



銀行にとって摩擦はなく、人々
にとって国境がない

www.TraXion.tech

ホワイトペーパー

重要事項

米国、中国、キューバ、スーダン、イラン、北朝鮮の居住者は現在、トークン販売に参加することはできません。上記の国からの認定投資家のみが許可されます。



コンテンツテーブル

重要事項	2
全体概要	6
はじめに	7
我々の使命	8
シームレスに支払いを受け取り送る	8
貧困の終焉に向けて	8
援助の透明性	8
我々が解決したい問題点	10
財務的包括	10
速度	10
費用	10
管轄	11
透明性	11
市場概要	12
アジア最南端から開始する	12
アジア最南端を超えて	12
現在のブロックチェーン市場	13
技術ソリューション	14
Hyperledger Fabric ブロックチェーン	14
マスターカードとの提携の確保	15

IBMとの提携の確保	15
SEACOOOP との提携の確保.....	16
UnionBankとの提携 - GlobalLinker	16
プラットフォーム機能.....	16
ユースケース.....	17
成果	18
資金調達プラットフォーム	18
支払いプラットフォームの立ち上げ.....	19
ウォレット開発- ホワイトラベル版.....	20
さらなる開発.....	21
HyperTraXion ウォレット	21
ヘルスケアと保険サービス.....	23
公開 API	25
暗号化取引システム.....	25
ピアツーピアの貸出	25
保険と投資戦略のためのAPI	26
TRAXIONとその他のプラットフォーム	27
収益モデル	28
開 発 計 画	29
ブロックチェーン開発ハブ形成(2017 早期)	29
支払いプラットフォームの立ち上げ(2017 中期)	29
資金調達プラットフォーム立ち上げ(2017 中期)	29
初期のコイン提供(2018/5)	29
TraXion ウォレットの可能性 (Q2 2018)	30
より賢い資金調達(Q3 2018)	30
ウォレットでの暗号化取引(2018 終盤)	30
ホワイトラベル送金ポータル(2019 早期)	30
ピアツーピア貸出 (2019 後期)	30
独特な販売提案	31
暗号化取引所での影響力のある投資	32
銀行にとって摩擦なし.....	

KYC およびAML – インテリジェント ID 認証.....	32
自動的なビジネス認証	33
インテリジェントID 認証.....	33
初期のコイン提供(ICO).....	34
トークン配分	34
資金配分.....	35
トークン販売期間の構造.....	36
チーム	38
アドバイザー.....	42
法的情報	45
一般的な情報.....	45
知識の要件	45
リスク.....	45

要約

TraXionは、コミュニティがブロックされた環境でより良い銀行になることを目指しています。コミュニティの読み込み、送信、保存、使用、貸し出し、これは、営利目的が非営利セクターと合致し、腐敗のない社会的影響活動へのシナジーを発揮する環境です。

ニッチな特定の市場に焦点を当てようとする新興企業がありますが、これらは技術的に進歩していない可能性がある伝統的な金融機関が享受する主な利点の1つである規模の経済的な利点を得ることはありません。TraXionは、最終的に支払い、ピアツーピアの貸出、送金、貯蓄、保険、投資、慈善事業の暗号経済となる、ブロックチェーン駆動の環境で従来の金融商品を提供する予定です。

TraXionは、使命の上で群衆を巻き込んだこの素晴らしいイベントに備えるために、いくつかの製品とサービスを立ち上げました。TraXionは、最初のコイン提供（ICO）の前に重要なインフラストラクチャーを導入する予定です。現在までに、TraXionは提案された規模の経済において6つの要素のうち4つを構築しました。

それらは、支払いプラットフォーム、財布、個人金融プラットフォームおよび資金調達プラットフォームです。これらの4つのプラットフォームはすぐにTraXionのチェーン上に置かれます。つまり、効果的に支払いを行い、ピアツーピア貸し出しと送金のコストを削減し、非営利団体の慈善活動を透過的に説明し、スマートな契約を使ってより効率的に保険と投資を処理することができます。

TraXionは暗号経済を構築し続けているため、規模に焦点を当て、仲介者を排除し、仲裁システムを分散させることに重点を置きます。これらの目標を達成するために、TraXionは世界中のホワイトラベルのプラットフォームを提供し、分散化され、許可された安全なブロックチェーンでそれらを接続します。主要な管轄地域の銀行、運営会社、代理店が取引相手を必要とせずに国境を越えた取引を容易にするとともに、すべてのプレイヤーがこのブロックチェーンの信頼を引き起こすことを可能にするために使用されます。

TraXionは、既存の金融システムとユーザーフレンドリーではない新興企業との間のギャップを埋めることを目指しています。財務的な包括的障壁を削減し、銀行に金融サービスを提供することを目的とした支払いと銀行のアーキテクチャを安全かつ簡単に使用する方法を提示することによって、マスターカードサービスプロバイダとの計画的な統合により、世界中のどのカードにもお金を保管または移転することができるウォレットを構築します。送信者と受信者は現地通貨で取引を行い、暗号化通信やブロックチェーン技術の認識を必要としません。

これらの目標を達成するために、最初のコイン提供（ICO）が実施される。提供はTraXionトークンまたはTXNとして知られる暗号通貨トークンになります。調達された資金は、プラットフォームのさらなる開発、ビジネスの拡張、およびプロジェクトの参加者全員に最大限の価値を提供するためのプロジェクトへの利点を追加するために、TraXionチームによって利用されます。利益の一部は、採点と献金投票を通じて良好な成果をあげているブロックチェーン内の選ばれた慈善団体に助成金として贈呈されます。

はじめに

デジタル変換の世界では、情報の共有や通信方法に大きな変化が起こります。私たちの日常生活の多くの側面、特に支払いの世界、ピアツーピア融資、送金、慈善事業をデジタル化しようとする試みがあります。

最近ではブロックチェーン技術は暗号通貨の誇大宣伝のため人気を得ています。このような誇大宣伝は、魅力的な経済的基本条件がないにも関わらず、独自の暗号通貨を立ち上げるように多くの新興企業を動かしました。このような傾向は、過去の業績システムによって妨げになっている現職者と比較して、新入社員が新興技術を採用することに鈍っているために浮上しています。しかし、新しいプレイヤーが楽しんでいるこの競争上の優位性は、規模の経済性が考えられないため、短命になる可能性が高いです。

TraXionのビジョンは異なります。私たちは、ビジネスが共通の商品にとって馴染みやすいような非常に盛んなエコシステムの構築に注力しています。利益を上げる企業が非営利団体と出会い、国境がなく、摩擦のない金融取引に相互利益をもたらす1つの完全な暗号経済になると想像してください。

親会社であるプルマテクノロジーズによる発案であるTraXionプロジェクトは、デジタルとは分散化を意味するが故に、分散型ブロックチェーン上のデジタルトークンを初期のコイン定提供（ICO）として発行し、サポーターが純粋なデジタルエコシステムの開発に貢献できると考えています。ICOの目的は、投機的なアイデアを試験することではなく、TraXionを既存のサービスを拡張して既存の支払いゲートウェイ、送金センター、資金調達プラットフォームに高度な解決策を提供するための製品として提供することです。この白書の次のページに列挙されているICOに参加する前に、サポーターにTraXionのサービスを試すことをお勧めします。

我々のビジョン

シームレスに支払いを送り、受け取る

支払いゲートウェイのプロバイダは、非常に複雑なコードと手続きを使用して、厄介な統合の障壁をまだ超えていません。TraXionPay では、簡単な加盟店入札を使用して、顧客が銀行口座を持たない場合でも、小規模ビジネスオーナーは支払いを受け取ることができます。QRコードによるモバイル支払いは、ユーザーのHyperTraXion ウォレットにアクセスし、効率的かつ迅速に取引するために利用されます。支払いをオンラインで受け入れる加盟店はしばしば詐欺を経験し、資本の流れを中断します。TraXion は、プラットフォームの独自のノウザ・カスタマー (KYC) ソリューションを使用して、不正な取引や顧客に遭遇するリスクを回避し、支払い資金の恩恵を享受するシステム上のビジネスを支援します。最終的に、TraXion は複数の支払いオプションを加盟店の入札用のKYCが組み込まれたブロックチェーンであり、加盟店やその子会社のチェーンによって使用されます。

貧困の終焉に向けた動き

地方分権化されたシステムにおけるデジタル化は、膨大なネットワークを呼び起こし、改ざんのない毎秒ごとのあらゆる一連の取引記録を生成します。そのため、TraXionは腐敗を制限し、フィールドレベルですべての人々がすべての金融サービスと利益に平等にアクセスでき、これにより貧困を解決するのに役立ちます。ブロックチェーンは、社会の変化の牽引役となる技術であることを真に形づくっています。しかしながら、ブロックチェーンが貧困の終結になると主張するにはまだまだ程遠いです。また、貧困は包括的な解決策を必要とする多面的な問題です。TraXionは、貧困の原因となっているいくつかの要因に影響を与えることができます。理論的には、手ごろな価格で、迅速かつ透明な取引手段が、貧しい人々に利益をもたらす。この技術は、支払いの優位性を大幅に上回る発展を遂げています。

スマートな契約の導入により、金融サービスの提供と監視の支援のために、TraXionプラットフォームがより包括的で多用途になりました。

援助の透明性

TraXionは、あらゆるコミュニティにおける低迷期間における真実性、説明責任、透明性を想定しています。個人や法人からの援助は、浪費または、悪化されるべきではなく、それを配布する政府機関や非政府組織の腐敗したシステムに対して援助すべきではありません。

商品にとって暗号通貨とブロックチェーンの可能性は無制限です。慈善団体は、補助金受領者との自動化された「スマート契約」の恩恵を受けます。補助金受領者は、付与条件が満たされた場合にのみ資金を受け取ります。ブロックチェーンは、基盤と社会的影響力のある投資家に、より強固で透明な影響力追跡および測定システムを提供します。財団は独自のデジタル通貨を発行したり、慈善団体固有の暗号化交換を行うことさえできました¹。

TraXionは世界中のもっと多くの人を助けられるよう、コミュニティに信頼を戻すことを目指しています。ブロックチェーン技術の力を使って、将来の世代にとってより良い世界を構築します。

¹ Transforming the Social Sector: Bitcoin and Blockchain for Good: https://www.huffingtonpost.com/entry/transforming-the-social-sector-bitcoin-and-blockchain_us_59c169e3e4b0f96732cbc9c7

我々が解決したい問題点

財務的な包括

世界銀行によると、2013年には、世界人口の10.7%が1日あたり1.90ドル以下の水準で生活していました。これらの数字は過去数年間で減少していますが、その割合はまだ約7億5,000万人に相当します。財政的介入は貧困削減の重要な要素と考えられている。それは正式な金融システムへの人々のアクセスを指します。現在の状況では、財務的な包括を考慮したバンキングなどの金融サービスへのアクセスです。残念なことに、20億人以上の成人が未払いです。これらの発展途上地域の多くでは、モバイル・マネーがほとんどの金融サービスに代わりました²。

速度

クロスボーダー支払いに関する独自のマッキンゼーの調査と分析（2015年）によると、国境を越えた取引を完了するには、3～5営業日がかかります。これには、自動清算機関などの国内支払いネットワークによる最終的なマイル転送が含まれます。

費用

手数料は、お金を最終受け取り人に転送するプロセスに沿って蓄積されます。送金が要求された銀行、中央銀行を経由するもう1つの追加料金、受取国の中央銀行と地方銀行にそれぞれ国境を越えて外国に行くときに別の為替手数料の累積が行われます。取引量が高く、料金が常に透明でも固定でもない場合、国境を越えた取引では、通常平均10%以下です。

² How Emerging Markets And Blockchain Can Bring An End to Poverty - www.forbes.com/sites/nikolaikuznetsov/2017/07/24/how-emerging-markets-and-blockchain-can-bring-an-end-to-poverty/

³ How Blockchain Could Disrupt Cross-Border Payments - www.theclearinghouse.org/banking-perspectives/2016/2016-q4-banking-perspectives/articles/blockchain-cross-border-payments

官僚または管轄制度

非常に多くの仲介業者、代理店、ブローカーの存在は、様々な職場での官僚制度の存在を可能にしています。現在のシステムには、プロセスを複雑にするデータを検証する複数のエージェントが必要です。遅い手順と面倒な作業を伴うと、多くのシステムでこの問題が引き起こされ、ショートカットや贈収賄などの問題が発生し、後でデータの完全性とトランザクションの正確性に影響します。

透明性

トランザクションが現在転送されている場合の一般的な問題は、プロセスが追跡可能でないことです。送信者と受信者は、お金が非常に低コストで時間通りに配信されることを常に期待しています。送信者から受信者への転送プロセスが透過的でない場合、途中で発生する可能性のある潜在的な危険性について人々が唖然としています。サーバーの障害、より長いロールアウト時間などです。

マーケット概要

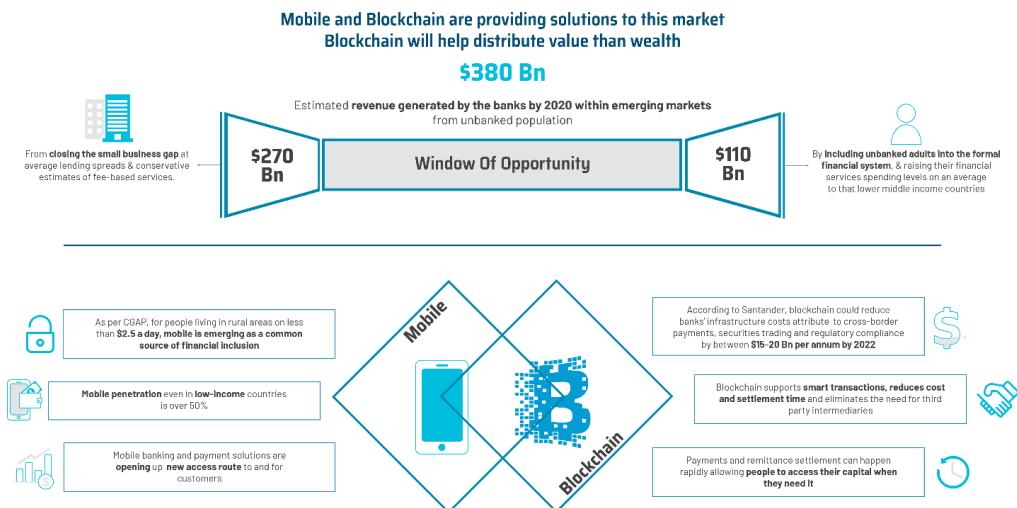
アジア最南から開始する

6億人以上の人々のうち、人口のほぼ半数が東南アジアのインターネットに接続しているため、世界最大のインターネット市場の1つになっています。インドネシアは市場を牽引している。繁栄しているまだ未熟な市場であるため、全人口の70%以上が10年ごとにインターネットユーザーになるでしょう。

GoogleとTemasekの調査結果によると、東南アジアのインターネット経済は、2025年までに世界の平均よりも高いモバイル接続率を持つ200億米ドルに達すると予測されています。また、インターネットの速度が急上昇し、より多くの人々がデジタル化する機会を得ると予測されています。

フィリピンはソーシャルメディアの普及率が世界平均よりも58%高い国の1つです。しかしこの有望なインターネット接続率でさえ、地域の人口のわずか4分の1しか銀行サービスを楽しんでいません。この地域の貧しい国々は金融サービスへのアクセスが少なく、何億人もの人々がサービス下に取り残されていると結論付けること容易です。

アジア最南端を超えて



イラストレーションA4 - 世界的な機会、ソース元 <http://pubdocs.worldbank.org/en/710961476811913780/Session-5C-Pani-Baruri->

[Blockchain-Financial-Inclusion-Pani.pdf](#)

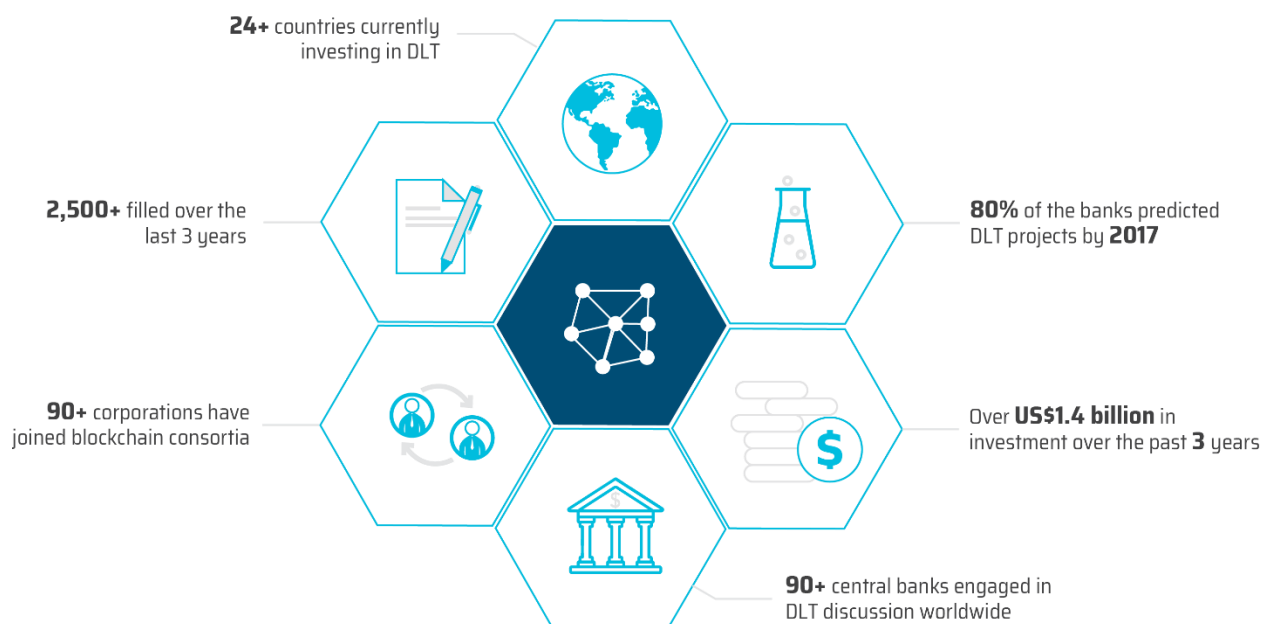
2015年には、国境を越えた支払い額が合計150兆ドルを超えました。この量の大部分は消費者主導のもでしたが、その価値は大部分が企業によって生み出されました。この同じ時期に、支出産業は、サービス提供された土地と被扶養者からの収入で2千億ドル以上を獲得しています（約80%はビジネス間取引の結果）。ほとんどの国境を越えた支払いは、依然として銀行のネットワークの相対的な関係を確立しています。

SWIFTメッセージングプロトコルを使用してトランザクションを実行します。各銀行はバリューチェーンの機能を実行するため、各取引に料金が付随します。そのような手数料の合計は、支払いの価値の10%を超える場合があります。³

市場は広大で、TraXionは後で（1）中小企業を閉鎖して（2）未仲間の成人を公的金融サービスの支出水準に平均で110ドルまでの低中所得国に含めることによって、平均貸出スプレッドにおける信用格差と料金ベースのサービスの控えめな見積もりが270億ドルに到達します。B.

現在のブロックチェーン市場

この市場は急速に出現しており、多くの業界が企業や地域社会の変化する時間と要件においてブロックチェーンの重要性を認識しています。これは、いくつかの産業がいかに広範に関わっているのか、それに伴う原動力の実例です。



イラストレーションB-ブロックチェーンまたはブロックチェーンを考慮した市場の現在の統計, ソース元

<http://pubdocs.worldbank.org/en/710961476811913780/Session-5C-Pani-Baruri-Blockchain-Financial-Inclusion-Pani.pdf>

技術ソリューション

ブロックチェーンは、互いに信頼しないシステム間でデータの整合性を保つことを目指しています。これは、多くの新興企業が地方分権、透明性、財政的な取り組みへと移行している主要な理由です。適切なアプローチと、これらのシステムの中でのスケールメリットの適切な創出とを考慮して、これらの技術革新を制度化する大きな可能性があります。

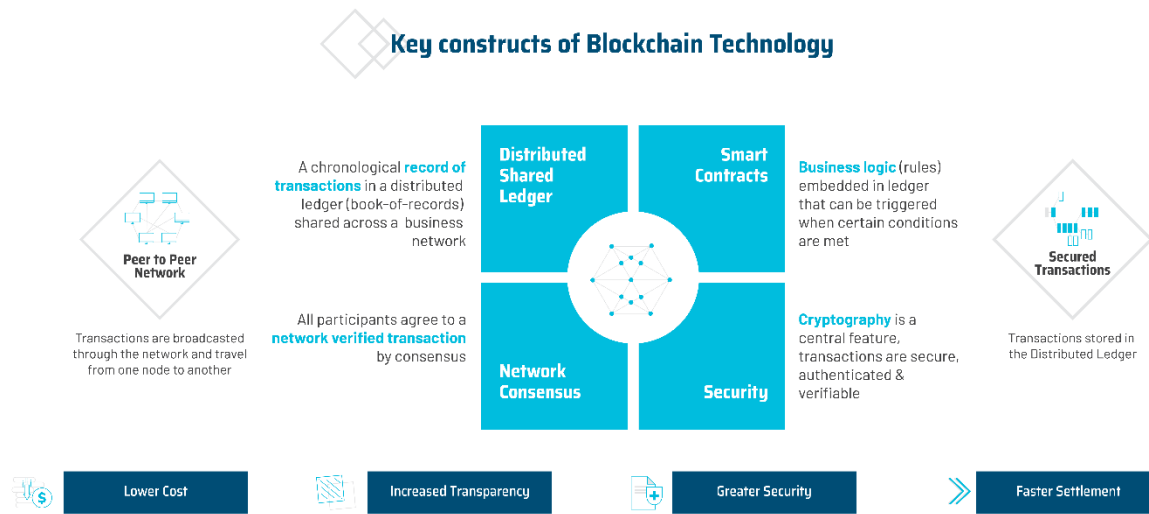


Illustration C – basic benefits of using blockchain, sourced from <http://pubdocs.worldbank.org/en/710961476811913780/Session-5C-Pani-Baruri-Blockchain-Financial-Inclusion-Pani.pdf>

Hyperledger ファブリックブロックチェーン

オープンソースのブロックチェーンであるHyperledger Fabricは、IBM、Cisco、SAP、Intel、Oracleなどの大企業のコンソーシアムによって支持されています。Hyperledger Fabricプロジェクトは、資産または資産の状態の交換を許可されたグループのすべての当事者が承諾し、維持し、閲覧できるように設計されたブロックチェーンプラットフォームを提供しています。Hyperledger Fabricの重要な特徴は、資産がデジタルで定義され、すべての参加者が単にその表現/特徴付けに同意することです。この技術は、共通の複製された元帳である標準ブロックチェーンの概念に基づいています。ただし、Hyperledger Fabricは許可されたネットワークに基づいており、すべての参加者を認証してブロックチェーンに参加して取引する必要があります。さらに、これらのIDは、特定のレベルのアクセス制御（例えば、このユーザは元帳を読むことができるが、資産を交換または転送することはできない）を管理するために使用することができます。このIDへの依存は、より計算集約的な作業実績および価値の保有割合の代わりに様々なコンセンサスアルゴリズム（例えば、ビザンチンまたはクラッシュフォールトトレラント）を実装できる点で大きな利点である。その結果、許可されたネットワークは、より高いランザクションスループット率とパフォーマンスを提供する傾向があります。

ある組織にブロックチェーンネットワークへのアクセスが許可されると、他の指定メンバーとプライベートチャンネルを作成して維持することができます。たとえば、4つの組織が宝石を取引しているとします。彼らはお互いを信じているが、無条件ではないので、Hyperledger Fabricを使用することを決定するかもしれません。彼らは全員、宝石を取引するためのビジネスロジックに同意することができます、すべての宝石市場の現在の状態を見るために世界的な元帳を維持することができます（これをコンソーシアムチャンネルという）。さらに、これらの組織のうち2つ以上が機密保持したい特定の取引所（例えば、資産Zの数量Yの価格X）に対して代替のプライベートブロックチェーンを形成することを決定することができます。彼らは、広範なコンソーシアムチャンネルに影響を与えずにこの取引を行うことができます。また、必要に応じて、このプライベートチャンネルは、あるレベルの参照データをコンソーシアムチャンネルにブロードキャストできます。これは強力です！これにより、優れた柔軟性と強力な機能が提供され、相互運用性1つのコンソーシアム内の複数のブロックチェーン元帳のこれは業界初のもので、さまざまな企業や業界で使用されている無数のユースケースをサポートするためにHyperledger Fabricを組織することができます。Hyperledgerファブリックは、銀行、金融、小売業界ですでに成功裏に導入されています。

マスターカードとのパートナーシップ確保

マスターカードとのパートナーシップの確保TraXionチームのイニシアチブとロードマップの一部は、マスターカードとのパートナーシップによる解決策とトークン保有者の解決策をつなげることが可能な銀行との提携を確保することです。トークン所有者の解決策とは、Bitcoin、Ethereum、Monero、Zcashなどのコインの財布を自身のプリペイドマスターカードにリンクして、世界中の196カ国で130,000台以上のATMにアクセスするだけでなく、P2P支払いを可能にするという支払いソリューションです。TraXionトークン所有者は、財布をリンクさせ、MasterCardリンクウォレットに支払いを直接受け取ることができます。TraXion MasterCardには、財布にリンクするアプリが含まれ、デジタル取引や資金移動も可能です。さらに、Traxion MasterCardの保有者は、USD、CAD、GBP、およびEURでカードの資金を調達することができます。個人の上限は25000ドル、ビジネスカードソリューションの上限は50万ドルまでです。

IBMとのパートナーシップ確保

Hyperledgerコミュニティの重要な貢献者として、IBMはブロックチェーンのソリューションを稼働させるための深い知識、経験、および規模を持っています。ブロックチェーンの最も有名な例は、暗号通貨ビットコインですが、銀行、ハイテク企業、小売業者を含むあらゆる種類の企業が、サプライチェーンを劇的に改善し、記録コストを削減すると考えて独自の「チェーン」を構築しています。Hyperledgerファブリックが登場する場所はここにあります。私たちの選択したソリューションは、銀行との統合とコミュニケーションを無力にします。IBMとのパートナーシップは、銀行の主要な技術プロバイダーであり、当社のサービスのスケーラビリティを大幅に向上させます。

⁴ Why Hyperledger Fabric?: <http://hyperledger-fabric.readthedocs.io/en/v1.0.5/whyfabric.html>

SEAC00Pとのパートナーシップ

Seaman Entrepreneurs Advocacy Center Inc.によって設立された、Seamanpreneurs Consumer Cooperativeは、起業家精神と投資によって推進される船員コミュニティです。TraXionは、TraxionWalletに最大100万人の船員を搭乗させ、協同組合および会員の会員支払い、投資生命保険、損害保険、送金などがあります。

UnionBankとのパートナーシップ- GlobalLinker

電子商取引の基盤を構築するには、収益性を最大化するために資本移動を容易にする必要があります。TraXionは、フィリピンのエンティティがデジタル空間で成長するのをさらに支援する、Unionbankマーケットプレイスのホストプラットフォームで、GlobalLinkerがサポートするマイクロソフト、スモール、ミディアム（MSME）のシームレスな支払いシステムを可能にします。

プラットフォームの機能

今日、発展途上国で国際収支を行うことは、費用がかかり、手間がかかり、誤りを起こす可能性があります。異なる通貨での取引では、複数の仲介業者が必要になり、完了まで数日か数週間かかります。TraXionの支払いシステムは、世界中の資金の交換方法を簡素化し、決済時間を数日から数秒に短縮することを目的としています。各支払いは記録されると不変であり、決済指示はHyperledger Fabricのスマート契約によって提供されます。

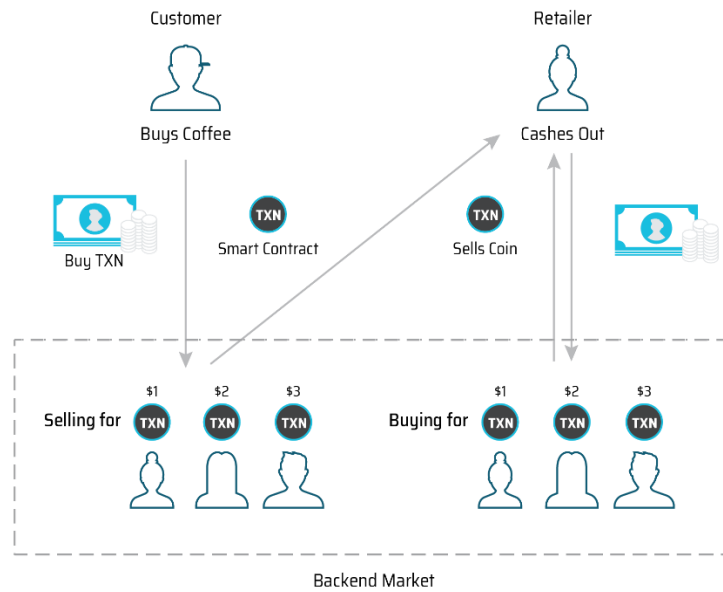
仲介業者および取引相手の排除は、当然のことながら、ネットワークを介したあらゆる金融的な取引はより迅速かつ安価になります。

- 境界なし
- より安い
- より速い
- 仲介なし
- Global
- Scalable
- Auditable
- Smarter

ユースケース

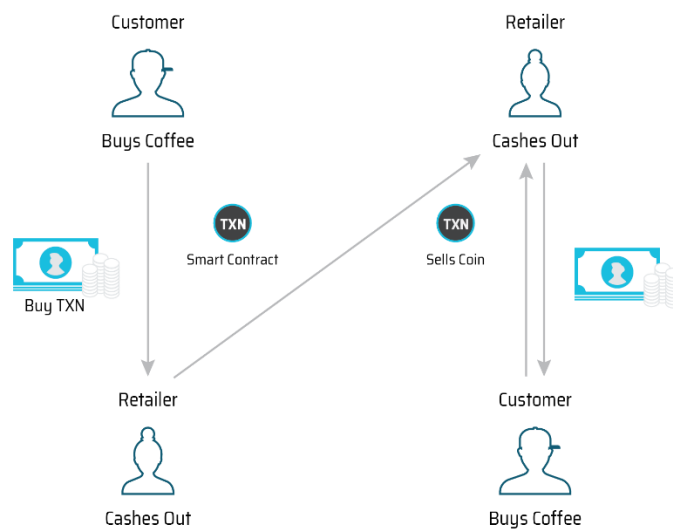
Circulation Strategy: Use Case 1

Active Exchange Market



Circulation Strategy: Use Case 2

Active Exchange Market

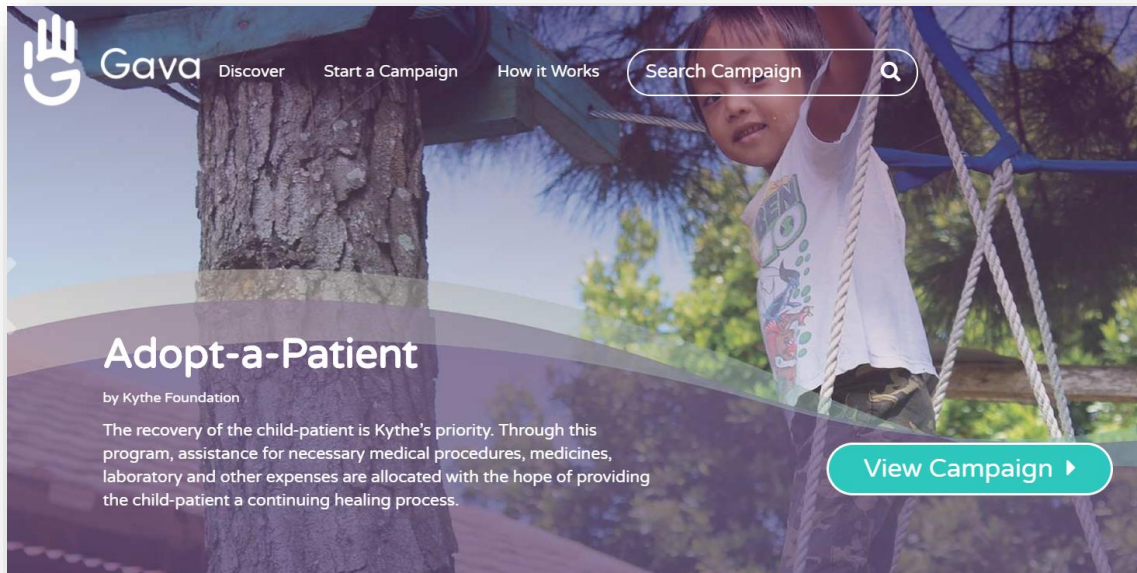


成果

最近エンティティを形成または登録し、関連性のない他の企業とは異なりTraXionは、既存のビジネスの成功を利用して、支払い、財布、クラウドファンディング/資金調達プラットフォームを活用していきます。ブロックチェーンを使用して機能やシステムフローを大幅に改善した同じ命題とビジネスモデルを持ちます。

資金調達プラットフォームを構築する

GavaGives.comは、Gava Technologies Inc.の下にあるエンドツーエンドの資金調達プラットフォームであり、寄付者と寄付をシームレスに改善、管理しています。分析機能を備えた20以上の支払いオプションとユーザーフレンドリーな管理ダッシュボードを提供します。



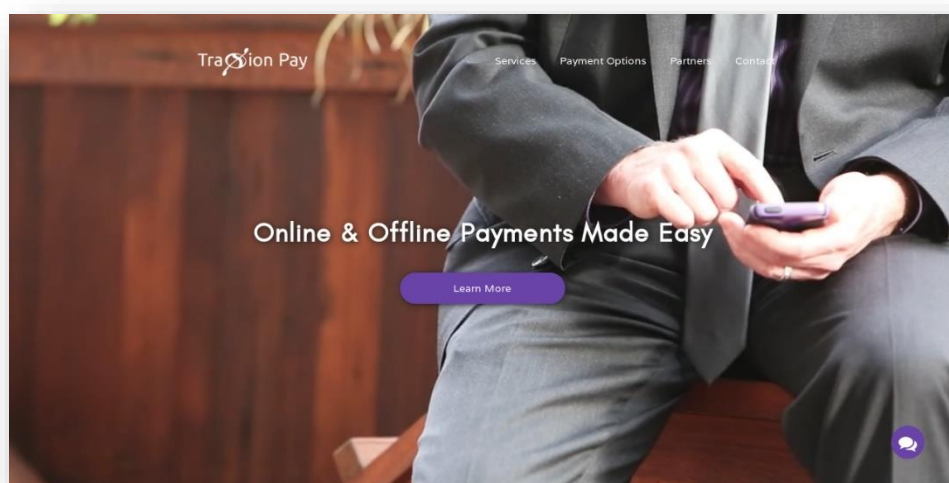
図解D - 親会社のパートナーであるGava Tech Pte Ltd.が構築したTraXionの製品の1つ

GavaGivesは、千年の間に寛大な文化を育むことを目指しています。古代の文化と呼ばれる主人公を意味する "bayani" という言葉からの "bayanihan"、または援助の手を伸ばすことによって誰かの英雄になったことは、次の世代に渡った初期のフィリピン人の非常に重要な遺産である。現代の技術とソーシャルメディアは、オンラインでの資金調達が、デジタル的に他者に援助を拡大する主要な場面を取ることを可能にしました。このプラットフォームには120を超える NGO パートナーがあり、12ヶ月で100万ドル以上の資金調達を支援しています。

支払いプラットフォームの立ち上げ

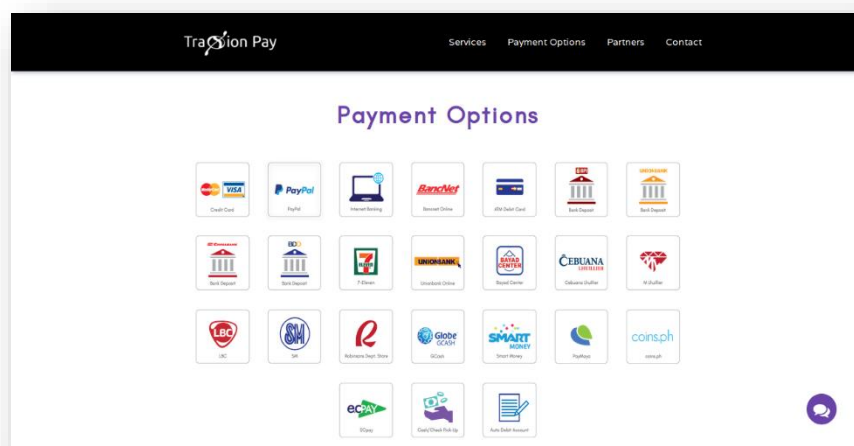
TraXionPay.com: 非クレジットカード保有者のためのより多くの支払いオプションを可能にするフィリピンの最新の出金支払い統合プログラムの1つ。この最新の製品は、商人と消費者の両方のユーザーエクスペリエンスに焦点を当てています。

それは商人のための簡単なオンボーディングプロセスと、消費者のためのよりシームレスな支払い経験を持っています。加盟店は、20以上の支払いオプションを使用して簡単に支払いを送受信できます。TraXionPayは、国内の既知の支払いゲートウェイを使用しているため、統合ポイントと支払いの経験に価値をもたらします。



イラストE - 商人のためのオンボーディングサイト

フィリピンの主要銀行の1つと提携して、TraXionPayは支払い経験を向上させます2018年末までに100,000以上の中小企業と取引を行っています。この提携は、TraXionPayの基本的で非常に重要な側面に固執しています。これは、カード所有者と非カード所有者の複数の支払いオプションです。

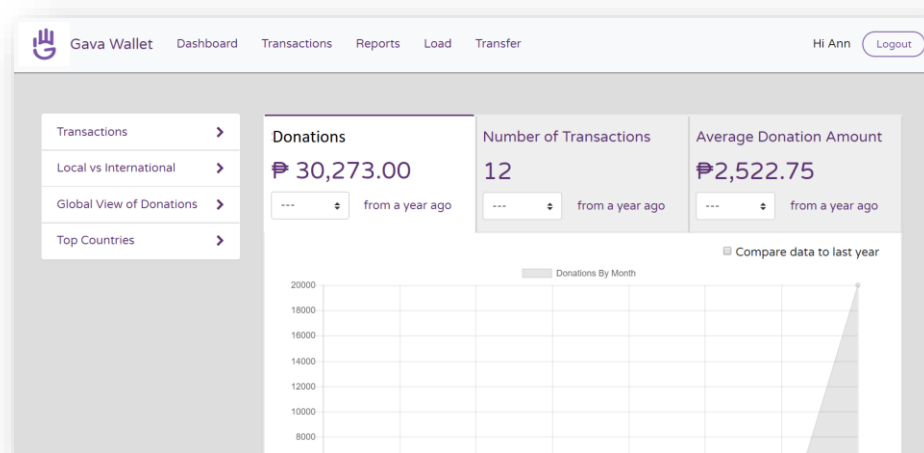


イラストF - フィリピンの初期支払いオプションのリスト

ウォレット開発- ホワイトラベル版

TraXionWalletは現在、Gavagives.comのホワイトラベルソリューションとして使用されています（下記のscreencapを参照）。このウォレットは、現在、非営利団体によって収集された資金を支出ゲートウェイを通じて、選択した銀行口座に移転することを可能にする。同じウォレットを使用すると、ユーザーはすべての寄付リスト、データ分析およびその他のレポートを見ることができます。

同じ財布構造がTraXion システムの一部としてすぐに導入されるため、HyperTraXion ウォレットと呼ばれます。そのような財布は、支払いと送金機能も保持します。



図G- Traxionの親会社のパートナーであるGava Technologies Inc.が使用する現行の財布ダッシュボード

さらなる機能

TraXionPayモデルは、TraXionが展開されるにつれ、小売業界でより多くの市場を確保する上で大きな役割を果たします。TraXionはHyperledger Fabricテクノロジーを使用して、大量の支払い処理を可能にします。同じ技術の主要なカードプロセッサは、すでに今日構築されています。同じウォレットソリューションでもブロックチェーンでも、ユーザーはTraXionエコシステム内でさまざまな種類のアカウントをまとめて保持できます。同じ財布では、個人はすべての献金、支払い、すべての送金を監視することができます。TraXionは、チャンネルやアカウントが異なる同じブロックチェーンに属しているため、次の機能を簡単に組み込むことができます（ほとんどが現在のアプリに既に存在しています）

HyperTraXion ウォレット

(1) 分析: TraXionは、すべてのHyperTraXionウォレットユーザーが自分のデータをより賢く使用することを望んでいます。（既に存在する）

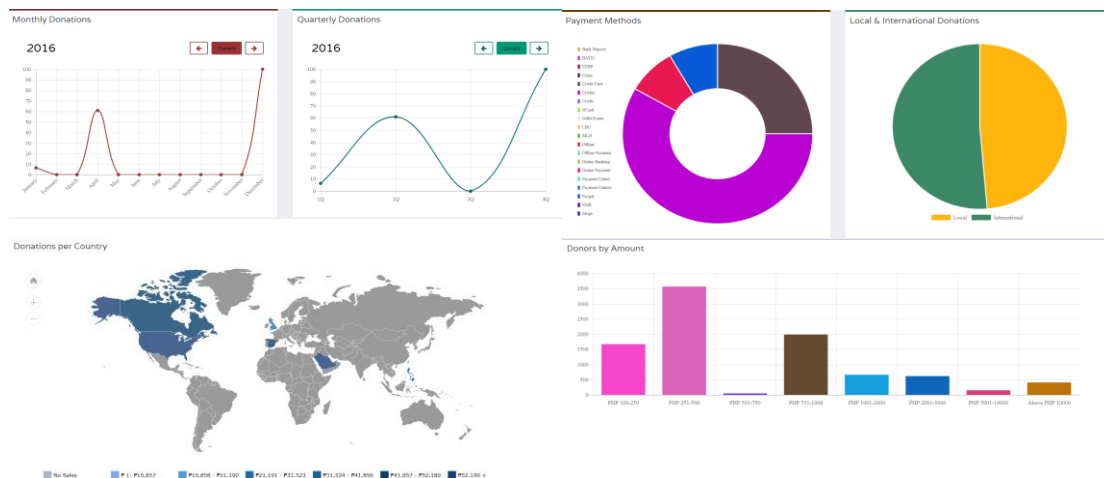


Illustration H – live wallet data used by TraXion's partner company

(2) **報酬システム:** HyperTraXionウォレットを使用して支払い、送金または寄付をする報酬として暗号通貨を受け取ったとします。現在、ポイントシステムはすでに埋め込まれており、会計処理されています。これをブロックチェーンに切り替えると、プロセス全体が改善され、報酬の支払いスピードが向上します。（既に存在する）

(3) **管理ダッシュボード:** ユーザーが組織であるか商人であるかに関わらず、TraXionは、データ、ユーザー、取引を管理するための非常に便利な支払い/寄付/送金管理ダッシュボードを提供します。（存在する）

gavagives.com Admin WorldVision

Donations

- Givers
- Campaigns
- Events
- Pledges

Search

- Loyal Givers
- Staff Members
- Successful Campaigns
 - 2016
 - 2017
- Holiday Campaigns
- Important

Analytics

Donation Batch Tool

Date	Campaign	Campaign Type	Amount	Method	Country
3/25/17	KCSO	Fixed	\$10	offline	Philippines
3/25/17	KCSO	Fixed	\$10	offline	Philippines
3/26/17	KCSO	Fixed	\$200	Paypal	U.S.A.
3/26/17	KCSO	Fixed	\$100	Credit Card	Philippines
3/28/17	KCSO	Fixed	\$10	offline	Philippines
3/30/17	KCSO	Fixed	\$15	Paypal	Singapore
4/4/17	Child Health Now	Flexible	\$10	Credit Card	Singapore
4/4/17	KCSO	Fixed	\$10	offline	Philippines
4/4/17	Child Health Now	Flexible	\$15	Payment Center	Philippines
4/5/17	KCSO	Fixed	\$10	Banconet	Philippines
4/5/17	KCSO	Fixed	\$5	offline	Philippines
4/6/17	Child Health Now	Flexible	\$20	offline	Philippines
4/7/17	Child Health Now	Flexible	\$10	GCash	Philippines
4/9/17	KCSO	Fixed	\$5	7-Eleven	Philippines
4/10/17	Child Health Now	Flexible	\$200	7-Eleven	Philippines
4/10/17	Child Health Now	Flexible	\$10	offline	Philippines

45/50

Giver Details

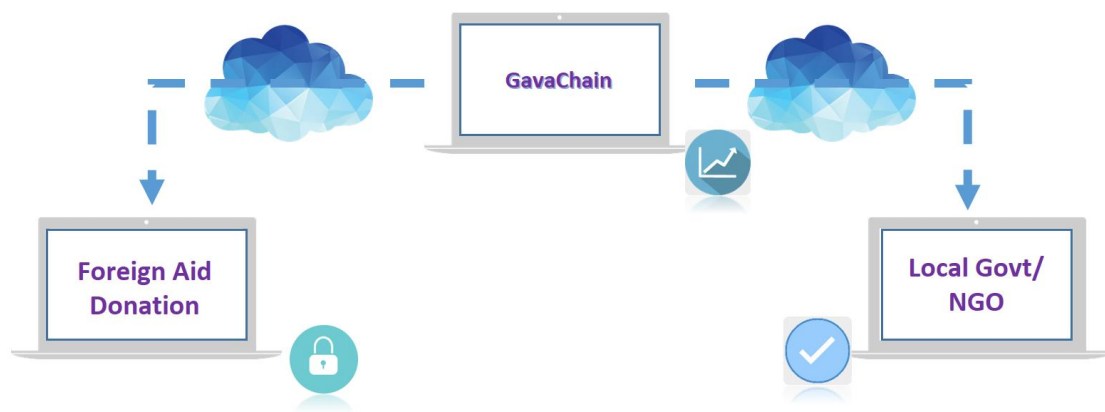
Type: Individual
Email: ma_at@gmail.com

First Name: Maria Angelica Last Name: Teresa Contact No: 09174328324 Birthday: 6/8/87 Country: Philippines Gender: Female

図解I - Traxionのパートナー企業向けにカスタマイズされたライブ管理ダッシュボード

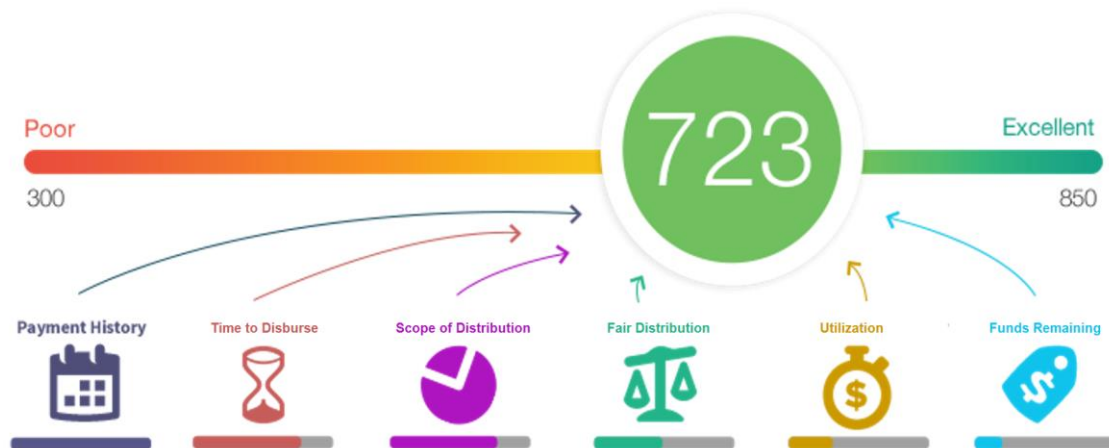
最近では、そのブロックチェーンの概念は、災害準備、復旧力、技術による回復努力に取り組んでいるいくつかの政府機関が主催しているピッチング競争においてファイナリストの（140 の新興企業のうち、6つ選出）の1つでした。TraXionChainは、透明性、説明責任、および結果追跡として知られました。

- (4) スマート契約: スマート契約を使用して、NGOや地方自治体などの受領当事者/当事者は、達成すべきいくつかの条件および/または成果物を履行することに同意する。



図解J - 確認方法の流れを示す

これらのスマートな契約は、キャンペーンやプログラムの成立前に事前に決められたアイテムやチェックリストに添付されます。エンドユーザは、これらの契約のコピーを見て、それらの組織を作成することができます



イラストレーションK-スマートコントラクトに基づくスコアパラメータを与える

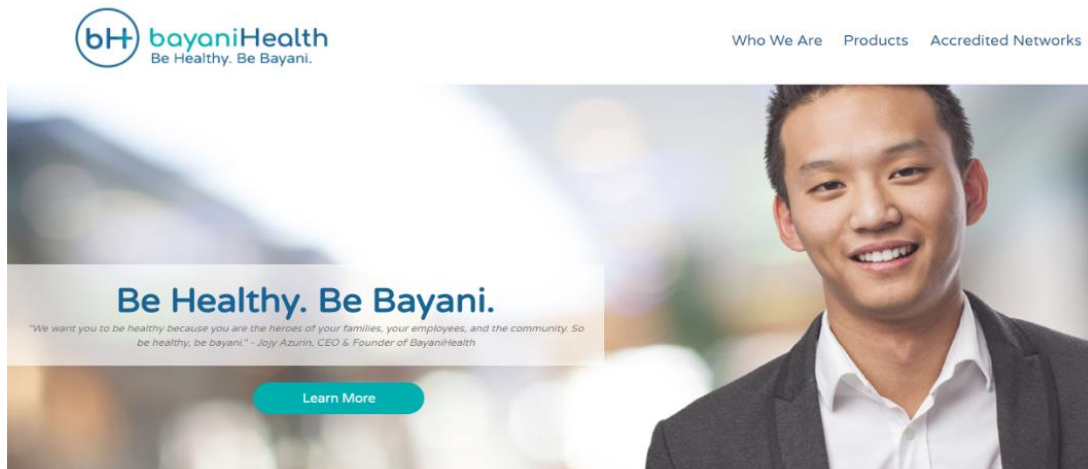
結果追跡の重要なメカニズムであるGiving Score は、すべてのソースおよびさまざまなインスタンスからデータをインテリジェントに取り込むツールです。それは、異なる重みを使用して計算し、それらがシステムに入力されると、時間および量を超えて平均化する。

これらの2つの機能は、互いに信頼しない当事者間のデータの完全性を構築する上で不可欠です。

ブロックチェーンを使用してシステム全体を改善することで、信頼性、透明性、アカウントビリティ、およびこれらの組織や個人の結果追跡を大幅に向上させることができます。TraXionは、スマートコントラクトと大量のトランザクション（つまり、毎秒最大100,000トランザクション）の両方に対応できるHyperledger ファブリックのコアソリューションを構築しようとしています。

ヘルスケアと保険サービス

TraXionは、ユーザーに完全なユーティリティを提供するための重要なメリットを提供する全体的な金融ソリューションを計画しているプラットフォームとして、このミッションをさらに支援するパートナーとして、柔軟なヘルスケアおよび生命保険サービスプロバイダをオンボードしました。BayaniHealthは、中小企業、ソロ起業家、フリーランス、さらには一般の人々のために手頃な価格で階層ベースの柔軟性のあるヘルスケアパッケージを提供する人材サービスプラットフォームです。



イラストレーションLL: BayaniHealth ランディングページ

BayaniHealthは、あらゆる方法でサポートされていることを確信するように各加入者がより多くのことを行うことができるようにするために必要な適切な医療給付を作成することによって、労働者階級の人々、小さな起業家、およびハスラーを世話をすることを目指しています。

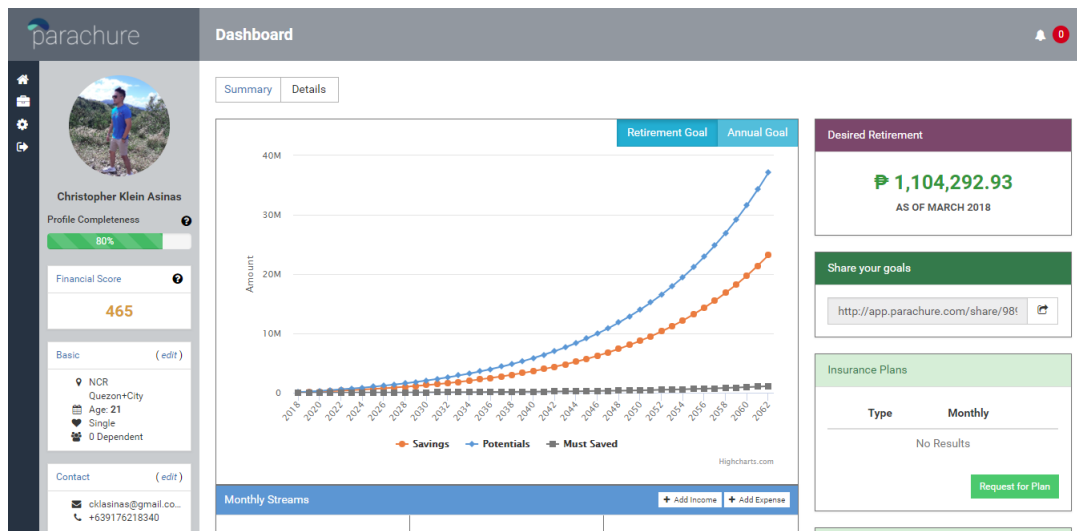


Illustration M: Parachure user dashboard

Parachureは、業界の専門家と顧問からなるデジタル助言プラットフォームです。目標に基づく金融診断と最適な戦略アプローチを採用しているため、コミュニティは財務的に充足された、将来の確実な人生に到達することができます。

Azurraanceは、自動車、生活、火災、不動産、旅行などのソリューションをカバーするSaaSに基づく保険プラットフォームを提供しています。また、保険会社向けのIoTソリューションも提供しています。



イラストレーション N: Azurrance ランディングページ

Azurranceは、費用を削減し、運用効率を達成するために、生活にない保証業務を自動化します。

公共の API

規模拡大するために、TraXionは、必ずしもTraxionプラットフォームの一部ではない加盟店にアクセスすることを許可しますその公開APIを使用して、Traxionエコシステムに参加し、HyperTraXionウォレットを使用して支払い、送金または寄付を受け取ることができます。これらの企業はAPIを使用して独自のアプリを維持し、システムと統合して支払い、送金または寄付を受け取ることができます。彼らの顧客はまた、HyperTraXionウォレットを使って商品やサービスの支払い、慈善団体への寄付、または現金や暗号通貨のいずれかを使って愛する人に送金することができます。

暗号化取引システム

同じHyperTraXionウォレットは、ユーザーがTraxion (TXN) を他の暗号化通信と交換できるように暗号化取引を管理します。ICOの後、東南アジア諸国に移動し、フィリピンでのパートナーシップを結ぶ計画です。人口の多い新興国が優先され、その後世界全体が優先されます。

ピアツーピアの貸出

同じHyperTraXionウォレットでは、ユーザーは貸し手と借り手を見つけることができます。内蔵の深部機械学習履歴取引、プラットフォームでの支払いおよび取引能力、およびその他の行動パラメータに基づいてクレジットスコアを提供することによって、リスクを軽減するために使用されます。管轄区域ごとに既知の第三者のクレジットスコアリングシステムを使用して施設を拡張します。

保険および投資戦略のためのAPI

Traxionユーザーは、スマート契約と組み合わせた強力なKYC / **AML**システムをプラットフォーム上に構築することで、保険を取得し、退職や貯蓄のための投資を簡単に行うことができます。

TRAXION とその他のプラットフォームの比較

ブロックチェーン技術は世界中の技術者だけでなく個人投資家の注目を集めるようになり、世界中のグループが金融技術分野の革新分野を探し、ブロックチェーンベースのプラットフォームを構築します。

現在の伝統的な金融システムにおける問題を解決する。分散型の価値交換の概念を始めたビットコインは、プロセスをより早く、容易に10倍にするという目的で、分散プラットフォーム上に構築された他の暗号化通貨と新興企業が登場しました。分散型銀行部門では、他のプラットフォームと同じビジョンを共有しています金融商品やサービスに対する一般のアクセスを変革しようとしている。

Traxionは、現在の開発段階にある初期コイン提供以降、他のブロックチェーン・ソリューションと同様に、透明で共有された元帳における摩擦のない銀行業務を作成することを目指しています。また、プラットフォーム上の支払い、貸付、投資、送金などの金融取引も許可されます。同様のモデルを持つ他の出芽しているソリューションとは別に、Traxionの可能性は、銀行と非銀行の両者が平等でありながらも機会を増やすことと資源へのアクセスを享受する、より完全なプラットフォームを作り出すことにあります。

Hyperbelger Fabric上にあるため、ソリューションはよりエンタープライズ基準になり、多様なネットワークに属する顧客や非営利団体との膨大な取引ネットワークを完全にサポートするシステムへの移行とコミットが可能になります。さらに、世界中のすべての人々が、どのような社会的分類に属するかに関わらず、必要とされるすべての金融サービスを含む、単純ではあるが、具体的かつ安全なインフラストラクチャーを楽しむことができるオープン・バンキング・モデルです。

物理的な銀行に行かなくても、スマートフォンの財布を最大限に活用できるようになり、銀行業務はより便利になります。TraXionトークンを所有していないユーザーでも、最初は公共インターフェイスで法定通貨を利用することができ、トークン所有者は必要に応じて他の暗号化通貨を所有するトークンを交換できます。

最後に、TraXionは慈善事業の全体的な影響を強化します。トークン所有者は、社会的、慈善的な理由から、緊急時に援助を送ったり、最初から最後まで寄付を追跡したりすることができます。これは、寄付者が必要としている人々を援助する際にどのように寄付金が使われているかを見る能力を持っているので、自信を深めます。

収益モデル

Revenue Stream after ICO

Global Giving Platform powered by Traxionfund.com \$2B by 2022	Global Payment Platform powered by Traxionpay.com \$1B by 2023	Global Wallet for Remittance by Traxionwallet.com \$3B by 2024
TraxionU Training Hub for Hyperledger in Manila \$500K per year	White-label Blockchain Solutions for Business & Brokers \$1M per contract	Free Codes, Open Source, Consulting for Hyperledger A Better World!

TraXionは財務的に包括的な世界の先駆者もあり、より良い銀行になることを目指しているだけでなく、技術の規模を拡大して一貫して発展させるためのより良いビジネスを目指しています。愛好家が繁栄し経済が毎日成長する刻々と変化する世界では、企業は継続的に適応しなければならず、このような観点から、有能な機関はそれを実現するために担当しなければなりません。

TraXionはこの変更の原動力になるでしょう。今後、TraXionは強力で強化された財布システムを構築し、地球のどこにいても、すべての人や団体が採用することができます。これらのサポートプラットフォームは、暗号化に近い将来に關与する正当な当事者によって標準化されます。

開発計画

TraXionは、分散型ネットワークの完全な銀行であることを目指して、プラットフォームのユーザーが探しているすべての金融ニーズとサービスに役立つ機能を開発することを目指しています。これを実現するために、この白書の後半部分で詳述されている全資金配分の35%がプラットフォーム開発のために消費されます。これにはトークンユーティリティのさらなる改善が必要です。

ブロックチェーン 開発ハブの形成 (2017年早期)

TraXionは、分散型銀行ソリューションの作成に加えて、TraXionHub.com -金融機関向けのHyperledger Fabric上でブロックチェーンソリューションを開発しているマニラのハブこれにより、同社の収益源となり、フィリピンのブロックチェーンアプリケーションの成長を促進し、金融技術革新のさまざまな分野をターゲットにしていきます。フィリピンの人々がより多くの財政的に包括的な生活、そしてまもなく世界に生きるのに役立ちます。

支払いプラットフォームの立ち上げ (2017年中期)

デジタル対応の支払いシステムを有効にするために、TraXionPay.comが構築されました。この目的は、加盟店やビジネスの支払い統一をサポートすることです。すべての支払いゲートウェイ（オフラインとオンラインの両方）は、TraXionの独自のウォレットソリューションを通じて、1つのプラットフォームにシームレスに統合されています。これは、チャネルの柔軟な統合、最大のセキュリティのための高度な不正防止、便利な支払いのための定期的な請求、モバイルの最適化を考慮しています。

これらの機能は、決済パートナーがデジタル取引ネットワークを構築するためのユニークで価値のあるプラットフォームを通じて強化されています。これらのパートナーには、Coins.ph、Paynamics、PayMaya、Dragonpayが含まれます。

資金調達プラットフォームの立ち上げ (2017年中期)

Gavagives.comは、社会福祉のためのフィリピンの主要な資金調達プラットフォームであり、エンドツーエンドです。寄付者が慈善的および社会的な原因を支援し、支援するための便利で迅速な方法を提供する資金調達プラットフォームであり、非営利団体、NGO、基金が寄付を行い、援助を提供するためにあらゆる種類の援助者と生き方のために利用可能な20以上の支払いオプション、および募金活動家が利用できる自動管理ダッシュボードと分析機能があります。

初期のコイン提供(2018年5月)

TraXionの初期コイン提供は、250,000,000のTraXion Token (TXN) を販売開始します。トークンの販売は、プライベートまたはシード、プレセール、およびクラウドセールの3つの階層価格部分に分かれています。これらのすべてにはさまざまなボーナスがあります

目標金額を米ドルで引き上げる予定です。トークンの販売全体で調達される資金は、プラットフォームの開発のためのさまざまな主要分野に配分され、ユーザーと顧客に価値TraXionの約束を与えるために事業を拡大する。（詳しくは、下の「コインの最初の提供」のセクションを参照してください）

TraXion ウォレット機能 (Q2 2018)

この段階で、TraXion ウォレットは、支払いゲートウェイ以外のユーティリティを拡張して、支払いゲートウェイとピアツーピア転送を使用した資金移動をサポートし、完全な送金ソリューションを準備します。これにより、ユーザーは無償で世界中の誰かに送金し、Gavagives.comを通じて任意の非営利団体に寄付することができ、送付者から受益者への援助の完全な透明性または寄付の最終受領者となります。

よりスマートな資金調達 (Q3 2018)

TraXionシステムの既存のプラットフォームは、スコアリングおよびブロックチェーン分析を提供することにより、非営利団体のパフォーマンスを自動測定するスマートコントラクトを適用するように拡張されます。これらのスコアを使用して、ブロックチェーン上のユーザーに、最も効果的な組織が通知され、ドナー間で信頼関係が構築されます。一方で、組織は、より大きな資金調達とより成功した慈善活動のための信頼性を築くことができます。

ウォレット上の暗号化取引 (2018年の終わり)

支払い、送金、寄付機能のほかに、TraXion財布は暗号取引を開始しますERC20、リップル、NEMなどを含む主要な暗号通貨をサポートしています。この段階で、TraXionはシステム内でこの機能を可能にするためにすべてのライセンスを完了しました。

ホワイトラベルの送金ポータル(2019年早期)

Hyperledgerは、TraXionをすべての金融商品、取引、サービスがプラットフォームの財布にあるようなシステムとして確立していますウォレットの絶対容量により、既存の代理店やブローカーにホワイトリスト、エンタープライズグレード、送金ソリューションが提供され、消費者とビジネスの両方を特定の空間に装備します。トランザクションは、より速く、安く、より安全になります。

ピアツーピアの貸出 (2019年後半)

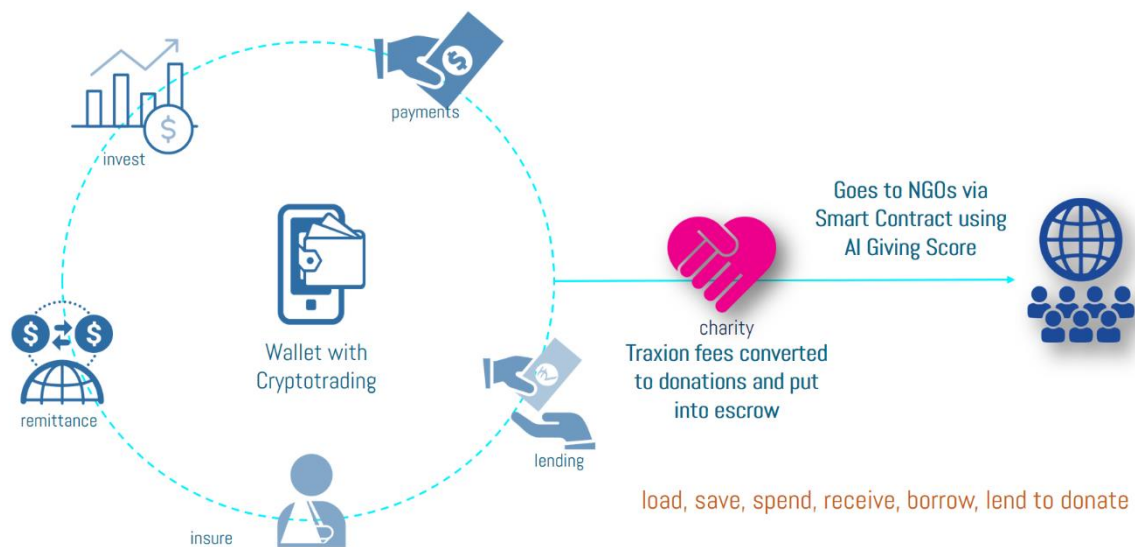
ウォレットユーザーは、TraXion KYC、信用スコア、およびマイクロファイナンスを使用して他のユーザーに貸与することができます。そのような機能が許可されると、銀行を持たない人でさえ、企業を構築するためのリソース、利用可能な保険、資産を得るためのリソースを得ることができます。

独特な販売提案

TraXionは財務的な包括性、透明性、説明責任を促進することができますが、最終的には社会的な影響力を創出します。大手銀行や代理店の想定される大規模な利益は、今や貯蓄と助成金にまとめて配分されます。これらの節約は、取引費用を大幅に削減することにより、TraXionの通常のユーザーが楽しむことができます。TraXionによる暗号取引の料金は、共通財産の正当な義務を果たしている非営利団体に交付されます。分布の量は、組織を評価するために使用されるスマートコントラクトと人工知能の組み合わせを使用して決定されます（つまり、前のイラストレーションKで示された点数を与える）

私たちは、信頼を発展させる分散元帳、すべての条件が相互に合致することを保証するためのスマートな契約、ネットワーク内でトランザクションを可能にするデジタル通貨を通じ、非営利セクターに力を与えています。

これは、企業としてのTraXionの中核的ビジョンです。



暗号化取引所での影響力のある投資

TraTraxionの影響は、その暗号取引施設で発生します。プラットフォーム内で課された手数料の一部は財務と開発のギャップを埋めるのに役立ちます。それは、世界的な社会的および環境的解決策の第3の領域を切り開くでしょう。

TraXionは様々な社会的影響力のあるプロジェクトのためにICOを通じて資本を動員する。トータルトークンの1%は、提供者と影響力の高い基金/組織の双方に報いる非営利団体のために、信頼できる資金調達プラットフォームに割り当てられます。

TraXionは、すべての助成金が授与されるエスクロー基金にNGOへのアクセスを提供する予定です。助成金は、NGOの贈与率とトークンホルダーの集団投票に基づいています。この特別な仕組みは、医療、クリーンエネルギー、農業、水、教育、疎外化されたコミュニティへの生活に関連するプロジェクトに特に注意を促すために慎重に作られています。

銀行にとって摩擦なし

ブロックチェーンの最新技術と絶え間のない価値提案により、多くの金融専門家は、従来の銀行業務がx年後に終わると予測しています。

TraXionは銀行をすぐに置き換えるためにあるのではなく、銀行のない世帯への移行プラットフォームとして機能します。このために、重要なソフトウェア戦略とコンプライアンスソリューションが考慮されています。

KYC と AML – インテリジェント ID 認証

私たちは、Blockscore.comとKYC、AMLのウォレットとトークンのために提携しました。パートナーシップにより、リアルタイムの身元確認とビジネス検証を行うことができます。このプラットフォームは投資家に対して、不正行為や法令遵守を監視します。TraXion トークン販売に登録して参加すると、ダッシュボードにすべてのKYC情報がアップロードされていることを確認してください。KYCを提出する最終日は2018年6月30日です。取引金額に基づいて適切なKYC文書をアップロードできないユーザーには、TraXionトークンを配布することはできません

Blockscore.comとTraXionとのパートナーシップは、規制マネジメントの強化、特にアンチマネーロンダリング（AML）、カウンターテロ資金調達（CTF）、お客様を知る（KYC）に対応するのに役立ちます。さらに、TraXion World は優れたビジネス上の意思決定に必要な不可欠な情報を得ることができます。提供される製品の範囲が広がることで、すべてのグローバルユーザーが規制上の制約を克服し、最も重要な事項に集中できるようになります - 財務的な幸福です！

ビジネス検証の自動化

APIまたは無料のダッシュボードを使用してビジネス情報をすばやく確認します。口座開設からデューデリジェンスまで。私たちはあなたを支持しています。

インテリジェントID 認証

ID検証APIを使用すると、**KYCとコンプライアンスの不正防止のために顧客の**名前、生年月日、住所、識別番号を簡単に確認できます。当社のプラットフォームは、**AMLおよびKYC**の規制に基づいて個々の詳細なチェックを提供します。

初期のコイン提供 (ICO)

初期のコイン提供 (ICO) 期間中、同社はTraxion トークンと呼ばれる暗号通貨トークンを発行するスマートコントラクトによって運営されているブロックチェーン上のTXN (TXN) を発行します。販売のためのトークンは、ERC20プロトコルを使用するEthereumネットワーク上にあります。

最初のコイン提供は、異なる地域の参加者に乗じることができるだけでなく、関連会社や手数料を通じてTraXionの商品を宣伝するための報酬を与えることができるため、お金を稼ぐための代替手段としてではなく、最初のコイン提供を選択しました。第2に、トークンは、ICOの後に様々な取引所で取引できるため、流動性を提供します。

トークン配分

TraXionの最初の世代は、Hyperledgerで実行されているスマートな契約によってプログラミングされ、次のように配布されます：

- トークンの50% (250,000,000 TXN) がトークン販売の寄付者に割り当てられ、クラウドセールが終わると転送可能になります。

- トークンの20% (100,000,000 TXN) がチームに割り当てられ、スマート契約にロックされます。12ヶ月契約。

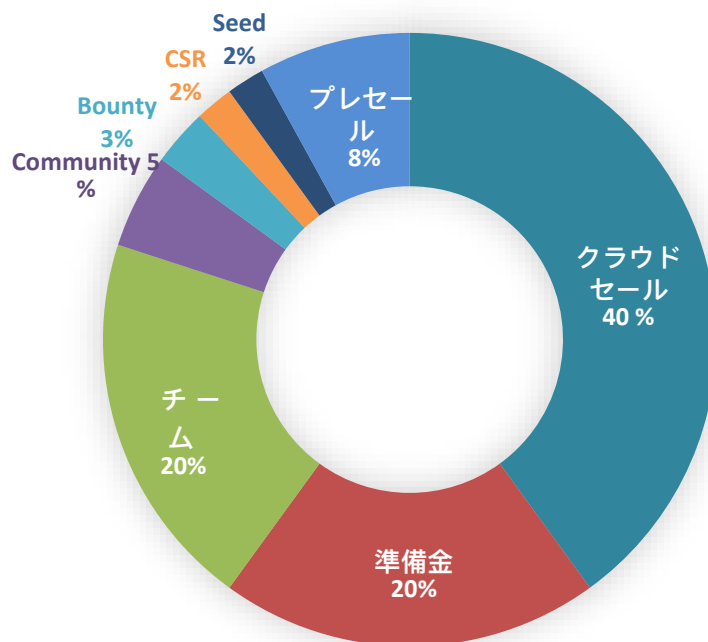
- 開発者に報酬を与えるために、トークンの5% (25,000,000 TXN) がコミュニティに割り当てられます。パートナー、戦略家、およびTraXionネットワークを活用して新しい製品やパートナーシップを構築したいコミュニティの他のメンバーを対象としています。

- 20%のトークン (100,000,000 TXN) がTraXionの親会社であるPlumaに割り当てられます。将来の費用、パートナーシップ、事業開発、マーケティング、戦略的買収のための引当金として計上される予定です。将来の発展に応じて、これらのトークンの一部を予備資金に分配することができます。トークンはスマート契約によって12ヶ月間ロックされます。

- 最終的に賞金プログラムを作成するためにトークンの3% (15,000,000 TXN) が使用されます。未使用のトークンは準備金に再分配されます。

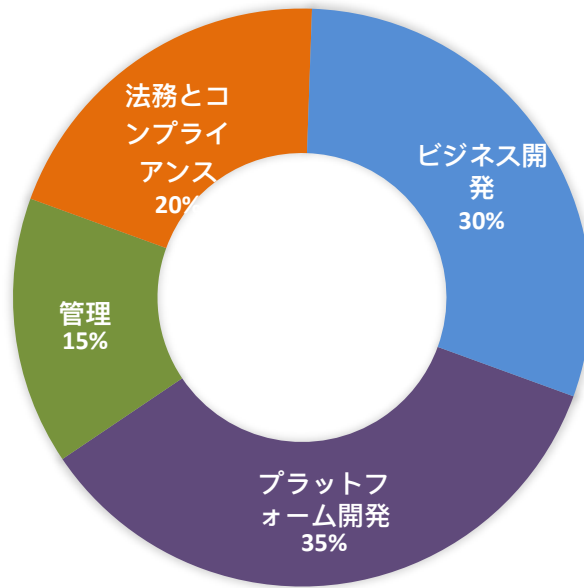
- 企業の社会的責任 (CSR) のためにトークンの2% (10,000,000 TXN) が割り当てられます。報酬プログラムに使用される、信頼できる慈善寄付プラットフォームgavagives.comに与えられた助成金としての役割を果たす。トークンは、スマート契約で規定される特定の条件に基づいて、ドナーと慈善団体の両方に発行されます。条件は一般的に寄付 (寄付者) とパフォーマンス (寄付組織) に基づいています。

これ以上のTraXion トークンの追加発行は
ありません。



資金配分

Hyperledgerの開発者を増やして、より多くのプロジェクトを完了させるために、初期資金が注ぎ込まれます。市場にすぐに展開することができます。TraXionは、MasterCardとIBMとのパートナーシップを確立し、完了する過程にあります。現在、PHの3大銀行と2つの送金会社とのパートナーシップ契約の審査が進行中です。目標はできるだけ早く暗号取引を開始することです。



トークン販売期間構造

事前販売の間、段階ごとのボーナスはトークンの供給が異なりますが、4つの段階があります。10,000,000（1,000万）TXNは各ボーナス段階で販売されます。プレ販売全体では、合計トークン割り当てが4000万（4000万）のトークンになります。トークンの可用性は、先着順になります。

交換は、プレ販売全体に割り当てられたトークンがなくなるまで、需要が期間配分を超えたときに自動的に次の期間の交換に移動します。

クラウドセール中、2億枚のトークンが販売されます。販売前および販売中の最小および最大購入額は、それぞれ0.20 ETH、2,000 ETHです。

	PRIVATE	PRE-SALE				CROWD SALE
Total (in TXN)	10,000,000	40,000,000				200,000,000
Bonus	50%	40%	30%	20%	10%	N/A

プレセール開始: 2018/5/1

プレセール終了: 2018/7/30

クラウドセール開始: 2018/8/1

クラウドセール終了：2018年8月31日

プレ販売期間は4週間です。メイン販売期間は6週間です。販売中に販売されていないトークンは、将来の販売に使用されます。

トークン価格：0.00035 ETH

ハードキャップ：45,000,000 USD

プレセール中に4000万トークンを購入すると仮定すると、販売中に利用可能な総供給量は200,000,000（2億）のトークンになります。この供給を超えるものは0.00035 ETH / TraXion Token の基本価格が適用されます。

チーム

TraXionは、多様な才能とスキルを備えた専門的な管理チームを編成しました。これら銀行業務とコンプライアンス、ブロックチェーンとピアツーピア技術、支払い処理、人工知能、サイバー脅威セキュリティ管理、インターネットマーケティングと経済、政治と広報の専門家が含まれています。管理チームは、すべてのインフラストラクチャ支払いと寄付のための電子マネー・プラットフォームを運営するための場所です。



20年以上の情報技術経験を持つAnn Cuisia-Lindayag (CEO) は、いくつかの女性創業者を率いてきました。起業家になる前に、彼女は銀行や金融の企業シーンに進んで、支払いや寄付に数年間を費やしました。彼女は、非営利団体がデジタル変換とオンライン寄付施設を実現するのを支援するフィリピンのパイオニアです。彼女は社会的影響力に情熱を持ち、今や共通の利益のためにブロックチェーンにTraXionの全方向を導いています。



Tamer Maher (COO) はソフトウェア開発者、プロジェクトマネージャー、プロダクトマネージャー、スクラムマスター、CTO、財務・運営VPとして20年以上の経験を持っています。Tamerはさまざまな業種のコンサルティングをさまざまな規模で担当しており、多くの企業や起業家が自身のビジネスアイデアを成功する企業へと変革するのを助けました。彼はまた、米国、ヨーロッパ、およびMENA地域の企業と協力してグローバルな経験を積んでいます。さらに、彼はPMP認定を取得し、MBAを取得しています。



Fernando Contreras Jr.はエレクトロニクスとオープンソース技術で30年以上の経験を持つ連続起業家です。フィリピンの最初のインターネットサービスプロバイダの1つであるIPhil Communicationsと、Imperium Group of Companiesを含むいくつかの企業を設立しました。彼は、インターネットサービスとオープンソース関連のテクノロジーの創設メンバーであり、様々な貿易および産業グループでトップの地位を築いており、地元の出版物と国際的な出版物で彼の仕事と業績に認められ、インターネット上でトップ10の最も影響力のあるフィリピン人の1人でした。



ロベルト・カリダ (Roberto Calida、CFO) は30年以上にわたり銀行金融業界に携わってきました。Robertoは経営コンサルタントであり、公認会計士です。彼は、金融仲介、証券取引、投資の作成と獲得のダイナミクスのプロセスと技術について深い知識を持っています。彼は、金融サービスおよびプロジェクト開発支援を専門とするコンサルティング会社のDoulos Subic Inc.のCEOです。また、2007年から2010年にかけてスービック・ベイ・マリン・エクスプロートリウム・インコーポレーテッド (SBMEI) のCFOでした。



Miguel Pilar (事業開発責任者) は、ITコンサルティングおよび不動産保有会社であるPilar Corpの社長兼CEOです。Entrepreneur、Stock、Forex、Crypto Trader、2015年以降の北米およびアジアでの暗号解読スペースのリソース担当者。Miguelは非常に重視されているビジネス開発者であり、TraXionグループにとって熱狂的なファンを募集しています。



Alvin Veroy (Blockchain and Infrastructureの責任者) はIOTに焦点を当てた20年以上のITおよびエンジニアリング製品を提供しています。生物力学に特化したいくつかの新興企業を共同設立。Arduino、OpenCVおよびその他の機械学習ライブラリに基づいて、いくつかの製品プロトタイプを保有しています。BSidesラスベガスとDEFCONの定期的な出席者であり、南カリフォルニアでLonelyhackersと呼ばれるグループを設立しました。TraXionのインフラストラクチャとデータのプライバシーを担当しています。彼は米国からTraXionに常勤するために自国に帰国しました。



Jojoy Azurin (事業戦略責任者) Jojoyは、優秀なメンター、そしてテクノロジーやビジネスイベントの著名なスピーカーとして、地域の起業家精神を積極的に推進しています。彼はすでに、彼の前のテクノロジースタートアップから2つの出口を作った。新興企業のための世界最大のインキュベーターであるマニラのファウンダー・インスティテュートの共同責任者でもあります。彼はTraXionの戦略的パートナーシップとホワイトラベルの機会を担当しています。



Jason Dela Rosa (DevOpsのヘッド) は、技術、電子商取引、インターネット学習、ビジネスで18年以上の開発と管理経験を持っています。プリペイド遠隔医療とテレヘルスサービスのMyCareBuddyの創設者の1人。彼は現在、旅行と人間の運送業界、物流、電子商取引コミュニティ、デジタルエンターテインメントとストリーミングプラットフォーム (Bayaniradio.ph) のベンチャーとイノベーションに取り組んでいます。Ateneo De Manila大学で理学修士号を取得しました。



Raymonde Sawal (英国担当マーケティングヘッド) は多言語で、フランス人のハーフ、ドイツ人のハーフの専門家です。彼女は20年以上にわたってヨーロッパ市場での事業開発において高い評価を受けています。彼女の経営コンサルタントでは、B2Bのための説明と重要なターゲットグループを必要とする製品を専門に扱っています。彼女はまた、販売買収のためのさまざまな書籍を執筆しています。彼女のブログでは、将来の生活様式を描いています。彼女にとって、TraXionは世界をより良くするためにその一部でもあります。



Jon Margalit (北アメリカ地域のBiz Dev) は、収益性の高いビジネスを構築し、販売プロセスを革新し、リードコンバージョンを増やして収益を倍増させた。サンディエゴ州立大学で経営学の芸術学士号を取得し、Hubspotインバウンドマーケティング認証とセールスフォース大学認定を取得しました。彼は2015年にCyberTECHのPitchfestで1位を獲得しました。3つのスタートアップを完了させました。



Iurii Znak (マーケティング&インベストメントコンサルタント) は、効果的なデジタル戦略を詳述し、企業がB2B顧客を獲得するのに支援するデジタルマーケティングエージェンシーであるRespect Studioの創設者です。彼は投資誘致の上級専門家として政府産業から投資誘致に6年以上の経験を持ち、ICOプロジェクトに投資して投資家の関与を支援しています。



Jourdan Sebastian (マーケットインフルエンサー) は、映画監督と人道活動家です。ヘリコプターや飛行機の援助、巨大な台風の海洋時の救援などを主導するOperation Airdropのような主導的な取り組みの先駆けとなっています。コモン・グッドの擁護者であり、TraXionのための財政的包括のエバンジェリストです



Michael Samonte (Lead JS Developer) は、フルスタックのWeb、Mobile、および分散型アプリケーション（ブロックチェーン）開発者です。Glob Gives、Globe、Unilab、Century Pacificのウェブサイト、Phoenix Petroleum、B'lue、Viganシティのモバイルアプリケーションとゲームを作成しています。



Christopher Asinas (コミュニティマネージャー) は現在、社会福祉のためのフィリピンの主要な集団基金プラットフォームであるGava Givesのジュニアアカウントエグゼクティブです。Mapua大学の主要な起業家団体を共同設立し、キャンパス内のスタートアップ文化を育成し、将来的にMapuan主導の新興企業のためのインキュベーション・プログラムを確立しました。また、TechShakeの学生大使を務め、次世代の創造性と革新性を鼓舞する思想的リーダーでもあります。

アドバイザー



Phillip Nunn (International Blockchain Advisor) は、起業家であり、ブロックチェーンと暗号通貨の世界で有名なオンライン影響家です。Phillipは、15年以上の金融サービスの経験を持ち、ウェルスマネジメント、エンジェル投資、商業用不動産投資、金融テクノロジーを専門としています。ブロックチェーンの多くの企業の諮問委員会に勤務し、ブロックチェーン、暗号通貨、金融技術に関する国際的な講演者です。



Yobie Benjamin (国際的なブロックチェーンパートナーシップアドバイザー) は、Token Inc.とClickSWITCHのCTO (最高技術責任者) の創設者です。Yobieは、スマートトークン化機能を備えたオープンバンキングの管理システムであるTokenOSを設立しました。また、クラウドベースの金融ソフトウェア会社ClickSWITCHの技術開発をリードし、バーチャルリアリティソフトウェア会社Avegantを共同設立しました。さらに、彼は2015年の世界経済フォーラムの技術開拓者として招かれました。



Preston Junger(国際的なブロックチェーンアドバイザー) は以前はYahoo、IAC、Appleで働いていた元Yelp元従業員です。現在、Mile Square Labsの共同設立者であり、国内外の新興企業と営業活動や成長目標を共同で取り組んでいます。彼は2008年にYelpに入社し、#82の賃貸借契約を結び、最初のNY事務所を開設&拡張し、IPO&Yelpを4000人以上のグローバル従業員にブランドのVPとして迎え入れました。プレストンはベルモントの大学からB.Aを取得しており、いくつかのアクセラレータ、伝統的な技術およびブロックチェーン/ICO企業を持つ積極的な成長パートナーおよび独立取締役です。



Nathan Christian（国際ブロックチェーンコミュニティアドバイザー）は、ブロックチェーンベースの会計および財務アプリケーションの技術専門家です。彼はポートフォリオに35以上の新興企業を抱える連続起業家です。彼はブロックチェーンの空間に深く根ざしており、彼の経歴と人生の両方の情熱を築いてきました。彼は熟達したブロックチェーンとフィンテックの国際スピーカーであり、「ブロックチェーンの人物」の上位5位にランクされています。彼はMBAと学士号を授与されています。彼は様々な執行教育プログラムを率いて、企業、銀行、投資会社、証券取引所、法律事務所とのコンサルティングに積極的に携わっています。



タイラーサンフォード（国際ブロックチェーンコミュニティアドバイザー）は、ブロックチェーン業界を深く理解しており、常にスペースを改善するための新しく革新的な方法を模索しています。彼は、新規および既存のビジネスが目標を上回り、成功したプロジェクトを提供できるよう支援することに熱心です。今日まで、彼は2億ドル以上を調達している13のICOに関わってきました。彼は、YelpやZenefitsなどのTech-Startupで7年間の経験を積んだマーケティング経験の強い知識を持っています。タイラーは元プロ野球選手で、ロサンゼルス・エンジェルス・オーガニゼーション（Los Angeles Angels Organization）も務めている。



Rick Tapia（国際ブロックチェーンコミュニティアドバイザー）は、ICCの開始から終了までのプロセスに関する深い知識を持つブロックチェーンプラットフォームのビジネス分析とその後のインフラストラクチャの業界専門家です。彼は、ICOに関して戦略、指標、実施、設備投資の獲得、企業構造の適切な形成の分野で豊富な経験と知識を持っています。



Burton Crapps（Fintech Advisor）は、30年以上にわたる連続起業家であり、地域は米国、シンガポール、フィリピン、東南アジア全域に広がっています。彼は、CollectionWorksソフトウェアソリューションの創始者であり、この事業は、テメノスグループに数百万ドルで売却されるまで1996年から2008年にかけて続きました。2014年にマニラのConsumerCreditScoreの創始者でもあり、これは財政的に不足している消費者の信用度評価の役割があります。それ以来、全国的に金融機関に標準化された消費者信用度スコアを提供しており、金融包括的に国をリードしてきました。



Krishan Grover（ビジネスおよびパートナーシップアドバイザー）は起業家であり、銀行が直面している課題に対処し、競争力を維持するための強固で実証済みの実績を持つ主要地域のデジタルと革新的な銀行ソリューションプロバイダーであるKris FinSoftの創設者です。



Anthony Pangilinan（ビジネス&パートナーシップアドバイザー）は、今日のビジネスコンサルティングおよび管理トレーニング業界のキープレイヤーであるBusinessWorks, Inc.の会長兼最高執行責任者です。彼は25年以上にわたり45カ国以上で数百の変更管理プログラムを実施してきました。アンソニーは、フランスのINSEAD大学と北京の清華大学の2つの機関で経営学修士号を取得しており、現在、変化のためのコンサルティングとコーチングのエグゼクティブマスターであるINSEADでもう1つのマスターコースを受講しています。



Tony Herbosa（財務および投資顧問）は、30年以上にわたり財務、特に銀行業務、貿易業務および投資に関する専門知識を有しています。ペンシルバニア大学のWharton Schoolで財務学士号を取得し、現在はPhilstocks Financial, Inc.のグローバル・プラクティス・センターのコーポレート・ファイナンス&コンサルティング・サービスの経営責任者、PNBキャピタル&インベストメントコーポレーションの元社長兼CEOでもあります。アンソニーはまた、金融リテラシーに関する彼の莫大な支持によって動力を供給されたTraders Apprentice Pilipinasを設立しました。



Rafael Padilla（法務・コンプライアンスアドバイザー）は商業弁護士であり、法学教授はフィンテック、暗号通貨、ブロックチェーンに焦点を当てています。フィリピンに拠点を置くブロックチェーン送金および金融テクノロジーの新興企業の一部と協力し、法律およびコンプライアンス要件を満たしています。Traxionが政府機関から必要なすべての認可とライセンスを取得できるようにする責任があります。

法的情報

一般情報

TraXion エコシステムの開発に資金を提供するために、500,000,000個のトークン（以降、TraXion トークン、またはTraxion）がHyperledgerブロックチェーン上に作成され、一般に販売されます。Traxionは、ユーザーがTraxionChainプラットフォームによって提供されるサービスにアクセスできるようにするトークンです。

TraXionトークンには、配当または利息のようなセキュリティの法的資格はありません

TraXionトークンの販売は最終的で払い戻しはできません。

TraXionトークンは株式ではなく、会社の総会に参加する権利を与えません。Traxionトークンは、TraxionChainプラットフォーム外のパフォーマンスや特定の値を持つことはできません。TraXionトークンを購入する人は、この白書を慎重に検討し、TraXionの購入に伴うリスク、費用、利益を十分に理解していることを明示的に表明し、表明しています。

知識の必要性

Traxion トークンの購入者は、暗号通貨、ブロックチェーンシステム、サービスを理解していること、また、クラウドセールに関連するリスクと暗号通貨の使用(ストレージを含む)に関連するメカニズムを完全に理解していることを保証します。Traxion トークンの紛失やTraXionトークンへのアクセスが不可能な状況に関しては、ユーザーまたはTraXionトークンを取得しようとする者やハッカーの攻撃のいずれかの行為または不作為に起因する可能性があります。

リスク

Traxion トークンを取得して保存するにはさまざまなリスクがあります。特に、事業を開始し、ブロックチェーンを開発し、約束されたサービスを提供することはできません。したがって、TraXion トークンを取得する前に、ユーザーはクラウドセールの記述において、Traxion トークンを取得する際のリスク、コスト、メリットを慎重に検討し、必要に応じてこれに関する個別のアドバイスを得る必要があります。Traxionプラットフォームの非開発に関するリスクを含む、アクティビティに関連するリスクを受け入れるか理解する立場にない関心のある人物、またはTRAXIONの他のリスクは、クラウドセールはTraXion トークンを取得すべきではありません。

この白書は、投資を行うための招待状としてみなされるべきではなく、みなすことはできません。いかなる管轄においても有価証券の提供とみなされるべきではなく、いかなる方法でもそれを構成または関連するものではありません。この白書には、勧告とみなされる可能性のある情報や兆候は含まれていません。この文書は、当社に属している株式、有価証券または権利、または関連するものの売却、提案および勧誘を構成するものではありません。

Traxionトークンは、TraxionChainプラットフォームでのみ使用できるユーティリティトークンであり、投資目的ではありません。取引プラットフォーム上のTraxionトークンの提供は、TraxionChainプラットフォームの使用を許可するためであり、投機目的ではありません。

取引プラットフォーム上でのTraXionトークンの提供は、トークンの法的資格を変更するものではなく、TraxionChainプラットフォームを使用する簡単な手段であり、セキュリティではありません。

会社は、法律、税務または財務上の問題の顧問とはみなされません。白書に記載されている情報は、一般的な情報目的でのみ提供されており、当社はこの情報の正確性および完全性についていかなる保証もいたしません。ほとんどの国では、暗号トークンの資格がないため、各購入者は、TraXionの購入と所有に関する法律や税金分析を、国籍や居住地に応じて行うことを強く推奨します。

現在の会社はEU法に基づく金融仲介機関ではなく、アンチマネーロンダリングの目的のための許可を得る必要はありません。この資格は、金融仲介活動の対象とみなされTraXion提供サービスの場合に変更される可能性があります。この場合、Traxionサービスの使用は、AML / KYC 識別プロセスの肯定的な結論を必要とする可能性があります。

Traxionトークンを取得しても、TraXionの組織に対していかなる権利または影響を与えることはできません。TraXionは、会社の資本または所得に直接的または間接的な権利を与えるものではなく、会社内で管轄権を付与するものでもありません。さらに、TraXionは所有権または制御権を証明するものではありません。支配株主は、当社または当社のネットワークで資産または株式を付与することはできません。最後に、TraXionは、当社の経営陣や意思決定の支配、または当社のネットワークと管轄の支配権を購入者に支配するいかなる権利も付与していない。

規制当局は慎重に暗号通貨に関する世界のビジネスや操作を精査しています。その点で、規制上の措置、調査または措置は、当社の事業に影響を及ぼし、将来の事業展開を制限または防止する可能性があります。TraXionトークンを取得しようとする者は、法域の法律によって規制や法令遵守の要件が変更されているため、当社のビジネスモデル、白書または利用規約が変更または改変される可能性があることを認識している必要があります。そのような場合、購入者およびTraXionトークンを取得しようとする者は、その変更に起因する直接的または間接的な損失または損害に対して、当社およびその関連会社のいずれも責任を負わないことを認識し、理解する。

同社は業務を開始し、TraxionChainプラットフォームを開発するために最大限の努力を行う予定です。TraXionトークンを取得しようとする者は、その達成を保証する保証は一切行っておりません。コマーシャルオペレーションを終了すると、これらのトークンは「ブロックチェーン」と呼ばれる技術的プロセスによって発行されます。これは、オープンソースのITプロトコルであり、当社はその開発および運用に関していかなる権利または義務も負いません。トークン配布メカニズムは、スマートコントラクトによって制御されます。これには、HyperledgerネットワークまたはSmart Contractプログラミング言語と互換性のあるブロックチェーンネットワーク上で実行可能なコンピュータプログラムが含まれます。

したがって、意図的な違法行為または重大な過失を除いて、TraXionトークンを使用できないことに起因するまたはそれに起因する損失または損害について、当社（その団体および従業員を含む）は一切の責任または義務を負わないことを認識し、理解してください。

TraXionはHyperledgerプロトコルに基づいています。したがって、Hyperledgerプロトコルの誤動作、計画外機能または予期しない動作により、当社のネットワークまたはTraXionが誤動作するか、または予期しない方法で動作する可能性があります。