

Development Team

Arispe Julio Sergio
Beltran Mercado Franz
Claure Olmedo Milenka
De Ugarte Jorge
Flores Granado Alex Roger
Hurtado Coca Denys Oscar
Maldonado Castellon Luis Oscar
Mejia Pacheco Leonardo
Ortiz Arias Nataly
Rosembluth Prado Patricia
Vargas Navarro Erika Rosaed

Cochabamba - Bolivia 2015

ÍNDICE

- 1. <u>INTRODUCCIÓN</u>
- 2. ¿QUE VAMOS A HACER?
- 3. ELEVATOR PITCH
- 4. ALCANCES DEL PROYECTO
- 5. <u>CÓMO SERÁ LA SOLUCIÓN</u>
- 6. RIESGOS DEL PROYECTO
- 7. STORY MAPPING

BonsaiPOS

1.INTRODUCCIÓN

Las ventas son algo importante en cualquier empresa, estas permiten generar ingresos, para esto se necesita tener un control eficiente, de lo contrario se corre el riesgo de sufrir pérdidas de dinero ya sea por: mala administración, robo, fallas en el cobro, etc.

Desde que los sistemas de información empezaron a ser populares, varias empresas aplicaron diferentes sistemas para tener control y realizar seguimientos en distintas áreas de su negocio donde se pueda perder dinero (atención al cliente, contabilidad, almacenes, etc), el problema de estos sistemas era la recolección de todos los datos que estaban en otros sistemas para sacar reportes o ciertos datos que se necesitaban.

Debido a estos problemas, se empezaron a desarrollar sistemas que permitieran hacer todo lo que hacían los sistemas de información para las diferente áreas de la empresa, pero centralizado, permitiendo la generación de reportes de forma más rápida y eficiente. A esta clase de sistemas se los conoce como "ERP" (Sistemas de planificación de recursos empresariales o en inglés, enterprise resource planning).

En la actualidad, existen diferentes ERP's, desarrollados en distintas tecnologías y destinados para cualquier tipo de empresa, en este proyecto se trabajará con un ERP llamado "BONSAIERP" para el cual se desarrollara un sistema externo de ventas destinado a negocios que manejan sucursales.

2.¿QUÉ VAMOS A HACER?

No podemos crear un gran producto si no sabemos porque lo estamos construyendo.



A parte de los beneficios obvios que se van a obtener como ser:

- Administrar mejor las ventas
- Tener un complemento para el ERP
- Realizar ventas más rápidas
- Agregar valor a BonsaiERP

La razón más importante por la que estamos realizando este proyecto es para poder ayudar al usuario a generar más ganancias en su negocio, esto se va a lograr brindando una mejor atención al cliente, esto se puede lograr agilizando las ventas y teniendo un margen de error mínimo al momento de la cobranza. Estos aspectos hacen que la clientela suba al igual que las ganancias.

3. ELEVATOR PITCH

Que es nuestro producto, a quien esta dirigido y porque es especial:

Elevator Pitch

Para: Vendedores Cajeros Supervisor de ventas Encargado de ventas

Que necesita: Acelerar el proceso de ventas las ventas

BonsaiPost

Provee: Gestión de ventas Gestión de clientes Gestión de clientes Gestión de local Reporte de ventas Conexión con bonsalERP

A diferencia de: Open bravo Tiny ERP SAP

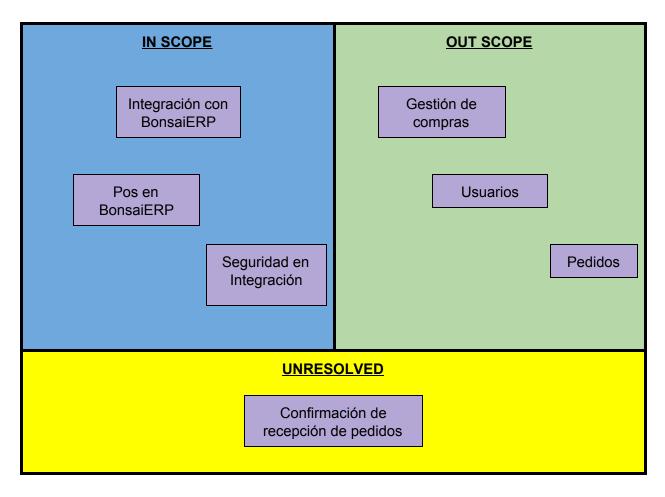
Nuestro producto: Uso simple | Mejor interfaz de usuario | No depende de internet | Multiplatafor ma | Integración con Bonsai Erp



Foto

4.ALCANCES DEL PROYECTO

A continuación procederemos definiendo qué estará incluido en los objetivos del proyecto y qué estará fuera de este. Para ello dividiremos los distintos aspectos en tres grupos: In scope que son los elementos que estarán dentro del proyecto y serán tomados en cuenta, Out scope, representan las tareas que están fuera del proyecto y Unresolved que serán los aspectos que no tenemos aún claros, aún no sabemos si se van a tomar en cuenta o no.



IN SCOPE: Entre las tareas que se realizarán tenemos:

- Integración con BonsaiERP
- Pos en BonsaiERP
- Seguridad en Integración

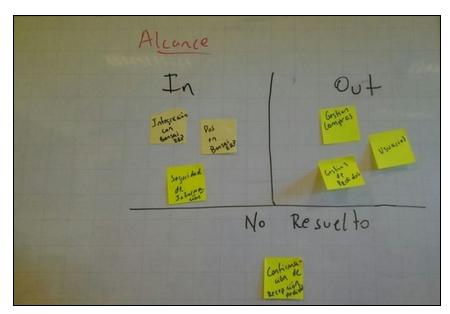
OUT SCOPE: Definir lo que NO vamos a hacer suele ser aún más difícil que definir lo que SI se va a realizar, después de una análisis hemos llegado a la conclusión de que los siguientes aspectos no serán tomados en cuenta.

Gestión de compras

- Usuarios
- Pedidos

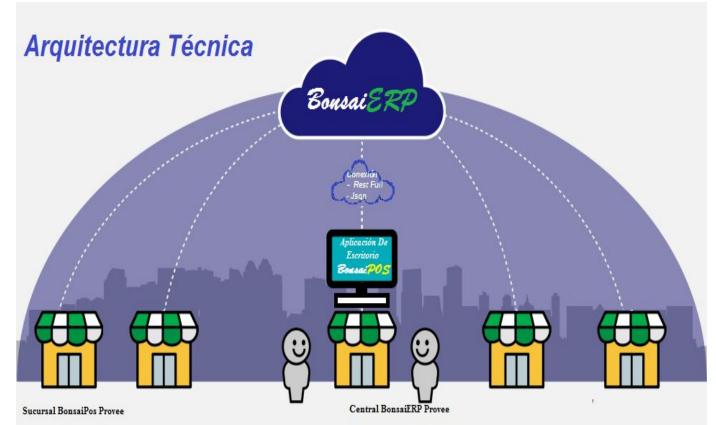
UNRESOLVED: Tenemos una sola responsabilidad que no sabemos si será tomada en cuenta y está en discusión aun, esto se resolverá según vayamos avanzando con el proyecto.

• Confirmación de recepción de pedidos



Foto

5. CÓMO SERÁ LA SOLUCIÓN



Gestión de almacén local.

- Busque productos por diferentes criterios (categoría., código, nombre).
- Vean la lista de todo sus productos en stock.

Gestión de ventas.

- Agregue y quite productos de una lista de ventas.
- Añada clientes a una venta.
- Registre distintos tipos de pago (efectivo, tarjeta o cheque).
- Gestione sus descuentos por diferentes criterios (productos, promociones, clientes potenciales).

Manejo de reportes de ventas.

- Vea reportes de ventas diarias, mensuales y anuales.

Gestión de facturas.

- Genere e imprima facturas.
- Registre dosificaciones.

Gestión de clientes.

- Registre datos de los cliente para la facturación de la venta de sus

Desarrollada En JavaScript y Node.js En la Plataforma (IDE): Electectron

Se instala con una base de datos distribuida en PostgreSqL

Gestión de ingresos y egresos

- Vean los flujos relacionados con cobros e inventarios.
- Cree cotizaciones.

Gestión de cuentas

- Cree cuentas de banco, efectivo y personales.
- Control de saldos y movimientos realizados entre cuentas.

Gestión de inventarios

- Control de inventarios integrados con ingresos y egresos.
- Operaciones entre almacenes (como transferencias).
- Alertas de los ítems con mínimos que usted defina por almacén.

Gestión de Contacto

- Controle todas las operaciones realizadas a un contacto (cuánto debe y cuánto le deben).

Reportes

- Obtenga reportes y gráficas que le ayuden a tomar decisiones.
- Defina el rango de fechas de sus reportes.
- Múltiples monedas (tipos de cambio: dólares, euros, etc.)
- Realiza las operaciones en distintas monedas, seleccionando las monedas para el ingreso o egreso.
- Puede seleccionar otro tipo de monedas para cobrar o pagar.

Gestión de Usuarios

- Sepa quién y cuándo realizó una modificación a un registro ya sea un Ingreso, Egreso, una operación de inventario, un cobro, etc.
- Manejo de historial de registro de actividades (sepa con detalle las actividades o operaciones que realizó un usuario).

Desarrollada en: lenguaje de programación Rails, Angular.js

En la Plataforma (IDE): Electectron

Se instala con una base de datos distribuida en PostgreSql.



Foto

6.RIESGOS DEL PROYECTO

- No se informaron a tiempo los problemas que existían cuando se asignaban las tareas a ciertos grupos.
- Falta de interés en el proyecto
- Falta de comunicación del equipo
- Mala distribución de tareas
- Desorganización en el equipo
- No se aprendieron bien los lenguajes o herramientas utilizadas en el transcurso del proyecto.
- o Algunos integrantes del grupo no trabajaron en las actividades que se les asignó
- Ciertos integrantes no supieron trabajar en grupo
- o Los requerimientos no fueron entendidos en su totalidad
- No se aplico correctamente scrum.
- o Falta de respeto y empatía entre los miembros del grupo.
- Inasistencia a las reuniones de equipo
- Abandono de miembros del equipo.

7.STORY MAPPING

Una representación visual del sistema completo.

	Cliente	Ventas	Busqueda	Cobranza	Caja	Facturacion	Devoluciones	Reportes
Release #1		Añadir producto por código Quitar producto Confirmar venta Editar cantidad de producto Cancelar venta	Buscar producto por nombre	Registrar pago en efectivo	Abrir Caja Registrar dinero Existente en caja (Cerrar Caja)			Ventas del día
Release #2	Registrar datos basicos del cliente Modificar cliente	Añadir cliente Editar venta Añadir producto por nombre Anular venta	Buscar producto por categoría Ver lista de productos Buscar producto por código	Elegir tipo de pago Registra pago con tarjeta Obtener cambio	Cerrar Caja Reportar Falta de dinero	Registrar nombreiNIT factura Registrar dosificacion de facturas Generar factura Generar factura Generar factura factura		Ventas por vendedor dia Ver ventas por producto (Erp) Ventas por vendedor dia Ventas por producto mas vendido mes (Erp)
Release #3	Registrar datos completos del cliente Dar de baja a un cliente		Buscar por diferentes criterios	Ingresar descuento Registrar pago con cheque		Anular factura	Registrar producto devuelto (razón de devolucion) Anular factura por devolucion Confirmar devolucion	Ver ventas por un rango de fechas Ver ventas del producto Top (Erp) Ver ventas Anuales (Erp) Ver Ventas por cliente

