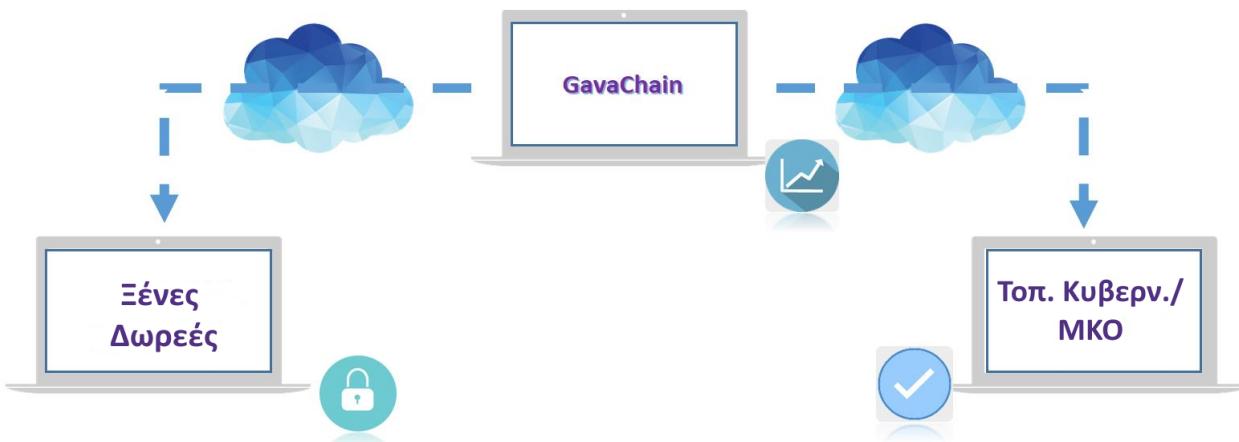
The screenshot shows a web-based dashboard for managing donations. On the left, there's a sidebar with navigation links for 'Donations', 'Givers', 'Campaigns', 'Events', 'Pledges', and 'Analytics'. Below the sidebar is a search bar. The main area features a table with the following data:

Date	Campaign	Campaign Type	Amount	Method	Country
3/25/17	KCSO	Fixed	\$10	offline	Philippines
3/25/17	KCSO	Fixed	\$10	offline	Philippines
3/26/17	KCSO	Fixed	\$200	Paypal	U.S.A.
3/26/17	KCSO	Fixed	\$100	Credit Card	Philippines
3/28/17	KCSO	Fixed	\$10	offline	Philippines
3/30/17	KCSO	Fixed	\$15	Paypal	Singapore
4/4/17	Child Health Now	Flexible	\$10	Credit Card	Singapore
4/4/17	KCSO	Fixed	\$10	offline	Philippines
4/4/17	Child Health Now	Flexible	\$15	Payment Center	Philippines
4/5/17	KCSO	Fixed	\$10	Bancnet	Philippines
4/5/17	KCSO	Fixed	\$5	offline	Philippines
4/6/17	Child Health Now	Flexible	\$20	offline	Philippines
4/7/17	Child Health Now	Flexible	\$10	GCash	Philippines
4/9/17	KCSO	Fixed	\$5	7-Eleven	Philippines
4/10/17	Child Health Now	Flexible	\$200	7-Eleven	Philippines
4/10/17	Child Health Now	Flexible	\$10	offline	Philippines

Εικόνα I - Πίνακας ελέγχου προσαρμοσμένο για την εταιρεία-συνεργάτη της TraXion

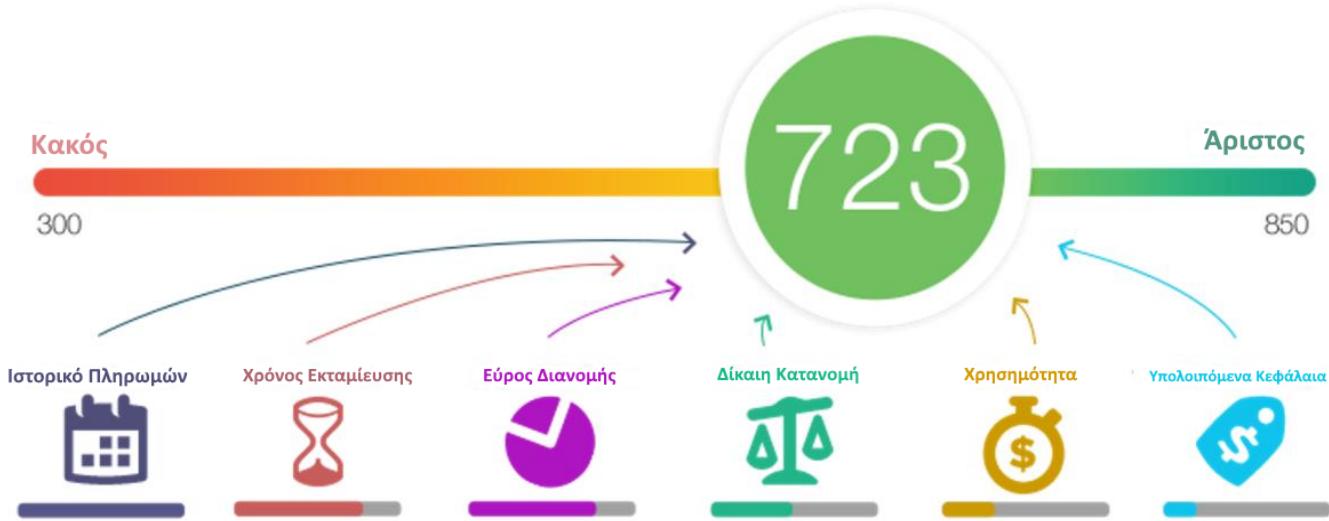
Πολύ πρόσφατα, η ιδέα του blockchain ήταν ένας από τους φιναλίστ (6 από τα 140+ νεοσύστατες εταιρίες) στον διαγωνισμό pitching που υποστηρίχθηκε από μερικούς από τους κυβερνητικούς οργανισμούς που ασχολούνται με την ετοιμότητα για καταστροφές, την ανθεκτικότητα και τις προσπάθειες ανάκαμψης με την χρήση της τεχνολογίας. Το TraXionChain, όπως ήταν γνωστό, αναφέρεται στη διαφάνεια, την υπευθυνότητα και την παρακολούθηση αποτελεσμάτων.

(4) Έξυπνες Συμβάσεις: Χρησιμοποιώντας έξυπνες συμβάσεις, τα μέρη που λαμβάνουν μέρος, όπως ΜΚΟ ή ακόμη και οι Τοπικές Κυβερνητικές Μονάδες, συμφωνούν να εκπληρώσουν διάφορους όρους και/ή παραδοτέα που πρέπει να εκπληρώσουν.



Εικόνα J - διάγραμμα ροής μεθόδου επιβεβαίωσης

Οι έξυπνες συμβάσεις συνδέονται με στοιχεία ή λίστες που έχουν καθοριστεί πριν από τη δημιουργία της καμπάνιας ή προγράμματος. Οι τελικοί χρήστες μπορούν να δουν το αντίγραφο αυτών των συμφωνιών και να κάνουν αυτές τις οργανώσεις



Εικόνα Κ - δίνοντας παραμέτρους βαθμολογίας βάσει έξυπνων συμβάσεων

Ένας μηχανισμός ζωτικής σημασίας για την παρακολούθηση αποτελεσμάτων, ο Δείκτης βαθμολόγησης είναι ένα εργαλείο που λαμβάνει δεδομένα από όλες τις πηγές και από διάφορες περιπτώσεις. Υπολογίζει τη χρήση βάση διαφορετικής σημασίας παραμέτρων και του μέσου όρου του χρόνου και των ποσών που καταβάλλονται στο σύστημα.

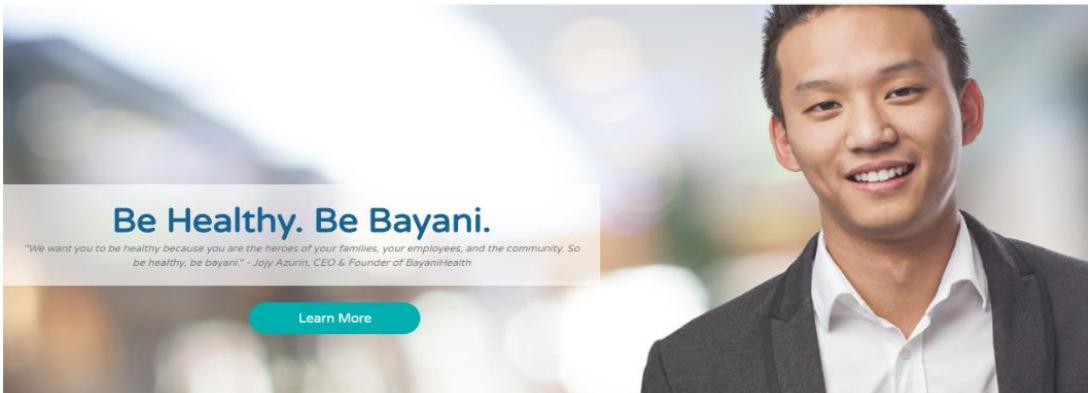
Αυτά τα δύο χαρακτηριστικά είναι απαραίτητα για την οικοδόμηση της ακεραιότητας των δεδομένων μεταξύ των μερών που δεν εμπιστεύονται ο ένας τον άλλον.

Η βελτίωση του συνόλου του συστήματος με το blockchain θα αυξήσει σημαντικά την εμπιστοσύνη, τη διαφάνεια, την υπευθυνότητα και την παρακολούθηση των αποτελεσμάτων αυτών των οργανώσεων και των ατόμων. Το TraXion σκοπεύει να δημιουργήσει μια βασική λύση στο Hyperledger Fabric που μπορεί να εξυπηρετήσει τόσο τις έξυπνες συμβάσεις όσο και τις συναλλαγές μεγάλου όγκου (δηλ. Μέχρι 100.000 συναλλαγές ανά δευτερόλεπτο).

## Υπηρεσίες Υγείας και Ασφάλισης

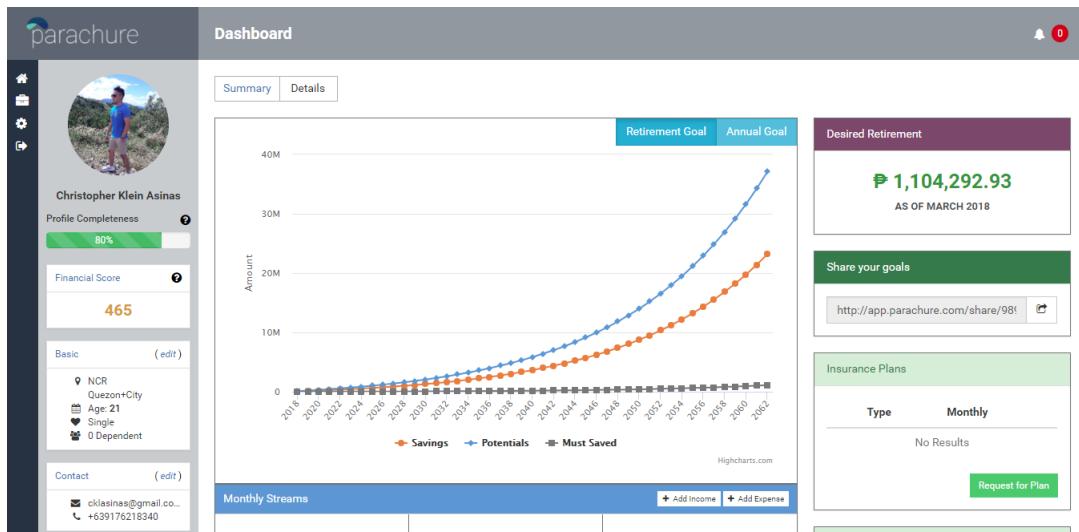
Ως πλατφόρμα που προσβλέπει να είναι μία συνολική οικονομική λύση που παρέχει σημαντικά οφέλη και την παροχή χρησιμότητας στους χρήστες της, το TraXion έχει ενσωματώσει τους παρόχους υπηρεσιών υγειονομικής περίθαλψης και ασφάλειας ζωής ως συνεργάτες για την περαιτέρω ενίσχυση αυτής της αποστολής.

Η BayaniHealth είναι μια πλατφόρμα υπηρεσιών ανθρώπινων πόρων, η οποία προσφέρει οικονομικά προσιτά πακέτα υγειονομικής περίθαλψης για μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις, επιχειρηματίες, ελεύθερους επαγγελματίες ακόμη και κοινούς ανθρώπους.



Εικόνα L: Αρχική Σελίδα του BayaniHealth

Η BayaniHealth στοχεύει να φροντίσει τους ανθρώπους της εργατικής τάξης, τους μικροεπιχειρηματίες και τους δραστήριους ανθρώπου μέσω της δημιουργίας των κατάλληλων παροχών υγειονομικής περίθαλψης που χρειάζονται από κάθε συνδρομητή ώστε να μπορέσουν να κάνουν περισσότερα και να αισθάνονται σίγουροι ότι υποστηρίζονται σε κάθε βήμα τους.



Εικόνα M: Πίνακας ελέγχου Parachure

Το Parachure είναι μια ψηφιακή πλατφόρμα παροχής συμβουλών, η οποία αποτελείται από ειδικούς συμβούλους του κλάδου, παρέχοντας μια οικονομική συμβουλευτική υπηρεσία βάσει στόχων και προσέγγιση βέλτιστων πρακτικών, επιτρέποντας στην κοινότητα να φτάσει σε μια οικονομικά εκπληρωμένη και μελλοντικά σίγουρη ζωή.

Η Azurrance παρέχει μία ασφαλιστική πλατφόρμα βασισμένη σε SaaS που καλύπτει λύσεις για την αυτοκινητοβιομηχανία, τη ζωή, τη φωτιά, την ιδιοκτησία και τις μετακινήσεις. Παρέχει επίσης λύσεις IoT για ασφαλιστικές εταιρείες.



*Εικόνα N: Αρχική Οθόνη Azurrance*

Το Azurrance αυτοματοποιεί τις διαδικασίες ασφάλισης ζημιών για να μειώσει το κόστος και να επιτύχει αποδοτικότητα.

## Δημόσιο API

Για να επεκταθεί, το TraXion θα επιτρέψει στους εμπόρους που δεν είναι απαραίτητα μέρος της πλατφόρμας TraXion να έχουν πρόσβαση στο δημόσιο API και να συμμετέχουν στο οικοσύστημα TraXion, να λαμβάνουν πληρωμές, εμβάσματα ή δωρεές χρησιμοποιώντας το πορτοφόλι HyperTraXion. Αυτές οι εταιρείες μπορούν να διατηρήσουν τις δικές τους εφαρμογές και να ενσωματωθούν με το σύστημά μας μέσω του API για να λάβουν πληρωμές, εμβάσματα ή δωρεές. Οι πελάτες τους μπορούν επίσης να χρησιμοποιήσουν το πορτοφόλι HyperTraXion για να πραγματοποιήσουν πληρωμές για τα αγαθά ή τις υπηρεσίες τους, να κάνουν δωρεές σε φιλανθρωπικούς οργανισμούς ή να στείλουν χρήματα στους αγαπημένους τους χρησιμοποιώντας

## Σύστημα Ανταλλαγής Κρυπτονομισμάτων

Το ίδιο πορτοφόλι HyperTraXion θα φιλοξενήσει κρυπτονομίσματα για να επιτρέψει στους χρήστες να εμπορεύονται το TraXion (TXN) με άλλα κρυπτονομίσματα.

Μετά το ICO, το πλάνο είναι να επισκεφτούμε διάφορες χώρες της Νοτιοανατολικής Ασίας και να αυξήσουμε τις συνεργασίες που πραγματοποιήθηκαν στις Φιλιππίνες. Θα δοθεί προτεραιότητα στις αναδυόμενες χώρες με υψηλό ποσοστό πληθυσμού χωρίς τραπεζικές υπηρεσίες, και μετά στον υπόλοιπο κόσμο.

## Δανεισμός Peer-to-peer

Στο ίδιο πορτοφόλι HyperTraXion, οι χρήστες μπορούν να βρουν δανειστές και δανειολήπτες. Η ενσωματωμένη μηχανή βαθιάς μάθησης θα χρησιμοποιηθεί για τον μετριασμό του κινδύνου με την παροχή πίστωσης βάση το ιστορικό συναλλαγών, την ικανότητα πληρωμής και διαπραγμάτευσης στην πλατφόρμα και άλλες παραμέτρους συμπεριφοράς. Θα αυξήσει την ευκολία με το σύστημα βαθμολόγησης πιστωτικών μονάδων τρίτων με βάση τη δικαιοδοσία.

## **API για τοποθετήσεις Επενδύσεων και Ασφαλειών**

Με ισχυρά συστήματα KYC / AML που είναι χτισμένα γύρω από την πλατφόρμα σε συνδυασμό με έξυπνες συμβάσεις, οι χρήστες του TraXion θα έχουν έναν ευκολότερο τρόπο να ασφαλιστούν και να επενδύσουν για συνταξιοδότηση ή αποταμίευση.

# ΣΥΓΚΡΙΣΗ ΤΟΥ TRAXION ΜΕ ΆΛΛΕΣ ΠΛΑΤΦΟΡΜΕΣ

Καθώς οι δυνατότητες της τεχνολογίας blockchain αρχίζουν να κερδίζουν την προσοχή πολλών εκτός της τεχνολογικής κοινότητας σε όλο τον κόσμο, αλλά και σε μεμονωμένους επενδυτές, ομάδες από όλο τον κόσμο αναζητούν περιοχές για καινοτομία στον χώρο της χρηματοοικονομικής τεχνολογίας και να χτίσουν πλατφόρμες με βάση blockchain για να λύσουν προβλήματα στα τρέχοντα παραδοσιακά, οικονομικά συστήματα. Από το Bitcoin - το οποίο ξεκίνησε την ιδέα της αποκεντρωμένης ανταλλαγής αξίας - ήρθαν και άλλα κρυπτονομίσματα βασισμένα στις κατανεμημένες πλατφόρμες με στόχο να γίνουν ταχύτερες με ευκολότερες διαδικασίες.

Στον αποκεντρωμένο τραπεζικό τομέα, το TraXion μοιράζεται το ίδιο όραμα με άλλες πλατφόρμες που προσπαθούν επίσης να φέρουν την επανάσταση στην πρόσβαση του κοινού στα χρηματοοικονομικά προϊόντα και υπηρεσίες. Όπως και άλλες λύσεις blockchain τόσο μετά την αρχική προσφορά νομισμάτων - τώρα στο αναπτυξιακό στάδιο - όσο και για να εισέλθει στο προαναφερθέν στάδιο, το TraXion στοχεύει να δημιουργήσει τράπεζα χωρίς τριβές σε ένα διαφανές και κοινόχρηστο κατάστιχο. Θα επιτρέψει επίσης χρηματοπιστωτικές συναλλαγές, συμπεριλαμβανομένων πληρωμών, δανεισμού, επενδύσεων και εμβασμάτων στην πλατφόρμα.

Εκτός από άλλες λύσεις με παρόμοια μοντέλα, η δυναμική του TraXion έχει υπεροχή όσον αφορά τη δημιουργία μιας πληρέστερης πλατφόρμας όπου τόσο τα τραπεζικά όσο και τα μη τραπεζικά ιδρύματα θα απολαμβάνουν ίσες αλλά ταυτόχρονα πολλές ευκαιρίες και πρόσβαση σε πόρους. Όντας στο Hyperledger Fabric, η λύση γίνεται πιο επιχειρηματική, επιτρέποντας στις επιχειρήσεις να μεταναστεύσουν και να δεσμευτούν σε ένα σύστημα που υποστηρίζει ένα τεράστιο δίκτυο συναλλαγών με τους πελάτες και τους μη κερδοσκοπικούς οργανισμούς που ανήκουν σε ένα διαφοροποιημένο δίκτυο. Επιπλέον, είναι ένα Ανοικτό Τραπεζικό Μοντέλο όπου όλοι οι άνθρωποι από όλο τον κόσμο, ανεξάρτητα από την κοινωνική τους κατηγορία, μπορούν να απολαύσουν μια απλή αλλά συγκεκριμένη και ασφαλή υποδομή που περιέχει όλες τις απαραίτητες χρηματοπιστωτικές υπηρεσίες.

Η τράπεζα γίνεται πιο φορητή καθώς οι χρήστες μπορούν να χρησιμοποιήσουν τα πορτοφόλια τους στα smartphones χωρίς να χρειάζεται να πάνε στις φυσικές τράπεζες. Ακόμα και οι χρήστες που δεν διαθέτουν TraXion tokens μπορούν αρχικά να χρησιμοποιήσουν τα νομίσματα fiat στη διασύνδεση και οι κάτοχοι token μπορούν να ανταλλάξουν token που έχουν στην κατοχή τους με άλλα κρυπτονομίσματα όταν το επιθυμούν.

Τέλος, το TraXion ενισχύει τη συνολική επίδραση της φιλανθρωπίας. Οι κάτοχοι token μπορούν να δωρίσουν για προσωπικούς, κοινωνικούς και φιλανθρωπικούς λόγους, να στείλουν βοήθεια και να παρακολουθήσουν τις δωρεές τους από την αρχή μέχρι το τέλος. Αυτό δημιουργεί εμπιστοσύνη, καθώς οι δωρητές έχουν τη δυνατότητα να δουν πώς χρησιμοποιούνται οι δωρεές τους για να βοηθήσουν όσους έχουν ανάγκη.

# ΜΟΝΤΕΛΟ ΕΣΟΔΩΝ

## Ροή Εσόδων μετά το ICO

Παγκόσμια Πλατφόρμα Δωρεών τροφοδοτούμενη από το Traxionfund.com <b>\$2 δις μέχρι το 2022</b>	Παγκόσμια Πλατφόρμα Πληρωμών τροφοδοτούμενη από το Traxionpay.com <b>\$1 δις μέχρι το 2023</b>	Παγκόσμιο Πορτοφόλι για Εμβάσματα από το Traxionwallet.com <b>\$3 δις μέχρι το 2024</b>
TraxionU εκπαίδευση για Hyperledger στην Μανίλα <b>\$500 χιλ. κάθε χρόνο</b>	Έτοιμες λύσεις Blockchain για Επιχειρήσεις και Brokers <b>\$1 εκατ. ανά συμβόλαιο</b>	Δωρεάν Κώδικας, Ανοιχτός Κώδικας, Συμβουλευτική για Hyperledger <b>Ένας Καλύτερος Κόσμος!</b>

Το TraXion, ως ένας από τους πρωτοπόρους ενός οικονομικά περιεκτικού κόσμου, έχει ως στόχο όχι μόνο να είναι μια καλύτερη τράπεζα, αλλά να είναι μια καλύτερη επιχείρηση με μέγεθος και την συνεπή ανάπτυξη της τεχνολογίας. Σε έναν συνεχώς μεταβαλλόμενο κόσμο, όπου οι βελτιώσεις ευδοκιμούν και οι οικονομίες μεγαλώνουν κάθε μέρα, οι επιχειρήσεις πρέπει να προσαρμόζονται συνεχώς, και υπό το πρίσμα αυτό, τα αρμόδια όργανα πρέπει να αναλάβουν την ευθύνη για να συμβούν. Το TraXion θα είναι ο οδηγός αυτής της αλλαγής.

Κοιτώντας μπροστά, το TraXion θα κατασκευάσει ένα ισχυρό, ενισχυμένο, μη αμφισβητούμενο σύστημα πορτοφολιών που θα υιοθετηθεί από όλους τους λαούς και τις οντότητες οπουδήποτε στον πλανήτη. Αυτές οι υποστηρικτικές πλατφόρμες θα τυποποιηθούν από νομικά μέρη που θα συμμετάσχουν στο μέλλον.

# ΣΧΕΔΙΟ ΔΡΑΣΗΣ

Με στόχο να γίνει μια πλήρη τράπεζα σε ένα κατανεμημένο δίκτυο, το TraXion στοχεύει στην ανάπτυξη χαρακτηριστικών που θα είναι επωφελείς για όλες τις οικονομικές ανάγκες και υπηρεσίες που θα αναζητήσουν οι χρήστες της πλατφόρμας. Για να συμβεί αυτό, το 35% της συνολικής κατανομής κεφαλαίων (που αναλύεται στο τελευταίο τμήμα της Λευκής Βίβλου) θα καταναλωθεί για την ανάπτυξη πλατφόρμας, η οποία συνεπάγεται περαιτέρω βελτίωση της χρησιμότητας των

## Δημιουργία της Ομάδας Ανάπτυξης Blockchain (αρχές 2017)

Παράλληλα με τη δημιουργία μιας διανεμημένης τραπεζικής λύσης, το TraXion ίδρυσε το TraXionHub.com - κόμβο της Μανίλα για την ανάπτυξη λύσεων blockchain στο Hyperledger Fabric για χρηματοπιστωτικά ιδρύματα. Αυτό θα χρησιμεύσει ως πηγή εσόδων για την εταιρεία και ταυτόχρονα θα τροφοδοτήσει την ανάπτυξη των εφαρμογών blockchain στις Φιλιππίνες, στοχεύοντας σε διαφορετικούς τομείς για καινοτομία των χρηματοοικονομικών τεχνολογιών. Θα βοηθήσει ανθρώπους στις φιλιππίνες να ζήσουν περισσότερο οικονομικά περιεκτικές ζωές, και σύντομα τον κόσμο.

## Έναρξη της Πλατφόρμας Πληρωμών (μέσα 2017)

Για να ενεργοποιήσει ένα σύστημα πληρωμών χτίστηκε το TraXionPay.com, το οποίο έχει σκοπό να υποστηρίξει την ενοποίηση πληρωμών για εμπόρους και επιχειρήσεις. Όλες οι πιùλες πληρωμών - τόσο offline όσο και online - ενοποιούνται χωρίς προβλήματα σε μια πλατφόρμα μέσω της ιδιόκτητης λύσης πορτοφολιού του TraXion. Αυτό επιτρέπει την ευέλικτη ενσωμάτωση των καναλιών, την προηγμένη προστασία από απάτη για μέγιστη ασφάλεια, την επαναλαμβανόμενη χρέωση για βολικές πληρωμές και τη βελτιστοποίηση του κινητού.

Αυτές οι δυνατότητες ενισχύονται μέσω των μοναδικών και πολύτιμων πλατφορμών των εταίρων πληρωμών μας για την οικοδόμηση ενός δικτύου ψηφιακών πληρωμών. Αυτοί οι συνεργάτες περιλαμβάνουν το Coins.ph, Paynamic, PayMaya και dragonpay.

## Έναρξη της Πλατφόρμας Άντλησης Κεφαλαίων ( μέσα 2017)

Το Gavagives.com είναι η κορυφαία πλατφόρμα crowdfunding των Φιλιππίνων για κοινωνικό καλό. Πρόκειται για μια ολοκληρωμένη πλατφόρμα συγκέντρωσης χρημάτων που παρέχει έναν βολικό και γρήγορο τρόπο για τους δωρητές να βοηθήσουν και να υποστηρίζουν φιλανθρωπικούς και κοινωνικούς σκοπούς και δημιουργεί ένα πλήρες εργαλείο για μη κερδοσκοπικούς οργανισμούς, ΜΚΟ και ιδρύματα για την άντληση κεφαλαίων και την καλύτερη διαχείριση των δωρεών με συνεκτικό τρόπο. Υπάρχουν περισσότεροι από 20 τρόποι πληρωμής για δωρητές όλων των ειδών και κλάδους για την παροχή βοήθειας και αυτοματοποιημένος πίνακας ελέγχου και αναλυτικά στοιχεία που είναι προσβάσιμα για τη χρήση των χρημάτων.

## Αρχική Προσφορά Νομισμάτων (Μάιος 2018)

Η Αρχική Προσφορά Νομισμάτων του TraXion θα δημιουργήσει 250,000,000 TraXion Token (TXN) προς πώληση. Η πώληση Token χωρίζεται σε τρία μέρη: Ιδιωτική, Προπώληση και Πώληση στο κοινό, τα οποία έχουν διάφορα μπόνους

στις τιμές των σταδίων και το ποσό στόχου για αύξηση σε δολάρια ΗΠΑ. Τα κεφάλαια που θα συγκεντρωθούν σε ολόκληρη την πώληση token θα διατεθούν σε διάφορους βασικούς τομείς για την ανάπτυξη της πλατφόρμας και θα αυξήσουν την επιχείρηση για να ολοκληρώσει τις υποσχέσεις του TraXion και να δώσει αξία για τους χρήστες και τους πελάτες της. (ανατρέξτε στην ενότητα Αρχική Προσφορά Νομισμάτων παρακάτω για να μάθετε περισσότερα)

## Διαθεσιμότητα του Πορτοφολιού TraXion (Q2 2018)

Σε αυτό το στάδιο, το Traxion Wallet επεκτείνει τη χρησιμότητά του πέρα από τις πληρωμές για να υποστηρίξει τις μεταφορές κεφαλαίων χρησιμοποιώντας την πύλη εκταμίευσης και τις μεταφορές από οικόπεδους και προετοιμασία για πλήρη υποστήριξη εμβασμάτων. Αυτό θα επιτρέψει στους χρήστες να μεταβιβάζουν σε οποιονδήποτε στον κόσμο με μηδενικό κόστος και να δωρίζουν σε οποιονδήποτε μη κερδοσκοπικό οργανισμό μέσω του Gavagives.com με πλήρη διαφάνεια από τον αποστολέα στον δικαιούχο ή στον τελικό αποδέκτη δωρεών.

## Αντληση Κεφαλαίων SMARTER (Q3 2018)

Η υπάρχουσα πλατφόρμα του TraXion θα ενισχυθεί για να εφαρμόσει έξυπνες συμβάσεις που θα μετρούν την απόδοση των μη κερδοσκοπικών οργανισμών αυτοματοποιημένα μέσω βαθμολογίας και αναλυτικών στοιχείων blockchain. Μέσω αυτών των αποτελεσμάτων, οι χρήστες του blockchain θα ενημερώνονται για τους οργανισμούς με τις καλύτερες επιδόσεις, οι οποίοι θα ενισχύσουν την εμπιστοσύνη των δωρητών. Από την άλλη πλευρά, οι οργανώσεις θα μπορέσουν να οικοδομήσουν την αξιοπιστία τους για μεγαλύτερη συγκέντρωση κεφαλαίων και για πιο επιτυχημένες φιλανθρωπικές εκστρατείες στο μέλλον.

## Ανταλλακτήριο Κρυπτονομισμάτων στο Πορτοφόλι (τέλος του 2018)

Εκτός από τις δυνατότητες πληρωμής, αποστολής και δωρεών, το πορτοφόλι TraXion θα υποστηρίξει ανταλλαγή κρυπτονομισμάτων που περιλαμβάνουν ERC20, Ripple, NEM και πολλά άλλα. Σε αυτό το στάδιο, το TraXion έχει ολοκληρώσει όλες τις άδειες για να κάνει αυτό το χαρακτηριστικό διαθέσιμο στο σύστημα.

## Πύλη Εμβασμάτων προς χρήση Τρίτων (αρχές 2019)

Το Hyperledger καθιερώνει το TraXion ως ένα σύστημα όπου όλα τα χρηματοοικονομικά προϊόντα, οι συναλλαγές και οι υπηρεσίες διατίθενται στο πορτοφόλι της πλατφόρμας. Με την δυνατότητα του πορτοφολιού, θα προσφέρεται μια λύση έτοιμη προς χρήση για αποστολή εμβασμάτων σε πρακτορεία και μεσάζοντες, που θα εξοπλίζουν τόσο τους καταναλωτές όσο και τις επιχειρήσεις στον χώρο. Οι συναλλαγές θα γίνονται ταχύτερες, φθηνότερες και πιο ασφαλείς.

## Δανεισμός Peer-to-Peer (τέλος 2019)

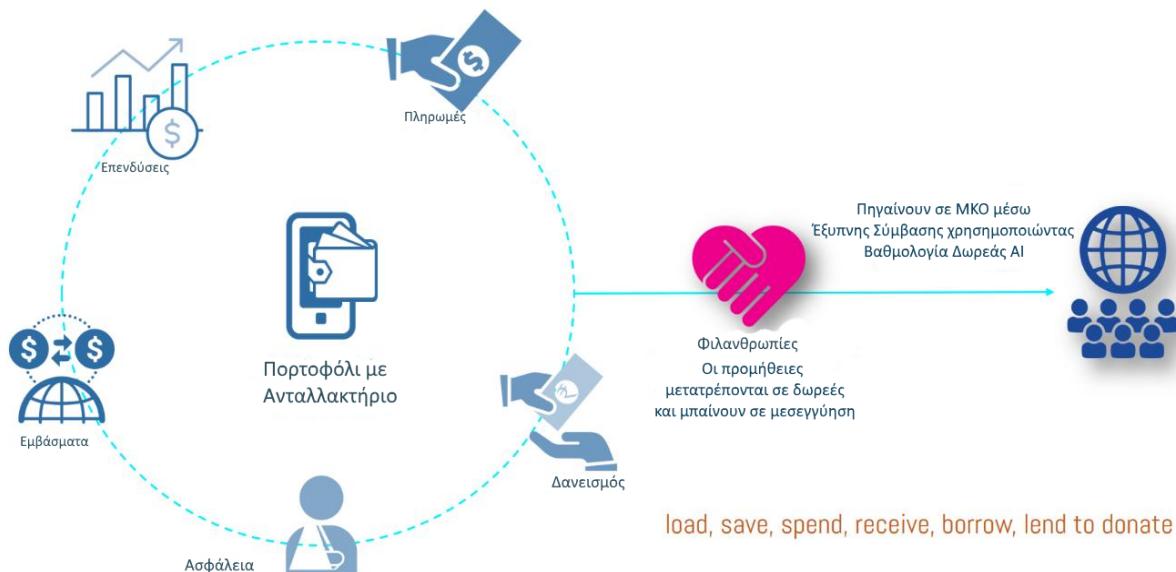
Οι χρήστες Πορτοφολιού θα μπορούν να δανείζουν σε άλλους χρήστες χρησημοποιώντας το TraXion KYC, και τη Λύση Μίκρο-χρηματοδότησης. Όταν είναι διαθέσιμο ένα τέτοιο χαρακτηριστικό, ακόμη και αυτοί που δεν έχουν πρόσβασή σε τραπεζικές υπηρεσίες θα έχουν τη δυνατότητα να κερδίσουν πόρους για την οικοδόμηση επιχειρήσεων, να επωφεληθούν από ασφάλειες, να αποκτήσουν περιουσιακά στοιχεία και πολλά άλλα.

# ΜΟΝΑΔΙΚΗ ΠΡΟΤΑΣΗ ΕΠΕΝΔΥΣΗΣ

Ενώ το TraXion είναι σε θέση να προωθήσει την οικονομική ένταξη, τη διαφάνεια και την υπευθυνότητα, θέλει τελικά να επιφέρει κοινωνικές επιπτώσεις. Τα υποτιθέμενα τεράστια κέρδη των μεγάλων τραπεζών και πρακτόρων θα διανεμηθούν τώρα συλλογικά σε αποταμιεύσεις και επιχορηγήσεις. Αυτές τις εξοικονομήσεις θα απολαμβάνουν οι απλοί χρήστες του TraXion μέσω εξαιρετικά μειωμένων τελών συναλλαγών. Τα τέλη που καταβάλλει το TraXion από την ανταλλαγή κρυπτονομισμάτων μεταβιβάζονται στη συνέχεια ως επιχορηγήσεις σε μη κερδοσκοπικούς οργανισμούς που εκτελούν το νόμιμο καθήκον τους για το κοινό καλό. Το ποσό της διανομής καθορίζεται χρησιμοποιώντας τον συνδυασμό έξυπνων συμβάσεων και τεχνητής νοημοσύνης που χρησιμοποιούνται για την αξιολόγηση της οργάνωσης (δηλ. Δίνοντας βαθμολογία όπως φαίνεται στην προηγούμενη Εικ. KJs).

Ενισχύουμε τον μη κερδοσκοπικό κλάδο μέσω ενός κατανεμημένου κατάστιχου που αναπτύσσει εμπιστοσύνη, έξυπνες συμβάσεις για να εξασφαλιστεί η αμοιβαία κάλυψη όλων των συνθηκών και ένα ψηφιακό νόμισμα που επιτρέπει τις συναλλαγές εντός του δικτύου.

Αυτό είναι και το βασικό όραμα του TraXion ως εταιρεία



## Επιπτώσεις Επένδυσης στο Ανταλλακτήριο Κρυπτονομισμάτων

Η επίδραση επένδυσης του TraXion γίνεται στην μονάδα ανταλλακτηρίου. Ένα μέρος των τελών που επιβάλλονται στην πλατφόρμα θα βοηθήσει στη γεφύρωση του χάσματος μεταξύ χρηματοδότησης και ανάπτυξης. Θα δημιουργήσει έναν τρίτο χώρο για παγκόσμιες κοινωνικές και περιβαλλοντικές λύσεις.

Το TraXion θα κινητοποιήσει κεφάλαια μέσω του ICO για τα διάφορα έργα κοινωνικού αντίκτυπου. Το 1% των συνολικών token θα διατεθεί στην αξιόπιστη πλατφόρμα συλλογής κεφαλαίων για μη κερδοσκοπικούς οργανισμούς που ανταμείβουν τόσο τους χορηγούς όσο και τα ιδρύματα/οργανισμούς με υψηλές επιδόσεις.

Το TraXion θα παρέχει πρόσβαση σε ΜΚΟ στο ταμείο μεσεγγύησης όπου θα διοχετεύονται όλες οι επιχορηγήσεις. Το ποσό της επιχορήγησης θα βασίζεται στη βαθμολογία των ΜΚΟ και από τις συλλογικές ψήφους των δικαιούχων. Αυτή η ειδική εγκριτική ροή έχει σχεδιαστεί με προσοχή ώστε να δίδεται ιδιαίτερη προσοχή σε έργα που σχετίζονται με την υγειονομική περίθαλψη, την καθαρή ενέργεια, τη γεωργία, το νερό, την εκπαίδευση και τα μέσα διαβίωσης σε περιθωριοποιημένες κοινότητες.

## Χωρίς Τριβές για τις Τράπεζες

Με την τελευταία τεχνολογία του blockchain και τις συνεχώς μεταβαλλόμενες, πολλοί οικονομικοί εμπειρογνώμονες προβλέπουν ότι η παραδοσιακή τράπεζα θα φτάσει στο τέλος της σε μικρό αριθμό ετών.

Το TraXion δεν είναι εδώ για να αντικαταστήσει αμέσως την τράπεζα αλλά για να λειτουργήσει ως μεταβατική πλατφόρμα σε μια κοινωνία χωρίς τράπεζα. Με αυτόν τον τρόπο θέτουμε σε εφαρμογή βασικές στρατηγικές λογισμικού και λύσεις συμμόρφωσης.

## KYC και AML - Ευφυής επαλήθευση ταυτότητας

Έχουμε συνεργαστεί με το BlockScore.com για το KYC και το AML για το πορτοφόλι και τα token μας. Η συνεργασία μας επιτρέπει να έχουμε επαλήθευση ταυτότητας σε πραγματικό χρόνο και επαλήθευση επιχειρήσεων. Η πλατφόρμα εξετάζει τους επενδυτές για απάτη και την κανονιστική συμμόρφωση. Αφού εγγραφείτε και συμμετέχετε στην πώληση του TraXion Token, βεβαιωθείτε ότι έχετε ανεβάσει όλες τις πληροφορίες του KYC στον πίνακα ελέγχου. Η τελευταία ημερομηνία για την υποβολή του KYC σας είναι η 30 Ιουνίου 2018. Δεν θα έχουμε τη δυνατότητα να διανείμουμε TraXion Tokens σε όσους δεν μπορούν να μεταφορτώσουν τα κατάλληλα έγγραφα KYC με βάση τα ποσά που πραγματοποιήθηκαν.

Η συνεργασία του BlockScore.com με το TraXion θα συμβάλει στην καλύτερη συμμόρφωση με τις συνεχώς αυξανόμενες κανονιστικές απαιτήσεις, ιδιαίτερα την καταπολέμηση της νομιμοποίησης εσόδων από παράνομες δραστηριότητες (AML), την καταπολέμηση της χρηματοδότησης της τρομοκρατίας (CTF) και την γνώση για τον πελάτη (KYC). Επιπλέον, παρέχεται η δυνατότητα στο TraXion World να αποκτήσει την απαραίτητη νοημοσύνη που απαιτείται για την λήψη επιχειρηματικών αποφάσεων. Με μια σειρά προϊόντων που προσφέρονται, αυτό θα επιτρέψει σε όλους τους παγκόσμιους χρήστες να παραμείνουν μπροστά από τις ρυθμιστικές αρχές και να επικεντρωθούν σε ό, τι έχει σημασία - Financial Happiness!

## **Αυτοματοποιημένη επαλήθευση επιχειρήσεων**

Επαληθεύστε γρήγορα τις επιχειρηματικές πληροφορίες μέσω του API ή του δωρεάν πίνακα ελέγχου. Από τα ανοίγματα των λογαριασμών μέχρι τη συνεχή ενημέρωση, σας καλύπτουμε.

## **Έξυπνη επαλήθευση ταυτότητας**

Το API επαλήθευσης ταυτότητας διευκολύνει την επαλήθευση του ονόματος, της ημερομηνίας γέννησης, της διεύθυνσης και των αριθμών αναγνώρισης των πελατών σας για συμμόρφωση με το KYC και καταπολέμηση της απάτης. Η πλατφόρμα μας παρέχει λεπτομερή έλεγχο με βάση τους κανονισμούς AML και KYC.

# ΑΡΧΙΚΗ ΠΡΟΣΦΟΡΑ ΝΟΜΙΣΜΑΤΩΝ (ICO)

Κατά τη διάρκεια της αρχικής προσφοράς νομισμάτων (ICO), η εταιρεία θα εκδώσει token εικονικού νομίσματος που ονομάζεται TraXion Token (TXN) στο blockchain που λειτουργεί με έξυπνη σύμβαση. Τα token προς πώληση βρίσκονται στο δίκτυο Ethereum χρησιμοποιώντας το πρωτόκολλο ERC20.

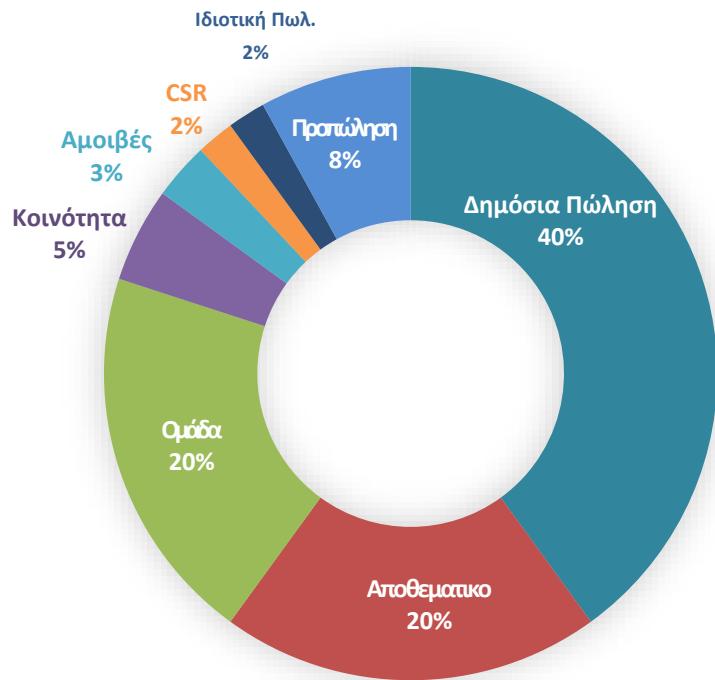
Επιλέξαμε να κάνουμε την αρχική προσφορά νομισμάτων αντί εναλλακτικών τρόπων για την άντληση χρημάτων επειδή μια αρχική προσφορά νομισμάτων όχι μόνο μας επιπρέπει την συμμετοχή από διαφορετικές περιοχές αλλά και να παροτρύνουμε την προώθηση των προϊόντων του TraXion μέσω θυγατρικών. Δεύτερον, τα token παρέχουν ρευστότητα, δεδομένου ότι μπορούν να αποτελέσουν αντικείμενο διαπραγμάτευσης σε διάφορα ανταλλακτήρια μετά το ICO.

## Διανομή Token

Η αρχική δημιουργία του TraXion προγραμματίζεται από μία έξυπνη σύμβαση που τρέχει στο Hyperledger και θα διανεμηθεί ως εξής:

- 50% των token (250,000,000 TXN) θα διατεθούν στους συμμετέχοντες πώλησης token και θα μεταφερθούν όταν τελειώσει η δημόσια πώληση.
- Το 20% των token (100,000,000 TXN) θα διατεθεί στην ομάδα και θα κλειδωθούν από την έξυπνη σύμβαση για 12 μήνες.
- 5% των token (25,000,000 TXN) θα διατεθούν στην κοινότητα για την παροχή κινήτρων σε προγραμματιστές, συνεργάτες, στρατηγικούς και άλλα μέλη της κοινότητας που θέλουν να αξιοποιήσουν το δίκτυο TraXion για να δημιουργήσουν νέα προϊόντα και συνεργασίες.
- Το 20% των token (100,000,000 TXN) θα διατεθεί στη μητρική εταιρεία της TraXion, Pluma Technologies Ltd, και θα αποτελέσει μέσο για μελλοντικές δαπάνες, εταιρικές σχέσεις, ανάπτυξη επιχειρήσεων, μάρκετινγκ και στρατηγικές εξαγορές. Ανάλογα με τις μελλοντικές εξελίξεις, ένα μέρος αυτών των token θα μπορούσε να κατανεμηθεί στα αποθεματικά κεφάλαια. Τα token θα κλειδώσουν από την έξυπνη σύμβαση για 12 μήνες.
- Το 3% των token (15,000,000 TXN) θα χρησιμοποιηθεί για να δημιουργηθεί μία εκστρατεία αμοιβών. Τα αχρησιμοποίητα token θα επαναπροσανατολιστουν στο αποθεματικό.
- 2% των token (10,000,000 TXN) θα διατεθούν για την εταιρική κοινωνική ευθύνη (CSR). Θα χρησιμεύσει ως επιχορήγηση στην αξιόπιστη πλατφόρμα δωρεάς φιλανθρωπίας gavagives.com που θα χρησιμοποιηθεί για το πρόγραμμα ανταμοιβών. Τα Token θα δίνονται τόσο σε δωρητές όσο και σε φιλανθρωπικούς οργανισμούς βάσει ορισμένων όρων που θα καθοριστούν σε μια έξυπνη σύμβαση. Οι όροι θα βασίζονται γενικά στη συμβολή (δωρητές) και στην απόδοση (φιλανθρωπικές οργανώσεις).

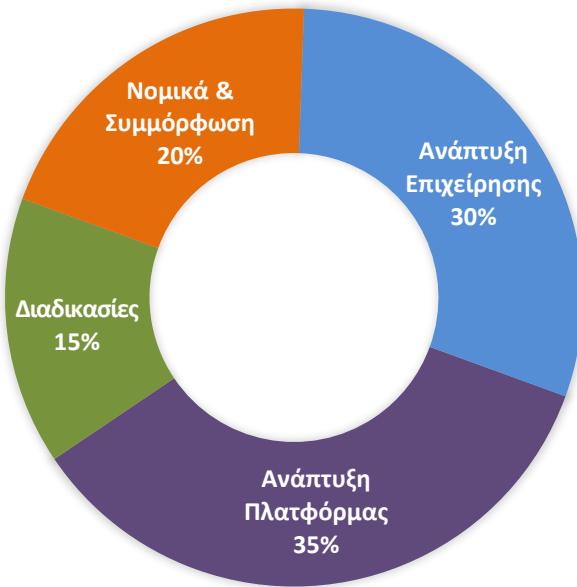
Δεν θα δημιουργηθούν άλλα token



## Κατανομή Κεφαλαίων

Τα αρχικά κεφάλαια θα διατεθούν για την προσθήκη περισσότερων Hyperledger προγραμματιστών για την ταυτόχρονή ολοκλήρωση έργων και την άμεση διάθεσή τους στην αγορά. Το TraXion βρίσκεται στη διαδικασία εξασφάλισης και οριστικοποίησης συνεργασιών με τη MasterCard και την IBM. Επί του παρόντος, υπάρχουν αναθεωρημένες συμβάσει συνεργασίας με 3 μεγάλες τράπεζες σε ΡΗ και 2 εταιρείες εμβασμάτων.

Ο στόχος είναι επίσης να κυκλοφορήσει το ανταλλακτήριο κρυπτονομισμάτων το συντομότερο δυνατό.



## Κανόνες Περιόδου Πώλησης Token

Κατά τη διάρκεια της προ-πώλησης, το μπόνους ανά βαθμίδα διαφέρει ως προς την προσφορά token, ενώ θα υπάρχουν τέσσερις βαθμίδες. 10.000.000 (δέκα εκατομμύρια) TXN θα είναι διαθέσιμα προς πώληση για κάθε βαθμίδα μπόνους. Ολόκληρη η προπώληση θα έχει συνολική διάθεση 40.000.000 (σαράντα εκατομμύρια) token.

Η διαθεσιμότητα των token θα εξαρτάτε με την σειρά αγοράς. Οι συναλλαγές θα μεταφέρονται αυτόμata στις συναλλαγές της επόμενης περιόδου, όταν η ζήτηση υπερβαίνει την κατανομή της περιόδου έως ότου λήξει το σύνολο των διανεμημένων token για ολόκληρη την προπώληση.

Κατά τη διάρκεια της Δημόσιας Πώλησης, θα δοθούν 200.000.000 (διακόσια εκατομμύρια) token. Η ελάχιστη και η μέγιστη αγορά κατά την Προπώληση και την Δημόσια είναι 0,40 ETH ή 400 TXN και 0,80 ETH ή 800 TXN, αντίστοιχα.

	ΙΔΙΩΤΙΚΗ	ΠΡΟΠΩΛΗΣΗ				ΔΗΜΟΣΙΑ ΠΩΛΗΣΗ
Σύνολο (σε TXN)	10.000.000	40.000.000				200.000.000
Μπόνους	50%	40%	30%	20%	10%	N/A

Έναρξη Προπώλησης: Μάιος 1, 2018

Λήξη Προπώλησης: Μάιος 31, 2018

Έναρξη Δημόσιας Πώλησης: 15 Ιουνίου, 2018

Λήξη Δημόσιας Πώλησης: 31 Ιουλίου 2018

Η περίοδος προπώλησης θα έχει διάρκεια 4 εβδομάδες. Η κύρια πώληση θα έχει διάρκεια 6 εβδομάδες. Τα απούλητα token κατά τη διάρκεια της πώλησης θα χρησιμοποιηθούν για μελλοντικές πωλήσεις.

Τιμή Token: 0,001 ETH

Ανώτατο Όριο: 100.000 ETH

Αν υποθέσουμε ότι κατά τη διάρκεια της προπώλησης αγοράζονται 40.000.000 token, η συνολική προσφορά που θα διατεθεί κατά τη διάρκεια της πώλησης θα είναι 200.000.000 (διακόσια εκατομμύρια) token. Οτιδήποτε υπερβαίνει αυτήν την προσφορά θα εφαρμόσει την τιμή βάσης 0.001 ETH/TraXion Token.

# ΟΜΑΔΑ

Η TraXion έχει συγκεντρώσει μια εξειδικευμένη ομάδα διαχείρισης με διαφορετικά ταλέντα και δεξιότητες. Οι ειδικοί αυτοί είναι από τον χώρο των κρυπτονομισμάτων, τραπεζικές συναλλαγές και συμμόρφωση, τεχνολογίες blockchain και peer-to-peer, επεξεργασία πληρωμών, τεχνητή νοημοσύνη, διαχείριση ασφάλειας απειλών στον κυβερνοχώρο, μάρκετινγκ στο διαδίκτυο και οικονομία, πολιτική και δημόσιες σχέσεις.

Η ομάδα διαχείρισης έχει ήδη επιτύχει πολλά ορόσημα, συμπεριλαμβανομένης της ύπαρξης όλης της υπάρχουσας υποδομής για τη λειτουργία μιας πλατφόρμας ηλεκτρονικού χρήματος για πληρωμές και δωρεές.



**Ann Cuisia-Lindayag (CEO)** Με 20+ χρόνια εμπειρίας στον τομέα της πληροφορικής και έχει βοηθήσει αρκετές γυναίκες να ιδρύσουν δικές τους νεοσύστατες επιχειρήσεις. Πριν από την επιχειρηματικότητα, έχει εμπλακεί σε υψηλό επίπεδο στον τραπεζικό και χρηματοπιστωτικό τομέα, καθώς και έχει αφιερώσει χρόνο που στους κλάδους των πληρωμών και των φιλανθρωπιών. Είναι φιλάνθρωπος στις Φιλιππίνες, βοηθώντας τους μη κερδοσκοπικούς οργανισμούς να επιτύχουν ψηφιακό μετασχηματισμό μέσω online παροχών. Είναι παθιασμένη με τον κοινωνικό αντίκτυπο και είναι πλέον ο Διευθύνων Σύμβουλος και επικεφαλής του προγράμματος TraXion.



**O Tamer Maher (COO)** διαθέτει 20+ χρόνια εμπειρίας στον χώρο του λογισμικού, από την εργασία ως προγραμματιστής, διαχειριστής έργων, διαχειριστής προϊόντων, scrum master, Chief Technology Officer και VP Finance & Operations. Ο Tamer εργάστηκε σαν σύμβουλος σε διαφορετικού κλάδους και κλίμακες και βοήθησε πολλές εταιρείες και επιχειρηματίες να μετατρέψουν τις επιχειρηματικές τους ιδέες σε επιτυχημένες εταιρείες. Έχει επίσης παγκόσμια εμπειρία συνεργασίας με εταιρείες στις ΗΠΑ, την Ευρώπη και την περιοχή MENA. Επιπλέον, είναι πιστοποιημένος με PMP και κατέχει MBA.



**Fernando Contreras Jr. (CTO)** O Fernando Contreras Jr. είναι ένας σειριακός επιχειρηματίας με πάνω από 30 χρόνια εμπειρίας στον τομέα της ηλεκτρονικής και τεχνολογίας ανοιχτού κώδικα. Ίδρυσε την IPhil Communications, έναν από τους πρώτους Παρόχους Υπηρεσιών Διαδικτύου στις Φιλιππίνες, και αρκετές εταιρείες συμπεριλαμβανομένου του Ομίλου Imperium. Ήταν ιδρυτικό μέλος και κατέχει κορυφαίες θέσεις σε διάφορες εμπορικές και βιομηχανικές ομάδες σχετικά με τις υπηρεσίες Διαδικτύου και τεχνολογίες ανοιχτού κώδικα, αναγνωρίστηκε από τον τοπικό και τον διεθνή Τύπο για το έργο και τα επιτεύγματά του και ήταν μέρος των Top 10 ανθρώπους Επιφροής στις Φιλιππίνες σχετικά με το διαδίκτυο.



Ο **Roberto Calida** (CFO) εργάζεται στον τραπεζικό και χρηματοπιστωτικό κλάδο για πάνω από τριάντα χρόνια. Ο Roberto είναι Σύμβουλος Διαχείρισης και επίσης Ορκωτός Λογιστής. Έχει βαθιά γνώση σχετικά με τις διαδικασίες και τις τεχνικές της χρηματοπιστωτικής διαμεσολάβησης, της διαπραγμάτευσης τίτλων και της δυναμικής της πραγματοποίησης επενδύσεων. Είναι Διευθύνων Σύμβουλος της Doulos Subic Inc., μιας εταιρείας συμβούλων ειδικευμένης στις χρηματοοικονομικές υπηρεσίες και την παροχή βιοήθειας για την ανάπτυξη πλάνων. Έχει επίσης αναλάβει την θέση CFO για την Subic Bay Exploratorium Inc. (SBMEI) τα έτη 2007 έως 2010.



Ο **Miguel Pilar** (Επικεφαλής Επιχειρηματικής Ανάπτυξης) είναι Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Pilar Corp, μιας εταιρείας παροχής συμβούλων σε θέματα πληροφορικής και Real Estate Holding. Επιχειρηματίας, Χρηματιστής, Forex και έμπορος κρυπτονομισμάτων, ένας ομιλητής στον χώρο κρυπτονομισμάτων από το 2015 στη Βόρεια Αμερική και την Ασία. Ο Miguel είναι ένας πολύ εξειδικευμένος επιχειρηματίας και είναι επιφορτισμένος να δημιουργήσει κύματα οπαδών για τον όμιλο TraXion.



Ο **Alvin Veroy** (Επικεφαλής του Blockchain Υποδομών) διαθέτει πάνω από 20 χρόνια εμπειρίας σε προϊόντα πληροφορικής και μηχανικής που επικεντρώνονται στην IOT. Συνίδρυσε αρκετές νεοσύστατες εταιρείες που ειδικεύονται στην βιομηχανική. Διατηρεί διάφορα πρωτότυπα προϊόντων βασισμένα σε Arduino, OpenCV και άλλες μηχανές μάθησης. Τακτική συμμετοχή των BSides Las Vegas και DEFCON και ίδρυσε ομάδα που ονομάζεται Lonelyhackers στη Νότια Καλιφόρνια. Είναι υπεύθυνος για την υποδομή και το ιδιωτικό απόρρητο των δεδομένων της TraXion. Έχει έρθει από την Αμερική για να είναι πλήρως απασχολούμενος με το TraXion.



Ο **Jojo Azurin** (Επικεφαλής Επιχειρηματικών Στρατηγικών) Ο Ιογκ προωθεί ενεργά την επιχειρηματικότητα στην περιοχή ως έμπειρος μέντορας και αξιόλογος ομιλητής σε τεχνολογικές και επιχειρηματικές εκδηλώσεις. Έκανε ήδη δύο έξόδους από τις προηγούμενες τεχνολογικές καινοτομίες του. Είναι επίσης ο Συντονιστής της Ινστιτούτου Ιδρύματος Μανίλα, ο μεγαλύτερος θερμοκηπιακός σταθμός στον κόσμο. Είναι υπεύθυνος για τις στρατηγικές συνεργασίες και τις ευκαιρίες του TraXion.



Ο **Jason Dela Rosa** (Επικεφαλής Διαδικασιών Ανάπτυξης) έχει πάνω από 18 χρόνια εμπειρίας ανάπτυξης και διαχείρισης στις τεχνολογίες, το ηλεκτρονικό εμπόριο, την ηλεκτρονική μάθηση και τις επιχειρήσεις. Ένας από τους ιδρυτές του MyCareBuddy, μια προπληρωμένη υπηρεσία τηλεϊατρικής και telehealth. Σήμερα εργάζεται επίσης σε επιχειρήσεις και καινοτομίες στον τομέα των μεταφορών και των μεταφορών, Logistics, κοινοτήτων ηλεκτρονικού εμπορίου, πλατφορμών ψηφιακής ψυχαγωγίας και ροής δεδομένων (Bayaniradio.ph). Ολοκλήρωσε τα BS Διοίκηση Πληροφοριακών Συστημάτων στο Πανεπιστήμιο Ateneo De Manila.



Η **Raymonde Sawal** (επικεφαλής μάρκετινγκ στο Ηνωμένο Βασίλειο) είναι μία πολύγλωσση, μισή Γαλλίδα, μισή Γερμανίδα επαγγελματίας. Είναι απόλυτα επιτυχημένη στην επιχειρηματική ανάπτυξη στις ευρωπαϊκές αγορές για περισσότερα από είκοσι χρόνια. Με τη συμβουλευτική της διαχείρισης πωλήσεων, ειδικεύεται σε προϊόντα που χρειάζονται εξήγηση και κρίσιμες ομάδες-στόχους για B2B. Έχει επίσης συγγράψει διαφορετικές εκδόσεις βιβλίων προς πώληση. Στα blogs της παρουσιάζει τον τρόπο ζωής στο μέλλον. Και γι' αυτήν, το TraXion θα αποτελέσει μέρος αυτού για να κάνει τον κόσμο καλύτερο.



Ο **Jon Margalit** (Biz Dev, Περιοχή της Βόρειας Αμερικής) αφιέρωσε την καριέρα του στην οικοδόμηση κερδοφόρων επιχειρήσεων, στην καινοτομία, στις διαδικασίες πωλήσεων και στην αύξηση της μετατροπής ευκαιριών για πολλαπλασιασμό εσόδων. Κατέχει πτυχίο Τεχνών στη Διοίκηση Επιχειρήσεων από το Πανεπιστήμιο του Σαν Ντιέγκο εκτός από την Πιστοποίηση Εισαγωγής Hubspot και την Πιστοποίηση Πωλήσεων. Πήρε την 1η θέση στο Pitchfest της CyberTECH το 2015. Έφυγε από 3 νεοσύστατες εταιρίες.



Ο **Iurii Znak** (Σύμβουλος Μάρκετινγκ και Επενδύσεων) είναι ιδρυτής του Respect Studio, ενός πρακτορείου ψηφιακού μάρκετινγκ που αναπτύσσει αποτελεσματική ψηφιακή στρατηγική και βοηθά τις επιχειρήσεις να προσελκύσουν πελάτες B2B. Έχει πάνω από 6 χρόνια εμπειρίας στην προσέλκυση επενδύσεων, ξεκινώντας από την κυβερνητική βιομηχανία ως ανώτερος ειδικός στην προσέλκυση επενδύσεων, στα έργα του ICO, όπου βοηθά τους επενδυτές στην εκστρατεία.



Ο **Jourdan Sebastian** (Influencer Market) είναι σκηνοθέτης και ανθρωπιστικός ακτιβιστής. Έχει κάνει πρωτοποριακές εργασίες στον τομέα του crowdfunding και των πρωτοβουλιών για την αντιμετώπιση των καταστροφών, όπως η Operation Airdrop, η οποία οδήγησε ελικόπτερα και βοηθήματα αεροπλάνων και παροχή βοήθειας κατά τη διάρκεια του σούπερ τυφώνα Haiyan. Ένας υπέρμαχος του Κοινού Αγαθού και ένας ευαγγελιστής οικονομικής ένταξης για τον οποίο είναι το TraXion.



Ο **Christopher Asinas** (Υπεύθυνος Κοινότητας) είναι σήμερα ο Εκτελεστικός του Gava Gives, η κορυφαία πλατφόρμα crowdfunding των Φιλιππίνων για κοινωνικό καλό. Συγχρόνως ίδρυσε τον Chief Entrepreneurs' Organization του Πανεπιστημίου του Μαριάνα για να προωθήσει την κουλτούρα εκκίνησης στην πανεπιστημιούπολη και να δημιουργήσει ένα πρόγραμμα επώασης για τις μελλοντικές αναδυόμενες πρωτοβουλίες με έδρα το Μαριάνα. Χρησίμευσε επίσης ως Πρεσβευτής Φοιτητών του TechShake και είναι ηγέτης σκέψης με στόχο να εμπνεύσει τις επόμενες γενιές να δημιουργήσουν και να καινοτομήσουν.

# ΣΥΜΒΟΥΛΟΙ



Ο **Phillip Nunn** (Διεθνής Σύμβουλος Blockchain) είναι επιχειρηματίας και γνωστός για την επιρροή του στον κόσμο του Blockchain και των Κρυπτονομισμάτων. Με εμπειρία πάνω από 15 χρόνια στον τομέα των χρηματοπιστωτικών υπηρεσιών, ο Phillip ειδικεύεται στη διαχείριση περιουσιακών στοιχείων, επενδύσεων αγγέλου, επενδύσεων εμπορικών ακινήτων και χρηματοοικονομικής τεχνολογίας. Έχει υπηρετήσει στα συμβουλευτικά συμβούλια πολλών εταιριών Blockchain και είναι διεθνής ομιλητής στο Blockchain, Cryptocurrency και Financial Technology.



Ο **Yobie Benjamin** (Διεθνής Σύμβουλος Συνεργασιών Blockchain) είναι ο ιδρυτής της Token Inc. και του Chief Technology Officer της ClickSWITCH. Ο Yobie ίδρυσε το TokenOS, ένα λειτουργικό σύστημα για ανοιχτή τραπεζική που διαθέτει έξυπνο tokenization. Επίσης, ηγείται τεχνολογικής ανάπτυξης για την εταιρεία λογισμικού εικονικής πραγματικότητας Avezant. Επιπλέον, προσκλήθηκε ως πρωτοπόρος τεχνολογίας για το Παγκόσμιο Οικονομικό Φόρουμ το 2015.



Ο **Preston Junger Bui** (Διεθνής Σύμβουλος Blockchain) είναι πρώην εργαζόμενος της Yelp που εργάστηκε για το Yahoo !, IAC, Apple και σήμερα είναι συνιδρυτής των εργαστηρίων Mile Square Labs, που συνεργάζεται με εγχώριες και διεθνείς νεοσύστατες εταιρίες σε δραστηριότητες πωλήσεων και στόχους ανάπτυξης. Προσλήφθηκε στο Yelp το 2008 ως # 82, ανοίγοντας και επεκτείνοντας το πρώτο γραφείο της Νέας Υόρκης, φέροντας την εταιρεία μέσω IPO & μεγαλώνοντας το Yelp με 4.000 + παγκόσμιους υπαλλήλους ως VP της Brand Solutions. Ο Preston έχει B.A. από το Πανεπιστήμιο του Βερμόντ και είναι ενεργός συνεργάτης ανάπτυξης και ανεξάρτητος διευθυντής συμβουλίου με αρκετούς συνεργάτες επιτάχυνσης, παραδοσιακές τεχνολογίες και επιχειρήσεις blockchain/ICO.



Ο **Nathan Christian** (Διεθνής Σύμβουλος Κοινότητας Blockchain) είναι διεθνής τεχνικός ειδικός σε λογιστικές και οικονομικές εφαρμογές που βασίζονται σε Blockchain. Είναι σειριακός επιχειρηματίας με πάνω από 35 νεοσύστατες επιχειρήσεις στο χαρτοφυλάκιό του. Είναι βαθιά εδραιωμένος στον χώρο του blockchain και τα έχει καταφέρει τόσο την καριέρα του τόσο και στο πάθος της ζωής του. Είναι ένας επιτυχημένος διεθνής ομιλητής Blockchain και Fintech και είναι ένα κορυφαίο μέλος της κατηγορίας “People of Blockchain”. Έχει λάβει MBA και το πτυχίο του με τιμητικές διακρίσεις. Είναι επικεφαλής διαφόρων εκπαιδευτικών προγραμμάτων και ασχολείται ενεργά με τη διαβούλευση με εταιρίες, τράπεζες, επιχειρήσεις επενδύσεων, χρηματιστήρια και δικηγορικά γραφεία.



Ο **Taylor Sanderson** (Διεθνής Σύμβουλος Κοινότητας Blockchain) έχει βαθιά γνώση του κλάδου blockchain και αναζητά πάντα νέους και καινοτόμους τρόπους για να βοηθήσει στη βελτίωση του χώρου. Είναι παθιασμένος με το να βοηθάει νέες και υπάρχουσες επιχειρήσεις να ξεπεράσουν τους στόχους τους και να κάνουν επιτυχημένα έργα. Μέχρι σήμερα έχει συμμετάσχει σε 13 ICO που άντλησαν \$ 200 + εκατομμύρια. Προσφέρει ισχυρή γνώση εμπειρίας μάρκετινγκ με εππά χρόνια εμπειρίας σε Tech-Startups όπως Yelp και Zenefits. Ο Τάιλερ είναι επίσης πρώην επαγγελματίας παικτης μπέιζμπολ με τον Οργανισμό Angels του Λος Άντζελες.



Ο **Burton Crapps** (Σύμβουλος Fintech) είναι ένας σειριακός επιχειρηματίας για πάνω από 30 χρόνια και έχει υλοποιήσει λογισμικό και back-office στις ΗΠΑ, στη Σιγκαπούρη, τις Φιλιππίνες και σε ολόκληρη τη Νοτιοανατολική Ασία. Είναι ο ιδρυτής της λύσης CollectionWorks και Business που διήρκεσε από το 1996 έως το 2008 μέχρι που πωλήθηκε στον όμιλο Temenos για πολλά εκατομμύρια. Είναι επίσης ο ιδρυτής του Consumer CreditScore στη Μανίλα το 2014. Είναι ένας καταναλωτικής πίστης που φτάνει στα οικονομικά ανεπαρκή. Έκτοτε, ήταν ο πάροχος ενός εθνικά τυποποιημένου βαθμού καταναλωτικής πίστης σε χρηματοπιστωτικά ιδρύματα για να φτάσει να ηγείται της χώρας στη χρηματοοικονομική ένταξη.



Ο **Krishan Grover** (Σύμβουλος Επιχειρήσεων & Επενδύσεων) είναι επιχειρηματίας και ιδρυτής της Kris FinSoft, κορυφαίος ψηφιακός περιφερειακός και καινοτόμος πάροχος τραπεζικών λύσεων, με ισχυρή και αποδεδειγμένη εμπειρία στην αντιμετώπιση των προκλήσεων που αντιμετωπίζουν οι τράπεζες και να τους βοηθήσει να παραμείνουν ανταγωνιστικοί.



Ο **Tony Herbosa** (Σύμβουλος Χρηματοοικονομικών και Επενδύσεων) έχει πάνω από 30 χρόνια συλλογικής εμπειρίας στη χρηματοδότηση, συγκεκριμένα στον τραπεζικό τομέα, στις συναλλαγές και τις επενδύσεις. Έλαβε το πτυχίο MBA του στο Wharton School του Πανεπιστημίου της Πενσυλβανίας και σήμερα είναι ο Ομότιμος Πρόεδρος της Philstocks Financial, Inc., Διευθύνων Σύμβουλος Υπηρεσιών Εταιρικής Χρηματοδότησης και Συμβουλευτικών Υπηρεσιών στο Κέντρο Παγκόσμιων Πρακτικών και πρώην Πρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος της PNB Capital & Investment Corporation. Ο Άντονι ίδρυσε επίσης το Traders Apprentice Pilipinas, που τροφοδοτείται από την τεράστια υποστήριξη του για το οικονομικό αλφαριθμητισμό.



Ο **Rafael Padilla** (νομικός σύμβουλος και σύμβουλος συμμόρφωσης) είναι εμπορικός δικηγόρος και καθηγητής του δικαίου που επικεντρώνεται σε fintech, κρυπτονομίσματα και blockchain. Έχει συνεργαστεί με επιχειρήσεις ανακατανομής εμβασμάτων και χρηματοοικονομικής τεχνολογίας που εδρεύουν στις Φιλιππίνες, εξυπηρετώντας τις νομικές και απαιτήσεις συμμόρφωσης. Είναι υπεύθυνος για τη διασφάλιση ότι το TraXion πληροί όλες τις απαιτούμενες πιστοποιήσεις και άδειες από κυβερνητικούς οργανισμούς.

# ΝΟΜΙΚΕΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ

## Γενικές πληροφορίες

Προκειμένου να χρηματοδοτηθεί η ανάπτυξη του οικοσυστήματος TraXion, 500.000.000 μάρκες (που ονομάζονται TraXion Tokens ή TraXion) θα δημιουργηθούν στο Hyperledger blockchain και θα πωληθούν στο κοινό. Το TraXion είναι ένα token που επιτρέπει στο χρήστη να έχει πρόσβαση στην υπηρεσία που παρέχεται από την πλατφόρμα TraxionChain.

Το TraXion token δεν έχει τον νομικό χαρακτηρισμό ασφάλειας, δεδομένου ότι δεν παρέχει κανένα δικαίωμα σε μερίσματα ή επιτοκία. Η πώληση των TraXion token είναι τελική και δεν επιστρέφεται. Τα TraXion token δεν είναι μετοχές και δεν παρέχουν κανένα δικαίωμα συμμετοχής στη γενική συνέλευση της Εταιρείας. Τα TraXion token δεν μπορούν να έχουν απόδοση ή συγκεκριμένη αξία εκτός της πλατφόρμας TraxionChain. Όποιος αγοράζει τα TraXion token αναγνωρίζει ρητώς και αντιπροσωπεύει ότι έχει επανεξετάσει προσεκτικά αυτή τη Λευκή Βίβλο και κατανοεί πλήρως τους κινδύνους, το κόστος και τα οφέλη που σχετίζονται με την αγορά του TraXion.

## Απαιτούμενες γνώσεις

Ο αγοραστής των TraXion token αναλαμβάνει την ευθύνη και κατανοεί και έχει σημαντική εμπειρία σε κρυπτονομίσματα, συστημάτων blockchain και υπηρεσιών και κατανοεί πλήρως τους κινδύνους που σχετίζονται με την δημόσια πώληση, καθώς και τον μηχανισμό που σχετίζεται με τη χρήση των κρυπτονομίσματων (συμπεριλαμβανομένης της αποθήκευσης).

Η Εταιρεία δεν ευθύνεται για τυχόν απώλεια TraXion token ή για καταστάσεις που καθιστούν αδύνατη την πρόσβαση στα TraXion token, οι οποίες ενδέχεται να προκύψουν από οποιεσδήποτε ενέργειες ή παραλείψεις του χρήστη ή οποιουδήποτε απόμου που αναλαμβάνει να αποκτήσει TraXion token καθώς και σε περίπτωση επιθέσεων από hacker.

## Ρίσκο

Η απόκτηση των TraXion token και η αποθήκευση τους συνεπάγεται διάφορους κινδύνους, ιδίως τον κίνδυνο να μην είναι δυνατή η λειτουργία της εταιρείας και να αναπτύξει το blockchain της και να παράσχει τις υπηρεσίες που υποσχέθηκε. Ως εκ τούτου και πριν από την απόκτηση TraXion token, οποιοσδήποτε χρήστης θα πρέπει να εξετάσει προσεκτικά τους κινδύνους, το κόστος και τα οφέλη από την απόκτηση Traxion token στο πλαίσιο δημόσιας πώλησης και αν χρειαστεί, να πάρει ανεξάρτητες συμβουλές για την κίνηση αυτή. Κάθε ενδιαφερόμενος που δεν είναι σε θέση να δεχθεί ή να κατανοήσει τους κινδύνους που σχετίζονται με τη δραστηριότητα (συμπεριλαμβανομένων των κινδύνων που σχετίζονται με την μη ανάπτυξη της πλατφόρμας TraXion) ή με οποιονδήποτε άλλο κίνδυνο, όπως υποδεικνύει το TRAXION στους Όρους και Προϋποθέσεις της δημόσιας πώλησης δεν πρέπει να αποκτήσει TraXion μάρκες.

Αυτή η λευκή βίβλος δεν πρέπει και δεν μπορεί να θεωρηθεί πρόσκληση για επένδυση. Δεν αποτελεί ούτε σχετίζεται με κανένα τρόπο ούτε πρέπει να θεωρείται ως προσφορά αξιών σε οποιαδήποτε δικαιοδοσία. Η Λευκή Βίβλος δεν περιλαμβάνει ούτε περιέχει πληροφορίες ή ενδείξεις που θα μπορούσαν να θεωρηθούν ως σύσταση ή που θα μπορούσαν να χρησιμοποιηθούν για τη στήριξη οποιασδήποτε επενδυτικής απόφασης. Το παρόν έγγραφο δεν αποτελεί προσφορά ή πρόσκληση για την πώληση μετοχών, κινητών αξιών ή δικαιωμάτων που ανήκουν στην Εταιρεία ή σε οποιαδήποτε συνδεδεμένη ή συγγενή εταιρεία

Τα TraXion token είναι απλά ένα token χρήσης που μπορεί να χρησιμοποιηθεί μόνο στην πλατφόρμα TraxionChain και δεν προορίζεται να χρησιμοποιηθεί ως επένδυση.

Η προσφορά TraXion token σε πλατφόρμα διαπραγμάτευσης γίνεται για να επιτρέπεται η χρήση της πλατφόρμας TraxionChain και όχι για κερδοσκοπικούς σκοπούς. Η προσφορά των TraXion token σε μια πλατφόρμα συναλλαγών δεν αλλάζει τη νομική ιδιότητα του token, το οποίο παραμένει ένα απλό μέσο για τη χρήση της πλατφόρμας TraxionChain και δεν αποτελεί ασφάλεια.

Η εταιρεία δεν πρέπει να θεωρείται σύμβουλος σε νομικά, φορολογικά ή χρηματοοικονομικά θέματα. Οποιεσδήποτε πληροφορίες στη Λευκή Βίβλο δίδονται μόνο για σκοπούς γενικής ενημέρωσης και η Εταιρεία δεν παρέχει καμία εγγύηση ως προς την ακρίβεια και την πληρότητα αυτών των πληροφοριών. Λόγω της έλλειψης κρυπτογραφικών κανόνων στις περισσότερες χώρες, κάθε αγοραστής συνιστάται να προβεί σε νομική και φορολογική ανάλυση σχετικά με την αγορά και την κυριότητα του TraXion ανάλογα με την εθνικότητα και τον τόπο διαμονής.

Η εταιρεία σήμερα δεν είναι ενδιάμεσος χρηματοπιστωτικός οργανισμός σύμφωνα με το δίκαιο της ΕΕ και δεν υποχρεούται να αποκτήσει άδεια για σκοπούς καταπολέμησης της νομιμοποίησης εσόδων από παράνομες δραστηριότητες. Αυτό το προσόν μπορεί να αλλάξει στην περίπτωση που το TraXion προσφέρει υπηρεσίες που θεωρούνται ως δραστηριότητες χρηματοπιστωτικής διαμεσολάβησης. Σε αυτή την περίπτωση, η χρήση των υπηρεσιών TraXion μπορεί να απαιτήσει την διεξαγωγή μιας διαδικασίας αναγνώρισης AML/KYC.

Η απόκτηση των TraXion token δεν παρέχει κανένα δικαίωμα ή επιρροή στην οργάνωση του TraXion. Το TraXion δεν παρέχει κανένα άμεσο ή έμμεσο δικαίωμα στο κεφάλαιο ή το εισόδημα της Εταιρείας, ούτε παρέχει κανένα δικαίωμα λήψης αποφάσεων στην Εταιρεία. Επιπλέον, το TraXion δεν αποτελεί απόδειξη κυριότητας ή δικαίωμα ελέγχου. Δεν χορηγεί στο μετόχο που ελέγχει οποιοδήποτε στοιχείο ή μετοχή στην Εταιρεία ή το δίκτυο της Εταιρείας. Τέλος, το TraXion δεν παρέχει κανένα δικαίωμα συμμετοχής στους αγοραστές όσον αφορά τον έλεγχο της διαχείρισης ή της λήψης αποφάσεων της Εταιρείας ή του δικτύου και της διακυβέρνησης της Εταιρείας.

Οι ρυθμιστικές αρχές εξετάζουν προσεκτικά τις επιχειρήσεις και τις επιχειρήσεις που σχετίζονται με κρυπτονομίσματα στον κόσμο. Από την άποψη αυτή, τα ρυθμιστικά μέτρα, οι έρευνες ή οι ενέργειες ενδέχεται να επηρεάσουν τις επιχειρηματικές δραστηριότητες της Εταιρείας και μάλιστα να περιορίσουν ή να την εμποδίσουν να αναπτύξουν τις δραστηριότητές της στο μέλλον. Κάθε πρόσωπο που δεσμεύεται να αποκτήσει TraXion token πρέπει να γνωρίζει ότι το επιχειρηματικό μοντέλο της Εταιρείας, η Λευκή Βίβλος ή οι όροι και προϋποθέσεις ενδέχεται να αλλάξουν ή να πρέπει να τροποποιηθούν λόγω νέων κανονιστικών και συμμορφωτικών απαιτήσεων από οποιονδήποτε νόμο και οποιαδήποτε δικαιοδοσία. Σε μια τέτοια περίπτωση, οι αγοραστές και οποιοσδήποτε αναλαμβάνει να αποκτήσει TraXion token αναγνωρίζουν και κατανοούν ότι ούτε η Εταιρεία ούτε οι θυγατρικές της δεν ευθύνονται για οποιαδήποτε άμεση ή έμμεση απώλεια ή ζημία που προκαλείται από αυτές τις αλλαγές.

Η εταιρεία θα κάνει ό, τι είναι δυνατό για να ξεκινήσει τις δραστηριότητές της και να αναπτύξει την πλατφόρμα TraxionChain. Όποιος αναλαμβάνει να αποκτήσει TraXion token αναγνωρίζει και κατανοεί ότι η Εταιρεία δεν παρέχει καμία εγγύηση ότι θα καταφέρει να την επιτύχει. Κατά τη σύναψη της Εμπορικής Λειτουργίας, αυτά τα token θα εκδοθούν με μια τεχνική διαδικασία που αναφέρεται ως «Blockchain». Πρόκειται για ένα πρωτόκολλο πληροφορικής ανοιχτού κώδικα πάνω στο οποίο η Εταιρεία δεν έχει δικαιώματα ή ευθύνες όσον αφορά την ανάπτυξη και τη λειτουργία της. Ο μηχανισμός διανομής token θα ελέγχεται από μια έξυπνη σύμβαση. αυτό περιλαμβάνει ένα πρόγραμμα υπολογιστή που μπορεί να εκτελεστεί στο δίκτυο Hyperledger ή σε ένα blockchain δίκτυο συμβατό με τη γλώσσα προγραμματισμού Smart Contract. Αναγνωρίζετε και κατανοείτε ότι η Εταιρεία (συμπεριλαμβανομένων των φορέων και των εργαζομένων της) δεν αναλαμβάνει καμία ευθύνη ή ευθύνη για τυχόν απώλεια ή βλάβη που θα προκύψει από την αδυναμία χρήσης των TraXion token, εκτός από περιπτώσεις εκ προθέσεως ή βαρείας αμέλειας .

Το TraXion βασίζεται στο πρωτόκολλο Hyperledger. Επομένως, οποιαδήποτε δυσλειτουργία, μη προγραμματισμένη λειτουργία ή απροσδόκητη λειτουργία του πρωτοκόλλου Hyperledger μπορεί να προκαλέσει δυσλειτουργία του δικτύου της εταιρείας ή του TraXion με τρόπο που δεν αναμένεται.