

Индивидуальный отчет

Опросник Zetic 4S

Дата и время создания отчета: 15.07.2024 21:41:57

Участник: **Ольга Каргина**







O Zetic

Zetic – российский разработчик технологичных решений прогнозирования эффективности сотрудников и команд.. Мы изучаем способы измерения и стандартизации поведения и создаем предиктивные психометрические инструменты оценки. Мы также проводим научные исследования в области прикладной психологии труда, изучая закономерности поведения руководителей.в рабочей среде. Результаты исследования можно посмотреть на нашем сайте ww.zetic.ru в разделе «Материалы».

Мы являемся резидентом «Российского инновационного кластера», совмещаем фундаментальный научный подход с анализомбольших данных с помощью искусственного интеллекта.

Введение

Опросник Zetic – инструмент нового поколения с высокой валидностью и надежностью оценки. Опросник позволяет считать глубинные особенности поведения и построить эффективную программу развития. Для разработки опросника ZETIC были использованы фундаментальные модели описания поведения, переработанные под бизнес-контекст и апробированные на большой выборке руководителей в течение нескольких лет.

Секция «Черты личности» построена исходя из 5-факторной диспозициональной модели личности, отражающей восприятие людей друг другом. В ее основе – лексическая гипотеза, использующая факторный семантический анализ словесных описаний характеристик человека (личностные характеристики, которые важны для группы людей станут частью языка этой группы, более важные личностные характеристики с большей вероятностью будут закодированы в языке в виде одного слова). Авторы модели: Г. Олпорт, П. Коста и Р. Маккрэй и Р. Кэттел (1985-1992г).

Секция «Поведение в стрессе» сформирована исходя из модели психологического преодоления стресса, описывающей базовые реакции и действия, предпринимаемые человеком, чтобы справиться с переживанием, адаптироваться к нагрузке и найти выход из травмирующей ситуации. Автор: Ричард Лазарус (1991г.)

Секция «Факторы выгорания» построена на основе модели многофакторного эмоционального выгорания, описывающей механизмы психической защиты и переход в состояние физического и психического истощения, возникающее в ответ на эмоциональное перенапряжение. Авторы: Б. Фрейденбергер, К. Маслач (1992г.)

Секция «Жизненные ценности» разработана на основе модели жизненных ценностей личности, описывающей универсальные устоявшиеся потребности и жизненные приоритеты личности, определяющие условия и порядок принятия личностью важных решений и реализации действий. Автор: Ш. Шварц (1992г.)

Информация, содержащаяся в этом документе, является конфиденциальной. Отчет необходимо хранить в соответствии с принципами защиты персональных данных. Срок достоверности отчета — 2 года.

Как читать отчет

Результаты оценки описывают индивидуальный профиль устойчивости. Отчет помогает обозначить особенности реагирования на ситуации неопределенности или стресса, выявить черты личности, влияющие на рабочее поведение в сложных условиях. В данном отчете результаты сравниваются с нормативной группой русскоговорящих лидеров.

Шкала

Результаты в отчете показаны в шкале стенов от 0 до 10 (от английского «стандартная десятка»). Стен означает, что 10 процентам самых низких результатов среди участников, заполнивших опросник в своей категории, присваивается 1 стен, а 90 процентов самых выраженных результатов получают 9 стен. Чем выше стен, тем ярче Вы проявляете определенное поведение. Под каждой шкалой указаны «полюсные» характеристики. Обратите внимание, что не существует «плохого» и «хорошего» поведения. Каждый «полюс» указывает на особенность характера, имеет свои преимущества и ограничения.

Валидность отчета



4

Значения, находящиеся в зеленой рамке, соответствуют среднерыночному нормативному показателю; значения, попадающие в красную рамку, свидетельствуют о склонности участника создавать положительный образ себя в глазах своего окружения, действовать «правильно и ожидаемо».

Краткие выводы

ФИЛЬТР 2

- Авантюрист действует и принимает решения по ситуации, смело идет в новые задачи / зону неопределенности, терпим к рискам и сигналам об опасности. Изобретатель – обладает острым умом, способностью объединять разрозненные элементы в единые решения; стремится расширять свой кругозор и проф. экспертизу, получает удовольствие
- Организатор добивается достижения целей командой, собирает нужные ресурсы, участников, инструменты для реализации задач и организует работу других. Любитель улучшений стремится к повышению продуктивности, ищет возможности для улучшений
- Хранитель выстраивает процессы и поддерживает порядок в коллективе. Вдохновитель чуткий и проницательный, нацелен на формирование системных решений, готов поддерживать и помогать в других в структурировании работы. Контроллер отслеживает корректность процессов и решений, убеждается в соблюдении правил и стандартов работы другими; склонен игнорировать чувства в пользу фактов и цифр. Благородный служитель проявляет ответственность за выполнение работы, ценит возможность быть частью коллектива, дисциплинированно выполняет работу, внимателен к деталям.

ФИЛЬТР 3

вмвамам

Базовые черты личности

Приведенные ниже результаты исследования отражают фундаментальные черты личности, определяющие стиль деятельности и взаимоотношения с окружением. Обнаружив эти черты, Вы можете осознанно усиливать или ослаблять их

Эмоциональная неустойчивость, склонность к Шкала С Эмоциональная устойчивость раздражительности, возбудимость, 4 Эмоциональная переменчивость в интересах. Невысокий порог стабильность Следование эмоциям Стабильность, Зрелость стрессоустойчивости. Работоспособность **Утомляемость** Обеспокоенность, неуверенность в себе, Шкала О 6 ситуативное ощущение вины. Тревожность Чувство вины, Тревожность, Безмятежность, Энергичность Впечатлительность Удовлетворенность собой и ситуацией, Шкала Q4 5 невозмутимость, энергичность. Внутреннее напряжение Расслабленность, Собранность, Напряженность, Низкая мотивация Раздражительность Благоразумие, рассудительность, реалистичность, Шкала F 5 ожидание неудач, аккуратность. Импульсивность Молчаливость Беззаботность, Беспечность, Командная устойчивость Расчетливость Экспрессивность Прямота, естественность, простота. Шкала N 5 Дипломатичность Прямолинейность Влияние Четкость Хитрость Практичность, рассудительность; способность Шкала I 6 считывать настрой и состояние собеседника. Восприятие Рассудительность, Циничность Эмпатичность Интуитивность Ответственность Способность выстраивать коммуникацию с Шкала А другими, эмоциональное участие / теплота в 7 Открытость общении Общительность, Замкнутость, Холодность Безучастность, Строгость Открытость Надежность, практичность, внимательность к Шкала М мелочам, избегание нестандартных ситуаций. 4 Концептуальность Практичность, Восторженность, Устойчивость результата Реалистичность. Прозаичность Воображение Самостоятельность, совместное принятие Шкала О2 6 решение с группой, находчивость. Автономность Самостоятельность, Зависимость от группы, Разделение ответственности Независимость Собранность, обязательность, настойчивость в Шкала G достижении цели. Ответственность Непостоянство. Неналежность Настойчивость. Дисциплина, Долг Недисциплинированность, невнимательность, Шкала Q3 ситуативная небрежность, следование своим Самоконтроль побуждениям. Невнимательность к другим. Конфликтность, Самоконтроль Невнимательность Сильная воля Точность Консерватизм, низкая критичность к новой Шкала Q1 информации. 4 Критичность Устойчивость в изменениях Консерватизм, Экспериментирование, Принятие быстрых решений Анализ информации Недоверчивость, эгоцентричность, Шкала L 10 раздражительность, неэффективная работа в Осторожность группе; внимание на неудачах. Доверчивость, Терпимость, Подозрительность, Откровенность Осторожность Смелость, авантюризм, небрежность к деталям; Шкала Н высокая переносимость трудностей и сигналов об 9 Смелость опасности. Робость, Деликатность Смелость, Авантюрность Напористость, властность, доминантность, Шкала Е 10 самоуверенность. Принятие на себя лидерской Лидерство роли. Мягкость, Тактичность Напористость, Властность,

Самоуверенность

Уступчивость

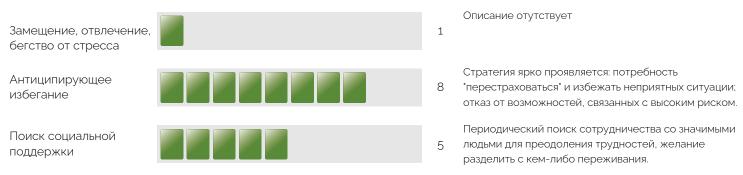
Поведение в стрессе и неопределенности

Ниже приведены результаты исследования, отражающие наиболее типичные реакции и действия в ситуации стресса или высокой неопределенности. Изучив свои стратегии поведения, Вы можете изменить их, осознанно действовать иначе, повышая личную эффективность.

Стратегии, направленные на активный поиск выхода и преодоление сложностей



Стратегии, направленные на игнорирование проблемы и отказ искать выход из ситуации

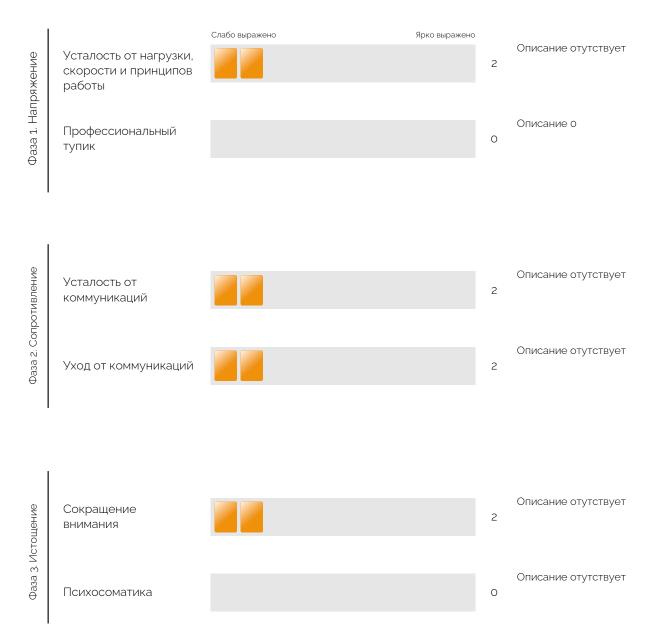


Стратегии, провоцирующие дальнейшее нахождение в стрессе и усиление переживаний

Самообвинение и жалость к себе	7	Описание отутствует
Социальная замкнутость	4	Стратегия проявляется в отдельных случаях: изоляция от ситуации, потребность остаться наедине с собой.
«Заезженная пластинка»	2	Стратегия не характерна: редкое мысленное прокручивание аспектов стрессовой ситуации.
Самооправдание	6	Локальное желание разделить с другими ответственность, снять с себя ответственнность за ситуацию.
Агрессия	3	Периодическое ощущение раздражения, злость на себя и ситуацию.

Факторы профессионального выгорания

Ниже приведено исследование механизмов эмоционального выгорания из-за последовательного снижения эмоционального ответа на ситуацию. Вы можете увидеть, какие факторы формируют каждую фазу выгорания и в какой точке Вы находитесь прямо сейчас.



Ценности

Ниже приведено исследование жизненных ценностей — универсальных человеческих потребностей, определяющих выборы и предпочтения индивида, его жизненную стратегию.

		Слабо выражено	Ярко выражено	
Создание гармонии	Причастность		5	Незначимая потребность в выстраивании социальных контактов и ощущении принадлежности к группе.
	Традиционализм		5	Незначимая потребность в следовании нормам, принятым в культуре / социальной группе.
	Жажда впечатлений		3	Незначимая потребность в разнообразии, новизне и глубоких переживаниях; низкое желание погружаться в приключения, получать новый опыт.
	Эстетичность		8	Значимая потребность в креативном самовыражении, ощущение важности визуального представления и гармоничности.
	Гедонизм		9	Значимая потребность в наслаждении или чувственном удовольствии, ощущении полноты жизни.
Преодоление	Признание		7	Значимая потребность в достижении социального статуса или престижа, контроля или доминирования над ресурсами и людьми.
	Достижения		4	Незначимая потребность в достижении личного успеха через соревновательность и преодоление сложностей, «вызовов», низкое стремление быть лучшим.
	Коммерческий подход		3	Незначимая потребность в увеличении своего дохода, низкий интерес к запуску новых бизнес-проектов / продуктов; неготовность идти на денежные риски.
	Безопасность		5	Незначимая потребность в предсказуемости, структуре и порядку; низкая потребность ощущать стабильность и безопасность среды/коллектива.
	Интеллект		5	Незначимый интерес к наращиванию экспертизы и глубины погружения в материал, созданию сложных / глубоких интеллектуальных решений.