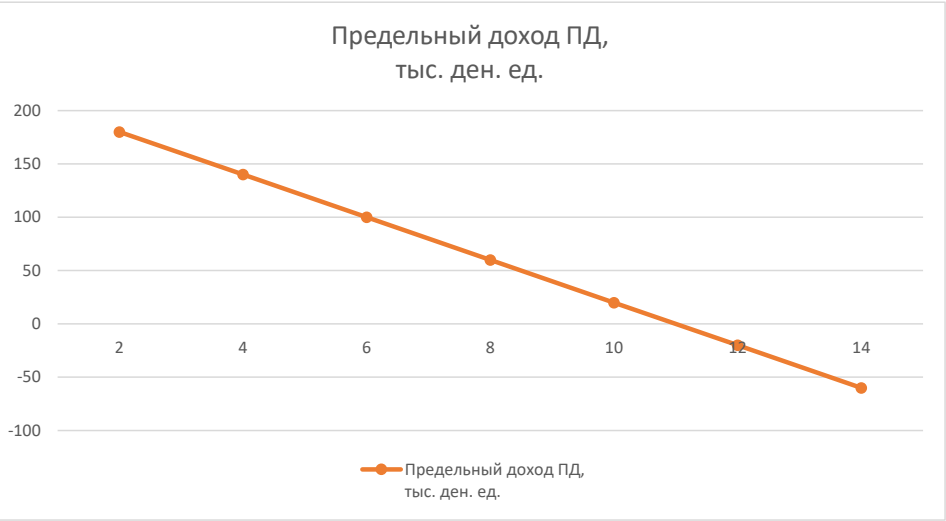


Отдел маркетинга

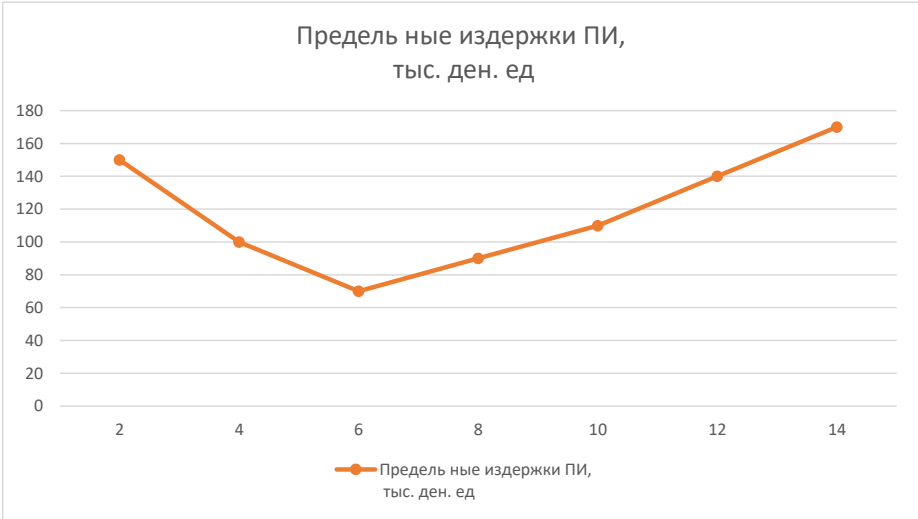
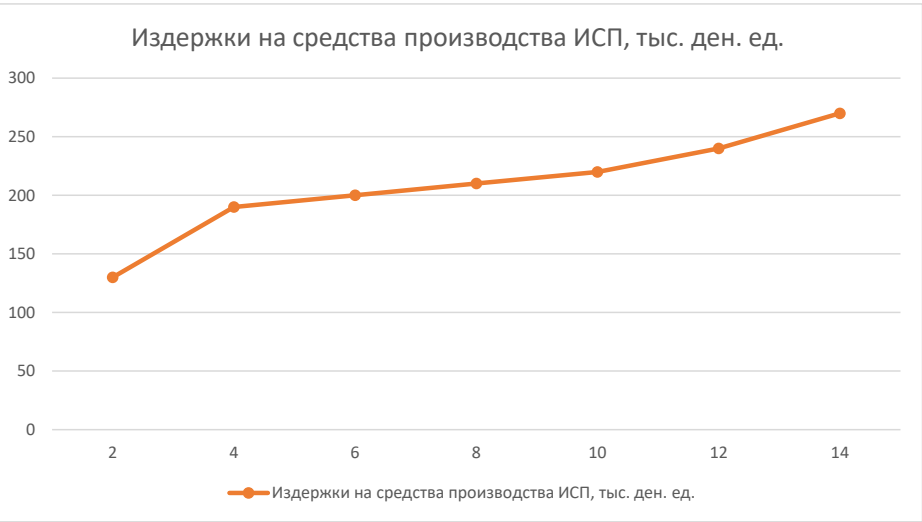
Количество продукции К, тыс. шт.	Цена за 1 шт. Ц, ден. ед.	Валовая выручка В, тыс. ден. ед.	Предельный доход ПД, тыс. ден. ед.	Эластичность	Прирост количества	Прирост цены
2	90	180	180	0.2		
4	80	320	140		2	-10
6	70	420	100		2	-10
8	60	480	60		2	-10
10	50	500	20		2	-10
12	40	480	-20		2	-10
14	30	420	-60		2	-10



- 1. Нет, так как не учитываются издержки, чтобы опередлить максимальную прибыль
  - 2. Так как эластичность положительна, цена понижается с увеличением количества продукции, поэтому предельный доход падает.
- В условиях неизменяемой цены предельный доход бы не менялся (то есть график был бы линией параллельной нижней оси)

Бухгалтерия

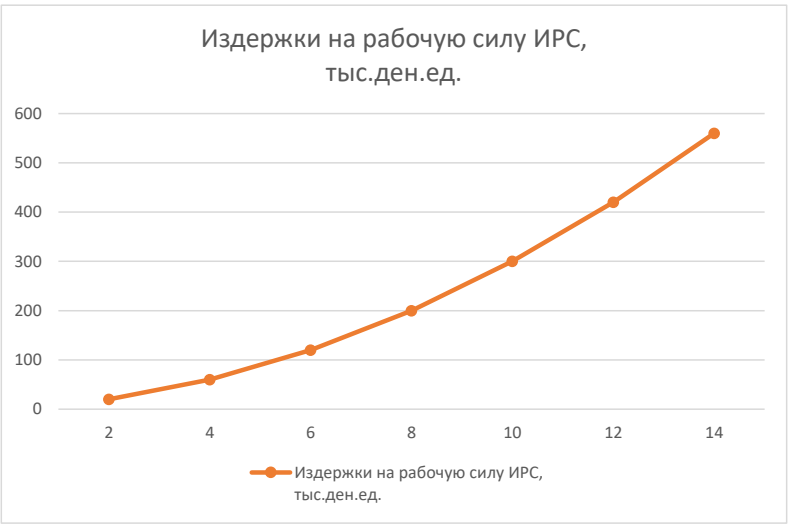
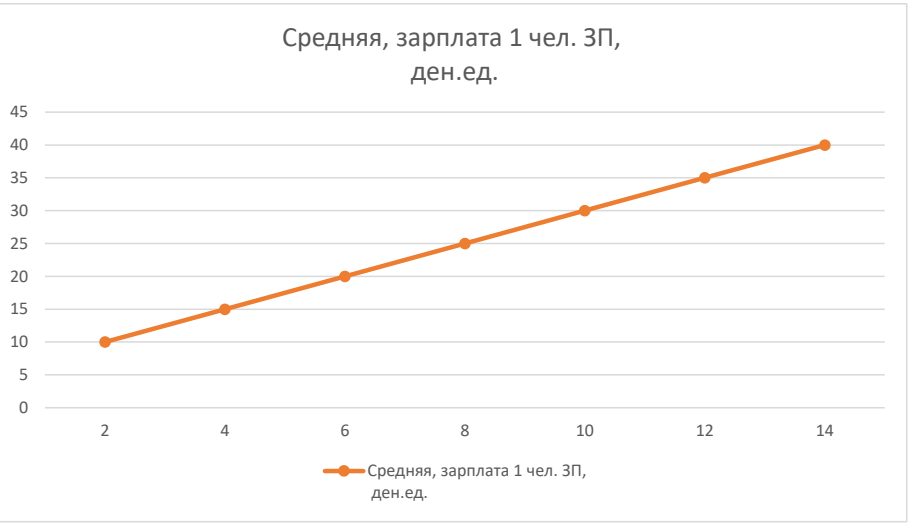
Количество продукции К, тыс. шт.	Издержки на средства производства ИСП, тыс. ден. ед.	Прирост ИСП, тыс. ден. ед.	Издержки на рабочую силу ИРС, тыс. ден. ед.	Валовые издержки ВИ, тыс. ден. ед.	Предел ьные издержки ПИ, тыс. ден. ед.
2	130	130	20	150	150
4	190	60	60	250	100
6	200	10	120	320	70
8	210	10	200	410	90
10	220	10	300	520	110
12	240	20	420	660	140
14	270	30	560	830	170



1. Так как с увеличением количества производимой продукции компания становится все больше оптовиком, рост издержек становится более пологим. А более крутой подъем обусловлен издержками обращения (доставка), производственными издержками (транспорт, хранение, переработка)
2. Так как ИРС растет квадратично, в начале их рост не так заметен, как в конце, также и с ИСП, где в середине наблюдается пологий рост. Поэтому и ПИ выглядят именно так

Отдел труда

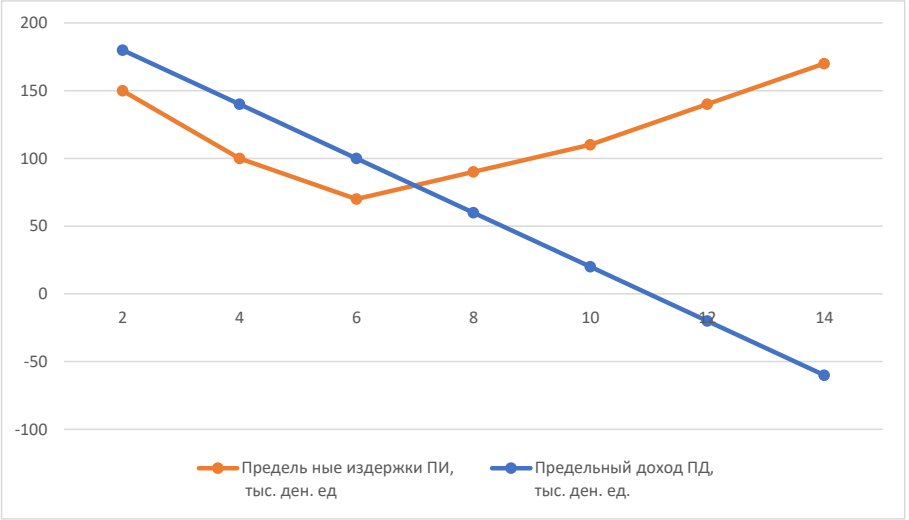
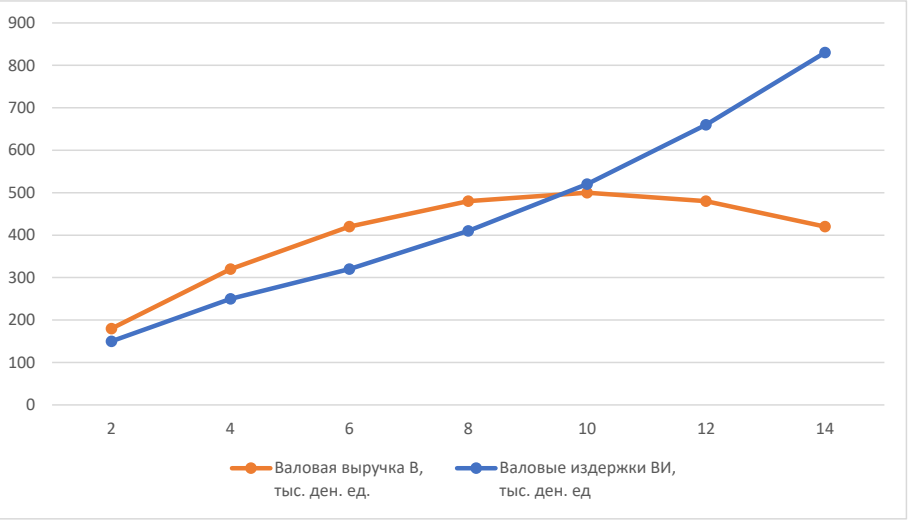
Количество продукции К, тыс. шт.	Производительность труда а ПТ, шт./чел.	Численность работников Ч, тыс.чел.	Цена единицы продукции Ц, ден.ед.	Доход от 1 работника ДР, ден.ед.	Средняя, зарплата 1 чел. ЗП, ден.ед.	Издержки на рабочую силу ИРС, тыс.ден.ед.
2	1	2	90	90	10	20
4	1	4	80	80	15	60
6	1	6	70	70	20	120
8	1	8	60	60	25	200
10	1	10	50	50	30	300
12	1	12	40	40	35	420
14	1	14	30	30	40	560



- 1. Так как с ростом числа занятых растет средняя зарплата (а она растет, так как мы монополисты), рост ИРС можно назвать квадратичным, что видно на втором графике
- 2. При объеме производства равным 14 тыс. шт.
- 3. Средняя зарплата растет, так как мы монополисты, повышаем спрос на рабочую силу в отрасли

Собрание акционеров

Количество продукции К, тыс. шт.	Цена за 1 шт. Ц, ден. ед.	Валовая выручка В, тыс. ден. ед.	Валовые издержки ВИ, тыс. ден. ед.	Прибыль, тыс. ден. Ед	После уплаты налога	Предель ные издержки ПИ, тыс. ден. ед	Предельный доход ПД, тыс. ден. ед.
	2	90	180	150	30	18	150
	4	80	320	250	70	42	100
	6	70	420	320	100	60	70
	8	60	480	410	70	42	90
	10	50	500	520	-20	-20	110
	12	40	480	660	-180	-180	140
	14	30	420	830	-410	-410	170



1. Это зависит от большого количества факторов.  
Первое - то, что повышаются издержки производства, второе - влияние на зарплаты с увеличением числа сотрудников (то есть увеличение предельных издержек)
2. Разница между ПИ и ПД характеризует потенциальный рост прибыли. То есть когда они сравниваются, прибыль уже не растет, а уменьшается

Если мы находимся в достаточно прибыльном периоде, то процент выплачивания дивидендов будет выше

Количество продукции К, тыс. шт.	После уплаты налога	Процент дивидендов	Дивиденды	Отложения	Объем займов в банке для 6 тыс продукции	Валовые издержки ВИ, тыс. ден. ед	Разница ВИ к бтыс
2	18	0.2	3.6	14.4	155.6	150	170
4	42	0.3	12.6	29.4	40.6	250	70
6	60	0.5	30	30	-30	320	0
8	42	0.3	12.6	29.4	-119.4	410	-90
10	-20	0	0	-20	-180	520	-200
12	-180	0	0	-180	-160	660	-340
14	-410	0	0	-410	-100	830	-510

Отрицательные в колонке займов в банке для 6 тысяч говорят о том, что в банке ничего не надо брать для перехода