

Индивидуальный отчет

Участник: Ефремов Артур

Опросник Zetic 4S





Введение

Для разработки опросника ZETIC-4S был использован ряд иностранных и российских психологических исследований. Подход был переработан под бизнес-контекст и апробирован на большой выборке руководителей в течение нескольких лет. Наше исследование жизнестойкости и поведения в стрессе стало самым крупным в России за последние 15 лет.

- Секция «Базовые черты личности» построена исходя из 5-факторной диспозициональной модели личности, отражающей восприятие людей друг другом. В ее основе лексический подход, использующий факторный анализ словесных описаний характеристик человека; язык может отразить аспекты личности, которые описывают адаптацию человека к социальной среде с учетом его личных особенностей. Авторы: Г. Олпорт, П. Коста и Р. Маккрэй и Р. Кэттел. 1985-1992г. Метод апробирован на русскоязычной аудитории под руководством к.п.н. В. Хромова (УрФУ им. Б.Н.Ельцина) и д.м.н. Л. Вассермана (НИИ им. В. М. Бехтерева).
- Секция «Поведение в стрессе» сформирована исходя из модели психологического преодоления стресса, описывающей базовые реакции и действия, предпринимаемые человеком, чтобы справиться с переживанием, адаптироваться к нагрузке и найти выход из травмирующей ситуации. Автор: Ричард Лазарус, 1991г. Метод апробирован на русскоязычной аудитории под руководством к.п.н. Е.Битюцкой (МГУ им..М.В. Ломоносова), к.п.н. Е.Осина (НИУ ВШЭ), д.м.н. Л. Вассермана (НИИ им. В. М. Бехтерева).
- Секция «Факторы выгорания» построена на основе модели многофакторного эмоционального выгорания, описывающей механизмы психической защиты и переход в состояние физического и психического истощения, возникающее в ответ на эмоциональное перенапряжение. Авторы: Б. Фрейденберг, К. Маслач 1992г. Модель апробирована на русскоязычной аудитории под руководством к.п.н. В.В.Бойко, к.п.н. Н. Е. Водопьяновой (СПБГУ), д.м.н. Л.И. Вассермана (НИИ им. В. М. Бехтерева).
- Секция «Жизненные ценности» разработана на основе модели жизненных ценностей личности, описывающей универсальные устоявшиеся потребности и жизненные приоритеты личности, определяющие условия и порядок принятия личностью важных решений и реализации действий. Авторы: Ш. Шварц, 1992г. Модель апробирована на русскоязычной аудитории под руководством В.Н. Карандашева (СПБГУ).

Как читать отчет

Данные исследования описывают индивидуальный профиль устойчивости. Отчет помогает обозначить особенности реагирования на ситуации неопределенности или стресса, выявить черты личности, влияющие на рабочее поведение в сложных условиях. В данном отчете результаты сравниваются с нормативной группой русскоговорящих лидеров. Информация, содержащаяся в этом документе, является конфиденциальной. Отчет необходимо хранить в соответствии с принципами защиты персональных данных. Срок достоверности отчета — 2 года.

Шкала

Результаты в отчете показаны в шкале стенов от о до 10 (от английского «стандартная десятка»). Стен означает, что 10 процентам самых низких результатов среди участников, заполнивших опросник в своей категории, присваивается 1 стен, а 90 процентов самых выраженных результатов получают 9 стен. Чем выше стен, тем ярче Вы проявляете определенное поведение. Под каждой шкалой указаны «полюсные» характеристики. Обратите внимание, что не существует «плохого» и «хорошего» поведения. Каждый «полюс» указывает на особенность характера, имеет свои преимущества и ограничения.

3

Базовые черты личности

Приведенные ниже результаты исследования отражают фундаментальные черты личности, определяющие стиль деятельности и взаимоотношения с окружением. Обнаружив эти черты, Вы можете осознанно усиливать или ослаблять их

Эмоциональная устойчивость, зрелость, Шкала С Эмоциональная устойчивость 7 стабильность поведения; высокий порог Эмоциональная чувствительности, невозмутимость; управление стабильность Следование эмоциям Стабильность, Зрелость своими чувствами. Работоспособность **Утомляемость** Спокойствие, уверенность в себе, чуткость к Шкала О 5 своему состоянию. Тревожность Безмятежность, Чувство вины, Тревожность, Энергичность Впечатлительность Удовлетворенность собой и ситуацией, Шкала Q4 6 невозмутимость, энергичность. Внутренний комфорт Расслабленность, Собранность, Напряженность, Низкая мотивация Разлражительность Разговорчивость, энергичность, импульсивность, Шкала F 10 восторженность; невнимательность, небрежность. Импульсивность Беззаботность, Беспечность, Молчаливость Командная устойчивость Расчетливость Экспрессивность Прямолинейность, откровенность, естественность, Шкала N простота. Отсутствие проницательности. 3 Дипломатичность Прямолинейность Влияние Хитрость Бестактность Практичность, рассудительность; способность Шкала I 6 считывать настрой и состояние собеседника. Восприятие Рассудительность, Циничность Эмпатичность Интуитивность Ответственность Способность выстраивать коммуникацию с Шкала А другими, эмоциональное участие / теплота в 7 Открытость общении. Общительность, Замкнутость, Холодность Открытость Идеалистичность, развитое воображение, Шкала М 6 творческий потенциал. Ситуативная Восторженность принципиальность. Практичность, Принципиальность Восторженность, Устойчивость результата Реалистичность. Прозаичность Воображение Несамостоятельность, разделение Шкала О2 3 ответственности с группой, следование за Самостоятельность общественным мнением. Самостоятельность, Зависимость от группы, Разделение ответственности Независимость Избегание правил, необязательность, Шкала G 4 неорганизованность, беспечность. Ответственность Непостоянство. Неналежность Настойчивость. Дисциплина, Долг Последовательное продвижение по плану, сильная Шкала Q3 7 воля, способность преодолеть себя ради Самоконтроль достижения цели. Конфликтность, Самоконтроль Невнимательность Сильная воля Точность Критичность к информации, исследование Шкала Q1 10 неочевидных скрытых факторов, недоверие Критичность авторитетам; исследование разных сценариев Устойчивость в изменениях Консерватизм, Критичность, Анализ информации, развития ситуации. Неприятие перемен Оптимизация работы Терпимость, уживчивость, благожелательность; Шкала L слаженная работа в группе, отсутствие Осторожность стремления к конкуренции. Доверчивость, Терпимость Подозрительность, Осторожность Смелость, авантюризм, небрежность к деталям; Шкала Н 8 высокая переносимость трудностей и сигналов об Смелость опасности. Робость, Деликатность Смелость, Авантюрность Доминантность, независимость суждений, Шкала Е 7 упрямство. Независимость Мягкость, Тактичность Напористость, Властность,

Самоуверенность

Уступчивость

Поведение в стрессе и неопределенности

Ниже приведены результаты исследования, отражающие наиболее типичные реакции и действия в ситуации стресса или высокой неопределенности. Изучив свои стратегии поведения, Вы можете изменить их, осознанно действовать иначе, повышая личную эффективность.

Стратегии, направленные на активный поиск выхода и преодоление сложностей



Стратегии, направленные на игнорирование проблемы и отказ искать выход из ситуации

Отвлечение	1	Стратегия не характерна: локальные попытки забыть о трудностях.
Бегство от стрессовой ситуации	4	Локальный отказ от преодоления ситуации; отрицание/игнорирование проблемы, уклонение от ответственности, нетерпение.
Антиципирующее избегание	2	Стратегия не характерна: редкая потребность "перестраховаться" и избегать аналогичных ситуации.
Замещение	1	Стратегия не характерна: стремление к комфортной среде; поиск приятных ощущений (еда, развлечения, покупки, путешествия).
Поиск социальной поддержки	4	Периодический поиск сотрудничества со значимыми людьми для преодоления трудностей, желание разделить с кем-либо переживания.

Стратегии, провоцирующие дальнейшее нахождение в стрессе и усиление переживаний						
Жалость к себе		2	Стратегия не характерна: редкое желание пожалеть себя.			
Социальная замкнутость		3	Стратегия проявляется в отдельных случаях: изоляция от ситуации, потребность остаться наедине с собой.			
Самообвинение		3	Стратегия проявляется ситуативно: обвинение себя в произошедшем, поиск причин в себе; переживание стыда и вины.			
«Заезженная пластинка»		2	Стратегия не характерна: редкое мысленное прокручивание аспектов стрессовой ситуации.			
Самооправдание		3	Локальное желание разделить с другими ответственность, снять с себя ответственнность за ситуацию.			
Агрессия		3	Периодическое ощущение раздражения, злость на себя и ситуацию.			

В

Факторы профессионального выгорания

Ниже приведено исследование механизмов эмоционального выгорания из-за последовательного снижения эмоционального ответа на ситуацию. Вы можете увидеть, какие факторы формируют каждую фазу выгорания и в какой точке Вы находитесь прямо сейчас.

Переживание Неудовлетворенность собой «Загнанность в клетку» о	
Неудовлетворенность собой «Загнанность в клетку»	
Неудовлетворенность собой «Загнанность в клетку»	
«Загнанность в клетку»	
— «Загнанность в клетку» о	
O Krietky»	
Слабая интенсивность. Эмоциона Тревога 2 напряжение, тревога, желание "з	
Избирательное Высокая интенсивность. Зависимо 7 коммуникации от настроения («хо	
	хочу»), черствость, равнодушие в ответ на
Ф ————————————————————————————————————	
защита 3 и оправдание себя, избегание при эмоции.	інимать на сеоя
Эмоциональная защита Экономия эмоций Оредняя интенсивность. Эмоциональная и оправдание себя, избегание при эмоции.	
Экономия эмоций о	
Эмпатическая	
усталость	
Эмоциональная опустошенность о	
Слабая интенсивность. Ситуативн	ая готовность
Эмоциональная отстраненность 2 активно общаться с другими.	
Эмоциональная отстраненность 2 активно общаться с другими.	
Я Личностная отстраненность о	
Психосоматика Слабая интенсивность. Периодич 1 самочувствие.	ЭСКОЕ ПЛОХОЕ

Ценности

Ниже приведено исследование жизненных ценностей — универсальных человеческих потребностей, определяющих выборы и предпочтения индивида, его жизненную стратегию.

		Слабо выражено	Ярко выражено	
Создание гармонии	Причастность		3	Незначимая потребность в выстраивании социальных контактов и ощущении принадлежности к группе.
	Традиционализм		6	Значимая потребность в уважении и следовании нормам, принятым в культуре / социальной группе.
	Жажда впечатлений		3	Незначимая потребность в разнообразии, новизне и глубоких переживаниях; низкое желание погружаться в приключения, получать новый опыт.
	Эстетичность		4	Незначимая потребность в креативном самовыражении, ощущение важности визуального представления и гармоничности.
	Гедонизм		9	Значимая потребность в наслаждении или чувственном удовольствии, ощущении полноты жизни.
Преодоление	Признание		3	Незначимая потребность в достижении социального статуса или престижа, контроля или доминирования над ресурсами и людьми.
	Достижения		5	Незначимая потребность в достижении личного успеха через соревновательность и преодоление сложностей, «вызовов», низкое стремление быть лучшим.
	Коммерческий подход		7	Значимая потребность в предприимчивости, интерес к развитию новых продуктов/ рыночных ниш / привлечению новых клиентов; готовность увеличивать свой доход и идти на денежные
	Безопасность		4	риски. Незначимая потребность в предсказуемости, структуре и порядку; низкая потребность ощущать стабильность и безопасность среды/коллектива.
	Интеллект		4	Незначимый интерес к наращиванию экспертизы и глубины погружения в материал, созданию сложных / глубоких интеллектуальных решений.