



Безграничные возможности для людей
Полная совместимость с банками

www.Traxion.tech



Технический документ

ВАЖНОЕ ЗАМЕЧАНИЕ

Жителям из Соединенных Штатов Америки, Китая, Кубы, Судана, Ирана и Северной Кореи в настоящее время не разрешено участвовать в продаже токенов. Разрешены только Аккредитованные инвесторы из вышеупомянутых стран.



Содержание

КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ	6
ВСТУПЛЕНИЕ	7
НАШЕ ВИДЕНИЕ	8
Непрерывная отправка и получение платежей	8
Движение в направлении преодоления бедности	8
Прозрачность AID	8
ПРОБЛЕМЫ, КОТОРЫЕ БУДУТ РЕШЕНЫ.....	10
Финансовое включение.....	10
Скорость.....	10
Стоимость.....	10
Бюрократия.....	11
Прозрачность.....	11
ОБЗОР РИНКА.....	12
СТАРТ В ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ.....	12
ЗА ПРЕДЕЛАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ	12
АКТУАЛЬНОЕ СОСТОЯНИЕ РЫНКА BLOCKCHAIN.....	13
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ РЕШЕНИЕ	14
Hyperledger Fabric Blockchain	14
Партнерские отношения с Mastercard	15

Партнерские отношения с IBM	15
Особенности платформы.....	16
Способы использования	17
ДОСТИЖЕНИЯ.....	18
Создание платформы сбора средств	18
Реализованная платежная платформа.....	19
Запуск кошелька - альфа версия	20
БОЛЬШЕ ИНФОРМАЦИИ.....	21
Кошелек HyperTraxion	21
Healthcare and Insurance Services	23
Публичный API	25
Крипто-торговая система	25
Экспертное кредитование	25
API для страховых та инвестиционных целей	26
TRAXION VS. OTHER PLATFORMS	27
REVENUE MODEL	28
ROADMAP	29
Formation of Blockchain Dev Hub (early 2017)	29
Launch of Payment Platform (mid 2017)	29
Launch of Fundraising Platform (mid 2017)	29
Initial Coin Offering (May 2018)	29
TraXion Wallet Capability (Q2 2018)	30
SMARTER Fundraising (Q3 2018)	30
Crypto Trading on Wallet (end of 2018)	30
Whitelabel Remittance Portal (early 2019)	30
Peer-to-Peer Lending (late 2019)	30
УНИКАЛЬНОЕ ТОРГОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ	31
Влияние инвестиций на криптообмен	32
Frictionless for Banks	32
KYC та AML – идентификация на смарт контрактах	32
Автоматическая проверка бизнеса.....	32
Интеллектуальная ID верификация	33

	4
INITIAL COIN OFFERING (ICO)	34
РОСПРЕДЕЛЕНИЕ ТОКЕНОВ	34
РОСПРЕДЕЛЕНИЕ СРЕДСТВ	35
ОСНОВНОЙ РАУНД ТОКЕНСЕЙЛА	36
КОМАНДА	38
СОВЕТНИКИ	42
ЮРИДИЧЕСКАЯ ИНФОРМАЦИЯ	45
Общая информация	35
Необходимые знания	35
Риски	35

КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ

Traxion ставит своей целью стать лучшим финансовым инструментом в среде, управляемой blockchain, что позволяет сообществу загружать, отправлять, передавать, тратить, занимать, заимствовать, используя упрощенную, и совместную программу со всеми необходимыми опциями. Наша платформа будет направлена на бескорыстные меры социального действия.

Traxion планирует предложить традиционные финансовые продукты в среде, управляемой blockchain, и в конечном итоге сформировать условия для токенизации платежей, P2P кредитования, денежных переводов, реализации функций сбережений, страхования, инвестиций и благотворительной деятельности.

Traxion выпустил несколько продуктов и услуг для привлечения людей к своей миссии. Traxion планирует создать значительную инфраструктуру к началу процесса предложения монет (ICO).

На сегодня Traxion построил четыре (4) из шести элементов:

1. Платежная платформа;
2. Кошелек;
3. Платформа для управления персональными финансами;
4. Платформа сбора средств.

Эти четыре платформы в ближайшее время будут реализованы на TraxChain – и это позволит обеспечить выгодные условия для транзакции платежей, добиться снижения стоимости P2P кредитования и переводов, обеспечить прозрачность учета благотворительной деятельности неприбыльных организаций и предложить более эффективные условия страхования и инвестиций с помощью смарт контрактов.

Traxion построит крипто-экономику, поэтому основное внимание будет сосредоточено на ее масштабируемости, устранении посредников и децентрализации устаревших финансовых систем. Для достижения этих целей Traxion предложит сеть платформ по всему миру с возможностью подключать их к распределенной системе на blockchain. Протокол будет использоваться банками, операторами и агентствами в ключевых юрисдикциях для обработки в различных валютах и облегчит трансграничные операции без необходимости использования контрагентов, а также позволит всем участникам доверять blockchain.

Traxion стремится заполнить пробел между существующей финансовой системой и новыми технологиями, не являющиеся удобными для пользователей, путем представления надежных и простых способов использования платежей и банковской архитектуры, целью которой является снижение барьеров финансового включения и предоставления финансовых услуг банковским и внебанковским учреждениям.

Благодаря плановой интеграции с провайдером Master Card, мы создадим кошелек, который дает нашим пользователям возможность хранить или переводить деньги на любую карту мира. Отправитель и получатель осуществляют транзакции в местной валюте.

Для достижения этих целей будет проведено первоначальное предложение монет (ICO). Это предложение будет обеспечено виртуальными токенами валют, известные как Traxion Token или TXN. Собранные средства будут предоставлены в качестве гранта для компании, расположенной Юго-Восточной Азии (GavaGives Foundation Inc.) для содействия разработке проектов Traxion.

ВСТУПЛЕНИЕ

В мире цифровых преобразований мы видим большие изменения в том, как мы делимся информацией и общаемся. Есть попытки оцифровать многие аспекты нашей повседневной жизни, особенно в мире платежей, одноранговых кредитов, денежных переводов и благотворительности.

В недавнем прошлом технология blockchain получила свою популярность из-за возможности использования для криптовалют. Это сделало возможным для многих проектов запуск собственной криптовалюты даже без громадных усилий. Эта тенденция возникла из-за того, что новые участники стали лидерами в применении новых технологий по сравнению с действующими операторами, которые затрудняют устаревшие системы. Однако такое конкурентное преимущество, которым пользуются новые игроки, скорее всего, является недолговечным, так как экономика блокчейн не распространяется нужными темпами.

Видение Traxion отличается; мы сосредоточены на создании экосистемы, где бизнес будет использован для общего блага. Представьте себе мир, где прибыльные предприятия взаимодействуют с неприбыльными в едином мире криптоэкономики взаимно пользуются финансовыми транзакциями без границы.

Компания Traxion будет создавать цифровые токены на распределенном blockchain как первоначальное предложение монет (ICO), чтобы сторонники могли способствовать созданию чисто цифровой экосистемы.

Целью ICO является не тестировать спекулятивную идею, а обеспечить капитал Traxion как продукт для расширения существующих услуг для предоставления более продвинутых решений существующим платежным шлюзам, центрам переводов и платформам для сбора средств. Мы призываем своих сторонников изучить предложение Traxion, прежде чем участвовать в ICO, перечисленное на следующих страницах этого технического документа.

НАШЕ ВИДЕНИЕ

НЕПРЕРЫВНАЯ ОТПРАВКА И ПОЛУЧЕНИЕ ПЛАТЕЖЕЙ

Провайдеры платежных шлюзов еще не перешли этот барьер интеграции, используя очень сложные кодексы и процедуры. TraxionPay использует упрощенную торговлю, любые владельцы малого бизнеса могут получать платежи, даже если клиенты не имеют банковских счетов. Мобильные платежи с помощью QR-кодов будут использоваться пользователями для доступа к кошельку HyperTraxion и эффективно и оперативно осуществлять транзакцию.

Traxion определяет два ключевых вопроса, с которыми сталкиваются торговцы, которые принимают платежи в Интернете: риск мошенничества / риск отзыва платежей и иммобилизация капитала вследствие запасов подвижного состава долгого времени расчетов. Компания Traxion поможет своим деловым клиентам решить эти проблемы, во-первых, путем знания своих клиентов (KYC) и проверкам мошенничества, а также предложения финансирования входящих платежей (как альтернативы для финансирования счетов-фактур).

В конечном итоге, Traxion обеспечит платформу, которая объединяет несколько вариантов оплаты на blockchain со встроенным KYC для доставки торговцев и будет использоваться любой сетью торговцев и их дочерних компаний.

ДВИЖЕНИЕ К ПРЕОДОЛЕНИЮ БЕДНОСТИ

Traxion может помочь бороться с бедностью путем ограничения коррупции. Автоматизация и цифровые платежи минимизируют возможности для коррупции, поскольку наиболее надежные системы будут иметь репутацию и следы всех транзакций. Blockchain действительно формирует технологию, которая может стать инструментом социальных изменений. Однако, эти идеи находятся все еще на этапе формирования, чтобы утверждать, что blockchain завершит эту бедности. Кроме того, бедность является многогранной проблемой, требующей целостного решения. Что интересно - Traxion он может повлиять на несколько факторов, вызывающих бедность.

Теоретически, по крайней мере, доступным, быстрым и прозрачным способом проведения транзакций есть доступность для бедных. Эта технология также значительно расширила преимущества платежей. Внедрение смарт контрактов сделало платформы Traxion более всеобъемлющим и универсальным для предоставления финансовых услуг и мониторинга помощи.

ПРОЗРАЧНОСТЬ AID

Traxion предусматривает правдивость, подотчетность и прозрачность. Помощь от частных лиц и корпораций не должна быть опустошена или что хуже – украдена органами системы государственных или неправительственных организаций, порученных распределять ее.

Возможности для криптовалют и blockchain являются неограниченными. Филантропы получают выгоду от автоматических "СМАРТ контрактов" с их грантополучателями, которые получают средства только при соблюдении условий.

Возможности для криптовалют и блокчейн всегда неограничены. Филантропии выиграют от автоматизированных «смарт контрактов» со своими получателями грантов, которые получают средства только в случае выполнения условий гранта. Blockchain предоставляет фонды и социальные инвесторы будут работать с более надежными и прозрачными системами отслеживания и измерения воздействия. Фонды могут даже выпускать свои собственные цифровые валюты или использовать специальные криптовалютные обмены¹.

TraXion стремится вернуть доверие обществу, чтобы иметь возможность предоставлять больше и помогать большему количеству людей во всем мире. Лучший мир для будущего поколения, использующий технологию blockchain.

¹ Transforming the Social Sector: Bitcoin and Blockchain for Good: https://www.huffingtonpost.com/entry/transforming-the-social-sector-bitcoin-and-blockchain_us_59c169e3e4b0f96732cbc9c7

ПРОБЛЕМЫ, КОТОРЫЕ МЫ ПЛАНИРУЕМ РЕШИТЬ

Финансовое включение

По данным Всемирного банка, в 2013 году 10,7 процента мирового населения проживали меньше, чем на 1,90 доллара в день. Хотя эти показатели в течение последних нескольких лет уменьшались, этот процент еще примерно равен 750 миллионам человек. Финансовое включение считается ключевым фактором сокращения бедности. Это касается доступа людей к возможностям финансовой системы.

Это доступ к финансовым услугам, таких как банковские услуги, обеспечивающие финансовое включение. К сожалению, более 2 миллиардов взрослых людей остаются без посредников. Во многих из этих стран, мобильные платежи заняли ведущее место в предоставлении финансовых услуг¹.

Внедрение blockchain в сектор финансовых услуг изменяет это. Blockchain преодолевает многие из существующих ограничений банковской деятельности. В отличие от банков, для работы blockchain не нужны физические филиалы банков. Поскольку blockchain работает в распределенной сети, нет необходимости в сложной и дорогой частной инфраструктуре, которую нужно запустить. Это экономит затраты, которые банки и телекоммуникационные компании передают пользователям в виде гонораров и других затрат при использовании банковских счетов или осуществления мобильных операций.

Скорость

Согласно исследованию и анализу (2015) McKinsey по осуществлению международных транзакций, среднее время их совершения составляет от трех до пяти рабочих дней, включая передачу последней мили через внутреннюю сеть платежей, такую как Автоматизированная клиринговая палата.

Стоимость

Комиссии накапливаются на каждом шагу процесса, включая переводы от банка отправителя к национальному банку-корреспондента, от одного корреспондентского банка к другому, а также от валютных вкладов. Плата за международные транзакции, когда объемы высокие, обычно составляет от 2 до 3, но может превышать 10 %, если объемы платежей являются низкими. И при этом не всегда понятно, в каких случаях расходы также будут взиматься с получателя.

¹ How Emerging Markets And Blockchain Can Bring An End to Poverty - www.forbes.com/sites/nikolaikuznetsov/2017/07/24/how-emerging-markets-and-blockchain-can-bring-an-end-to-poverty/

² How Blockchain Could Disrupt Cross-Border Payments - www.theclearinghouse.org/banking-perspectives/2016/2016-q4-banking-perspectives/articles/blockchain-cross-border-payments

Бюрократия

Существование большого количества посредников, агентов и брокеров создает бюрократию на разных рабочих местах. Текущие системы часто осуществляют обработку общедоступных данных. Они часто требуют работы нескольких агентов для проверки их точности. Несмотря на медленные процедуры и трудоемкую работу, многие системы поощряют эту проблему приводить к большему количеству проблем, таких как взятки, которые в дальнейшем влияют на целостность данных и точность транзакций.

Прозрачность

Отправителям и получателям обычно трудно отслеживать свои платежи, когда средства перемещаются, что создает неопределенность относительно сроков доставки и окончательной суммы платежа. Особенно трудно быстро проследить транзакции, когда возникают проблемы, например неправильные номера счетов.

ОБЗОР РЫНКА

СТАРТ В ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ

Юго-Восточная Азия - это самый быстро растущий в мире интернет-регион. Он насчитывает 260 000 000 пользователей Интернета с населением более 600 000 000 людей - это четвертый по величине интернет-рынок в мире. К 2020 году количество интернет-пользователей достигнет более чем 480 000 000 пользователей. Ведущую роль тут играет Индонезия, которая является крупнейшим в мире интернет-рынком. Неудивительно, что рост закрепляется процветающим молодым населением региона, 70 (с 57 населением Китая) население состояло из лиц в возрасте до 40 лет.

Исследования, проведенные компанией Google и Temasek, предусматривают, что к 2025 году интернет-экономика Юго-Восточной Азии, как ожидается, достигнет 200 млрд. долларов США, и составит рост ВВП в 2,5 триллиона долларов США), а скорость мобильного связи - выше, чем средняя, (124 против 103), и интернет-скорость, как ожидается, достигнет среднего значения в среднем 23,3 Мбит/С.

Кроме того, на январь 2017 года отмечен бурный рост сегмента социальных сетей среди стран-участниц данного рынка. На Филиппинах он составляет 58%, что выше, чем средний мировой показатель 37%, а в регионе - 47%. Однако, при этом только 27% населения Юго-Восточной Азии имеет банковский счет. В бедных странах, таких как Камбоджа, количество таких пользователей составляет всего примерно до 5%. Это около 438 000 000 людей в регионе, которые не имеют доступ к банкингу.²

ЗА ПРЕДЕЛАМИ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ

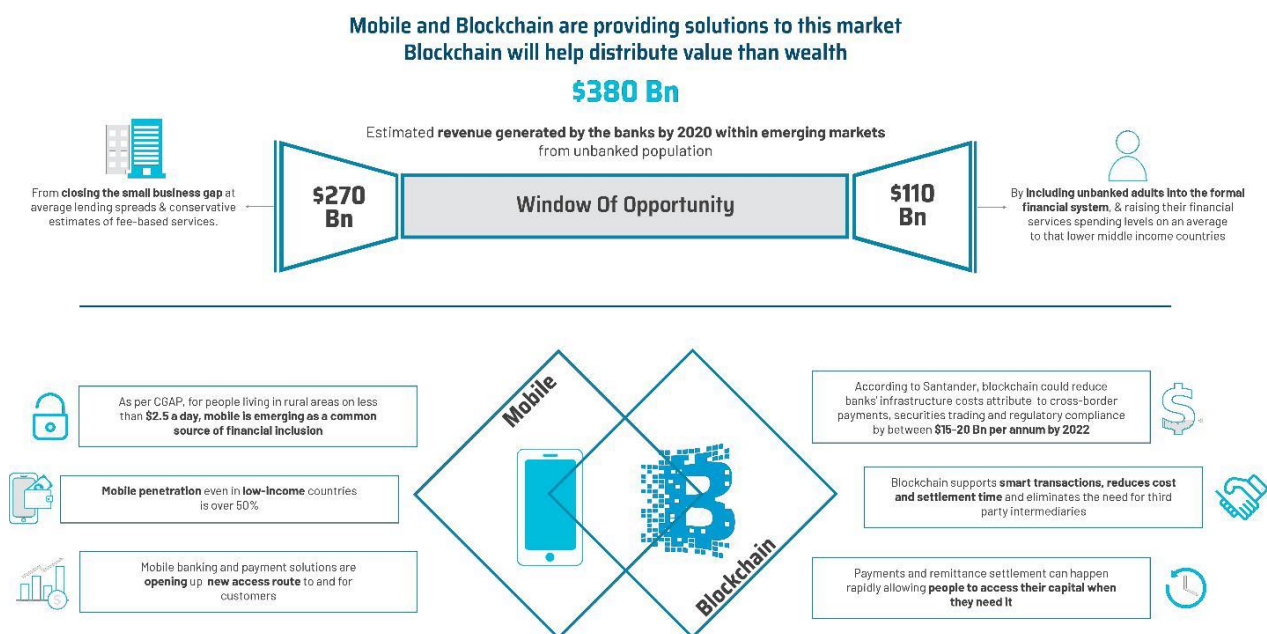


Рисунок А – Глобальные возможности

<http://pubdocs.worldbank.org/en/710961476811913780/Session-5C-Pani-Baruri-Blockchain-Financial-Inclusion-Pani.pdf>

В 2015 году трансграничные потоки платежей составили более 1500000000000000 долларов. Большая часть этого объема принадлежит потребителям, но ценность в основном была сформирована предприятиями. В этот же период платежная индустрия заработала более 200 000 000 000 долларов за счет услуг плательщикам и получателям платежей (около 80% было получено в результате транзакций B2B). Большинство международных транзакций все еще осуществляются через двусторонние отношения между корреспондентскими банками, сеть банков, которые используют протокол SWIFT для обмена сообщениями, для выполнения транзакций. Поскольку каждый банк играет роль в росте цепочки стоимости, каждую транзакцию сопровождают комиссии. Сумма таких платежей иногда превышает 10% от суммы платежа.³

Рынок является большим и существует два сегмента. Traxion сможет закрыть кредитный разрыв, который составляет по средним оценкам до 270 млрд. долларов США. Достигнуто это будет за счет включения взрослых небанковских учреждений.

АКТУАЛЬНОЕ СОСТОЯНИЕ РЫНКА BLOCKCHAIN

Этот рынок быстро развивается, и многие отрасли осознают важность blockchain во времени и требованиях бизнеса и сообществ. Это иллюстрация того, насколько огромное участие нескольких отраслей и их динамика.

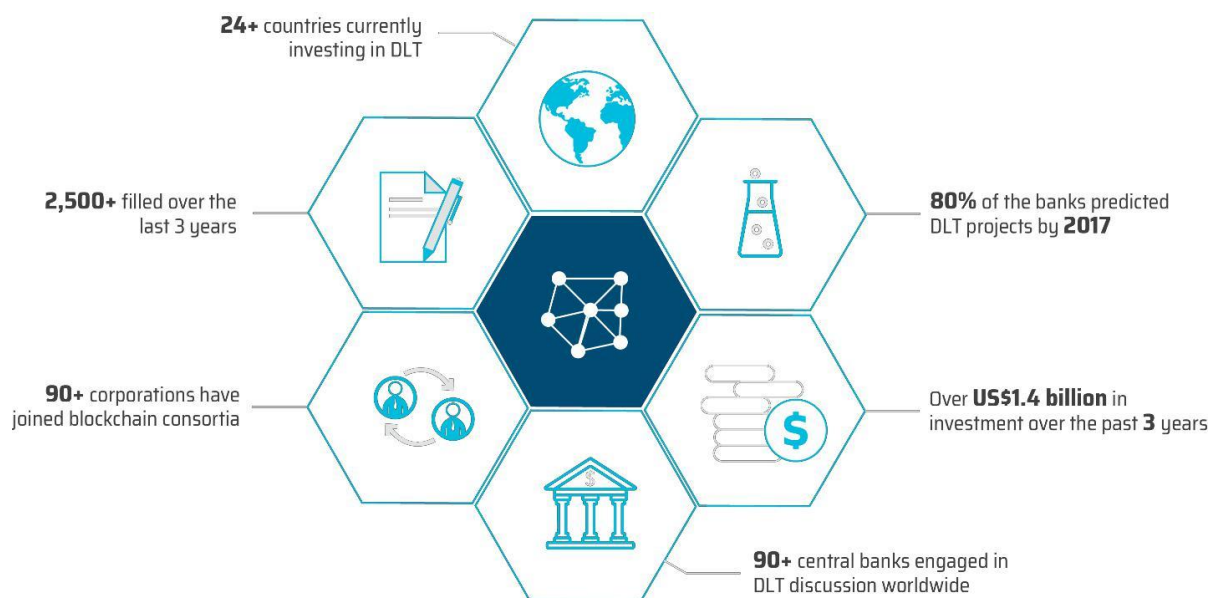


Рисунок В – поточная статистика рынка blockchain

<http://pubdocs.worldbank.org/en/710961476811913780/Session-5C-Pani-Baruri-Blockchain-Financial-Inclusion-Pani.pdf>

ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ РЕШЕНИЕ

Blockchain сможет обеспечить целостность данных среди систем, которые не доверяют друг другу. Это основная причина, почему многие компании начинающих переходят к децентрализации, прозрачности и финансовому включению. Существует большой потенциал институционализации этих технологических достижений в финансировании с учетом правильного подхода и должного создания экономии на масштабе внутри и между этими системами.

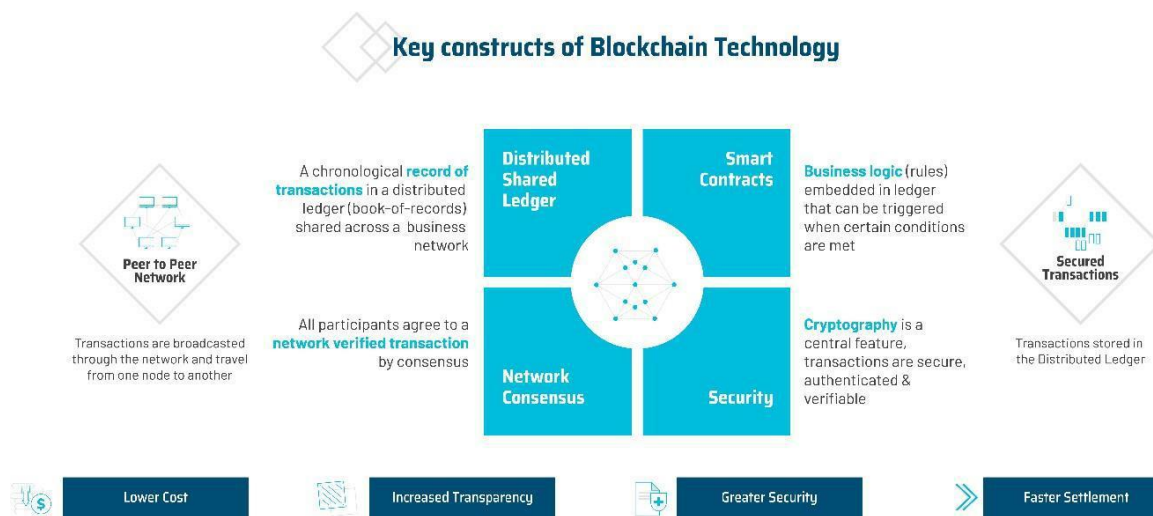


Рисунок С – главные преимущества использования blockchain

<http://pubdocs.worldbank.org/en/710961476811913780/Session-5C-Pani-Baruri-Blockchain-Financial-Inclusion-Pani.pdf>

Hyperledger Fabric Blockchain

Hyperledger Fabric - blockchain с открытым кодом, одобренный консорциумом крупных технологических компаний, таких как IBM, Cisco, SAP, Intel и Oracle. Проект Hyperledger Fabric обеспечивает платформу blockchain, предназначенную для того, чтобы обеспечить разрешение на обмен активами или состоянием актива. Ключевым признаком Hyperledger Fabric является то, что актив определяется цифровым способом, при этом все участники просто соглашаются на его представление.

Технология базируется на стандартной концепции blockchain - общий аккаунт. Однако Hyperledger Fabric базируется на разрешенной сети, то есть все участники должны подтвердить свою подлинность для участия и проведения транзакций в blockchain. Кроме того, эта платформа может быть использована для управления определенными уровнями контроля доступа (например, этот пользователь может читать аккаунт, но не может обмениваться передавать ресурсы). Эта позволяет использовать разнообразные

консенсусные алгоритмы, которые могут быть внедрены вместо вычислительных интенсивных видов доказательств работы и доказательств ставок. Как результат, разрешенные сети, как правило, обеспечивают более высокие показатели производительности.

Как только организация получает доступ к сети blockchain, она имеет возможность создавать и поддерживать частный канал с другими указанными членами. Например, предположим, что существует четыре организации, торгующие драгоценными камнями. Они могут решить использовать Hyperledger Fabric, поскольку они доверяют друг другу, но не безоговорочно. Они могут все согласиться на бизнес-логику для торговли драгоценными камнями, и все они смогут поддерживать аккаунт и проверить текущее состояние своего рынка драгоценностей (называйте это Консорциумный каналом). Кроме того, две или более из этих организаций могут решить создать альтернативный частный blockchain для определенного обмена, который они хотят сохранять конфиденциально (например, цена X для количества Y актива Z). Они могут осуществлять эту торговлю, не влияя на их широкий консорциумный канал, или, если это желательно, этот частный канал может транслировать определенный уровень эталонных данных на свой консорциумный канал.

Это обеспечивает большую гибкость и мощные возможности, а также совместимость нескольких учетных записей blockchain в пределах одного консорциума. Это первое в своем роде и позволяет организациям копировать Hyperledger Fabric для поддержки множества случаев использования для различных предприятий и отраслей. Hyperledger Fabric уже успешно реализован в банковской, финансовой и розничной галузях.⁴

Партнерские отношения с Mastercard

Партнерство с MasterCard для владельцев токенов Traxion обеспечит проведение платежей в Bitcoin, Ethereum, Monero, Zcash используя платежную карту MasterCard. Это позволит осуществлять платежи P2P, а также иметь доступ к более чем 130 000 банкоматов в 196 странах мира.

Владелец токена Traxion может привязать свои кошельки к кредитной карте и получать выплаты непосредственно с MasterCard. Программа Traxion MasterCard включает приложение, которое позволяет осуществлять цифровые транзакции и движение средств с используя ваши кошельки для криптовалют. Кроме того, владельцы Traxion MasterCard могут пополнять свою карту в долларах США, CAD, GBP и EUR. С индивидуальными ограничениями в 25000 долларов и решениями для карт до 500 000 долларов.

Партнерские отношения с IBM

Будучи значительным участником сообщества Hyperledger, IBM обладает глубокими знаниями, опытом и масштабностью, чтобы помочь нам наладить и выполнять наше blockchain решения. Наиболее известным примером blockchain является биткойн криптовалюта, но все компании, включая банки, технические фирмы и розничные торговцы, строят собственные "цепочки", считая, что они значительно улучшат цепочки поставок и снизят стоимость записи хранения. И вот здесь появляется Hyperledger IBM. Наше выбранное решение

⁴ Why Hyperledger Fabric?: <http://hyperledger-fabric.readthedocs.io/en/v1.0.5/whyfabric.html>

улучшит нашу интеграцию и общение с базой. Наше партнерство с IBM, как ведущий поставщик технологий для банков, значительно увеличит масштабируемость наших услуг.

Партнерство с SEACOOP

Seamanpreneurs Consumer Cooperative, сообщество моряков, управляемое предпринимательством и инвестициями, было основано Адвокатским центром Seaman Entrepreneurs Center Inc. TraXion будет на борту до миллиона членов моряков на TraXionWallet, что облегчит режим членских взносов кооператива, инвестиции, страхования жизни и здоровья, а также денежных переводов.

Партнерство с UnionBank - GlobalLinker

Создание базы электронной коммерции потребует более легкой мобилизации капитала для максимизации прибыльности. TraXion позволит использовать систему платных платежей для поддерживаемых GlobalLinker микро-, малых и средних предприятий (MSME), которые будут способствовать дальнейшему развитию компаний на Филиппинах в цифровом пространстве.

ОСОБЕННОСТИ ПЛАТФОРМЫ

Сегодня осуществления международных платежей в развивающихся странах, может быть дорогим, трудоемким и склонным к ошибкам, при этом транзакции в разных валютах часто требуют нескольких посредников и требуют дней или недель для завершения. Система платежей TraXion предназначена для упрощения способа обмена средств по всему миру и сокращения времени расчетов с дней до секунд. Каждый платеж остается неизменным после того, как регистрируется, а расчетные инструкции предоставляются через смарт контракты на Hyperledger Fabric.

Устранение посредников и контрагентов, естественно, приведет к тому, что любая финансовая операция проходит через сеть быстрее и дешевле.

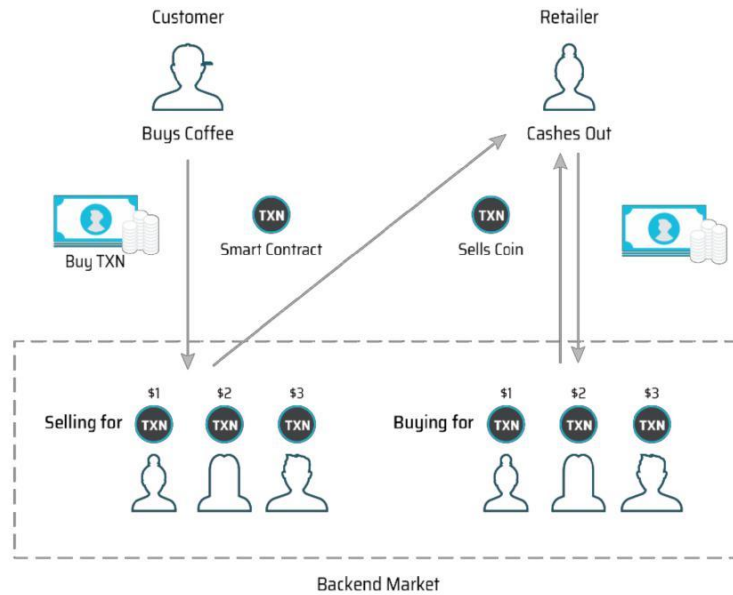
Преимущества нашей системы:

- не имеет границ
- более дешевые транзакции
- высокая скорость
- нет посредников
- глобальность покрытия сети
- масштабируемость
- возможность проведения аудита.

Сфера применения

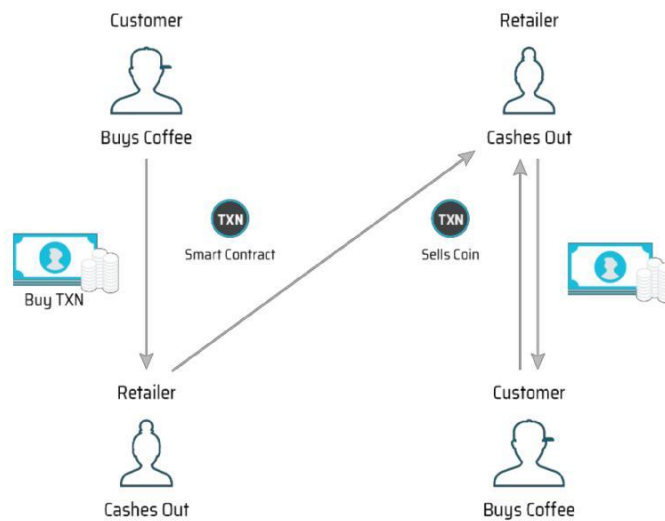
Circulation Strategy: Use Case 1

Active Exchange Market



Circulation Strategy: Use Case 2

Active Exchange Market



ДОСТИЖЕНИЯ

В отличие от других компаний, которые либо недавно образовали или зарегистрировали свои юридические лица и не имеют соответствующих продуктов, Traхion будет способствовать успеху существующих предприятий через проведение платежей. Он реализует предложения и бизнес-модели, имеющие больше функциональных возможностей с применением blockchain.

РЕАЛИЗОВАННАЯ ПЛАТФОРМА СБОРА СРЕДСТВ

GavaGives.com - это платформа сбора средств, которая дает возможность некоммерческой организации совершенствовать и управлять своими донорами и пожертвованиями без проблем. Обеспечивает более 20 способов оплаты и удобную информационную панель управления на аналитиком языке.

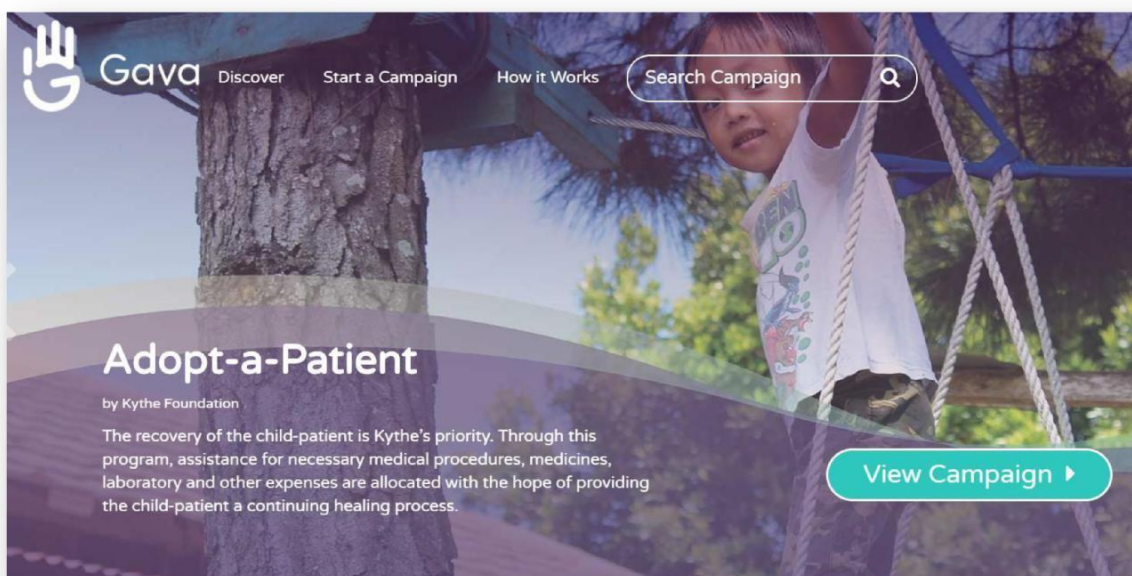


Рисунок D – один из продуктов Traхion, которые используются партнерской компанией Gava Tech Pte Ltd.

GavaGives стремится культивировать благотворительность среди милениалов (людей родившихся после 2000 года). Древняя культура, называется "баянихан", коренного слова "баяне", что означает герой, предоставляет руку помощи, - это очень важное наследие бывших филиппинцев, переданная их следующим поколениям. Современные технологии и социальные медиа позволили привлекать средства в Интернете главным местом для оказания помощи другим в цифровом формате.

Реализованная платежная платформа

TraxionPay.com - одна из новейших интегрированных платежных систем на Филиппинах, что позволяет предоставлять больше возможностей для оплаты владельцев некредитных карточек. Этот новый продукт сосредоточен на опыте пользователей как продавцов, так и потребителей.

Проект реализовал простой подход для торговцев и более безупречный способ оплаты потребителям. Это позволяет торговцам легко получать платежи с помощью более чем двадцати (20+) вариантов оплаты. Работая известными платежными шлюзами в стране, TraxionPay существенно упрощает процессы оплаты.

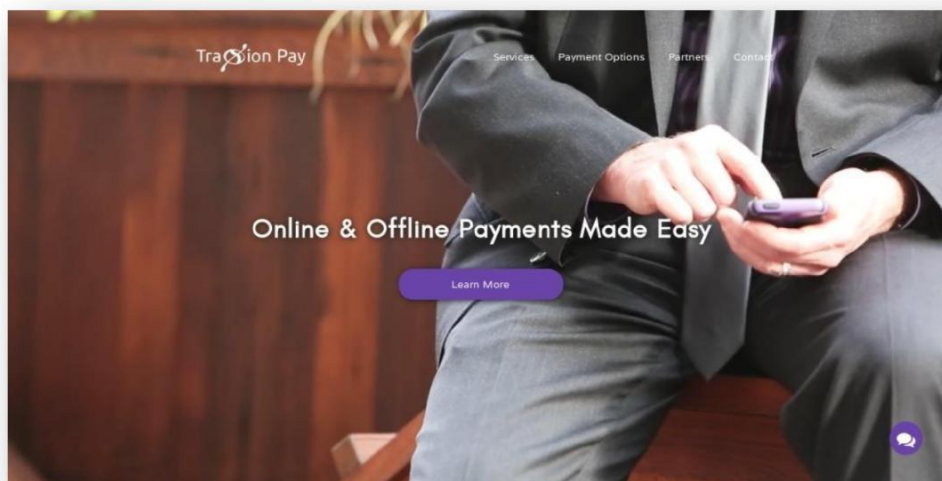


Рисунок Е – Бронирование сайта для продавцов

В партнерстве с одним из ведущих банков на Филиппинах, TraxionPay улучшит опыт оплаты потребителей, осуществляющих операции с более чем 100 000 малых и средних предприятий, до конца 2018 года. Партнерство было закреплено на основном, но очень важном аспекте TraxionPay, а это варианты многократных платежей как для карт, так и не карточных платежей.

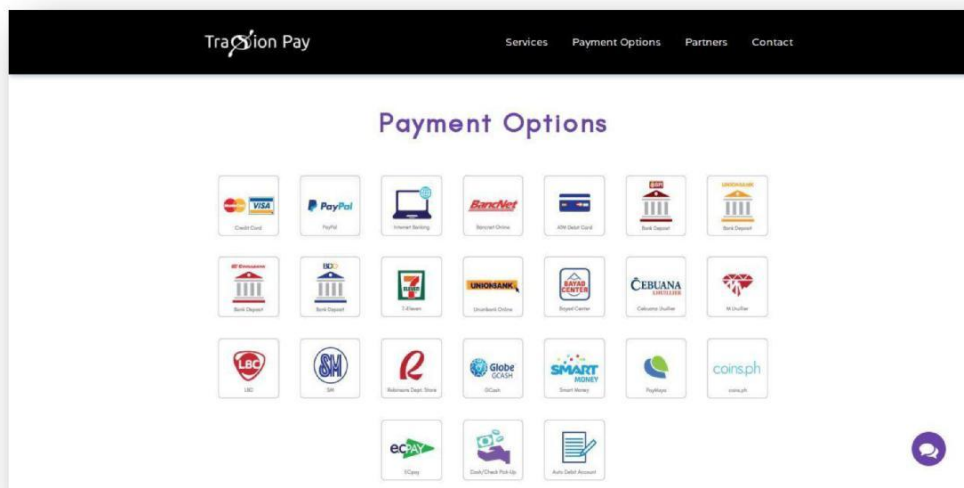


Рисунок F - список доступных вариантов оплаты на Филиппинах

Кошелек – whitelabel версия

Кошелек Traxion в настоящее время используется как white-label решение Gavagives.com (см. Асcreenshot ниже). Этот кошелек позволяет переводить средства, собранные некоммерческими организациями, на выбранный ими банковский счет через шлюз выплат. Один и тот же кошелек позволяет пользователям просматривать списки пожертвований, аналитику данных и другие отчеты.

Такая же структура кошелька вскоре будет развернута как часть Traxion Systems, и таким образом будет называться HyperTraxion кошельком. Такой кошелек также держит функции платежей и переводов.

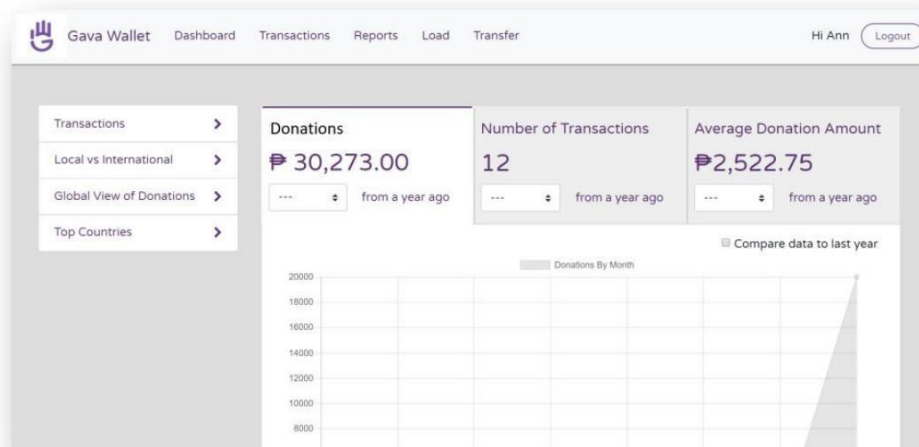


Рисунок G- текущая панель настроек кошелька, используется партнерской компанией Traxion Gava Tech Pte Ltd.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Модель TraxionPay играет большую роль в обеспечении большого рынка в розничном секторе. Traxion будет использовать технологию hyperledger fabric для обработки больших объемов платежей. В том же варианте кошелька, но на blockchain пользователи могут коллективно хранить различные типы учетных записей внутри экосистемы Traxion. Через кошельки, человек может контролировать все свои пожертвования, все платежи и все денежные переводы. Поскольку они находятся в одном blockchain, под разными каналами или учетными записями, Traxion может легко реализовать следующие функции: (большинство из которых уже существуют в текущих приложениях).

HyperTraxion кошелек

(1) Analytics: Traxion хочет, чтобы каждый пользователь в кошельке HyperTraxion получал умнее данные с собственными данными. (существующий продукт)



Рисунок Н – данные, использованные компанией-партнером Traxion

(2) Система вознаграждения: представьте себе получение вознаграждения в криптовалюте за пользование кошельком HyperTraxion для оплаты, транзакций или пожертвований. В настоящее время система запущена. Подключение к blockchain только улучшит весь процесс и ускорит размещение таких наград. (существующий продукт)

(3) Информационная панель управления. Если пользователь является организацией или торговцем, Traxion предоставляет полезную информационную панель для управления данными, пользователями и транзакциями с помощью системы управления платежами/пожертвованиями/переводами.

gavagives.com Admin WorldVision

Date	Campaign	Campaign Type	Amount	Method	Country
3/25/17	KCSO	Fixed	\$10	offline	Philippines
3/25/17	KCSO	Fixed	\$10	offline	Philippines
3/26/17	KCSO	Fixed	\$200	Paypal	U.S.A.
3/26/17	KCSO	Fixed	\$100	Credit Card	Philippines
3/28/17	KCSO	Fixed	\$10	offline	Philippines
3/30/17	KCSO	Fixed	\$15	Paypal	Singapore
4/4/17	Child Health Now	Flexible	\$10	Credit Card	Singapore
4/4/17	KCSO	Fixed	\$10	offline	Philippines
4/4/17	Child Health Now	Flexible	\$15	Payment Center	Philippines
4/5/17	KCSO	Fixed	\$10	Barcnnet	Philippines
4/5/17	KCSO	Fixed	\$5	offline	Philippines
4/6/17	Child Health Now	Flexible	\$20	offline	Philippines
4/7/17	Child Health Now	Flexible	\$10	GCash	Philippines
4/9/17	KCSO	Fixed	\$5	7-Eleven	Philippines
4/10/17	Child Health Now	Flexible	\$200	7-Eleven	Philippines
4/10/17	Child Health Now	Flexible	\$10	offline	Philippines

45/90

Donations
 Givers
 Campaigns
 Events
 Pledges
 Search
 Loyal Givers
 Staff Members
 Successful Campaigns
 2016
 2017
 Holiday Campaigns
 Important
 Analytics
 Donation Batch Tool

Giver Details
 Campaign Details
 List of Donations
 Messages

Type: Individual
 Email: ma_pt@gmail.com
 First Name: Maria Angelica
 Last Name: Teresa
 Contact No: 09174328324
 Birthday: 6/8/87
 Country: Philippines
 Gender: Female

Рисунок I – Интерактивная панель управления, предназначенная для партнерской компании Traxion

Совсем недавно идея blockchain была одной из финалистов (6 из 140 новых стартапов) в конкурсе, спонсируемом некоторыми государственными учреждениями, которые занимаются подготовкой к стихийным бедствиям, устойчивостью к стихийным бедствиям и усилиями по восстановлению поврежденных регионов, используя эту технологию. Как известно, TraxionChain будет обеспечивать прозрачность, ответственность и решить задачу отслеживания результатов.

(2) Смарт контракт: Используя смарт контракты, принимающая сторона /стороны, такие как НПО или даже органы местного самоуправления, соглашаются выполнять несколько условий и/или результатов, которые они должны выполнить.

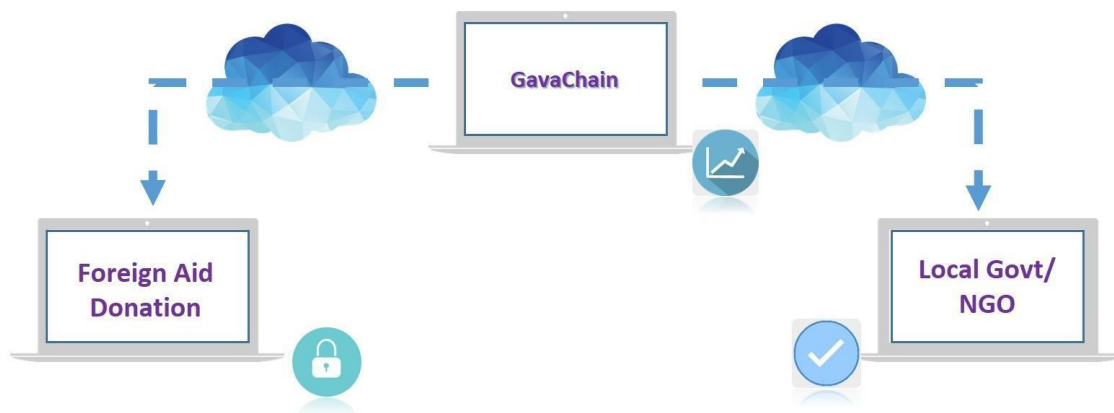


Рисунок J – поточная диаграмма метода подтверждения

Эти смарт контракты являются частью системы подтверждения проведенных операций. Конечные пользователи могут просматривать копии этих соглашений.



Рисунок К – формирование параметров баллов на основе смарт контрактов

Важным механизмом отслеживания результатов является представление параметров, - инструмент, который заполняет данные из всех источников в режиме смарт. Он проводит все необходимые расчеты со временем и суммами, которые были введены в систему.

Эти две функции имеют важное значение для построения целостности данных среди сторон, не доверяют друг другу.

Совершенствование системы, использующей blockchain, значительно увеличит доверие, прозрачность, подотчетность и отслеживание результатов этих организаций и отдельных лиц. TraXion намерен построить основное решение на fabric Hyperledger, которое может обеспечить реализацию смарт контрактов, так и большие объемы транзакций (то есть до 100 000 транзакций в секунду).

Здравоохранение и страхование

В качестве платформы, которая представляет собой общее финансовое решение, обеспечивающее важные преимущества для предоставления полной пользы своим пользователям, TraXion предоставила гибкие услуги в области здравоохранения и страхования жизни в качестве партнеров для дальнейшей помощи в этой миссии.

BayaniHealth - это сервисная платформа для обслуживания человеческих ресурсов, которая предлагает доступные по цене, гибкие пакеты медицинского обслуживания для малых и средних предприятий, индивидуальных предпринимателей, фрилансеров и даже простых людей.

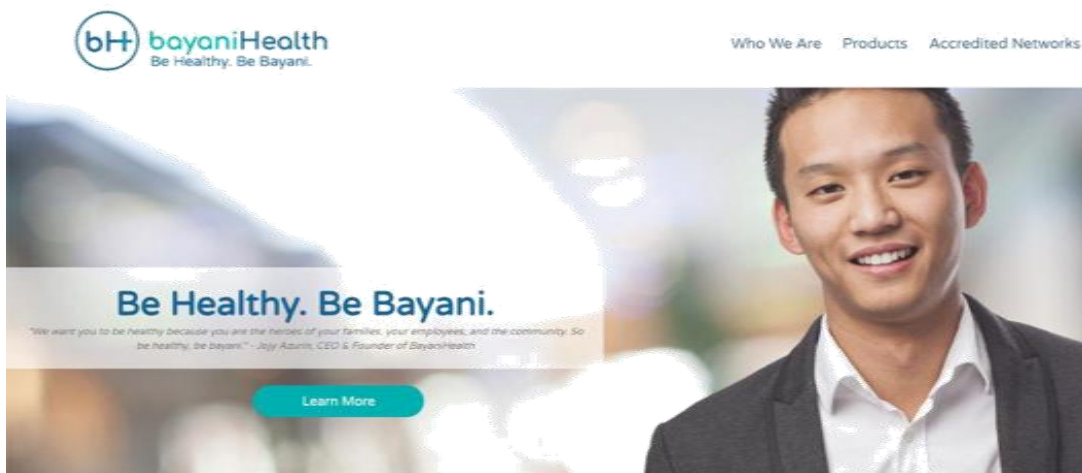


Illustration L: BayaniHealth landing page

BayaniHealth стремится заботиться о людях рабочего класса, микропредпринимателях и предпринимателях за счет создания соответствующих преимуществ для здоровья, необходимых каждому подписчику, чтобы они могли делать больше и быть уверенными в том, что они поддерживаются на каждом шагу.

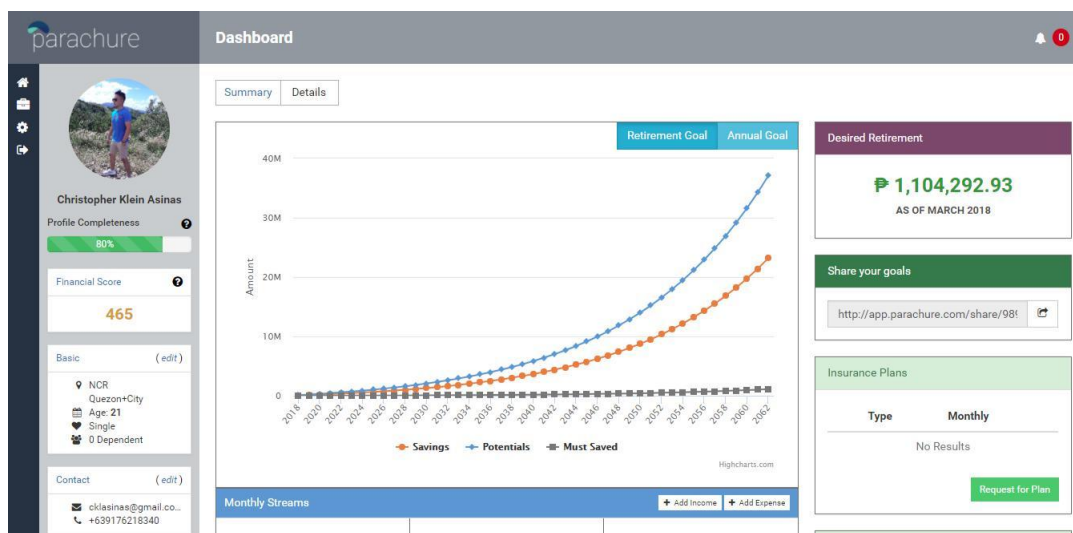


Illustration M: Parachure user dashboard

Parachure - это цифровая консультационная платформа, в состав которой входят отраслевые эксперты и советники, которые обеспечивают целевую финансовую диагностику и подход к передовой практике, позволяя сообществу достичь финансовой и будущей жизни.

Azurance предоставляет страховую платформу на базе SaaS, которая охватывает решения для автомобильной, неживой, пожарной, имущественной и транспортной. Он также предоставляет IoT-решения для страховых компаний.



Illustration N: Azurance landing page

Azurance автоматизирует операции по обеспечению безопасности, не связанные с жизнью, для снижения затрат и повышения эффективности работы.

Публичный API

Для масштабирования, Traxion позволит покупателям, которые не обязательно являются частью платформы Traxion, получить доступ к открытому API и позволить им участвовать в экосистеме Traxion и получать платежи, переводы или пожертвования, используя кошелек HyperTraxion. Эти компании могут поддерживать собственные программы и интегрироваться с нашей системой с помощью API для получения платежей, переводов или пожертвований. Их клиенты также могут использовать гаманец HyperTraxion для осуществления платежей за товары или услуги, подарить благотворительным организациям или отправлять деньги своим близким с помощью наличных или криптовалюты.

Крипто-торговая система

В этом же кошельке HyperTraxion будет размещаться опция крипто-трейдинга, чтобы пользователи могли продавать Traxion (TXN), обменивая их на другие криптовалюты. Технические детали этой системы является предметом отдельного технического документа. После того, как ICO завершится, планируется распространить свою деятельность на разные страны в Юго-Восточной Азии и сформировать партнерские отношения на Филиппинах. Развивающиеся страны с высоким уровнем не охваченного банками населения, будут приоритетными.

Одноранговое кредитование

В кошельке HyperTraxion пользователи также могут найти кредиторов и заемщиков. Встроенное глубокое машинное обучение будет использовано для смягчения риска путем предоставления оценки кредита на основе исторических транзакций, платежной способности и транзакций на платформе и другим параметрам поведения.

API для страхования инвестиций

Благодаря системам KYC / AML в сочетании со смарт контрактами пользователи Traxion имеют простой способ застраховать свои инвестиции.

TRAXION VS. ДРУГИЕ ПЛАТФОРМЫ

Поскольку возможности технологии blockchain начинают привлекать внимание не только в техническом сообществе по всему миру, но и отдельных инвесторов, группы со всего мира ищут области для инноваций в области финансовых технологий и создания платформ для решать проблемы в существующих традиционных финансовых системах. От Bitcoin, который начал концепцию децентрализованного обмена ценностями, пришли другие криптовалюты и стартапы, построенные на распределенных платформах с целью ускорения и упрощения процессов в десять раз.

В децентрализованном банковском секторе TraXion придерживается того же видения, что и другие платформы, которые также пытаются произвести революцию в доступе общественности к финансовым продуктам и услугам. Как и другие решения blockchain как в начале первоначального предложения монет - сейчас на стадии разработки, так и в начале вышеупомянутого этапа, TraXion нацелен на создание без трения банковского обслуживания на прозрачной и общей книге. Он также позволит осуществлять финансовые операции, включая платежи, кредитование, инвестиции и денежные переводы на платформе.

Помимо других начинающих решений с аналогичными моделями, потенциал TraXion создает превосходство с точки зрения создания более полной платформы, где и банковские, и небанковские будут пользоваться равными возможностями, а также расширять возможности и доступ к ресурсам. Находясь на Hyperledger Fabric, решение становится более общепринятым, позволяя предприятиям мигрировать и фиксировать систему, полностью поддерживающую обширную сеть транзакций с клиентами и некоммерческими организациями, принадлежащими к разной сети. Более того, это модель открытого банкинга, где все люди со всего мира, независимо от того, какая социальная категория, могут пользоваться простой, но конкретной и безопасной инфраструктурой, содержащей все необходимые финансовые услуги.

Банковское дело становится намного более портативным, поскольку пользователи могут максимизировать свои кошельки в своих смартфонах без необходимости переходить на физические банки в любом месте. Даже пользователи, которые не имеют токенов TraXion, могут сначала использовать валюту fiat в публичном интерфейсе, а владельцы токенов могут поменять токены во владение другими криптовыми валютами по желанию.

Наконец, TraXion усиливает общее влияние филантропии. Владельцы токенов могут жертвовать по личным, социальным и благотворительным причинам, отправлять помощь в срочном порядке и отслеживать свои пожертвования от начала до конца. Это укрепляет доверие, поскольку доноры имеют возможность увидеть, как их пожертвования используются для помощи нуждающимся.

МОДЕЛЬ ДОХОДА

Revenue Stream after ICO

Global Giving Platform powered by Traxionfund.com \$2B by 2022	Global Payment Platform powered by Traxionpay.com \$1B by 2023	Global Wallet for Remittance by Traxionwallet.com \$3B by 2024
TraxionU Training Hub for Hyperledger in Manila \$500K per year	White-label Blockchain Solutions for Business & Brokers \$1M per contract	Free Codes, Open Source, Consulting for Hyperledger A Better World!

Компания TraXion, как один из главных движущих сил новаторства в финансово-инклюзивном мире, нацелена не только на то, чтобы стать лучшим банком, но и быть лучшим бизнесом для масштабирования и последовательного развития технологии. В постоянно меняющемся мире, где процветают улучшения и экономика растет каждый день, фирмы должны постоянно адаптироваться, и в этом свете способные органы должны взять на себя ответственность за то, чтобы это произошло. TraXion должен быть драйвером этого изменения.

Глядя вперед, TraXion построит мощную, усиленную, неуправляемую систему кошельков, которая будет использоваться всеми народами и организациями в любой точке земного шара. Эти поддерживающие платформы будут стандартизированы законными сторонами, которые будут участвовать в почти криптовом будущем.

ДОРОЖНАЯ КАРТА

Будучи настоящим банком в распределенной сети, TraXion стремится развивать функции, которые будут полезны для всех финансовых потребностей и услуг, которые будут искать пользователи платформы. Чтобы это произошло, 35% общего распределения средств (подробно описано в последней части этого документа) будет потребляться для разработки платформы, что связано с дальнейшим усовершенствованием утилиты токенов.

Формирование Blockchain Dev Hub (начало 2017 года)

Наряду с созданием распределенного банковского решения TraXion создал TraXionHub.com - центр Manila для разработки решений blockchain на Hyperledger Fabric для финансовых учреждений. Это послужит источником дохода для компании и одновременно будет способствовать росту приложений блокчейн на Филиппинах, ориентируясь на различные области инноваций в области финансовых технологий. Это поможет большему количеству людей на Филиппинах жить в большей степени с финансовой точки зрения, а вскоре и в мире.

Запуск платежной платформы (середина 2017 года)

Чтобы включить платежную систему с цифровой поддержкой, была создана TraXionPay.com, целью которой является поддержка унификации платежей для продавцов и предприятий. Все платежные шлюзы - как автономные, так и онлайн - легко интегрируются в одну платформу через собственное программное обеспечение TraXion для кошельков. Это объясняет гибкую интеграцию каналов, расширенную защиту от мошенничества для обеспечения максимальной безопасности, повторяющийся биллинг для удобной оплаты и мобильную оптимизацию.

Эти возможности укрепляются благодаря уникальным и ценным платформам наших платежных партнеров для создания цифровой транзакционной сети. Эти партнеры включают Coins.ph, Paynamics, PayMaya и dragonpay.

Запуск платформы по сбору средств (в середине 2017 года)

Gavagives.com является ведущей платформой для обработки изображений для Филиппин. Это комплексная платформа по сбору средств, которая обеспечивает удобный и быстрый способ для доноров помогать и поддерживать благотворительные и социальные причины и создает полный инструмент для некоммерческих организаций, НПО и фондов для сбора средств и более эффективного управления их доноров и пожертвований. Существует более 20 вариантов оплаты для доноров всех видов и слоев населения для оказания помощи, а также автоматизированной панели управления и аналитики, доступной для использования средств.

Первоначальное предложение монет (май 2018 года)

Первоначальное предложение монеты TraXion запустит 250 000 000 токенов TraXion (TXN), доступных для продажи. Продажа токенов делится на три части: частное или семенное, предпродажная и продажа толпы, все из которых имеют различные бонусы

цены на уровне и целевую сумму для повышения в долларах США. Средства, которые будут собраны во время продажи токенов, будут распределены по разным ключевым областям для разработки платформы, а также для развития бизнеса, чтобы предоставить ценности TraXion для своих пользователей и клиентов. (см. раздел «Первое предложение монет» ниже, чтобы узнать больше)

Возможности TraXion Wallet (Q2 2018)

На этом этапе TraXion Wallet расширяет свою полезность за пределами платежей для поддержки перевода средств с использованием шлюза платежей и одноранговых переводов для подготовки полного решения о переводе денежных средств. Это позволит пользователям перенаправлять никому в мире по нулевой стоимости и жертвовать в любую некоммерческую организацию через Gavagives.com с полной прозрачностью помощи от отправителя бенефициару или конечному получателю пожертвований.

SMARTER Fundraising (Q3 2018)

Существующая платформа в системе TraXion будет усовершенствована для применения интеллектуальных контрактов, которые автоматически измеряют эффективность некоммерческих организаций, предоставляя аналитику оценки и блокчейн. С помощью этих оценок пользователи блокчейн будут проинформированы о наиболее эффективных организациях, которые укрепят доверие между донорами. С другой стороны, организации смогут повысить доверие к более крупным сборам и более успешным благотворительным кампаниям.

Crypto Trading через кошелек (конец 2018 года)

Помимо платежных, денежных переводов и возможностей пожертвований, кошелек TraXion запустит крипторговую систему, поддерживающую основные криптовалюты, которые включают ERC20, Ripple, NEM и многие другие. На этом этапе TraXion выполнила все лицензии, чтобы сделать эту возможность возможной в системе.

Портал Whitelabel Remittance (начало 2019 года)

Hyperledger устанавливает TraXion как систему, в которой все финансовые продукты, транзакции и услуги доступны в кошельке платформы. Благодаря абсолютной пропускной способности кошелька для существующих агентств и брокеров будет предлагаться решение для безвозмездной доставки, корпоративного уровня, денежного перевода для оснащения как потребителей, так и предприятий в данном пространстве. Сделки будут быстрее, дешевле и обеспечены.

Одноранговое кредитование (конец 2019 года)

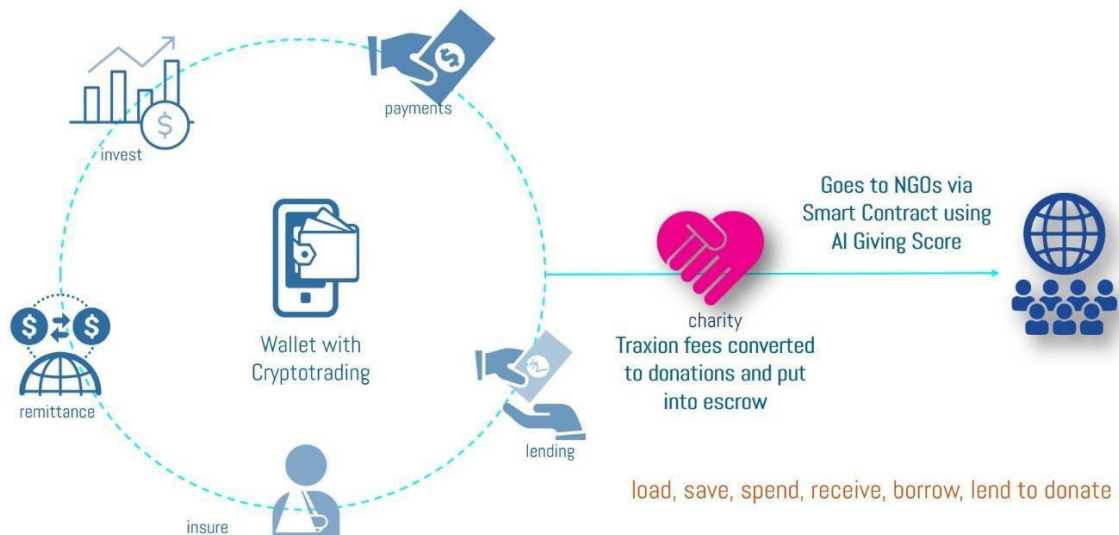
Пользователи кошелька смогут предоставлять кредиты другим пользователям, используя TraXion KYC, Credit Score и Microfinance Solution. Когда такая возможность разрешена, даже у небанковских будет возможность получить ресурсы для создания предприятий, воспользоваться страхованием, получить активы и многое другое.

УНИКАЛЬНОЕ ТОРГОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Хотя Traxion способен содействовать финансовой интеграции, прозрачности и подотчетности, он, наконец, хочет создать социальное влияние. Предполагается, что большие прибыли крупных банков и агентов будут коллективно разделены на сбережения и гранты. Эти сбережения пользуются обычными пользователями Traxion за счет значительно сниженных транзакционных комиссий. Собранные, средства и токены Traxion, затем будут передаваться в качестве грантов некоммерческим организациям, которые выполняют свои обязанности на общее благо. Сумма распределения определяется с помощью комбинации смарт контрактов и искусственного интеллекта, используемых для оценки организации (например, предоставление баллов, как показано в предыдущем рисунке К)

Использование распределенных учетных записей для отслеживания транзакций, криптовалют для перевода средств и смарт контракты для обеспечения пожертвований позволит, сделать некоммерческий сектор более прозрачным.

Это тоже основное видение компании Traxion как компании



Влияние инвестиций на криптообмен

Незначительный размер комиссий поможет преодолеть разрыв между финансированием и развитием. Это позволит решить массу проблем для глобальных социальных и экологических решений.

TraXion мобилизует капитал через ICO для реализации различных проектов социального воздействия. 1% от общих токенов будет выделено на создание платформы для сбора средств для получения прибыли от доноров, и от фондов / организаций с высоким уровнем воздействия.

TraXion предоставит доступ к НПО в свой фонд депонирования, куда будут направляться все гранты. Сумма гранта будет основана на подсчете голосования НПО и коллективных голосов владельцев токенов. Этот специальный рабочий процесс был тщательно разработан, чтобы конкретно привлечь внимание к проектам, касающиеся здравоохранения, зеленой энергетики, сельского хозяйства, воды, образования и средств к существованию для маргинальных общин.

С помощью новейшей технологии blockchain, многие финансовые эксперты прогнозируют, что традиционный банковский бизнес будет вытеснен на второй план через несколько лет. TraXion не создан для того, чтобы заменить банк немедленно, а для того, чтобы стать переходной платформой для реализации этой задачи.

Адаптируемость к банковской системе

По последним технологиям блочной цепи и ее постоянно меняющимся ценностным предложениям многие финансовые эксперты предсказывают, что традиционное банковское дело достигнет своего конца в течение x лет.

TraXion здесь не для того, чтобы немедленно заменить банк, а служить в качестве переходной платформы для беспартийного общества. В связи с этим мы разрабатываем ключевые стратегии программного обеспечения и решения по обеспечению соответствия.

KYC и AML - смарт верификация

Мы сотрудничаем с Blockscore.com для проведения KYC и AML для нашего кошелька и токенов. Партнерство позволяет нам в реальном времени проводить идентификацию клиентов. Платформа делает все для борьбы с мошенничеством и соблюдения требований законодательства. После регистрации и участия в продаже токенов, пожалуйста, убедитесь, что вы загружаете всю свою информацию о KYC в информационной панели. Последняя дата для представления нашего KYC - 30 июня 2018. Мы не сможем распространять токены TraXion для тех, кто не может загрузить необходимые документы KYC на основе объемов транзакции.

Партнерство Blockscore.com с TraXion поможет лучше соответствовать растущим нормативным требованиям, в частности борьбе с отмыванием денег (AML), финансированием борьбы с терроризмом (CTF) и процедуре «знай своего клиента» (KYC).

Автоматическая проверка бизнеса

Вы сможете быстро подтвердить информацию о компании с помощью API или нашей бесплатной информационной панели. Мы охватываем открытые счета и производим текущую юридическую экспертизу.

API проверка позволяет легко проверить имя, дату рождения, адрес и идентификационные номера ваших клиентов для соблюдения KYC и борьбы с мошенничеством. Наша платформа предоставляет индивидуальную детальную проверку на основе правил борьбы с отмыванием средств.

Интеллектуальная ID проверка

API проверки подлинности позволяет легко проверить имя, дату рождения, адрес и идентификационные номера ваших клиентов для соответствия требованиям KYC и борьбе с мошенничеством. Наша платформа обеспечивает индивидуальную детальную проверку на основе правил AML и KYC.

INITIAL COIN OFFERING (ICO)

Во время initial coin offering (ICO) компания выпустит виртуальные денежные токены Traxion (TXN) на blockchain, управляемые смарт контрактом.

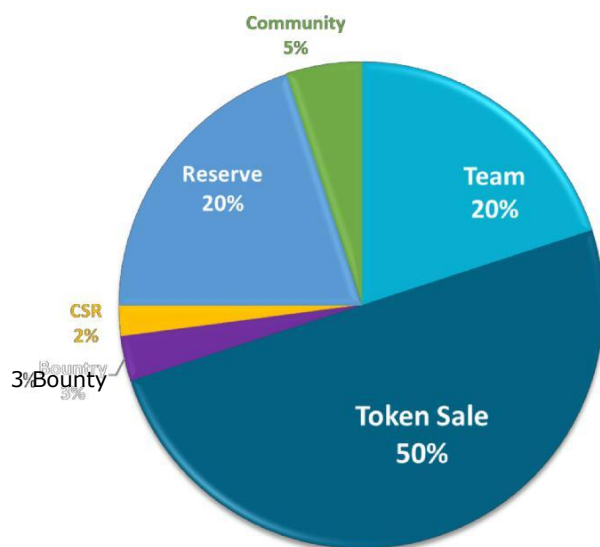
Мы решили провести initial coin offering, а не альтернативные способы привлечения денег, поскольку начальное предложение монет не только даст нам участников из разных регионов, но и стимулирует продвижения продуктов Traxion через партнерскую комиссию. Во-вторых, токены обеспечивают ликвидность, поскольку они могут быть проданы на различных биржах после ICO.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ТОКЕНОВ

Начальная генерация Traxion запрограммирована смарт контрактом, работающим на Hyperledger, и они будут распределены следующим образом:

- 50% токенов (250.000.000 TXN) будут направлены участникам после завершения токенса;ла;
- 20% токенов (100.000.000 TXN) будут выделены команде и будут заблокированы смарт контрактом на 12 месяцев
- 5% токенов (25.000.000 TXN) будет выделено сообществу для стимулирования разработчиков, партнеров, стратегов и других членов сообщества, которые хотят использовать сеть Traxion для создания новых продуктов и партнерских отношений.
- 20% токенов (100.000.000 TXN) будут направлены в материнскую компанию Traxion и будут храниться в качестве резерва на предстоящие расходы, партнерские отношения, развитие бизнеса, маркетинг и стратегические приобретения. В зависимости от будущих разработок, часть этих токенов может быть направлена на резервные фонды. Токены будут закрыты смарт контрактом на 12 месяцев
- 3% токенов (15.000.000 TXN) будут использованы, чтобы в конечном счете создать программу вознаграждения. Неиспользованные токены будут перераспределены обратно в резерв.
- Для корпоративной социальной ответственности (КСО) будет выделено 2% токенов (10.000.000 TXN). Они будут служить грантом, предоставленным его надежной платформе пожертвования благотворительности gavagives.com для использования в программе вознаграждений. Токены будут выпускаться как донорам, так и благотворительным организациям на основе определенных условиях, которые будут определены смарт контрактом. Условия, как правило, основываются на вкладах (доноров) и производительности (благотворительная организация).

Никаких новых выпусков токенов Traxion не будет.



РАСПРЕДЕЛЕНИЕ СРЕДСТВ

Собранные средства будут использованы для получения еще нескольких проектов одновременно и немедленного выхода на рынок. Проект завершит партнерские отношения с MasterCard и IBM. Также проводятся текущие партнерские контрактные проверки с 3 крупными банками РН и 2 компаниями из преданий.

Цель состоит в том, чтобы как можно быстрее начать крипто-торговлю.



Механизм Token Sale

Во время предварительной продажи бонусы за один уровень различаются в поставке токенов, тогда как будет четыре уровня. 10 000 000 (десять миллионов) TXN будут доступны для продажи для каждого бонусного уровня. Вся предварительная продажа будет иметь объем равный 40 000 000 (сорок миллионов) токенов

Доступность токенов осуществляется в первую очередь. Биржи автоматически переходят на биржи следующего периода, когда спрос превышает распределение периода до тех пор, пока не будут погашены токены, выделенные для всей предпродажной продажи.

Во время продажи будут продаваться 200 000 000 (двести миллионов) токенов. Минимальная и максимальная покупка во время продажи и продажи толпы составляет 0,40 ETH или 400 TXN и 0,80 ETH или 800 TXN соответственно.

	PRIVATE	PRE-SALE				CROWD SALE
Total (in TXN)	10,000,000	40,000,000				200,000,000
Bonus	50%	40%	30%	20%	10%	N/A

Начало Pre-sale: 1мая, 2018

Окончание Pre-sale: 31 мая, 2018

ТОКЕНСЕЙЛ

Начало продаж: 1 июня 2018

Конец продаж: 30 июня 2018

Период предпродажи будет длиться 4 недели. Основная продажа будет длиться 6 недель. Токены, непроданные во время продажи, будут использоваться для будущих продаж.

Цена токена: 0,001 ETH

Хард кэп: 60 000 000 долларов США

Предполагая, что во время предпродажи будут закуплены 40 000 000 токенов, общий объем предложения, доступный во время продажи, составит 200 000 000 (двести миллионов) токенов. Все, что превышает это предложение, будет предложено, исходя из базовой цены в 0,011 ETH / TraXion Token.

КОМАНДА

Traxion собрал экспертную команду с разными талантами и навыками. В число таких экспертов входят специалисты по криптовалютам, банковским операциям и соблюдению требований, blockchain и одноранговых технологий, обработки платежей, искусственного интеллекта, управления безопасностью интернет-безопасности, Интернет-маркетинга и экономики, политики и связей с общественностью.

Руководство уже реализовало несколько этапов, включая наличие всей инфраструктуры для работы с электронными денежными платформами для осуществления платежей и пожертвований.



Энн Куисия-Линдиаг (СЕО), имеет 20-летний опыт работы с информационными технологиями. К началу предпринимательской деятельности она продвинулась на корпоративной арене банковских и финансовых услуг и много лет занималась пожертвованиями. Она была пионером этой деятельности в Филиппинах, чтобы помочь некоммерческой организации достичь своих цифровых преобразований и предоставления онлайн-услуг. Она увлечена данной идеей и теперь руководит всем направлением Traxion на blockchain для общего блага.



Тамер Махер (COO) имеет более 20-летнего опыта работы с программным обеспечением, начиная от работы разработчика, менеджера проектов, менеджера по продуктам, руководителя программного обеспечения, главного технолога и вице-президента по финансам и операциям. Работал в различных областях консалтинга и помогал многочисленным компаниям и предпринимателям реализовать свои бизнес-идеи в успешные рабочие компании. Он также имел глобальный опыт работы с компаниями в США, Европе и регионе Мена. Кроме того, имеет степень MBA.

Фернандо Контрерас младший (СТО) Фернандо Контрерас младший - серийный предприниматель с более чем 30-летним опытом работы в области электроники и технологий с открытым исходным кодом. Он основал IPhil Communications, один из первых провайдеров интернет-услуг на Филиппинах, и несколько компаний, в том числе Imperium Group of Companies. Он был одним из основателей и занимал высокие посты в различных торговых и отраслевых группах по интернет-услугам и технологиям с открытым исходным кодом, был признан местной и международной прессой за его работу и достижения и был одним из 10 самых влиятельных филиппинцев в интернете.



Роберто Калида (CFO) Он работает в банковской и финансовой индустрии уже более тридцати лет. Роберто - консультант по вопросам управления, а также сертифицированный публичный бухгалтер. Он имеет глубокие знания о процессах и методах финансового посредничества, торговле ценными бумагами и динамике создания и получения инвестиций. Он является генеральным директором Doulos Subic Inc., консалтинговой компании, специализирующейся на оказании финансовых услуг и помощи в разработке проектов. Он также был финансовым директором Subic Bay Marine Exploratorium Inc. (SBMEI) еще в 2007-2007 годах.

Элвин Верой (глава Blockchain и Infrastructure) имеет более 20 лет опыта в разработке технологий для ИТ-и инженерных продуктов, ориентированных на IOT. Соучредитель нескольких стартапов, специализирующихся на биомеханике. Имеет несколько разработанных прототипов продуктов, основанных на Arduino, OpenCV и других библиотеках машинного обучения. Постоянный участник BSides Las Vegas и DEFCON и основал группу под названием Lonelyhackers в Южной Калифорнии. Он отвечает за инфраструктуру и конфиденциальность данных TraXion. Он вернулся домой из США, чтобы побывать на TraXion.

Джейсон Дела Роза (руководитель DevOps) имеет более 18 лет опыта разработки и управления в области технологий, электронной коммерции, электронного обучения и бизнеса. Один из основателей MyCareBuddy, сервиса предоплаченной телемедицины и службы телездравоохранения. В настоящее время он также работает над предприятиями и инновациями в индустрии путешествий и транспорта для людей, логистике, сообществах электронной коммерции, цифровых развлекательных и потоковых платформах (Bayaniradio.ph). Он закончил BS Management Information Systems в университете Ateneo De Manila.



Раймонда Саваль (руководитель по маркетингу Великобритании), знает несколько языков, включая немецкий и французский. Уже более двадцати лет она занимается развитием бизнеса на европейских рынках. Своими консультациями по вопросам управления в области продаж она специализируется на продуктах, нуждающихся в разъяснении, и на важных целевых группах для B2B. Она также создала различные книги для продажи. В своих блогах она рисует образ жизни в будущем. И для нее TraXion будет частью этого процесса, состоящего в улучшении мира.

Джон Маргалит (Biz Dev, Северо-Американский регион) посвятил свою карьеру в создании прибыльных предприятий, внедрении инновационных процессов продаж и увеличении конверсии свинца для увеличения доходов. Имеет степень бакалавра искусств в области управления бизнесом в Университете штата Сан-Диего в дополнение к сертификации по сертификации входящего маркетинга Hubspot и сертификации университета Salesforce. Он заработал 1-е место в Pitchfest CyberTECH в 2015 году. Разработал 3 стартапа.

Юрий Знак (консультант по маркетингу и инвестициям) является основателем Respect Studio, агентства цифрового маркетинга, которое разрабатывает эффективную цифровую стратегию и помогает компаниям привлекать B2B-клиентов. Он имеет более чем шестилетний опыт привлечения инвестиций, начиная с государственной индустрии, в качестве старшего специалиста по привлечению инвестиций, в проекты ICO, где он помогает привлекать инвесторов к кампании.

Журдан Себастьян (Market Influencer) - кинорежиссер и гуманитарный активист. Он проделал новаторскую работу в области борьбы с бедствиями и инициативами по реагированию на стихийные бедствия, таких как Operation Airdrop, которые привели к использованию вертолета и самолета и оказанию помощи во время супер тайфуна Хайяна. Сторонник общего блага и евангелист финансовой интеграции, для которого TraXion – важная веха в жизни.

Кристофер Асинас (менеджер сообщества) в настоящее время является исполнительным директором Junior Gava Gives - ведущей платформы для обработки изображений в социальных сетях Филиппин. Он стал соучредителем организации главных предпринимателей в Университете Мапуа для развития культуры стартапа в кампусе и создания программы инкубации для начинающих мапуанских стартапов в будущем. Он также был послом-посланником TechShake и является лидером мысли с целью вдохновить следующие поколения создавать и внедрять инновации.

Советники



Burton Crapps (советник). Серийный предприниматель более 30 лет и создал программное обеспечение и бэк-офисные операции в США, Сингапуре, на Филиппинах и в Юго-Восточной Азии. Он является основателем программного решения для CollectionWorks, проекта который длился с 1996 по 2008 год, пока он не был продан группе Temenos за несколько миллионов долларов. Он также является основателем Consumer CreditScore в Маниле в 2014 году. Это потребительский кредитный калькулятор, который помогает получить возможности финансовой поддержки. С тех пор он является поставщиком стандартизированного на национальном уровне потребительского кредитного балла для финансовых учреждений, чтобы обеспечить лидерство страны в финансовой интеграции.



Yobie Benjamin. Основатель Token Inc. и главный технический директор ClickSWITCH Yobie основал TokenOS, операционную систему для открытого банковского обслуживания, которая использует смарт контракты. Он также возглавляет разработку технологий для облачной финансовой компании по производству программного обеспечения ClickSWITCH и соучредителя программного обеспечения виртуальной реальности Alegant. Кроме того, он был приглашен в качестве пионера новых технологий в рамках Всемирного экономического форума в 2015 году.

Phillip Nunn (International Blockchain Advisor) является предпринимателем и известным онлайн-влиятелем в мире Blockchain и Cryptocurrency. Обладая более чем 15-летним опытом в области финансовых услуг, Филлип специализируется на управлении капиталом, инвестициях в ангелы, инвестициях в коммерческую недвижимость и финансовых технологиях. Он работал в консультативных советах многих компаний Blockchain и является международным докладчиком по Blockchain, Cryptocurrency и Financial Technology.



Кришан Гровер (бизнес-консультант). Предприниматель и основатель Kris FinSoft, ведущего регионального цифрового и инновационного поставщика банковских решений, обладающего прочной, проверенной репутацией в решении проблем, стоящих перед банками, и помогающих им оставаться конкурентоспособными.



Рафаэль Падилья (Legal & Compliance Advisor) является коммерческим адвокатом и профессором права, специализируется на технологиях fintech, криптовалютах и blockchain. Он работал с некоторыми системами трансферов и финансовых технологий, основанных на Филиппинах, что соответствует их требованиям законодательства. Он отвечает за обеспечение того, что TraXion квалифицирует все необходимые аккредитации и лицензирования от государственных учреждений.

Preston Junger Bui (International Blockchain Advisor) - бывший сотрудник отдела Yelp, ранее работавший в Yahoo !, IAC, Apple и в настоящее время являющийся соучредителем Mile Square Labs, работающий с отечественными и международными стартапами по продажам и целям роста. Он присоединился к Yelp в 2008 году как сотрудник № 82, открыв и расширив первый офис в Нью-Йорке, в результате чего компания через IPO и увеличила штат Yelp до 4000+ глобальных сотрудников. Выступал в качестве вице-президента Brand Solutions. У Престона есть B.A. от Univ. Вермонт. Он является активным партнером по развитию и независимым директором совета директоров, компаний с традиционными технологиями и компаниями, которые используют блокчейн / ICO.

Тони Хербоса (консультант по финансам и инвестициям) имеет более 30 лет коллективного опыта в области финансов, в частности банковского дела, торговли и инвестиций. Он получил степень MBA в области финансов в школе Wharton School, закончил Пенсильванский университет, и в настоящее время является почетным председателем Philstocks Financial, Inc., управляющим директором по корпоративным финансам и консалтингу в Центре глобальной практики. Ранее он был президентом и исполнительным директором PNB Capital & Investment Corporation. Энтони также основал Traders Apprentice Pilipinas, подпитываемый его огромной пропагандой финансовой грамотности.

Натан Кристиан (International Blockchain Community Advisor) является техническим экспертом в области бухгалтерского учета и финансовых приложений на основе Blockchain. Он является серийным предпринимателем с более чем 35 стартапами в своем портфолио. Он глубоко укоренился в пространстве блокчейн и сделал его как своей карьерой, так и жизненной страстью. Он является опытным международным лидером Blockchain и Fintech и входит в пятерку лучших членов группы People of Blockchain. Он с отличием заслужил степень MBA и его BA. Он руководит различными программами исполнительного образования и активно участвует в консультациях с корпорациями, банками, инвестиционными фирмами, фондовыми биржами и юридическими фирмами.

ЮРИДИЧЕСКАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Общая информация

Чтобы финансировать развитие экосистемы Traxion, в Hyperledger blockchain будет создано 500 000 000 токенов (далее именуемые Traxion токены или Traxion), и они будут продаваться широкой общественности. Traxion - токен, который позволит пользователю получить доступ к услуге, предоставляемой платформой TraxChain.

Токен Traxion не имеет законной квалификации обеспечения, поскольку не дает никаких прав на дивиденды или проценты. Продажа токенов Traxion является окончательной и не подлежит возмещению. Токены Traxion не являются акциями и не дают никакого права участвовать в общем собрании Компании. Токены Traxion не могут иметь значения за пределами платформы TraxChain. Тот, кто покупает токены Traxion, четко признает и представляет, что он тщательно просмотрел этот документ и полностью понимает риски, расходы и выгоды, связанные с приобретением Traxion.

Необходимая информация

Покупатель токенов Traxion берет на себя обязательства, что он / она понимает и имеет значительный опыт в использовании криптовалют, систем и услуг blockchain, и он полностью понимает риски, связанные с массовой продажей, а также механизмом, связанным с использованием криптовалют (в том числе хранения)

Компания не несет ответственности за любую потерю токенов Traxion или ситуаций, которые делают невозможным доступ к токенам Traxion, что может быть результатом каких-либо действий или бездействия пользователя или любого лица, которое принимает на себя приобретение токенов Traxion, а также в случае хакерских атак.

Риски

Получение токенов Traxion и их хранение связано с различными рисками, в частности риском того, что компания не сможет начать свою деятельность, развивать блокчейн и предоставлять обещанные услуги. Поэтому при приобретении токенов Traxion любой пользователь должен тщательно учитывать риски, расходы и преимущества приобретения токенов Traxion в контексте токенса и, при необходимости, получить любую независимую консультацию в этом отношении. Любое заинтересованное лицо, не может принимать или понять риски, связанные с этой деятельностью (включая риски, связанные с незрелостью платформы Traxion), или любые другие риски, как TRAXION, указанные в Общих положениях и условиях токенса не должен приобрести токены Traxion.

Этот документ не может рассматриваться как приглашение на осуществление инвестиций. Он не представляет никакого отношения, и не должен рассматриваться как предложение ценных бумаг в любой юрисдикции. Этот документ не включает и не содержит каких-либо сведений или признаков, которые могут рассматриваться как рекомендации или которые

могут быть использованы для принятия любого инвестиционного решения. Этот документ не является предложением или приглашением продавать акции, ценные бумаги или права, принадлежащие Компании или любой связанной компании. Токены Traxion - это токен утилиты, которые можно использовать только на платформе TraxChain, и они не предназначены для использования в качестве инвестиций.

Предложение токенов Traxion на торговой платформе осуществляется, чтобы сделать возможным использование платформы TraxChain не в спекулятивных целях. Предложение токенов Traxion на торговой платформе не меняет юридическую квалификацию токена, что остается простым способом использования платформы TraxChain и не является безопасным.

Компания не должна рассматриваться в качестве консультанта по любым правовым, налоговым или финансовым вопросам. Любая информация в данном документе предоставлена только для общего информирования, и компания не предоставляет никаких гарантий в отношении точности и полноты этой информации. Учитывая отсутствие квалификации крипто-токенов в большинстве стран, каждому покупателю рекомендуется провести юридический и налоговый анализ по приобретению и владению Traxion в соответствии с их национальностью и местом проживания.

Компания сегодня не является финансовым посредником в соответствии с законодательством ЕС и не обязана получать какие-либо разрешения для целей борьбы с отмыванием денег. Эта квалификация может измениться в случае предоставления услуг Traxion, которые должны рассматриваться как финансовое посредничество. В этом случае использование услуг Traxion может потребовать положительного заключения процесса идентификации AML / KYC.

Получение токенов Traxion не должно предоставлять никаких прав или влияние на организацию Traxion. Traxion не предоставляет прямых или косвенных прав на капитал или доход Компании, а также не дает никакого права на управление компанией. Traxion не является доказательством права собственности или права контроля. Он не предоставляет контролирующему индивидууму любой актив или долю в компании или в сети компании. Traxion не предоставляет никакого права участвовать в контроле за организацией управления Компанией или принятию решений, или над сетью Компании и управлением Покупателям.

Регуляторные органы внимательно изучают бизнес и операции, связанные с криптовалюта в мире.

Бизнес-модель компании, технический документ или условия могут меняться или быть изменены через новые нормативные требования на соответствие любым действующим законам в любых юрисдикциях. В таком случае покупатели и любой, кто осуществляет приобретение токенов Traxion, признают и понимают, что ни Компания, ни какие-либо ее аффилированные лица не несут ответственности за любые прямые или косвенные убытки, причиненные такими изменениями. Компания сделает все возможное, чтобы начать свою деятельность и разработать платформу TraxChain. Любой, кто пытается приобрести токены Traxion, признает и понимает, что компания не дает никаких гарантий, что ему удастся достичь этого.

После завершения Коммерческой операции эти токены будут выдаваться в соответствии с техническим процессом, который называется «Blockchain». Это ИТ-протокол с открытым кодом, по которому Компания не имеет никаких прав или ответственности с точки зрения ее разработки и эксплуатации. Механизм распределения токенов будет контролироваться Смарт-Контракту; это предполагает компьютерную программу, которая может быть выполнена в сети Hyperledger или в blockchain сети, совместимой с языком программирования смарт контракта.

Следовательно, они признают и понимают, что Компания (включая ее органы и служащих) не несет никакой ответственности за любые убытки, которые могут иметь место вследствие неадекватности использования токенов Traxion, за исключением случаев умышленного нарушения или грубой небрежности.

Traxion базируется на протоколе Hyperledger.

Поэтому любые неисправности, незапланированная функция или неожиданная работа протокола Hyperledger могут вызвать неисправность или работу сети компании или Traxion, не ожидается.

<https://drive.google.com/open?id=1T7OuTuIUirKn70Gh5E1HL61nSwhffsMd>

