

## Fizibilite Raporu

Projenin Adı: Araba Sat

Projenin Amacı: Araba satıcılarının araçlarını kolayca sisteme ekleyebildiği, satış durumlarını güncelleyebildiği ve alıcıların sadece mevcut (satılmamış) araçları görebildiği kullanıcı dostu bir online platform oluşturmak.

Hedef Kitle : • Bireysel ve kurumsal araba satıcıları

- Araç satın almak isteyen alıcılar

Teknik Olarak Yapılabilir Mi ?

- Proje teknik açıdan tamamen gerçekleştirilebilir.
- Web tabanlı, kullanıcı dostu bir arayüz ve veritabanı yönetimi ile kolayca geliştirilebilir.
- Kullanıcı yönetimi, araç ekleme/güncelleme, satış durumunu değiştirme ve araç listeleme modülleri standart web geliştirme araçları ile yapılabilir.

Yasal Açıdan Sıkıntılar Var Mı?

- Projede satıcı ve kullanıcı bilgilerinin toplanması kişisel veri koruma kanunlarına uygun şekilde yapılmalıdır. .
- Ticarî faaliyetlerin yasal zeminde yürütülmesi için gerekli izinler ve ticari sözleşmeler hazırlanmalıdır.

Rakiplerin Durumu Nedir?

- Türkiye’de ve globalde araba ilan siteleri (Sahibinden, Arabam.com, Letgo gibi) güçlü rakipler mevcut.

Projenin Karlılık Durumu Nasıldır?

- Tahmini gelir: İlk aylarda 6,000-8,000 TL arası aylık gelir hedeflenebilir.
- Tahmini gider: Hosting geliştirme ve bakım pazarlama gibi kalemlerle aylık 2,500 TL civarı.

Riskler Nelerdir?

Büyük ve köklü rakiplerle rekabet etmek zor olabilir

Sonuç : ArabaSat projesi teknik ve yasal açıdan uygulanabilir, ekonomik olarak da potansiyel vaat eden bir projedir. Pazar rekabeti yüksek olmakla beraber, doğru stratejilerle farklılaşarak başarı şansı yüksektir. Risklerin yönetilmesi için sağlam bir iş planı ve sürekli takip gereklidir.