



Bankalarla sorunsuz,
İnsanlar için sınırsız.

www.TraXion.tech

Teknik Rapor

ÖNEMLİ NOT

Şu an için Amerika Birleşik Devletleri, Çin, Küba, Sudan, İran ve Kuzey Kore'den satışa katılıma izin verilmiyor.



İçerik

| | |
|---|----|
| ÖNEMLİ NOT | 2 |
| YÖNETİM ÖNSÖZÜ | 6 |
| GİRİŞ | 7 |
| VİZYONUMUZ | 8 |
| Sorunsuz ödeme alma & yollama | 8 |
| Yolsuzluğun ve yoksulluğun yokoluşuna doğru | 8 |
| Yardımanın Şeffaflığı..... | 8 |
| ÇÖZMEK İSTEDİĞİMİZ SORUNLAR | 10 |
| Finansal Kapsam | 10 |
| Hız | 10 |
| Masraf | 10 |
| Bürokrasi | 11 |
| Şeffaflık | 11 |
| PAZAR GENEL BAKIŞ..... | 12 |
| Güneydoğu Asya ile başlıyoruz | 12 |
| Güneydoğu Asya sonrasında | 12 |
| Günümüz Blakchain pazarı..... | 13 |
| TEKNOLOJİ ÇÖZÜMÜ | 14 |
| Hyber Kıt defteri blockchain..... | 14 |
| Mastercard ile İşbirliğinin Güvenliği..... | 15 |

| | |
|--|----|
| IBM ile ortaklığın güvenliği..... | 15 |
| SEACOOB ile ortaklık..... | 16 |
| UnionBank – GlobalLinker ile ortaklık..... | 16 |
| Platform Özellikleri..... | 16 |
| Örnek İşlemler..... | 17 |
| KAZANIMLAR | 18 |
| Sabit fon yaratma platformu | 18 |
| Ödme Platformu Sunumu | 19 |
| Cüzdan Sunumu – whitelabel versiyon..... | 20 |
| DAHA FAZLASI | 21 |
| HyperTraXion Cüzdan | 21 |
| Sağlık ve Sigorta Servisleri | 23 |
| Kamusal API | 25 |
| Kripto-Ticaret Sistemi | 25 |
| Peer-to-peer Kredi | 25 |
| Sigorta ve Yatırım Noktaları İçin API | 26 |
| TRAXION VS. DİĞER PLATFORMLAR | 27 |
| GELİR MODELİ..... | 28 |
| YOL HARİTASI | 29 |
| blockchain Dev Hub'ın Oluşumu (2017 başı)..... | 29 |
| Ödeme Platformu Sunumu (2017 ortası) | 29 |
| Fonlama Platformu Sunumu (2017 ortası)..... | 29 |
| Halka Arz (Mayıs 2018)..... | 29 |
| TraXion Cüzdan Yetenekleri (Q2 2018)..... | 30 |
| AKILLI Fon sağlama (Q3 2018) | 30 |
| Cüzdandan Kripto Ticareti (2018 Sonu) | 30 |
| Whitelabel Para Göndertme Portalı(2019 başı)..... | 30 |
| Peer-to-Peer Kredi (2019 sonu) | 30 |
| BENZERSİ SATIŞ ÖNERİSİ | 31 |
| Kripto Borsasında Etki Yatırımları | 32 |
| Bankalar için Kayıpsız | 32 |

| | |
|--|----|
| KYC ve AML – Kimlik Doğrulama..... | 32 |
| Otomatik Doğrulama | 33 |
| Akıllı Kimlik Doğrulama | 33 |
| HALKA ARZ(ICO) | 34 |
| Token Dağılımı | 34 |
| Fon Tahsisi | 35 |
| Token Satışı Periyodik Mekanikleri | 36 |
| TAKIM..... | 38 |
| DANIŞMANLAR | 42 |
| YASAL BİLGİLER | 45 |
| Genel Bilgiler | 45 |
| Bilgi Gereklidir | 45 |
| Riskler | 45 |

YÖNETİMİN ÖN SÖZÜ

TraXion, Blockchain tarafından yönlendirilen bir ortamda daha iyi bir banka olmayı amaçlamakta ve topluluğunun güvenli, basitleştirilmiş ve uyumlu bir uygulama kullanarak tasarruf, transfer, kayıt edilmesi, harcanması, kredi verilmesi, borç verilmesi ve daha fazlası için imkan sağlamaktadır. Kâr amacı gütmeyen sektörlerle çalışan ve yolsuzluğa neden olmayan sosyal etki faaliyetlerine yönelik bir sinerji oluşturan bir ortamdır.

Sadece bir amaca odaklanmaya başlayan ve teknolojik açıdan gelişmiş olmayan geleneksel finans kurumlarının sağladığı başlıca avantajlardan biri olan ölçek ekonomilerinden yararlanamayacak girişimler var. TraXion, Blockchain odaklı bir ortamda geleneksel finansal ürünler sunmayı planlamakta, nihayetinde ödemeler, eşler arası krediler, döviz ödemeleri, tasarruflar, sigorta, yatırımlar ve hayırseverlik için kripto ekonomisi kullanılabilir hale getirmeyi amaçlamaktadır.

TraXion, hedefinde çoğunluğa hitap etmek için umut dolu etkinliğine kendini hazırlamak için çeşitli ürün ve hizmetler başlattı. TraXion, ilk para teklifi (ICO) öncesinde önemli bir altyapıya sahip olmayı planlıyor. Bugüne kadar, TraXion, ölçek ekonomilerinde önerilen altı öğenin dörtünü (4) oluşturmuştur:

Ödeme Platformu, Cüzdan, Kişisel Finans Platformu ve Fon Yaratma Platformu. Bu dört platform kısa bir süre sonra TraXionChain üzerinde olacak - insanları etkili bir şekilde ödeme işlemine yönlendirecek, kişiler arası borç verme ve havale masraflarını azaltacak, kâr amacı gütmeyen kuruluşların yardımsever faaliyetlerini şeffaf bir şekilde ele alacak ve akıllı sözleşmeler kullanarak sigorta ve yatırımları daha verimli bir şekilde gerçekleştirebilecek.

TraXion, bir kripto ekonomisi kuruyor, odaklarımız; ölçek olacak, araçların ortadan kaldırılması ve eski sistemlerin merkezi kontrolden uzaklaştırılmışı olmak olacak. Bu hedeflere ulaşmak için, TraXion dünya genelinde beyaz etiketli platformlar sunacak ve bunları paylaştırılmış, izinli ve güvenli bir blockchain'e bağlayacak. Bankalar, operatörler ve kurumlar tarafından, farklı resmi para birimlerinde işlem yapmaları ve karşı tarafa ihtiyaç duymadan sınır ötesi işlemleri kolaylaştırırken, aynı zamanda tüm oyuncuların bu blockchain güvene neden olmalarına izin vermesi için anahtar yargı alanlarındaki kurumlar tarafından kullanılacaktır.

TraXion, mevcut finansal sistemin neden olduğu ve kullanıcı dostu olmayan teknolojiler arasındaki boşluğu doldurmayı, finans engellerini azaltmayı ve bankalara ya da bankalara finansal hizmetler sunmayı amaçlayan ödemeleri ve bankacılık mimarisini kullanmanın güvenli ve basit bir yolunu sunmayı amaçlamaktadır. MasterCard Servis Sağlayıcısı ile planlanan entegrasyon sayesinde, kullanıcımızın dünyadaki herhangi bir karta para aktarabilmesini veya aktarabilmesini sağlayan cüzdanı kuracağız. Gönderen ve alıcı, yerel para biriminde işlem yapacak ve kripto para birimleri veya arkada blockchain teknolojisi hakkında bir bilgiye ihtiyaç duymaz.

Bu hedeflere ulaşmak için ilk para teklifi (ICO) gerçekleştirilecektir Teklif, TraXion Token veya TXN olarak bilinen sanal para tokenleri olacak. Yükseltelen fonlar, TraXion ekibi tarafından platformun daha da geliştirilmesi, işin ölçeklendirilmesi ve sistemdeki tüm katılımcılarına en üst düzeyde değer katmaya yönelik projelere faydalar sağlanması için kullanılacaktır. Karların bir kısmı, blockchaindeki seçilmiş hayır kurumlarına, puanlama ve bağışçı oyuyla iyi performans gösteren hibeler olarak gidecektir.

GİRİŞ

Dünyanın gelişen dijital aleminde, bilgiyi nasıl paylaştığımız ve iletişim kurduğumuza dair büyük değişiklikler görüyoruz. Günlük yaşamımızın birçok yönünü, özellikle ödemeler de, kişiler arası kredilendirme, havale ve bağış alanlarında dijitalleştirmeye yönelik girişimler bulunuyor.

Yakın geçmişte, blockchain teknolojisi kripto para birimlerindeki reklamasyon nedeniyle popülerliğini kazanmıştır. Böyle bir aldatmaca, koruyucu temeller olmaksızın bile kendi şifrelerini başlatmak için birçok girişime yol açmıştır. Bu eğilim cevap almıştır çünkü yeni katılımcılar, eski sistemler tarafından engellenen görevlilere kıyasla, gelişmekte olan teknolojileri benimsemeye daha atik olmuştur. Ancak, yeni oyuncuların sahip oldukları bu rekabet avantajı, ölçek ekonomisinin düşünülmemesi nedeniyle kısa ömürlü olma olasılığı yüksektir.

TraXion'un vizyonu farklıdır; İşletmelerin ortak fayda için çok dost olacakları bir ekosistem kurmaya odaklandık. Kâr amaçlı işletmelerin kar amacı gütmeyen kuruluşlarla, sınırsız ve engelsiz finansal işlemlerden karşılıklı olarak yararlanacakları bir bütün kripto ekonomisine girdiği bir dünya hayal edin.

Dijital araçların dağıtıldığına inanıyoruz, bu nedenle ana şirketimiz Pluma Technologies Ltd.'in parlak fikri olan TraXion, dağıtılmış blockchaine dijital bağışçılar, destekleyicilerin tamamen dijital bir gelişime katkıda bulunmaları için ilk para teklifi (ICO) olarak gerçekleştirecek. ICO'nun amacı spekülasyon bir fikri test etmemek, ancak TraXion'u mevcut ödeme ağ geçitleri, havale merkezleri ve fon yaratma platformlarına daha gelişmiş çözümler sunmak için mevcut hizmetlerini genişletmek için ürünleri yaratmak için ana sermayeyi sağlamaktır. Yatırımcıları ICO'ya katılmadan önce, bu teknik raporun sayfalarında adı geçen TraXion'un hizmetlerini denemelerini şiddetle öneriyoruz.

VİZYONUMUZ

Sorunsuz ödeme alma ve yollama

Ödeme ağ geçitleri henüz çok karmaşık kodları ve prosedürleri kullanarak bu korkunç entegrasyon bariyerini geçmemiştir. TraXionPay ile, basitleştirilmiş tüccar katılımını kullanarak, küçük işletme sahipleri, müşterilerin banka hesapları olmadığında bile ödeme alabilir. Kullanıcıların HyperTraXion cüzdanına erişimleri ve verimli ve hızlı bir şekilde işlem yapmaları için QR kodları aracılığıyla mobil ödeme kullanılacaktır.

Ödemeleri online olarak kabul eden satıcılar genellikle dolandırılma ve kesintili sermaye akışı yaşarlar. Platformun özel müşterini tanı (KYC) çözümü ile TraXion, sistemdeki işletmelere, sahte işlem ve müşterilerle sorun yaşam ihtimalini önlerken, ödeme finansmanından faydalanmaya yardımcı olacak. Kullanıcıların HyperTraXion cüzdanına erişme ve verimli ve hızlı bir şekilde işlem yapma kolaylaştıracak.

Nihai olarak, TraXion, tüccarlar için yerleşik bir KYC ile bir blockchaindeki çoklu ödeme seçeneklerini sistemine entegre eden ve tüccarların ve yan kuruluşlarının herhangi bir zinciri tarafından kullanılacak beyaz etiketli bir platform sunacak.

Yolsuzluğun ve Yoksulluğun Yok Oluşuna Doğru

Dağıtılmış bir sistemde dijitalleşme, geniş ağı oluşturacak ve her saniye, hile olmaksızın tüm işlemlerin bir dizi kaydını oluşturacak. Bu nedenle, TraXion yolsuzluğu engeller ve yoksullukların seviyeleri ile çözülmesine yardımcı olur ve tüm insanlar tüm finansal hizmetlere ve faydalara eşit erişime sahip olabilir.

Blockchain gerçekten sosyal değişime temel olan teknolojiyi şekillendiriyor. Bununla birlikte, blockchainin yoksulluğun sona ermesi olduğunu iddia etmek hala bir miktar erişim. Bununla birlikte, Blockchain'in yoksulluğun sona ermesi olduğunu iddia etmek hala bir hayal. Ayrıca, yoksulluk bütünsel bir çözüme ihtiyaç duyan çok yönlü bir sorundur. TraXion hakkında asıl etkileyici olgu, yoksulluğa neden olan bazı faktörleri yok edebileceğidir.

En azından teorik olarak, uygun fiyatlı, hızlı ve şeffaf araçlar yoksullara fayda sağlamak için çok umut vaat ediyor. Teknoloji ayrıca ödeme avantajlarının ötesinde önemli ölçüde gelişmiştir. Akıllı sözleşmelerin getirilmesi, TraXion platformlarını finansal hizmetler ve işlem takibi için daha kapsamlı ve çok yönlü hale getirdi.

Yardımanın Şeffaflığı

TraXion, herhangi bir toplumdaki bunalım sırasında doğruluk, hesap verebilirlik ve şeffaflık öngörmektedir. Bireylerden ve şirketlerden sağlanan yardımlar, dağıtmakla görevli hükümet veya sivil toplum kuruluşlarının bozuk sistemine aktarılmalıdır.

Kripto para, iyi finans için Blockchain olanakları sınırsızdır. Hayırseverlik, hibe koşullarının yerine getirilmesi durumunda sadece fon alan hibe alıcıları ile otomatik "akıllı sözleşmeler" den yararlanacaktır. Blockchain, sosyal etkileşim yatırımcılarına daha sağlam ve şeffaf etki izleme ve ölçüm sistemleri sağlar. Vakıflar kendi dijital paralarını bile verebilir veya sadakaları özel kripto para birimi takasları işletebilirler.¹

TraXion, daha fazla eylem verebilmek ve dünya çapında daha fazla insana yardım edebilmek için topluma güven sağlamayı hedefliyor. Blockchain teknolojisinin gücünü kullanarak gelecek nesil için daha iyi bir dünya kurmayı hedefliyoruz.

¹ Sosyal sektörün değişimi: İyilik için Bitcoin ve Blockchain https://www.huffingtonpost.com/entry/transforming-the-social-sector-bitcoin-and-blockchain_us_59c169e3e4b0f96732cbc9c7

ÇÖZMEK İSTEDİĞİMİZ SORUNLAR

Finansal Kapsam

Dünya Bankası'na göre, 2013 yılında, küresel nüfusun yüzde 10,7'si günde 1,90 dolardan az gelikle yaşadı. Bu rakamlar son birkaç yılda düşüş gösterirken, bu oran hala yaklaşık 750 milyon insan için geçerlidir. Finansal katılım, yoksulluğun azaltılmasında kilit faktör olarak kabul edilir. İnsanların resmi bir finansal sisteme erişimlerini ifade eder. Durum kotasında, finansal katılımı içeren bankacılık gibi finansal hizmetlere erişim. Maalesef, 2 milyardan fazla yetişkin bankacılık sisteminde değil. Bu geliştirmekte olan bölgelerin çoğunda mobil para çoğu finansal hizmetin yerini almıştır.²

Blockchain'in finansal hizmetler sektörünü bozundurması, bunu değıştirdi. Blockchain, bankanın mevcut sınırlamalarının çoğunun üstesinden gelir. Bankaların aksine, blockchain'in çalışması için fiziksel branşman varlığı gerekmez. Blockchain dağıtılmış bir ağ üzerinde çalıştığından, çalıştırmak için karmaşık ve pahalı bir özel altyapıya gerek yoktur. Bu, banka hesaplarını kullanırken veya mobil işlemler gerçekleştirirken bankalar ve telekom şirketlerinin kullanıcılara ücretler ve diğer masraflar üzerinden geçtiği maliyetlerden tasarruf etmelerini sağlar.²

Hız

Sınır ötesi ödemelere ilişkin tescilli McKinsey araştırma ve analizine (2015) göre, sınır ötesi işlemin tamamlanması için geçen ortalama süre, Otomatik Takas Odası gibi bir yerel ödeme ağı üzerinden son transferini içeren üç ila beş iş gündür.³

Masraf

Ücretler, parayı son alıcıya aktarma süreci boyunca birikir. Transferler, gönderenlerin talep ettiği bankadan geçtikçe artar, daha sonra merkez bankasından geçen bir başka ek ücret ve sınırda alıcı ülkesinin merkezi ve yerel bankasına giderken bir başka masraf eklenir, döviz kurlarının ücretini ekler. Meblağ yüksekse ve masraflar her zaman şeffaf veya sabit değilse, genellikle sınır ötesi işlemler de ortalama % 10'a yakın değerlerde oynar.

² Gelişmekte Olan Piyasalar ve Blockchain Nasıl Yoksulluğa Son Verebilir? - www.forbes.com/sites/nikolaikuznetsov/2017/07/24/how-emerging-markets-and-blockchain-can-bring-an-end-to-poverty/

³ Blockchain Çapraz Sınır Ödemelerini Nasıl Engeller? - www.theclearinghouse.org/banking-perspectives/2016/2016-q4-banking-perspectives/articles/blockchain-cross-border-payments

Bürokrasi

Pek çok aracı ve brokerin varlığı, çeşitli işyerlerinde bürokrasinin varlığına izin veriyor. Mevcut sistemler, süreci karmaşık hale getiren verileri doğrulamak için birden fazla aracı içerir. Yavaş prosedürler ve sıkıcı işler söz konusu olduğunda, birçok sistem bu problemi, daha sonra veri bütünlüğünü ve işlemlerin doğruluğunu etkileyecek olan kısayollar ve rüşvet gibi sorunlara yol açıyor.

Şeffaflık

İşlemler transit halindeyken yaşanan sıkıntı, sürecin izlenebilir olmamasıdır. Gönderenler ve alıcılar her zaman paranın çok düşük maliyetlerle zamanında teslim edileceğinden umutlu. Gönderenden alıcıya aktarma işlemi şeffaf değilse, insanları, yol boyunca meydana gelebilecek olası tehlikeler hakkında şaşkın bırakıyor, bunlar sunucu hataları, daha uzun akışlar ve transfer sekmeleri ve daha neleri içermez.

PAZAR GENEL BAKIŞ

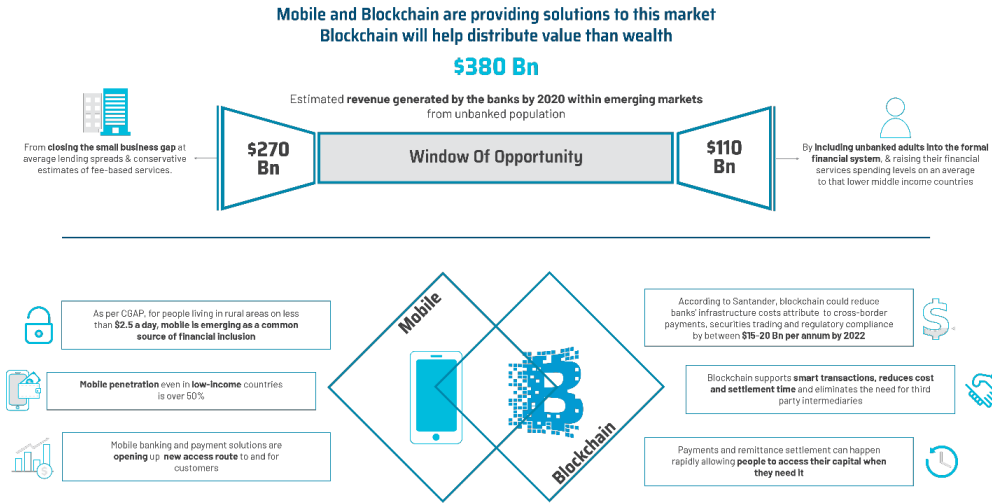
Güneydoğu Asya'da Başlıyoruz

Güneydoğu Asya'da tüm nüfusun neredeyse yarısı 600 milyondan fazla insanın yarısı, internette ve dünyanın en büyük internet pazarlarından biri. Endonezya internet pazarında lider. Artmakta olan gençlik nedeniyle, tüm nüfusun % 70'inin üzerinde on yıl boyunca internet kullanıcıları olacak.

Google ve Temasek'in araştırmalarına göre, Güneydoğu Asya İnternet ekonomisinin, 2025 yılına kadar dünyanın ortalama mobil ortalamasından daha yüksek bir oranda 200 Milyar ABD Dolarına ulaşması bekleniyor. İnternet hızlarının yükselmeye devam edeceği ve daha fazla insanın dijital ortama geçme olasılığı olduğu tahmin ediliyor. Filipinler, sosyal medya penetrasyonunun küresel ortalamasının % 58'inden daha yüksek olduğu ülkelerden biri olmaya devam ediyor.

Ancak umut verici bir internet bağlantısı hızıyla bile, bölgenin nüfusunun yalnızca dörtte biri bankacılık hizmetlerinden yararlanıyor. Bölgedeki daha fakir ülkelerin, yüz milyonlarca insanın hizmet dışı kaldığı mali hizmetlere daha az erişime sahip olduğu sonucuna varmak önemli ve bizim için garantör.

Güneydoğu Asya'nın Sonrasında



Resim A – Küresel İmkan, kaynak <http://pubdocs.worldbank.org/en/710961476811913780/Session-5C-Pani-Baruri-Blockchain-Financial-Inclusion-Pani.pdf>

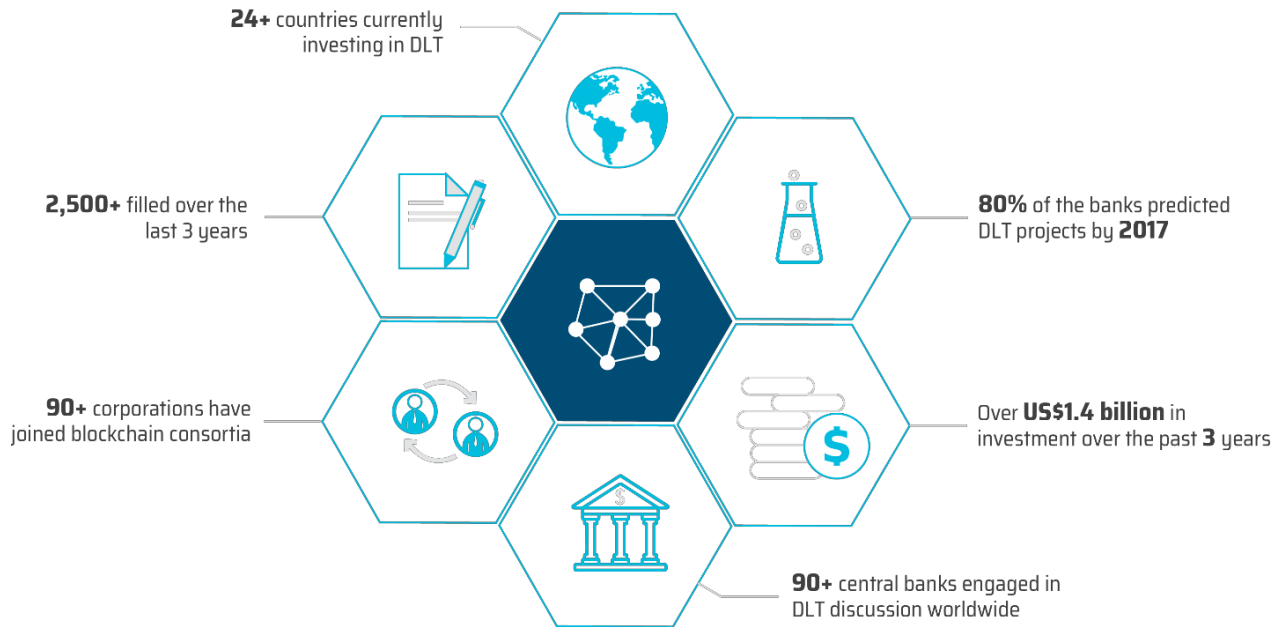
2015 yılında, sınır ötesi ödeme akışları 150 trilyon dolardan fazla olmuştur. Bu hacmin çoğu tüketici odaklıydı, ancak değer büyük ölçüde işletmeler tarafından oluşturuldu. Aynı dönemde, ödemeler sektörü kazanıldı. Ödeme yapanlara ve maaşlara verilen hizmetlerden elde edilen gelir 200 milyar dolar (B2B işlemlerinden yaklaşık 80'i). Çoğu sınır ötesi ödemeler, işlemleri yürütmek için SWIFT mesajlaşma protokolünü kullanan bir banka ağı olan ikili muhabir bankacılık ilişkileri aracılığıyla yönlendirilmektedir.

Her banka değ r zincirinde bir işlev yürüttüğünden, her bir işlem ücrete eşlik eder. Bu tür ücretlerin toplamı zaman zaman ödeme değ rinin% 10'unu açıyor.³

Piyasa çok geniş ve TraXion'un iki i levselliğ  var: (1) daha sonra ortalama kredi spread'lerinde küçük işletme kredi açığını kapatmak ve 270B \$ 'a kadar olan ücrete dayalı hizmetlerin muhafazak r tahminine ulaşmak ve (2) banka d   kişileri dahil ederek Resmi mali hizmetlere ortalama olarak, orta gelirli ülkelerin ortalamasına, 110 milyar dolara kadar olan hedefe çıkarmaktır.

Günümüz Blockchain Pazarı

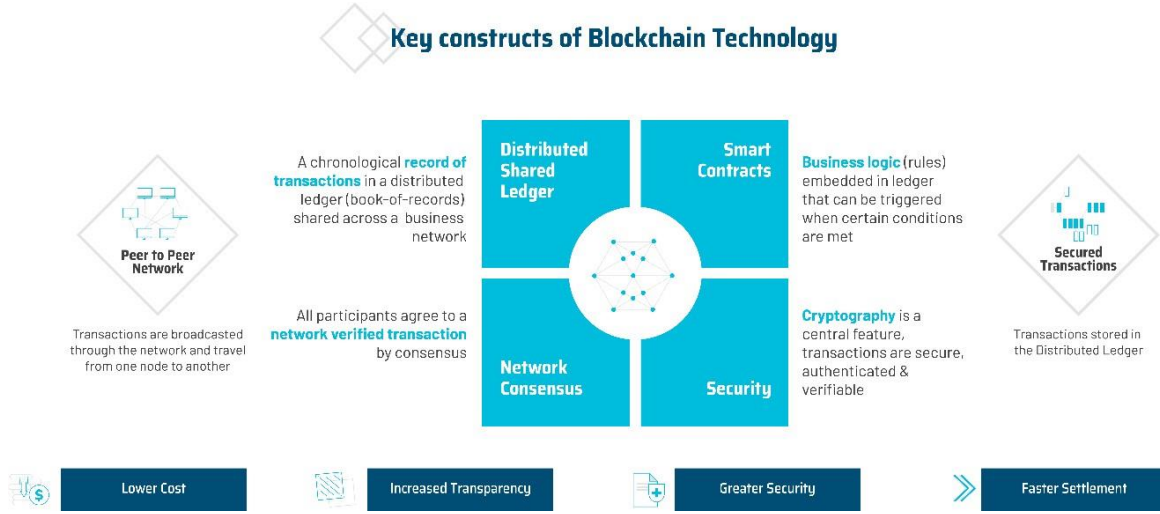
Bu pazar hızla genişliyor ve birçok sanayi, i  dünyası ve toplumlar değ ik durumlarda ve gereksinimlerinde blockchainin önemini fark ediyor. Bu, birkaç endüstrinin katılımının ve onunla birlikte gelen dinamiklerin ne kadar geniş olduğ unun bir örneğidir.



Resim B – blockchain piyasasının güncel istatistikleri veya blockchain dikkate alındığında finans,
kaynak <http://pubdocs.worldbank.org/en/710961476811913780/Session-5C-Pani-Baruri-Blockchain-Financial-Inclusion-Pani.pdf>

TEKNOLOJİ ÇÖZÜMÜ

Blockchain, birbirlerine güvenmeyen ve birbirleriyle entegre olamayan sistemler arasında veri bütünlüğü sağlamayı amaçlamaktadır. Bu, birçok yeni girişimin, insani merkezîyetçiliğe, şeffaflığa ve finansal katılımlara doğru hareket etmesinin ana sebebidir. Doğru yaklaşım ve bu sistemler içinde ve bunlar arasında ölçek ekonomilerinin uygun şekilde oluşturulması göz önüne alındığında, bu teknolojik gelişmelerin finansmanın kurumsallaştırılması için büyük potansiyeli bulunmaktadır.



Resim C – blockchain kullanmanın basit faydaları, kaynak <http://pubdocs.worldbank.org/en/710961476811913780/Session-5C-Pani-Baruri-Blockchain-Financial-Inclusion-Pani.pdf>

Hiper kayıt defteri sahibi Blockchain

Hiper kayıt defteri dokusu, Açık bir kaynak Blockchain, IBM, Cisco, SAP, Intel ve Oracle gibi büyük teknoloji işletmelerinin oluşturduğu bir konsorsiyum tarafından desteklenmektedir. Hiper kayıt defteri dokulu projesi, bir varlığın veya bir varlık durumunun pazara sunulmasına müsaade edilmesine izin verilmek üzere gruptaki tüm taraflarca onaylanmasına, korunmasına ve görüntülenmesine olanak tanımak için tasarlanmış bir blockchain platformu sunar. Hyper defterinin temel bir özelliği, varlığın dijital olarak tanımlanmasıdır, tüm katılımcılar sadece temsil / karakterizasyonu üzerinde anlaşılır.

Teknoloji standart bir blockchain konseptine dayanır - paylaşılan, çoğaltılmış bir defter. Bununla birlikte, Hyper defterin dokusu, izin verilen bir ağa dayanmaktadır, yani tüm katılımcıların blockchaine katılmak ve işlem yapmak için doğrulanması gerekmektedir. Ayrıca, bu kimlikler belirli erişim kontrol seviyelerini yönetmek için kullanılabilir (ör. Bu kullanıcı defterleri okuyabilir, ancak mal değiş tokuş edemez veya devredemez). Bu bağımlılığı, daha fazla bilgi-işlem yoğunluğu olan İş Kanıtı ve Kanıt Doğrulama çeşitlerinin yerine, farklı konsensüs algoritmalarında (örneğin, bizans veya çökme hatası toleransı) uygulanabilmesinde büyük bir avantajdır. Sonuç olarak, izin verilen ağlar daha yüksek işlem hacmi ve performans sunma eğilimindedir.

Bir kuruluşa blockchain ağına erişim izni verildikten sonra, diğer belirtilen üyelerle özel bir kanal oluşturma ve koruma yeteneği vardır. Örneğin, mücevher ticareti yapan dört kuruluş olduğunu varsayalım. Hyper kayıt defterini kullanmaya karar verebilirler koşulsuz olmamak kaydıyla birbirlerine güvendiler. Tüm bunlar, ticaret yapmak için iş mantığı üzerinde hemfikir olabilirler ve hepsi, piyasasının mevcut durumunu (bu konsorsiyum kanalı olarak adlandırılır) görebilmek için küresel bir defteri koruyabilirler. Ayrıca, bu kuruluşlardan iki veya daha fazlası, gizli tutmak istedikleri belirli bir takas için alternatif bir özel blockchain oluşturmaya karar verebilir (örneğin, varlık Z'nin Y miktarı için X fiyatı). Bu ticareti, daha geniş konsorsiyum kanallarını etkilemeden gerçekleştirebilirler ya da istenirse, bu özel kanal konsorsiyum kanallarına bir miktar referans verisi yayınlayabilir.

Bu güçlü! Bu, büyük bir esneklik ve güçlü kabiliyetlerin yanı sıra, bir konsorsiyum içinde birden fazla blockchain defterinin birlikte çalışabilirliğini sağlar. Bu, türünün ilkidir ve kurumlara Hyper kayıt defterini farklı sektör ve sektörler için sayısız kullanım durumlarını desteklemek için küratörlüğünü sağlar. Hyper kayıt defteri dokusu, bankacılık, finans ve perakende sektörlerinde başarıyla uygulanmaktadır.⁴

MasterCard İşbirliğinin Güvenliği

MasterCard, TraXion ekibinin yol haritasının bir girişimi ve bir parçasıdır, Bitcoin, Ethereum, Monero, Zcash, Coin cüzdanlarını kendi ön ödemelerine bağlayan ödeme çözümleri için TraXion token sahiplerine sunduğu çözümler için MasterCard ile ortaklık kurabilen bankalarla bağlantı kurmaktır. P2P ödemelerini ve dünya çapında 196 ülkede 130.000'in üzerinde ATM'ye erişim sağlayacak.

TraXion token sahibi, cüzdanların birbiriyle bağlantılı olmasını ve ödemelerini doğrudan MasterCard bağlantılı cüzdanlarına yaptırmayı seçebilir. TraXion MasterCard, cüzdanlarınıza bağlanan ve dijital işlemlere ve fon hareketlerine de izin veren bir uygulamayı içerecektir. Ayrıca, TraXion MasterCard sahipleri, kartlarını USD, CAD, GBP ve EUR ile finanse edebilirler. 25.000 \$ 'a kadar bireysel limitler ve 500.000 \$ 'a kadar Business Card çözümleri sağlanacaktır.

IBM ile ortaklığın güvenliği

Hyper kayıt defteri topluluğuna önemli bir katkıda bulunan IBM, blockchain çözümümüzü geliştirip çalıştırmaya yardımcı olacak derin bilgi birikimine, deneyime ve ölçeğe sahiptir. Aktif durumdaki Blockchain'in en ünlü örneği kripto para birimi bitcoin'idir, ancak bankalar, teknoloji şirketleri ve perakendeciler de dahil olmak üzere her türden şirket, tedarik zincirlerini önemli ölçüde iyileştirecek ve maliyetlerini düşürecekleri inancıyla kendi "zincirlerini" inşa etmektedir. Kayıt tutma; Ve burada Hyper defterine ihtiyaç var. Öngördüğümüz çözüm, banka ile entegrasyon ve iletişimimizi sorunsuz hale getirecek. IBM'le olan ortaklığımız, bankalara öncü teknoloji sağlayıcısı olmak, hizmetlerimizin ölçeklenebilirliğini büyük ölçüde artıracaktır.

⁴ Why Hyperledger Fabric?: <http://hyperledger-fabric.readthedocs.io/en/v1.0.5/whyfabric.html>

SEACOOOP ile Ortaklık

Seamanpreneurs Girişim ve Yatırım tarafından yönetilen bir denizciler topluluğu olan Seamanpreneurs Tüketici Kooperatifi, Seaman Girişimciler Merkezi A.Ş. tarafından kuruldu. TraXion, TraXionWallet üzerinde bir kooperatif ve üyelerinin üyelik şeklini ve yatırımlarını kolaylaştıracak bir milyon denizciye üye olacak. hayat ve hayat dışı sigortalar ve işçi dövizleri ödemeleri yapılacaktır.

UnionBank – GlobalLinker ile Ortaklık

Bir e-ticaret üssü kurmak, karlılığı en üst düzeye çıkarmak için daha aktif sermaye hareketliliği gerektirecektir. TraXion, GlobalLinker destekli mikro, küçük ve orta ölçekli işletmeler (KOBİ'ler) için, bir Unionbank pazarındaki platformda, Filipinler'deki varlıkların dijital alanda büyümesine yardımcı olacak kesintisiz bir ödeme sistemi sağlayacaktır.

Platformun Yararları

Günümüzde, gelişmekte olan ülkelerde uluslararası ödemeler yapmak maliyetli, zahmetli ve hataya açıktır; farklı para birimlerindeki işlemler genellikle birden fazla aracıyı gerektirir ve tamamlanması günler veya haftalar sürer. TraXion ödemeleri sistemi, fonların dünya çapında alışverişi ve basitleştirme sürelerini günlerden saniyeler'e indirmeyi kolaylaştırmayı amaçlamaktadır. Her ödeme kaydedildikten sonra değişmezdir ve yerleşim talimatları Hyper defterinde bulunan akıllı sözleşmeler yoluyla sağlanır.

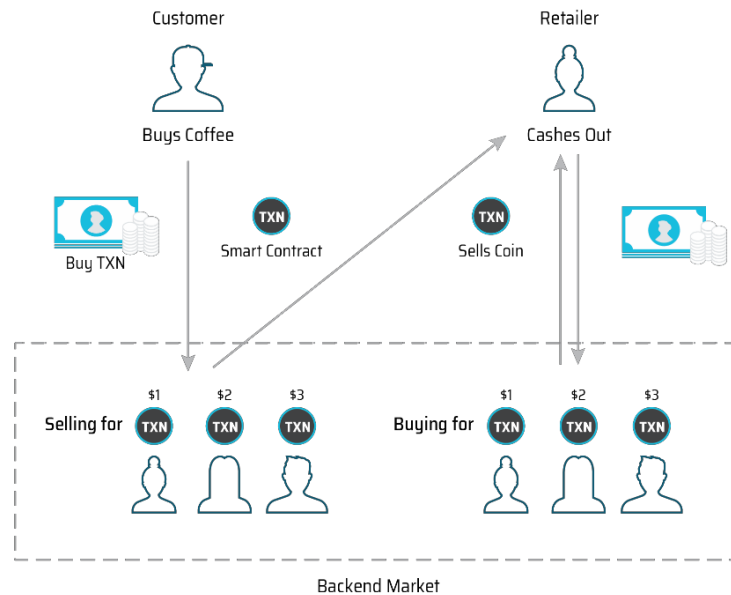
Aracıların ve garantör tarafların ortadan kaldırılması doğal olarak herhangi bir finansal işlemin ağ üzerinden daha hızlı ve daha ucuz olmasını sağlayacaktır.

- Sınırsız
- Küresel
- Ucuz
- Ölçeklenebilir
- Hızlı
- Denetlenebilir
- Aracısız
- Akıllı

Örnek İşlemler

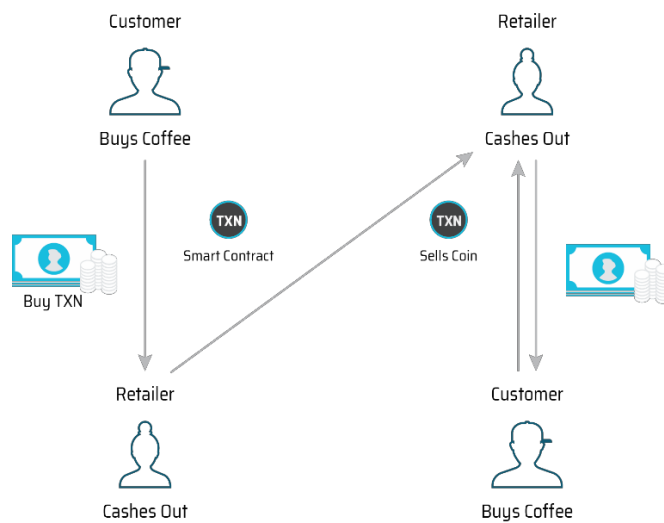
Circulation Strategy: Use Case 1

Active Exchange Market



Circulation Strategy: Use Case 2

Active Exchange Market

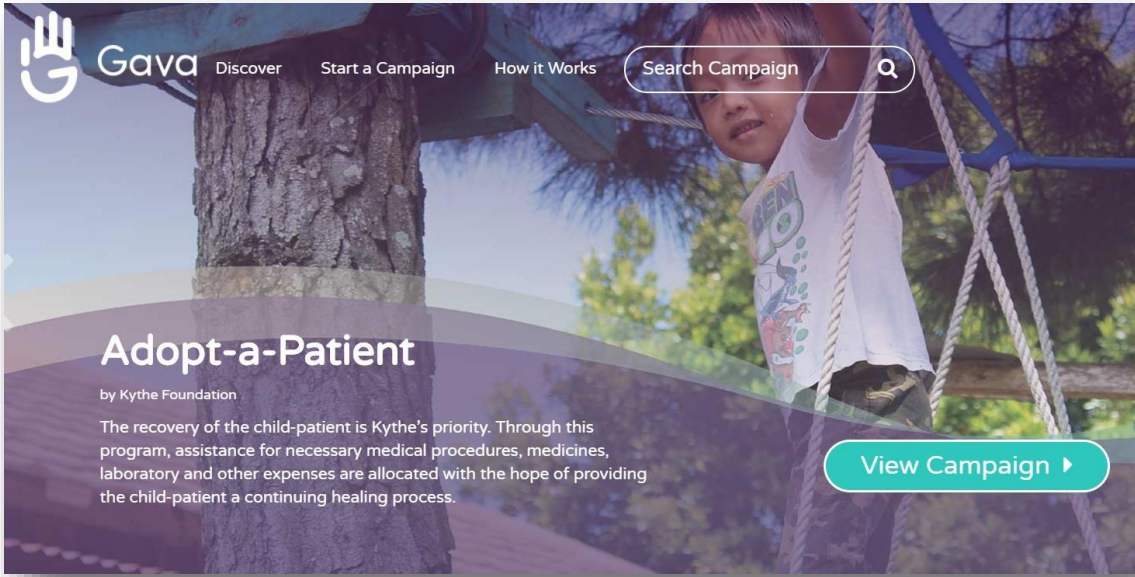


KAZANIMLAR

Yakın zaman önce kurulmuş ya da varlıklarını kaydeden ve değer önerisini sabitlemek için ilgili hiçbir ürüne sahip olmayan diğer şirketlerin aksine, TraXion, mevcut işletmelerin ödemeler, cüzdanlar ve grup fonlama / kaynak yaratma platformları üzerindeki başarısıyla fayda sağlayacaktır. Aynı önermelerini ve iş modellerini, blockchain kullanarak işlevsellik ve sistem akışı üzerinde büyük iyileştirme ile tüm gerçek finans dünyasına taşıyacak.

Sabit Fon Yaratma Platformu

GavaGives.com, kar amacı gütmeyen organizasyonları bağış ve bağışlarını sorunsuz bir şekilde geliştirip yöneten Gava Technologies Inc. çatısı altında uçtan uca bir fon yaratma platformudur. Analitikleriyle ile 20'den fazla ödeme seçeneği ve kullanıcı dostu yönetim panosu sunar.



Resim D – Ana şirketin ortağı tarafından üretilen TraXion'un ürünlerinden biri, Gava Tech Pte Ltd.

GavaGives, milenyum neslinde cömertlik kültürünü yaymayı amaçlamaktadır. Eski bir kültür, "bayani" denilen kökten "kahraman" anlamına gelen ya da kahramanın bir insana yardım eli uzatması, önceki Filipinlerin gelecek nesillere aktarılmasında çok önemli bir miras. Modern teknoloji ve sosyal medya, çevrimiçi fon oluşturma diğerlerine yardımcı olmak için ana sahneyi dijital ortama aktarmaya izin verdi.

Bu platformun 120'den fazla STK üyesi var ve 12 ayda bir milyondan fazla USD'nin dağıtımı oldu.

Piyasaya Sürülen Ödeme Platformu

TraXionPay.com: Kredi kartı sahiplerine daha fazla ödeme seçeneği sunan, Filipinler'deki en yeni alternatifli ödeme entegratörlerinden biri. Bu en yeni ürün sağlayıcı, hem satıcılar hem de tüketicilerin kullanıcı deneyimlerini odaklanarak çözüm sunmaktadır.

Satıcılar için kolay sahneleme sürecine ve tüketiciler için daha sorunsuz bir ödeme deneyimine sahiptir. Satıcıların yirmiden fazla (20+) ödeme seçeneği kullanarak kolayca ödeme göndermesine ve almasına olanak tanır. Ülkede bilinen ödeme ağ geçitleri tarafından desteklenen TraXionPay, entegrasyon noktasında ve ödeme deneyiminde değer katar.

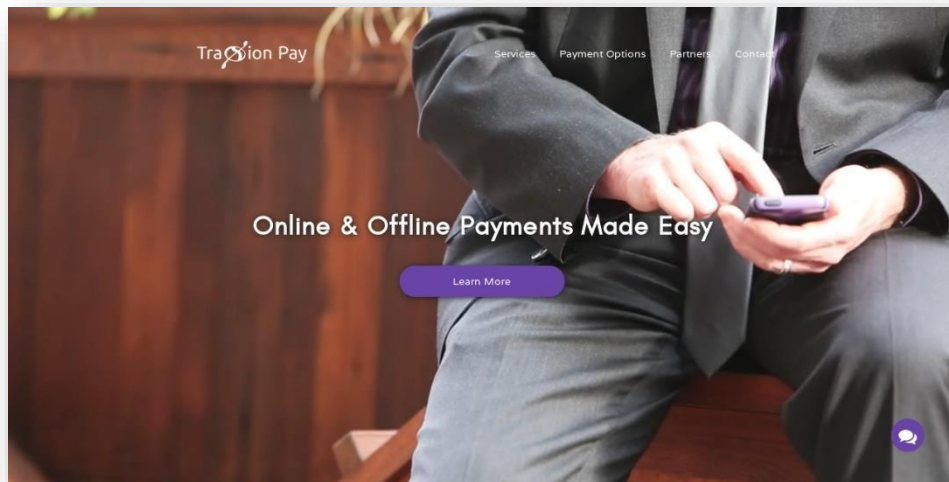
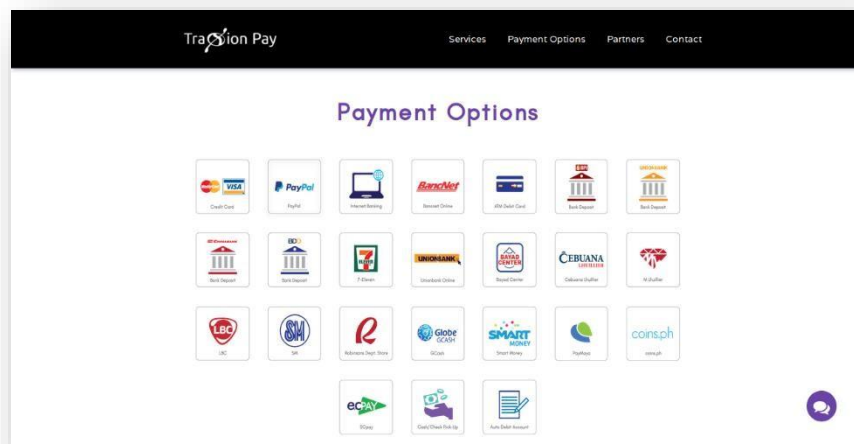


Illustration E – Onboarding site for merchants

Filipinler'in önde gelen bankalarından biriyle ortaklık yapan TraXionPay, 2018 yılı sonuna kadar 100.000'den fazla KOBİ ile işlem yapan tüketicilerin ödemelerini geliştirecek. Ortaklık, TraXionPay'in temel ama çok önemli yönü ile bağlantılıydı ve bu, birden fazla ödeme seçeneğidir. hem kart hem de kart sahibi olmayanlar bu hakka sahip olabilecektir.

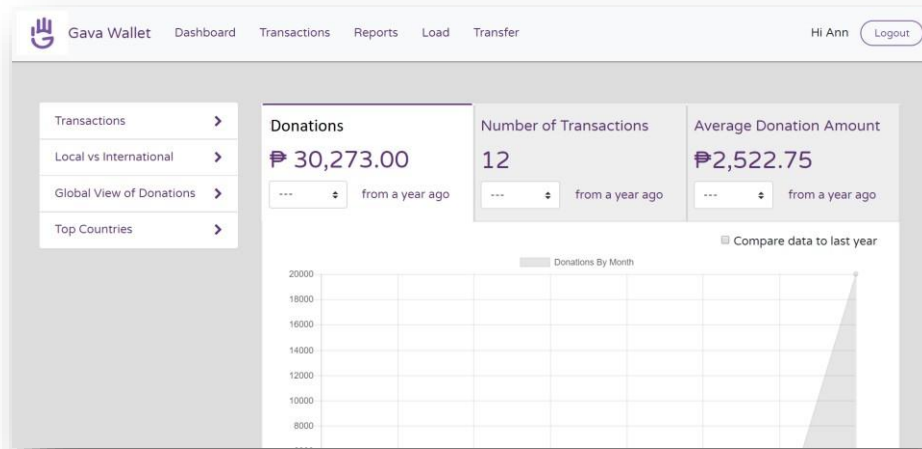


Resim F – Filipinler’de ödeme seçeneklerinin listesi

Piyasaya Sürülen Cüzdan – Beyaz Etiket Versiyonu

TraXionWallet şu anda Gavagives.com'un beyaz etiketli bir çözümü olarak kullanılmaktadır (aşağıdaki ekran görüntüsüne bakınız). Bu cüzdan şu anda kâr amacı gütmeyen kuruluşlar tarafından toplanan fonların bir ödeme ağı geçidi aracılığıyla seçilen banka hesabına aktarılmasını sağlamaktadır. Aynı cüzdan, kullanıcıların tüm bağış listelerini, veri analizlerini ve diğer raporları görmesini sağlar.

Aynı cüzdan yapısı, TraXion Systems'in bir parçası olarak yakında kullanıma sunulacak ve böylece HyperTraXion Cüzdanı olarak anılacaktır. Bu cüzdan ayrıca ödeme ve havale fonksiyonlarını da kapsayacaktır.



Resim G- TraXion'un ana şirketinin ortağı tarafından kullanılan mevcut cüzdan kontrol paneli, Gava Technologies Inc.

DAHA DA FAZLASI

TraXionPay modeli, TraXion'un dışa aktarılmasıyla perakende sektöründe daha fazla pazarın sağlanmasında büyük rol oynamaktadır. TraXion, yüksek hacimli ödeme işlemini sağlamak için Hyper Kayıt Defteri Dokusu teknolojisini kullanacaktır. Aynı teknoloji büyük kart işlemcileri, çoktan inşa ediyor.

Aynı cüzdan çözümü ile, ancak blockchain'de, kullanıcılar TraXion ekosisteminde farklı hesap türlerini toplu olarak sahiplenebilirler. Aynı cüzdanda, bir kişi tüm bağışlarını, tüm ödemelerini ve tüm masraflarını izleyebilir. Aynı Blockchain içinde oldukları için, farklı kanallar veya hesaplar altında, TraXion aşağıdaki özellikleri kolayca uygulayabilir: (çoğu halihazırdaki uygulamalarda mevcuttur)

HyperTraXion Cüzdan

(1) Analitikler: TraXion, her HyperTraXion cüzdan kullanıcısının kendi verileriyle daha akıllıca olmasını istiyor. (mevcut)

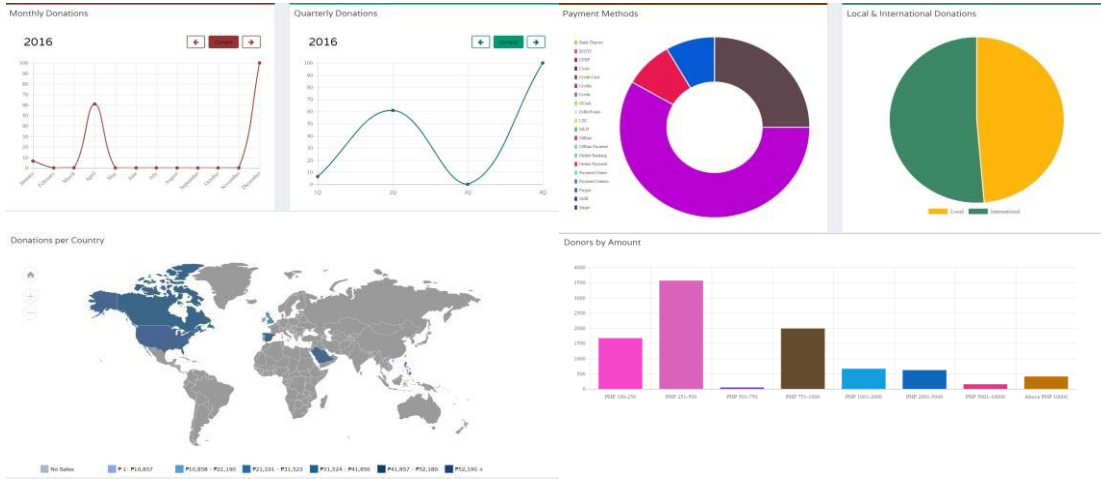


Illustration H – live wallet data used by TraXion's partner company

(2) Ödüller Sistemi: HyperTraXion cüzdanını kullanımında, ödeme veya bağış yaparken ödül olarak kripto para kazanmayı hayak edin. Şu anda, puan sistemi zaten dahili ve muhasebeleştirilir. Blockchain'e geçiş sadece tüm süreci iyileştirecek ve bu ödüllerin gönderilmesini hızlandıracaktır. (mevcut)

(3) Yönetim Panosu: Kullanıcı ister bir kuruluş isterse bir tüccar olsun, TraXion veri, kullanıcı ve işlemlerin yönetimi için çok yararlı bir ödeme / bağış / havale idare panosu sağlar. (mevcut)

gavagives.com Admin WorldVision

| Date | Campaign | Campaign Type | Amount | Method | Country |
|---------|------------------|---------------|--------|----------------|-------------|
| 3/25/17 | KCSO | Fixed | \$10 | offline | Philippines |
| 3/25/17 | KCSO | Fixed | \$10 | offline | Philippines |
| 3/26/17 | KCSO | Fixed | \$200 | Paypal | U.S.A. |
| 3/26/17 | KCSO | Fixed | \$100 | Credit Card | Philippines |
| 3/28/17 | KCSO | Fixed | \$10 | offline | Philippines |
| 3/30/17 | KCSO | Fixed | \$15 | Paypal | Singapore |
| 4/4/17 | Child Health Now | Flexible | \$10 | Credit Card | Singapore |
| 4/4/17 | KCSO | Fixed | \$10 | offline | Philippines |
| 4/4/17 | Child Health Now | Flexible | \$15 | Payment Center | Philippines |
| 4/5/17 | KCSO | Fixed | \$10 | Bancnet | Philippines |
| 4/5/17 | KCSO | Fixed | \$5 | offline | Philippines |
| 4/6/17 | Child Health Now | Flexible | \$20 | offline | Philippines |
| 4/7/17 | Child Health Now | Flexible | \$10 | GCash | Philippines |
| 4/9/17 | KCSO | Fixed | \$5 | 7-Eleven | Philippines |
| 4/10/17 | Child Health Now | Flexible | \$200 | 7-Eleven | Philippines |
| 4/10/17 | Child Health Now | Flexible | \$10 | offline | Philippines |

45/90

Give Details Campaign Details List of Donations Messages

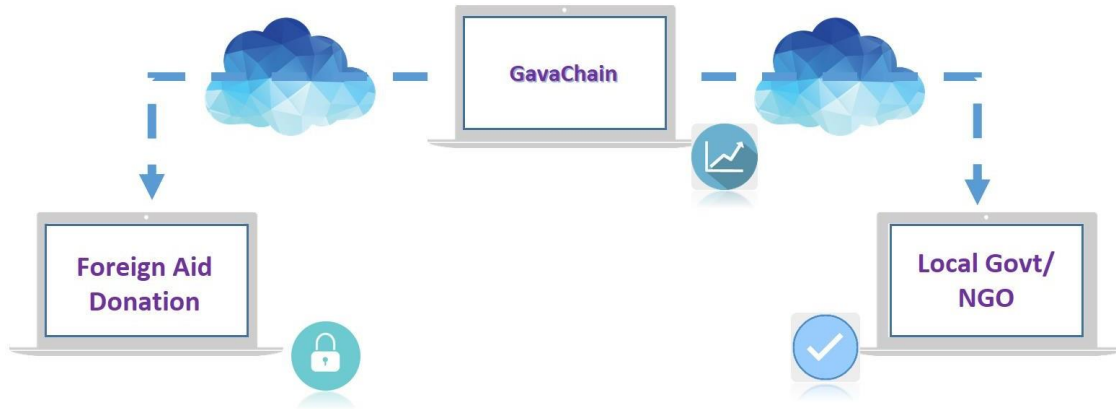
Type: Individual
Email: ma_at@gmail.com

First Name: Maria Angelica Last Name: Teresa Contact No: 09174328324 Birthday: 6/8/87 Country: Philippines Gender: Female

Resim I – TraXion'un ortak şirketi için özelleştirilmiş canlı yönetim panosu

Bilindiği gibi TraXionChain, şeffaflık, hesap verebilirlik ve sonuç takibi konularında kısa bir süre önce Blockchain fikri, hükümetin afet hazırlığı, dayanıklılık ve kurtarma çabalarıyla teknolojiyi kullanarak mücadele eden bazı kurumların sponsorluk yaptığı yarışma yarışmasında finalistlerden biri (140'ın üzerinde yeni girişimden 6'sı) oldu.

(4) Akıllı Sözleşmeler: Akıllı sözleşmeleri kullanarak, STK'lar ve hatta Yerel Yönetim Birimleri gibi taraf / tarafların alınması, yerine getirmeleri gereken çeşitli koşulları ve / veya teslim edilmesi gerekenleri taahhüt eder.



Resim J – Doğrulama Metodunun Akış diagramı

Bu akıllı sözleşmeler, kampanya veya program oluşumundan önce önceden belirlenmiş olan kalemlere veya kontrol listelerine eklenir. Son kullanıcılar bu anlaşmaların kopyasını görebilir ve bu kuruluşları kontrol edebilirler.



Resim K – Akıllı sözleşmelere dayalı puanlama parametreleri

Sonuç takibinde hayati önem taşıyan Puan Verme, verileri tüm kaynaklardan ve çeşitli örneklerden akıllıca aktaran bir araçtır. Sistem içine yerleştirildiklerinde zaman ve fazla miktarlarda farklı analitikler ve ortalamalar kullanarak hesaplar.

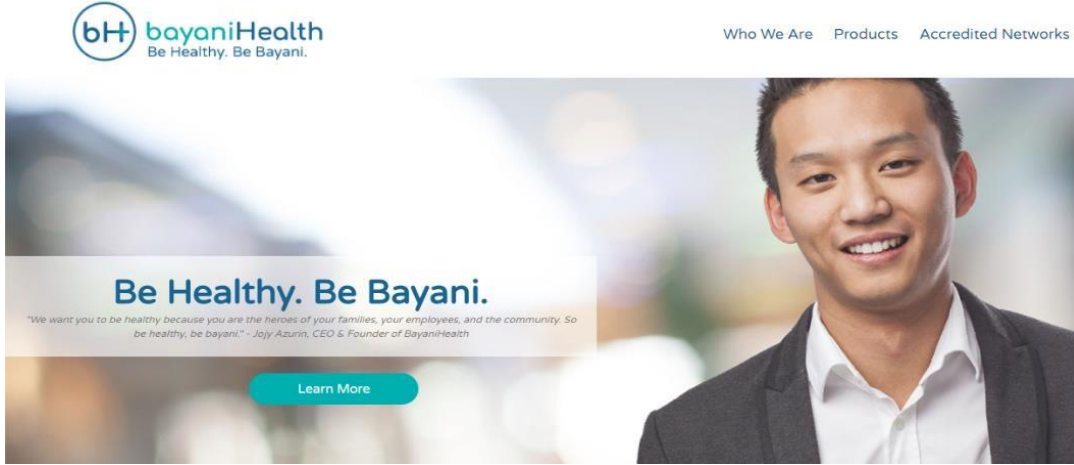
Bu iki özellik, birbirine güvenmeyen taraflar arasında veri bütünlüğü oluşturulmasında esastır.

Blockchain kullanarak tüm sistemin iyileştirilmesi, bu kurumların ve bireylerin güvenini, şeffaflığı, hesap verebilirliğini ve sonuçlarını izlemesini büyük ölçüde artıracaktır. TraXion, hem akıllı sözleşmelere hem de yüksek hacimli işlemlere (yani saniyede 100.000 işlem) hitap edebilecek Hyper kayıt defterleri üzerinde temel bir çözüm üretmeyi amaçlıyor.

Sağlık ve Sigorta Servisleri

TraXion, kullanıcılarına tam bir hizmet sağlamak için önemli faydalar sağlayan genel finansal çözüm olmayı öngören bir platform olarak esnek misyonu ve hayat sigortası servis sağlayıcılarını bu misyona daha fazla yardımcı olacak ortaklar olarak bünyesine kattı.

BayaniHealth, küçük ve orta ölçekli işletmeler, bireysel girişimciler, serbest çalışanlar ve hatta sıradan insanlar için uygun fiyatlı, basamaklı, esnek sağlık paketleri sunan insan kaynakları servis platformudur.



Resim L: BayaniHealth Ana Sayfa

BayaniHealth, her bir abonenin ihtiyaç duyduğu her anda ve her aşamada desteklendiklerinden emin olmalarını ve daha fazla güven hissetmelerini sağlamak için ihtiyaç duydukları uygun sağlık hizmetlerinin yaratılması yoluyla işçi sınıfına, mikro girişimcilere ve bursiyerlere özen göstermeyi amaçlamaktadır.

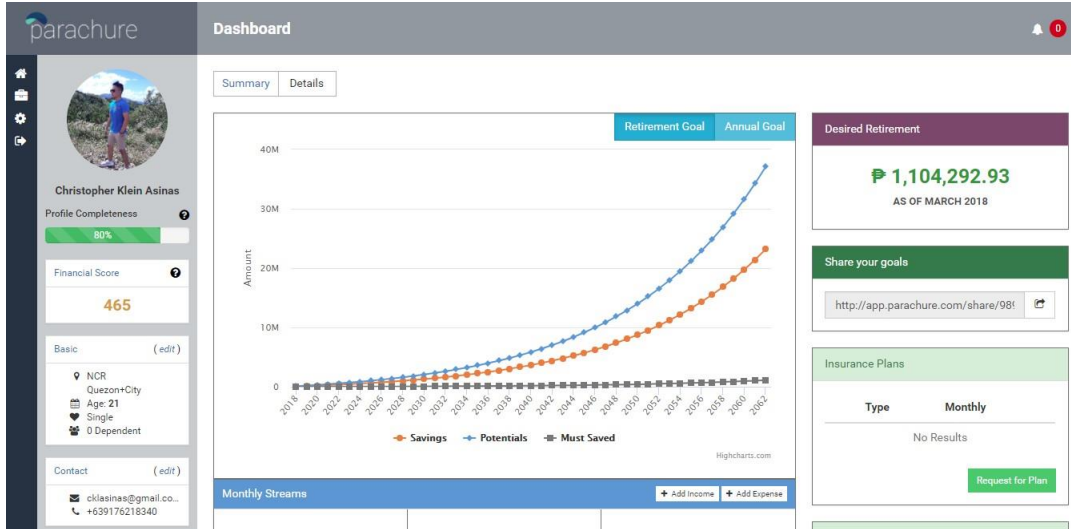


Illustration M: Parachure user dashboard

Parachure, toplumun finansal olarak amaçlarına, geleceğe yönelik bir hayata ulaşmasını sağlayan, hedef bazlı bir finansal teşhis ve en iyi uygulama yaklaşımını sağlamak için endüstri uzmanlarından ve danışmanlardan oluşan bir dijital danışma platformudur.

Azurran, otomotiv, hayat dışı, yangın, mülk ve seyahat çözümlerini kapsayan SaaS tabanlı bir sigorta platformu sunar. Ayrıca sigorta şirketleri için IoT çözümleri sunar.



Resim N: Azurricane ana sayfa

Azurricane, maliyetleri düşürmek ve operasyonel verimliliği sağlamak için hayat dışı güvence operasyonlarını otomatikleştirir.

Kamusal API

TraXion sistemi ölçeklendirmek amacıyla, tamamen TraXion platformunun bir parçası olmayan tüccarlara, kamu API'sine erişimlerini ve TraXion ekosistemine katılmalarını ve HyperTraXion cüzdanını kullanarak ödeme, havale veya bağışları almalarını sağlayacaktır. Bu şirketler, kendi uygulamalarını muhafaza edebilir ve ödeme, havale veya bağış almak için API aracılığıyla sistemimize entegre olabilir. Müşterileri ayrıca HyperTraXion cüzdanını kendi malları veya hizmetleri için ödeme yapmak, yardım kuruluşlarına bağış yapmak ya da nakit veya kripto karşılığı sevdiklerine para göndermek için kullanabilirler.

Kripto Ticaret Sistemi

Aynı HyperTraXion cüzdanı, kullanıcıların TraXion'unu (TXN) diğer kripto parayla işlem yapabilmelerini sağlamak için kripto ticareti gerçekleştirecek.

ICO sonrasında, plan Güneydoğu Asya'daki çeşitli ülkelere yatırım yapmak ve Filipinler'de yapılan ortaklıkları oraya taşımak. Yüksek nüfuslu gelişmekte olan ülkeler öncelikli olacak, daha sonra dünyanın geri kalanı olacak.

Aynı HyperTraXion cüzdanında, kullanıcılar borç verenleri ve borç alanlarını bulabilir. Yerleşik derin makine öğrenimi, geçmiş işlemlere dayanan kredi puanını, platformda ödeme ve işleme yeteneğini ve diğer davranışlarını riski azaltmak için kullanılacaktır. Yetki alan başına bilinen üçüncü taraf kredi puanlama sistemi ile işletimini güçlendirecektir.

Sigorta ve Yatırım Noktaları için API

Akıllı sözleşmelerle eşleştirilen platform etrafında inşa edilen güçlü KYC / AML sistemleriyle, TraXion kullanıcılarının sigortalı olmaları ve emeklilik ya da tasarruf için yatırım yapmaları daha kolay olacaktır.

TRAXION VE DİĞER PLATFORMLAR

Blockchain teknolojisinin yetenekleri, sadece dünyanın dört bir yanındaki teknoloji topluluğunda değil, aynı zamanda bireysel yatırımcıların da dikkatini çekmeye başladıkça, dünyanın her yerinden gelen gruplar finansal teknoloji alanında yenilikler yapacak alanları arayacak ve blockchain tabanlı platformlar oluşturacaklardır. Mevcut geleneksel finansal sistemlerde problemleri çözebilir. Yerelleştirilen değer alışverişi kavramını başlatan Bitcoin'den, daha hızlı ve kolay bir şekilde on kat gerçekleştirme hedefi ile dağıtılmış platformlar üzerine inşa edilen diğer şifreleme ve girişimler geldi.

Merkezi olmayan bankacılık sektöründe, TraXion, kamuoyunun finansal ürünlere ve hizmetlere erişiminde devrim yaratmaya çalışan diğer platformlarla aynı vizyonu paylaşmaktadır. TraXion, hem Başlangıç aşamasında olan - hem de geliştirme aşamasında - hem de yukarıda sözü edilen aşamaya girmek için kullanılan diğer blockchain çözümleri gibi, şeffaf ve paylaşılan bir defterde sürtünmesiz bankacılık yaratmayı hedefliyor. Ayrıca, platformda ödemeler, borç verme, yatırımlar ve havale işlemleri de dahil olmak üzere finansal işlemlere izin verecektir.

Benzer modellere sahip diğer bütçeleme çözümlerinin yanı sıra, TraXion'un potansiyeli, hem banka hem de banka dışı kanalların eşit ve güçlendirici fırsatları ve kaynaklara erişimden yararlanabileceği daha eksiksiz bir platform oluşturma açısından üstünlük sağlıyor. Hyperledger Fabric'te olmak, çözümün daha kurumsal bir yapıya kavuşması, işletmelerin göç etmesini ve farklı bir ağda yer alan müşterileri ve kar amacı gütmeyen kuruluşlarla geniş bir işlem ağını tam olarak destekleyen bir sisteme geçmesini sağlıyor. Ayrıca, tüm sosyal hizmetlerin ne olursa olsun, dünyanın her yerinden gelen herkesin ihtiyaç duyduğu tüm finansal hizmetleri içeren basit ancak somut ve güvenli bir altyapının tadını çıkarabileceği bir Açık Bankacılık Modelidir.

Bankacılık, kullanıcıların akıllı telefonlarında cüzdanlarını en üst düzeye çıkarabilmeleri için her yerde fiziksel bankalara ihtiyaç duymadan çok daha taşınabilir hale geliyor. TraXion tokenlerine sahip olmayan kullanıcılar bile, başlangıçta fiat para birimlerini kamu arabiriminde kullanabilir ve token sahipleri istedikleri zaman başka şifrelere sahip olduklarında token bozdururlar.

Son olarak, TraXion hayırseverliğin genel etkisini artırır. Token sahipleri kişisel, sosyal ve hayırsever nedenler için bağış yapabilir, acil yardım gönderebilir ve bağışlarını başından sonuna kadar izleyebilirler. Bu, bağışçıların bağışlarının ihtiyaç duyanlara yardım etmek için nasıl kullanıldığını görme yetenekleri olduğu için güven yaratır.

GELİR MODELİ

Revenue Stream after ICO

| | | |
|---|---|---|
| Global Giving Platform powered by Traxionfund.com \$2B by 2022 | Global Payment Platform powered by Traxionpay.com \$1B by 2023 | Global Wallet for Remittance by Traxionwallet.com \$3B by 2024 |
| TraxionU Training Hub for Hyperledger in Manila \$500K per year | White-label Blockchain Solutions for Business & Brokers \$1M per contract | Free Codes, Open Source, Consulting for Hyperledger A Better World! |

Finansal açıdan kapsayıcı bir dünyaya öncülük eden başlıca işlerden biri olan TraXion, yalnızca daha iyi bir banka olmayı değil, aynı zamanda teknolojiyi ölçeklendirmek ve sürekli olarak geliştirmek için daha iyi bir iş olmayı da hedefliyor. Gelişmelerin ve ekonomilerin her geçen gün büyüdüğü sürekli değişen bir dünyada, firmalar sürekli olarak adapte olmalı ve bu ışığında, yetenekli organlar bunu gerçekleştirmek için görev almak zorundadır. TraXion bu değişimin itici gücü olacaktır.

İleriye baktığımızda TraXion, dünyanın her yerindeki tüm insanlar ve varlıklar tarafından benimsenebilecek güçlü, güçlendirilmiş, onaylanmamış bir cüzdan sistemi kuracak. Bu destekleyici platformlar, yakın-kripto geleceğine dahil olacak meşru taraflar tarafından standartlaştırılacaktır.

YOL HARİTASI

Dağıtılmış bir ağda tüm banka olma yolunda ilerleyen TraXion, platform kullanıcılarının aradığı tüm finansal ihtiyaçlar ve hizmetler için yararlı olacak özellikler geliştirmeyi amaçlamaktadır. Bunun gerçekleşmesi için, toplam fon tahsisatının % 35'i (bu tanıtım belgesinin ikinci bölümünde ayrıntılı olarak açıklanmıştır), platformun geliştirmesi için harcanacaktır..

Blockchain Dev Hub'ın Oluşumu (2017 başı)

Dağıtılmış bir bankacılık çözümü oluşturmanın yanı sıra, TraXion, finans kurumları için Hyper defterine ait kumaş üzerine Blockchain çözümleri geliştirmek için TraXionHub.com - Manila'nın merkezini kurdu. Bu, şirket için bir gelir kaynağı işlevi görecek ve aynı zamanda Filipinler'deki blockchaine uygulamalarının büyümesini finanse edecek ve finansal teknoloji inovasyonu için farklı alanları hedef alacaktır. Filipinler'de daha fazla insana, daha çok finansal olarak kapsayıcı yaşamlar ve yakında dünyayı yaşamaya yardımcı olacak.

Ödeme Platformu Tanıtımı (2017 nin ortası)

Dijital olarak etkinleştirilmiş bir ödeme sistemini etkinleştirmek için, TraXionPay.com kuruldu, bu amaçla tüccarlar ve işletmeler için ödeme birleştirmeyi desteklemekteyiz. Tüm ödeme ağ geçitleri - hem çevrimdışı hem de çevrimiçi olarak - TraXion'un tescilli cüzdan çözümü ile tek bir platformda sorunsuz bir şekilde birleştirilir. Bu, kanalların esnek entegrasyonunu, en üst düzeyde güvenlik için gelişmiş sahtecilik korumasını, uygun ödeme için tekrar eden faturalandırma ve mobil optimizasyon için hesaplar.

Bu yetenekler, ödeme ortaklarımıza dijital işlem yapan bir ağ oluşturmak için benzersiz ve değerli platformlar aracılığıyla desteklenmektedir. Bu ortaklar Coins.ph, Paynamics, PayMaya ve dragonpay içerir.

Fon Sağlama Platformunu Tanıtımı (2017 ortası)

Gavagives.com, sosyal fayda için Filipinler'in önde gelen kitle fonlama platformudur. Bağışçıların hayırsever ve sosyal nedenlere yardımcı olmaları ve desteklemeleri için uygun ve hızlı bir yol sunan uçtan uca bir kaynak toplama platformudur ve kar amacı gütmeyen kuruluşlar, STK'lar ve vakıflar için fon sağlama ve daha iyi yönetim için eksiksiz bir araç oluşturur. Bağışçılar ve bağışlar tutarlı. Yardım sağlamak için her türden bağışçı ve yardımseverler için 20'den fazla ödeme seçeneği ve para çekenlerin kullanımı için erişilebilir bir otomatik yönetim panosu ve analitiği vardır.

İlk Para Teklifi ICO (Mayıs 2018)

TraXion'un İlk Para Teklifi, 250,000,000 TraXion Tokens (TXN) satışa sunulacak. Token satışı üç bölümden oluşur: Özel veya Tohum, Ön Satış ve Kalabalık Satış, hepsi çeşitli bonus kat fiyatları ve ABD Doları cinsinden yükseltmek için hedef miktarı vardır. Tüm token satışında ortaya çıkacak olan fonlar, platformun

geliştirilmesi için farklı kilit alanlara tahsis edilecek ve TraXion'un kullanıcıları ve müşterileri için vaat ettiği değeri vermesi için işi büyütecektir. (Daha fazla bilgi için aşağıdaki İlk Para Teklifi bölümüne bakın)

TraXion Cüzdanın Yetenekleri (Q2 2018)

Bu aşamada, TraXion Cüzdan ödemelerin ötesine geçerek ödeme havale ve eşler arası transferleri kullanarak tam havale çözümüne hazırlanmak için fon transferlerini desteklemeye yarar. Bu, kullanıcıların sıfır maliyetle dünyanın herhangi birisine havale etmelerini ve kar amacı gütmeyen bir organizasyona, göndericiden faydalanıcıya veya bağışların son alıcılarına tam şeffaflık sağlayarak Gavagives.com aracılığıyla bağış yapmasını sağlayacaktır.

AKILLI Fon Sağlama (2018 3. Ç)

TraXion sistemindeki mevcut platform, kar amacı gütmeyen kuruluşların performansını otomatik olarak puan ve blockchaini analizleri vererek ölçekli sözleşmeler uygulamak için geliştirilecektir. Bu puanlar sayesinde, blockchainindeki kullanıcılar, donörler arasında güven oluşturacak en iyi performans gösteren organizasyonlardan haberdar edilecektir. Öte yandan, organizasyonlar, daha büyük fon yaratma ve daha başarılı hayır kampanyaları için kredibilitelerini geliştirebilecekler.

Cüzdan aracılığıyla Kripto Ticareti (2018 sonu)

Ödeme, havale ve bağış yeteneklerinin yanı sıra, TraXion cüzdanı ERC20, Ripple, NEM ve daha birçokları içeren ana şifreleme işlemlerini destekleyen bir kripto ticaret tesisi kuracak. Bu aşamada, TraXion bu özelliği sistemde mümkün kılmak için tüm lisansları tamamlamıştır.

Beyaz Etiketli Para Gönderme Portalı (2019 başı)

Hyper defter, TraXion'u tüm finansal ürünlerin, işlemlerin ve hizmetlerin platformun cüzdanında mevcut olduğu bir sistem olarak kurar. M-cüzdanın mutlak kapasitesiyle, varolan ajanslara ve brokerlara, hem tüketicileri hem de işletmeleri verilen alanda donatmak için beyaz etiketli, kurumsal dereceli bir havale çözümü sunulacak. İşlemler daha hızlı, daha ucuz ve daha güvenli olacak.

Bireyler Arası Kredilendirme (2019 sonu)

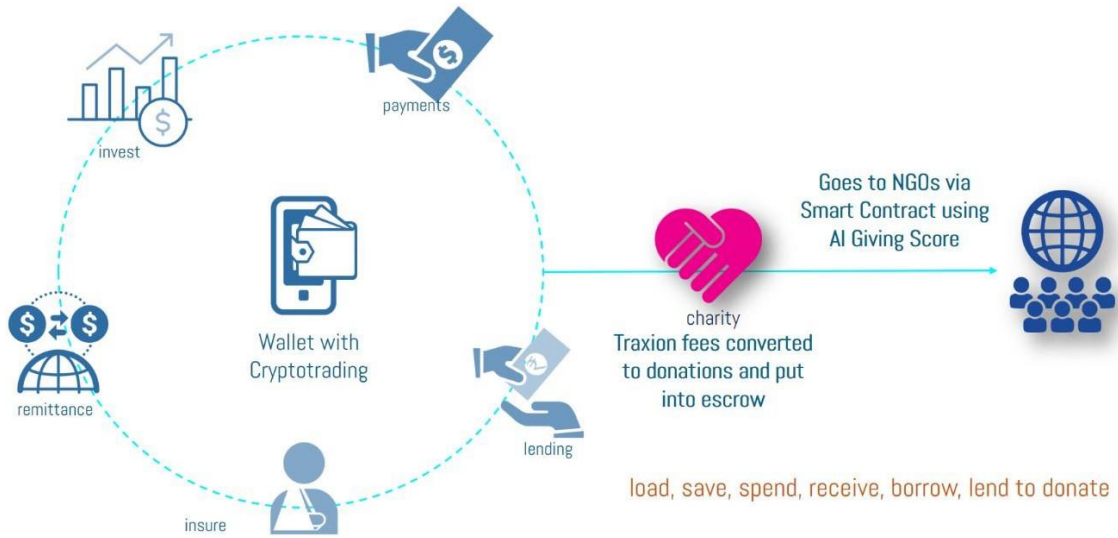
Cüzdan kullanıcıları, TraXion KYC, Kredi Puanı ve Mikrofinans Çözümünü kullanan diğer kullanıcılara borç verebilir. Böyle bir özelliğe izin verildiğinde, banka dışı kuruluşlar bile, işletmeleri kurmak, sigorta temin etmek, varlık elde etmek ve daha fazlasını yapmak için kaynak kazanacaklardır.

BENZERSİZ SATIŞ ÖNERİSİ

TraXion finansal katılımı, şeffaflığı ve hesap verebilirliği teşvik etse de, sonuçta sosyal etki yaratmak istiyor. Büyük bankaların ve aracılardan sözde devasa karları artık toplu olarak tasarruf ve hibelere dağıtılacak. Bu tasarruflar TraXion'un sıradan kullanıcıları tarafından oldukça azaltılmış işlem ücretleri ile karşılanmaktadır. TraXion'un kripto ticaretinden aldığı ücretler, ortak haklar için haklı görevlerini yerine getiren kar amacı gütmeyen kuruluşlara hibe olarak aktarılır. Dağıtım miktarı, akıllı sözleşmelerin ve organizasyona puan vermek için kullanılan yapay zekaların bir araya getirilmesiyle belirlenir (örn. Önceki K'de görülen puanın verilmesi).

Kâr amacı gütmeyen sektöre, tüm koşulların karşılıklı olarak yerine getirildiğinden emin olmak için güven, akıllı sözleşmeler ve ağ içinde işlem yapılmasını sağlayacak bir dijital para birimi oluşturan dağıtılmış bir defter aracılığıyla güçlendiriyoruz.

Bu da TraXion'un bir şirket olarak temel vizyonudur.



Kripto Borsasında Etki Yatırımları

TraXion'un etki yatırımları, kripto ticaret tesislerinde gerçekleşir. Platformda uygulanan ücretlerin bir kısmı finans ve kalkınma arasındaki boşluğu kapatmaya yardımcı olacaktır. Küresel sosyal ve çevresel çözümler için üçüncü bir alan açacaktır.

TraXion, çeşitli sosyal etki projeleri için ICO aracılığıyla sermayeyi harekete geçirecek. Toplam tokenlerin % 1'i, hem bağışçıları ödüllendiren kar amacı gütmeyen, hem de vakıfların / kurumların yüksek etkiye bulunduğu kurumlar için güvenilir fon yaratma platformuna ayrılacaktır.

TraXion, STK'lara, tüm hibelerin kanalize edileceği emanet fonuna erişim sağlayacaktır. Hibe miktarı, STK'nın puan verme puanına ve token sahiplerinin ortak oylarına dayanacaktır. Bu özel iş akışı, sağlık hizmetleri, temiz enerji, tarım, su, eğitim ve marjinal topluluklara yönelik geçim kaynakları ile ilgili projelere özel olarak dikkat çekmek için özenle hazırlanmıştır.

Bankalar için Kayıpsız

Blockchain'in en son teknolojisi ve sürekli değişen değer önerileriyle, birçok finans uzmanı geleneksel bankacılığın ömrünün sonuna x sayısı ulaşacağını tahmin ediyor.

TraXion, bankayı hemen değiştirmek için değil, bankasız bir topluma geçiş platformu olarak hizmet etmek için burada değil. Bununla birlikte, dikkate alınan önemli yazılım stratejileri ve uyumluluk çözümlerini devreye sokuyoruz.

KYC ve AML – Akıllı Kimlik Doğrulama

Cüzdan ve tokenlarımız için KYC ve AML için Blockscore.com ile ortaklık yaptık. Ortaklık, gerçek zamanlı kimlik doğrulamasına ve iş doğrulamasına sahip olmamızı sağlar. Platform, yatırımcıları sahtecilik ve mevzuata uygunluk açısından ele alıyor. TraXion Token satışına kaydolduktan ve katıldığınızda, tüm KYC bilgilerinizi kontrol panelinize yüklediğinizden emin olun. KYC'nizi göndermek için son tarih 30 Haziran 2018'dir. TraXion Tokens'i, işlenen miktarlara göre uygun KYC dokümanlarını yükleyemeyenlere dağıtamayacağız.

TraXion ile Blockscore.com ortaklığı, özellikle kara para aklama (AML), terörle mücadele finansmanı (CTF) ve artan müşterilerinize (KYC) ilişkin artan yasal gerekliliklere daha iyi uyum sağlamaya yardımcı olacaktır. Ayrıca, TraXion World'ün üstün iş kararları almak için gerekli olan temel istihbaratı sağlamasına da olanak sağlıyor. Sunulan bir ürün yelpazesıyla, tüm küresel kullanıcıların düzenleyici eğrinin önünde durmasını ve en önemli konulara odaklanmasını sağlar – Finansla Saadet!

Otomatik Yatırım Doğrulama

API veya ücretsiz pano ile yatırım bilgilerini hızlı bir şekilde doğrulayın. Hesap açılışlarından devam eden durum tespiti işlemine kadar, herşeyi sizing için kolaylaştırdık.

Akıllı Kimlik Doğrulama

Kimlik doğrulama API'sı, müşterilerinizin KYC uygunluğu ve sahtekârlıkla mücadele için adını, doğum tarihini, adres ve kimlik numaralarını doğrulamanızı kolaylaştırır. Platformumuz, AML ve KYC düzenlemelerine dayalı ayrıntılı bir kontrol sağlar.

İLK PARA TEKLİFİ (ICO)

İlk para teklifinde (ICO), şirket akıllı bir sözleşmeyle işletilen blockchaininde TraXion Tokens (TXN) adlı sanal para birimi tokenleri yayınlayacak. Satılık tokenler, ERC20 protokolü kullanılarak Ethereum ağında bulunmaktadır.

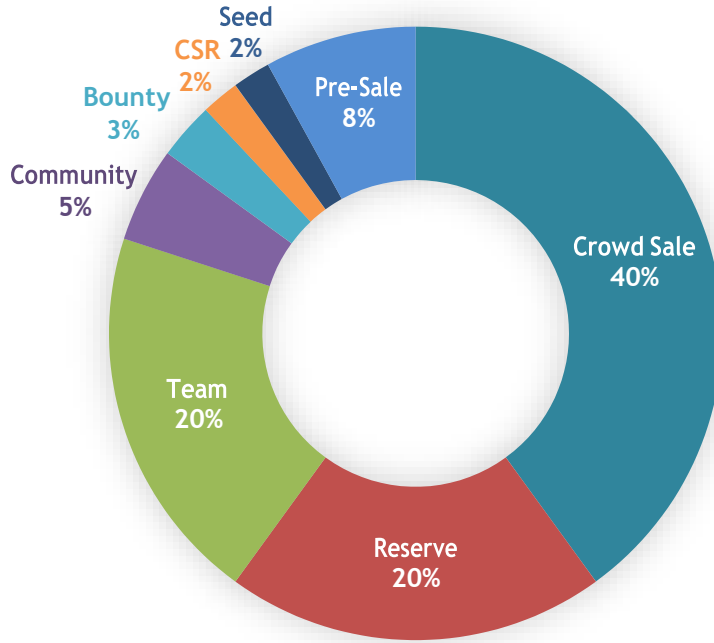
İlk para teklifinin sadece sınırlı bölgelerden gelen katılımcıların katılmasına izin vermesi değil, aynı zamanda TraXion'un ürünlerini bağlı kuruluş ve komisyonlar yoluyla tanıtmak için teşvik etmeleri aracılığıyla toplamak için yerine ilk para teklifi yapmayı seçtik. İkincisi, tokenler, ICO'dan sonra çeşitli borsalarda işlem yapılabilirdiğinden, likidite sağlar.

Token Dağıtımı

TraXion'un ilk nesil Hyper kayıt defteri üzerinde çalışan akıllı bir sözleşme ile programlanır ve aşağıdaki gibi dağıtılır:

- Token satışlarının% 50'si (250.000.000 TXN), satış yapan katılımcılarına tahsis edilecek ve toplu satış sona erdiğinde devredilecek;
- Takımın% 20'si (100.000.000 TXN) takıma verilecek ve 12 ay boyunca akıllı sözleşme ile kilitlenecek;
- Geliştiricilerin, ortakların, stratejistlerin ve yeni ürün ve ortaklıklar kurmak için TraXion ağından faydalanmak isteyen topluluğun diğer üyelerini teşvik etmek için topluluğa (25.000.000 TXN)% 5'i ayrılacaktır.
- Tokenlerin % 20'si (100.000.000 TXN) TraXion'un ana şirketi Pluma Technologies Ltd'ye tahsis edilecek ve gelecekteki harcamalar, ortaklıklar, iş geliştirme, pazarlama ve stratejik kazanımlar için bir karşılık olarak düzenlenecektir. Gelecekteki gelişmelere bağlı olarak, bu fonların bir kısmı yedek fonlara tahsis edilebilir. Tokenler 12 ay boyunca akıllı sözleşmeyle kilitlenecek;
- En sonunda bir ödül programı oluşturmak için tokenlerin% 3'ü (15.000.000 TXN) kullanılacaktır. Kullanılmayan token yeniden yedek alana yeniden ayrılacaktır.
- Kurumsal sosyal sorumluluk (KSS) için tokenlerin % 2'si (10.000.000 TXN) ayrılacaktır. Ödül programı için kullanılacak güvenilir yardım başış platformu gavagives.com'a verilen bir hibe olarak hizmet edecektir. Tokenlar, akıllı bir sözleşmede öngörülen belirli koşullara bağlı olarak hem başışçılara hem de hayır kuruluşlarına verilecektir. Koşullar genellikle katkı (donörler) ve performansa (hayır kurumu) dayanacaktır.

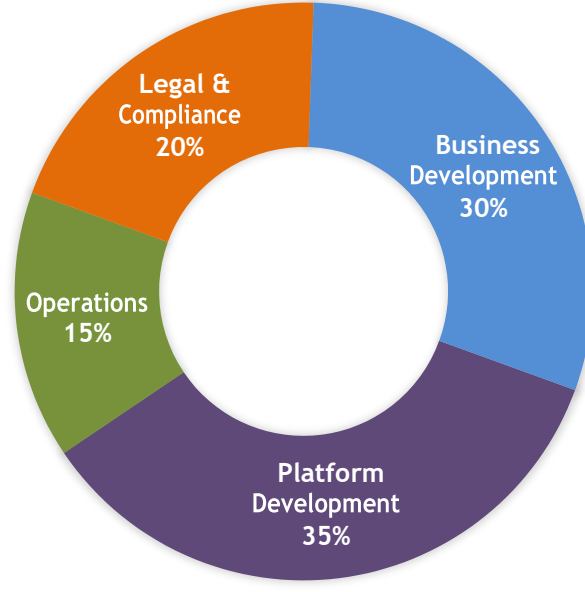
TraXion tokenler başka bir şekilde konu yapılmayacaktır.



Fonların Kullanımı

İlk kazanılan fonlar, piyasaya anında dağıtılmak üzere daha fazla projeyi aynı anda tamamlamak için daha fazla Hyper Kayıt Defteri Dokusu geliştiricisine verilecek. TraXion, MasterCard ve IBM ile ortaklıkların güvence altına alınması ve sonuçlandırılması an meselesidir. Şu anda PH ve 2 havale şirketindeki 3 büyük banka ile devam eden ortaklık sözleşmesi müzakerelerimiz bulunmaktadır.

Amaç, kripto ticaretini mümkün olan en kısa sürede gerçekleştirmektir.



Token Satış Dönemi Dinamikleri

Ön satış sırasında, aşama başına bonuslar token arzında değişir, aslen dört aşama olacaktır. Her bonus seviyesi için 10.000.000 (on milyon) TXN satışa sunulacak. Ön satışın tamamı 40.000.000 (kırk milyon) token toplam token tahsisine sahip olacak

Tokenlerin kullanılabilirliği ilk gelen hizmet esasına göre belirlenir. Talepler, ön satış bittiği zaman için tahsis edilen tokenler belirlenene kadar, sürenin tahsisler belirlendiğinde, borsalar otomatik olarak bir sonraki döneme ait borsaya geçecektir.

Halka arz sırasında 200.000.000 (iki yüz milyon) token satışa sunulacak. Satış Öncesi ve Halka Arz sırasında minimum ve maksimum satın alma sırasıyla 0,00035 ETH ve 2.000 ETH'dir.

| | ÖZEL | ÖN SATIŞ | | | | HALKA ARZ |
|--------------|------------|------------|-----|-----|-----|-------------|
| Toplam (TXN) | 10,000,000 | 40,000,000 | | | | 200,000,000 |
| Ödül | 50 % | 40% | 30% | 20% | 10% | YOK |

Ön Satış Başlangıcı: 1 Mayıs 2018

Ön Satış Bitişi :30 Temmuz 2018

Halka Arzın Başlangıcı: 1 Ağustos 2018

Halka Arzın Bitimi: 31 Ağustos 2018

Ön Satış dönemi 4 hafta sürecek. Halka Arz 6 hafta sürecek. Satış sırasında satılmayan tokenler, gelecekteki satışlar için kullanılacaktır.

TokenFiyatı:0.00035 ETH

Üst Baraj: 45,000,000 USD

Satış sırasında 40.000.000 token satıldığını varsayarsak, satış sırasında mevcut toplam tedarik 200.000.000 (iki yüz milyon) token olacaktır. Bu kaynağı aşan herhangi arz, 0.00035 ETH / TraXion Tokentaban fiyatına uygulanacaktır.

TAKIM

TraXion, çeşitli yetenek ve becerilere sahip bir uzman yönetim ekibi kurmuştur. Bu uzmanlar arasında kripto para birimi, bankacılık işlemleri ve uyum, blockchain ve bireyler arası teknolojiler, ödeme işleme, yapay zeka, siber tehdit güvenlik yönetimi, internet pazarlama ve ekonomi, politika ve halkla ilişkiler uzmanları yer almaktadır.

Yönetim ekibi, ödemeler ve bağışlar için bir elektronik para platformu işletmek için tüm altyapıya sahip olmak gibi birkaç kilometre taşı gerçekleştirdi.



20 yıllık bilgi teknolojisi deneyimine sahip Ann Cuisia-Lindayag (CEO), birçok kadın girişimciye liderlik etti. Girişimciliğe başlamadan önce, kurumsal bankacılık ve finans alanında çalışmış ve ödemeler ve bağışlar konusunda yıllarca çalışmıştır. Kar amacı gütmeyen kuruluşların dijital dönüşümü ve çevrimiçi paylaşım olanakları elde etmesine yardımcı olduğu için Filipinler'de lider olmuştur. Sosyal sorumluluk konusunda istekli ve şimdi tüm iyi TraXion yönünü ortak iyilik için blockchainde yönetiyor.



Tamer Maher (COO), yazılım alanında 20 yılı aşkın bir deneyime sahip olup, yazılım geliştiricisi, proje yöneticisi, ürün yöneticisi, scrum master, Baş Teknoloji Sorumlusu ve operasyonlar ve finans başkan yardımcısı olarak çalışmaktadır. Farklı ölçeklerde farklı sektörlerde danışmanlık yapan Tamer, sayısız firmanın ve girişimcinin iş fikirlerini başarılı çalışma şirketlerine dönüştürmelerine yardımcı oldu. Ayrıca ABD, Avrupa ve MENA bölgesindeki şirketlerle çalışarak global deneyime sahiptir. Ayrıca, PMP sertifika ve MBA sahibidir.



Fernando Contreras Jr. (CTO) Fernando Contreras Jr., elektronik ve açık kaynak teknolojisinde 30 yılı aşkın deneyime sahip bir seri girişimcidir. Filipinler'deki ilk internet servis sağlayıcılarından biri olan IPhil Communications ve Imperium Şirketler Grubu dahil olmak üzere birçok şirket kurdu. İnternet hizmetleri ve açık kaynaklı teknolojiler konusunda çeşitli ticaret ve endüstri gruplarında üst düzey yöneticilik yapmış, hem yerel hem de uluslararası basında yaptığı çalışmalar ve başarıları ile tanınmıştır ve en iyi 10 En Etkili Filipinli'nin biri olmuştur.



Roberto Calida (CFO), otuz yıldan fazla süredir bankacılık ve finans sektöründedir. Roberto bir Yönetim Danışmanı ve ayrıca bir Serbest Muhasebeci Mali Müşavirdir. Finansal aracılık, menkul kıymet ticareti ve yatırım yapma ve alma dinamikleri süreçleri ve teknikleri hakkında derin bilgiye sahiptir. Mali hizmetler ve proje geliştirme yardımında uzmanlaşmış bir danışmanlık şirketi olan Doulos Subic Inc.'in CEO'sudur. Ayrıca 2007'den 2010'a kadar Subic Bay Marine Exploratorium Inc. (SBMEI) için CFO olmuştur.



Miguel Pilar (İş Geliştirme Müdürü), BT danışmanlığı ve Gayrimenkul holding şirketi Pilar Corp'un Başkanı ve CEO'sudur. Girişimci, Hisse senedi yatırımcısı, Forex ve kripto tüccarı, Kuzey Amerika ve Asya'da 2015 yılından bu yana kripto para alanında bir uzmandır. Çok yönlü bir iş geliştiricidir ve TraXion grubu için katılımcı kazanmaktan sorumludur.



Alvin Veroy (Blockchain ve Altyapı Müdürü) 20 yılı aşkın bilişim ve mühendislik deneyimine sahiptir. Biyomekanikte uzmanlaşan birçok yeni girişim oluşturdu Arduino, OpenCV ve diğer makine öğrenim kütüphanelerine dayanan birçok ürün prototip bunlara dahildir. BSides Las Vegas ve DEFCON'un düzenli katılımcısı ve Güney Kaliforniya'da Lonelyhackers adlı bir grup kurdu. TraXion'un altyapısı ve veri gizliliğinden sorumlu. ABD'den TraXion ile tam zamanlı olarak çalışıyor.



Jojoy Azurin (İş Stratejileri Başkanı) Jojoy, bölgedeki girişimciliği, usta bir danışman olarak ve teknoloji ve iş etkinliklerinde aranan bir konuşmacı olarak aktif bir şekilde destek vermektedir. Daha önceki teknoloji şirketlerinde iki büyük çıkış yaptı. Aynı zamanda, dünyanın en büyük inisiyatiflerinden biri olan Manila Enstitüsü'nün Kurucu direktörüdür. TraXion'un stratejik ortaklıklarından ve beyaz etiket fırsatlarından sorumludur.



Jason Dela Rosa (DevOps Başkanı), Tech, eTicaret, e-Öğrenim ve İş alanlarında 18 yılı aşkın geliştirme ve yönetim deneyimine sahiptir. Ön ödemeli bir teletıp ve tele hizmet olan MyCareBuddy'nin kurucularından biridir. Şu anda Seyahat ve İnsan taşımacılığı endüstrisi, Lojistik, eTicaret toplulukları, Dijital Eğlence ve Akıllı Platformlarda (Bayaniradio.ph) girişim ve yenilikler üzerinde çalışmaktadır. Ateneo De Manila Üniversitesi'nde BS Yönetiş Bilgi Sistemleri'ni bitirdi.



Raymonde Sawal (İngiltere'nin Pazarlama Müdürü) çok dilli, yarı Fransızca ve yarı Alman bir profesyonel. Yirmi yılı aşkın bir süredir Avrupa pazarlarında iş geliştirmede büyük başarılar elde etmiştir. Satış yönetimi danışmanlığı ile B2B için açıklama ve kritik hedef gruplara ihtiyaç duyan ürünler konusunda uzmanlaşmıştır. Ayrıca satış için farklı kitaplar yazdı. Bloglarında, gelecekte hayatın yolunu resmediyor. Ve onun için, TraXion dünyayı daha iyi hale getirmenin bir parçası olacak.



Jon Margalit (Kuzey Amerika Bölgesi) kariyerini kârlı işletmeler kurma, satış süreçlerini yenilemeye ve gelirleri çoğaltmak için müşteri dönüşümünü artırmaya adanmıştır. San Diego Eyalet Üniversitesi'nden İşletme Yönetimi Lisans derecesine sahiptir ve ayrıca bir Hubspot Inbound Pazarlama Sertifikası ve bir Salesforce University Sertifikasına sahiptir. 2015 yılında CyberTECH'in Pitchfest'inde 1. sırada yer aldı.



Iurii Znak (Pazarlama ve Yatırım Danışmanı), etkili dijital strateji geliştiren ve işletmelerin B2B müşterilerini çekmesine yardımcı olan dijital pazarlama ajansı Respect Studio'nun kurucusudur. Yatırımları çekmede üst düzey bir uzman olarak hükümetlerden endüstrilere kadar yatırımcıların ilgisini çekmeyi sağladığı ICO projelerine 6 yıldan fazla bir süredir yatırım yapma ve yaptırma tecrübesine sahiptir.



Jourdan Sebastian (Market Influencer) bir film yönetmeni ve insani eylemci. Hunan ve uçak yardımcılığı ve Haiyan'ın süper tayfunda rahatlama teslimatı yapan Operasyon Havzası gibi halka arzları ve felaket tepkisi inisiyatifleri alanında öncü çalışmalar yaptı. Common Good'in ve TraXion'un ne olduğu için finansal katılımın geleceği için hırslı ve yenilmez bir taraftarıdır.



Michael Samonte (Kurucu JS Geliştirici) Tam Yığın Web, Mobil ve Dapp (Blockchain) geliştiricisidir. Birçok uluslararası ve yerel web sitesinden, Gava Gives, Globe, Unilab ve Century Pacific web sitelerinden web geliştirme deneyimine sahip 5 yıllık bir geliştirici olmuştur ve Phoenix Petroleum, B'lue ve Vigan için mobil uygulamalar ve oyunlar yaratmıştır.



Christopher Asinas (Topluluk Yöneticisi) şu anda Filipinler'in önde gelen kitlesel sosyal fonlar platformu olan Gava Gives'ın Genç Hesap Yöneticisidir. Kampüste girişim kültürünü teşvik etmek ve gelecekte Mapuan'ın öncülüğünde başlattığı yeni girişimler için bir inkübasyon programı oluşturmak üzere Mapua Üniversitesi'nin Baş Girişimciler Örgütü'nü kurdu. Aynı zamanda TechShake Öğrenci Elçisi olarak görev yaptı ve yeni nesillere yaratma ve yenilikçiliğe ilham olma hedefi ile bir düşünce lideridir.

DANIŞMANLAR



Phillip Nunn (International Blockchain Advisor), Blockchain ve Kripto para dünyasında bir girişimci ve tanınmış bir çevrimiçi fikir adamıdır. Mali hizmetlerde 15 yılı aşkın deneyime sahip olan Phillip, servet yönetimi, melek yatırımı, ticari gayrimenkul yatırımı ve finansal teknoloji alanlarında uzmanlaşmıştır. Birçok Blockchain şirketlerinin danışma kurullarında görev yapmıştır ve Blockchain, Cryptocurrency ve Financial Technology'de uluslararası bir konuşmacıdır.



Yobie Benjamin (Uluslararası Blockchain Ortaklığı Danışmanı), Token Inc.'in kurucusu ve ClickSWITCH'in Teknoloji Direktörüdür. Yobie, akıllı tokenleştirmeye sahip açık bankacılık işletim sistemi olan TokenOS'u kurdu. Ayrıca, bulut tabanlı finansal yazılım şirketi ClickSWITCH ve ortak sanal gerçeklik yazılım şirketi Avegant'ın teknoloji geliştirmesine öncülük ediyor. Ayrıca 2015 yılında Dünya Ekonomik Forumu'na teknoloji öncüsü olarak davet edildi.



Preston Junger (International Blockchain Advisor), daha önce Yahoo!, IAC, Apple için çalışan ve şu anda satış operasyonları ve büyüme hedefleri üzerine yerli ve uluslararası girişimlerle çalışan Mile Square Labs'ın kurucu ortağı olan eski bir erken sayfa çalışanıdır. 2008'de Yelp'e katılarak ilk NY ofisini açarak & genişleterek # 82'ye katılarak şirkete IPO ve Yelp'i 4,000'den fazla global çalışanı Marka Çözümleri Başkan Yardımcısı olarak getirdi. Preston bir B.A. Univ. Vermont ve birkaç hızlandırıcılar, geleneksel teknoloji ve blockchain / ICO şirketleri ile aktif bir büyüme ortağı ve bağımsız yönetim kurulu direktörüdür.



Nathan Christian (International Blockchain Community Advisor) Blockchain tabanlı muhasebe ve finansal uygulamalarda teknik bir uzmandır. Portföyünde 35'ten fazla başlangıç yapan bir seri girişimcidir. Blockchain dünyasına temelden yerleşmiş ve hem kariyeri hem de yaşam tutkusu yapmıştır. Başarılı bir Blockchain ve Fintech uluslararası konuşmacısıdır ve "Blockchain Halkı"nın en iyi 5 üyesinden biridir. MBA ve BA dereceleri vardır. Çeşitli yönetici eğitim programlarına öncülük eder ve şirketler, bankalar, yatırım şirketleri, borsalar ve hukuk firmaları ile istişarelerde aktif olarak yer alır.



Tyler Sanford (Uluslararası Blockchain Topluluk Danışmanı), blockchain endüstrisinin geniş bir vizyonuna sahiptir ve her zaman alanı iyileştirmeye yardımcı olacak yeni ve yenilikçi yollar aramaktadır. Yeni ve mevcut işletmelerin hedeflerini aşmalarına ve başarılı projeler sunmalarına yardım etmek konusunda motivedir. Bugüne kadar 13 ICO'nun 200 Milyon \$'lara artışının sağlamıştır. Yelp ve Zenefits gibi Teknoloji Başlangıçları ile yedi yıllık deneyime sahip güçlü bir pazarlama deneyimi bilgisine sahiptir. Tyler ayrıca Los Angeles Angels Organizasyonu ile eski bir profesyonel beyzbol oyuncusudur.



Rick Tapia (Uluslararası Blockchain Topluluk Danışmanı), Blockchain platformlarının iş analizinde ve takip eden alt yapılarında ICO'nun baştan sona süreçleri hakkında derinlemesine bilgi sahibi bir endüstri uzmanıdır. İlk Para Teklifi stratejisi, ölçütleri, uygulanması, sermaye yatırımının toplanması ve kurumsal yapının düzgün bir şekilde oluşturulması alanlarında engin bir deneyim ve bilgi birikimine sahiptir.



Burton Crapps (Fintech Advisor) 30 yılı aşkın bir süredir seri girişimcidir ve ABD, Singapur, Filipinler ve Güney Doğu Asya'da yazılım ve arka ofis işlemleri gerçekleştirmiştir. 1996'dan 2008'e kadar süren ve çok milyonlu Temenos grubuna satılincaya dek, CollectionWorks Yazılım Çözüm ve İşletmesinin kurucusudur. Aynı zamanda 2014 yılında Manila'daki Consumer CreditScore'un kurucusudur. Mali olarak yetersiz hizmet alan tüketici kredisi uzmanıdır. O zamandan bu yana, finansal kurumlara ülkeye finansal katılıma ulaşmak için ulusal standartlara uygun bir tüketici kredi notu sağlayıcısı oldu.



Krishan Grover (Business & Partnership Advisor), bankaların karşılaştığı zorlukların üstesinden gelmek ve rekabet gücünün korunmasına yardımcı olmak için güçlü ve kanıtlanmış bir sicile sahip, lider bir bölgesel dijital ve yenilikçi bankacılık çözümü sağlayıcısı olan Kris FinSoft'un kurucusu ve girişimcisidir.



Anthony Pangilinan (Business & Partnership Advisor), bugün iş danışmanlığı ve yönetim eğitim sektörünün önemli bir oyuncusu olan BusinessWorks, Inc.'in Başkanı ve Baş Savcısıdır. 25 yıl boyunca 45'in üzerinde ülkede yüzlerce değişim yönetimi programı yürütmüştür. Anthony, iki kurumda, INSEAD Üniversitesi Fransa'da ve Pekin'de Tsinghua Üniversitesi'nde İşletme Yüksek Lisans derecesine sahiptir. Halen Danışmanlık ve Değişim için Koçluk İcra Ustası INSEAD'da bir başka Masteral kursuna devam etmektedir.



Tony Herbosa (Finans ve Yatırım Danışmanı), özellikle bankacılık, ticaret ve yatırımlar olmak üzere 30 yıldan fazla bir süredir Finans alanında toplu uzmanlığa sahiptir. MBA derecesini Pennsylvania Üniversitesi Wharton School'da tamamladı. Halen Philstocks Financial, Inc.'in Yönetim Kurulu Başkanı, Global Uygulamalar Merkezi'nde Kurumsal Finansman ve Danışmanlık Hizmetleri Genel Müdürü ve eski Başkan ve CEO'su PNB Sermaye ve Yatırım Şirketi. Anthony ayrıca finansal okuryazarlık konusundaki muazzam savunuculuğuyla hareket eden Traders Apprentice Pilipinas'ı kurdu.



Rafael Padilla (Legal & Compliance Advisor) ticari bir avukat ve fintech, kripto para birimleri ve blockchain odaklı bir Hukuk Profesörüdür. Filipinler'de bulunan ve yasal ve uyumluluk gereksinimlerini karşılayan blokajlı havale ve finans teknolojisi girişimleriyle çalıştı. TraXion'un gerekli tüm akreditasyonları ve devlet kurumlarından lisans almasını sağlamaktan sorumludur.

YASAL UYARI

Genel Bilgilendirme

TraXion ekosisteminin gelişimini finanse etmek için, Hyperledger blockchain'de 500.000.000 tokens (daha sonra TraXion Tokens veya TraXion olarak adlandırılır) oluşturulacak ve bunlar halka satılacak. TraXion, Kullanıcının TraxionChain platformu tarafından sağlanan servise erişmesine izin verecek bir simgedir.

TraXion tokenunun, herhangi bir kâr payı veya menfaat hakkı vermediğinden, bir hukuki niteliğe sahip olmaması. TraXion tokenlarının satışı son ve iade edilemez. TraXion tokenları hissedar değildir ve Şirketin genel toplantısına katılma hakkı yoktur. TraXion tokenları TraxionChain Platformu dışında bir performansa veya belirli bir değere sahip olamaz. TraXion tokenlarını satın alan herkes açıkça, bu tanıtım belgesini dikkatlice incelediğini ve TraXion'un satın alınmasıyla ilgili riskleri, maliyetleri ve faydaları tam olarak anladığını beyan ve beyan eder.

Bilgi Gereklidir

TraXion tokenlerinin alıcısı, kripto para birimleri, blockchain sistemleri ve hizmetleri konusunda önemli bir deneyim ve deneyime sahip olduğunu ve kriptosanların kullanımı ile ilgili mekanizmanın yanı sıra kalabalıklar ile ilgili riskleri tam olarak anladığını taahhüt eder. depolama).

TraXion tokenlarına veya TraXion tokenlarına erişemeyen, TraXion tokenları ya da TraXion tokenları elde etmeyi taahhüt eden herhangi bir kişi ya da kullanıcının herhangi bir eylemi ya da ihmaldinden kaynaklanabilecek durumlardan, Şirket sorumlu olmayacaktır.

Riskler

TraXion tokenlerinin edinilmesi ve depolanması, başta Şirket'in faaliyetlerini başlatamayacağı ve blockchainini geliştiremeyeceği ve söz verilen hizmetleri sağlayabileceği riski olmak üzere çeşitli riskler içermektedir. Bu nedenle ve TraXion tokenları edinmeden önce, herhangi bir kullanıcı TraXion tokenlarını kazanma risklerini, maliyetlerini ve faydalarını dikkatlice değerlendirmeli ve eğer gerekliyse, bu konuda bağımsız tavsiyelerde bulunmalıdır. Faaliyet ile ilgili riskleri kabul etme veya anlayamayan (TraXion platformunun geliştirilmemesiyle ilgili riskler dahil) veya TRAXION gibi diğer riskleri kabul edemeyen herhangi bir ilgili kişi, crowdsale TraXion tokenları almamalıdır.

Bu beyaz kağıt, bir yatırıma girmeye davet olarak kabul edilmez ve kabul edilemez. Herhangi bir şekilde oluşturulamaz veya ilişkilendirilmez veya herhangi bir yargı alanında menkul kıymetler olarak kabul edilmemelidir. Beyaz belge, bir öneri olarak kabul edilebilecek veya herhangi bir yatırım kararını temel almak için kullanılacak herhangi bir bilgi içermez ve içermez. Bu belge, Şirkete veya ilgili veya ilgili şirkete ait hisselerin, menkul kıymetlerin veya hakların satılmasına yönelik bir teklif veya davetiye teşkil etmez. TraXion tokenları sadece TraxionChain platformunda kullanılabilen ve bir yatırım olarak

kullanılmak üzere tasarlanmamış bir yardımcı programdır.

TraXion tokenlarının bir ticaret platformunda sunulması, TraxionChain platformunun spekülasyon amaçlarla kullanılmasına izin vermemek için yapılır. TraXion tokenlarının bir ticaret platformunda sunulması, TraxionChain platformunun kullanımı için basit bir araç olmaya devam eden ve bir güvenlik niteliği olmayan tokenin yasal niteliğini değiştirmemektedir.

Şirket herhangi bir yasal, vergi veya mali konularda danışman olarak değerlendirilmemelidir. Beyaz belgedeki bilgiler sadece genel bilgilendirme amaçlıdır ve Şirket bu bilgilerin doğruluğu ve eksiksizliği konusunda herhangi bir garanti vermemektedir. Çoğu ülkede kripto-belirleyici niteliklerin eksikliği göz önüne alındığında, her alıcıya, vatandaşlıklarına ve ikamet yerine göre TraXion'un satın alınması ve mülkiyeti ile ilgili yasal ve vergi analizleri yapılması şiddetle tavsiye edilir.

Şirket bugün AB Yasası'na göre bir mali aracı değildir ve Kara Para Aklamayı Önleme amacıyla herhangi bir izin almak zorunda değildir. Bu yeterlilik, TraXion'un finansal aracılık faaliyeti olarak nitelendirilmesi gereken hizmetler sunması durumunda değişebilir. Bu durumda, TraXion servislerinin kullanımı, bir AML / KYC tanımlama sürecinin olumlu sonucunu gerektirebilir.

TraXion tokenlerinin alınması, TraXion'un organizasyonu üzerinde herhangi bir hak veya etki vermeyecektir. TraXion, Şirket'in sermayesine veya gelirine doğrudan veya dolaylı bir hak tanımaz ve Şirket içinde herhangi bir yönetim hakkı vermez. Dahası, TraXion, mülkiyetin veya kontrol hakkının bir kanıtı değildir. Şirkette veya Şirket ağında herhangi bir varlık veya hisse kontrol eden kişiyi devretmez. Son olarak, TraXion, Şirketin yönetimi veya karar verme sistemi üzerinde veya Şirket ağının ve Yönetişimin Alıcılar üzerindeki kontrolüne katılma hakkına sahip değildir.

Düzenleyici makamlar, dünyadaki kripto paralarla ilişkili işletmeleri ve operasyonları dikkatlice incelemektedir. Bu bağlamda, düzenleyici önlemler, soruşturmalar veya eylemler, Şirketin işini etkileyebilir ve hatta gelecekte faaliyetlerini geliştirmesini sınırlayabilir veya engelleyebilir. TraXion tokenları edinmeyi üstlenen herhangi bir kişi, Şirket iş modelinin, beyaz kağıdın veya şartların ve koşulların, herhangi bir yargı alanındaki herhangi bir geçerli yasadan yeni düzenleyici ve uyumluluk gereklilikleri nedeniyle değişebileceği veya değiştirilmesi gerekebileceğinin farkında olmalıdır. Böyle bir durumda, alıcılar ve TraXion tokenlarını edinmeyi taahhüt eden herhangi bir kişi, bu değişikliklerin neden olduğu doğrudan veya dolaylı herhangi bir kayıp veya hasardan Şirketin ya da bağlı şirketlerinin sorumlu olmadığını kabul ve anlar.

Şirket operasyonlarını başlatmak ve TraxionChain platformunu geliştirmek için elinden geleni yapacak. TraXion tokenları edinmeyi üstlenen herkes, Şirketin bunu başarmayı başaracağına dair herhangi bir garanti vermediğini kabul eder ve anlar. Ticari Operasyonun sonuçlandırılması üzerine, bu tokenlar «Blockchain» olarak adlandırılan teknik bir süreçle düzenlenecektir. Bu, Şirket'in geliştirme ve işletme bakımından hak ve yükümlülüğü bulunmayan açık kaynaklı bir IT protokolüdür. Token dağıtım mekanizması bir Akıllı Sözleşme ile kontrol edilecektir; Bu, Hyperledger ağında veya Smart Contract programlama diliyle uyumlu bir blockchain ağında yürütülebilen bir bilgisayar programını içerir. Bu nedenle, Şirket'in (bedenleri ve çalışanları dahil olmak üzere), kasıtlı görevi kötüye kullanma veya ağır

ihmal durumları haricinde, TraXion tokenlerinin kullanılmaması nedeniyle ortaya çıkabilecek herhangi bir kayıp veya hasar için sorumluluk veya yükümlülük üstlenmediğini kabul ve anlarlar. .

TraXion, Hyper defter protokolüne dayanmaktadır. Bu nedenle, Hyperledger protokolünün herhangi bir arızası, planlanmamış işlevi veya beklenmedik şekilde çalışması Şirket ağının veya TraXion'un arızalanmasına veya beklenmeyen bir şekilde çalışmasına neden olabilir.