

HARYO NOERANI WIDODO

OPERATIONS MANAGER

 Perum Alam Nogotirto A3,
Gamping, Sleman, Jogjakarta

 0855 – 288 – 5758

 haryopeduli@gmail.com

TUJUAN & KUALIFIKASI

Bekerja menggunakan pengalaman profesional selama 16 tahun dengan keahlian sebagai berikut:

Pelatihan dan Pengembangan SDM

- ✓ Lean System
- ✓ Bernegosiasi
- ✓ Memimpin Tim atau Kelompok
- ✓ Memberikan Training dan Penyuluhan Kerja
- ✓ P2K3

Pemrograman

- ✓ Windows, Microsoft Office (Word, Excel, Power Point, Access)
- ✓ CorelDRAW Graphics Suite X6
- ✓ Amdoc 7 sistem Oracle
- ✓ QB (Data Basing)

Pelayanan

- ✓ Dokumen Legal (SVLK, SIUP, TDP)
- ✓ Multi - Entry Visa
- ✓ Passport
- ✓ TTA

PENGALAMAN KERJA

OPERATIONS MANAGER, CV. Graha Perkasa Utama, Jogjakarta, Juni 2012 - Desember 2013

- Mengatur system kerja SDM (jadwal kerja, istirahat dan lain sebagainya).
- Mengawasi penggunaan mesin dan peralatan.
- Membuat laporan harian, mingguan dan bulanan untuk perusahaan.
- Terjun langsung ke lapangan dan menyelesaikan permasalahan yang timbul dalam pekerjaan.
- Mengelola dengan tim dalam beberapa proyek di *Jakarta, Jogjakarta, Magelang, Balikpapan, Banjarmasin, Palu*.
- Mengawasi *supply chain* distribusi stok bahan baku untuk pekerjaan Sipil, Furniture dan pekerjaan exterior-interior yang berhubungan dengan perlengkapan dan peralatan, mesin, saluran pipa, kelistrikan dan lain sebagainya.
- Merekrut dan mengadakan training untuk karyawan agar siap guna dan memiliki kompetensi.

PERJALANAN KARIR

1. Pixelkomp (Apple Repair, Accessories & Sparepart) Jogja
Supervisor (Maret 2016 – Sekarang)

2. PT. Kudos Istana Furniture di Kudus, Jawa Tengah
(salah satu anak perusahaan PT. Djarum)
Senior Executive – HR Department
(15 September 2014 – 4 Maret 2015)

3. CV. Graha Perkasa Utama
(Kontraktor, Sipil, Furniture, Exterior-Interior) di Jogjakarta
Operations Manager (Juni 2012 – Desember 2013)

4. PT. Home Depot Indonesia
Sales Supervisor di Jogjakarta (Maret 2011 – Mei 2012)

5. CV. Salsabila Group
(Bebek Goreng H. Slamet asli Cabang Kartosuro)
Outlet Supervisor di Tegal & Pekalongan
(Maret 2010 – Februari 2011)

6. Simoeh Car Leather, (Bengkel Mobil)
Outlet Supervisor di Purwokerto (Mei 2009 – Februari 2010)

7. PT. Excelcomindo Pratama Tbk
Call Center Reps Batch 49
(Agustus 2008 – Maret 2009 (saat ini menjadi PT. XL Axiata Tbk))

8. CV Sheila Tujuh Indo Utama
Koordinator Divisi di Sheila on 7 [Januari 1999 - April 2007]

BIODATA SINGKAT

No. Passport: **A5539165**
No. SIM A: 801114521669
No. KTP: 3471110911800001
TTL: 09 November 1980



IDEA
LEADERSHIP
HELPFUL
CREATIVITY
DESIGN
GRAPHIC
HARD TARGET
WORK ORIENTED

PENDIDIKAN

Sarjana Sastra Inggris, Universitas Sanata Dharma 2008, Yogyakarta.

JUDUL SKRIPSI

"Social Criticism toward Segregation in Langston Hughes's Three Poems, "Theme for English B", "Let America be America Again", "I, Too".

HARYO NOERANI WIDODO

Perjalanan Karir



Perum Alam Nogotirto A3,
Gamping, Sleman, Jogjakarta



0855 – 288 – 5758



haryopeduli@gmail.com

PENGALAMAN KERJA

PT. Kudos Istana Furniture (Furniture Factory) di Kudus, Jawa Tengah (salah satu anak perusahaan PT. Djarum) 15 September 2014 – 4 Maret 2015

2. SENIOR EXECUTIVE – HR DEPARTMENT

- Pelatihan dan Pengembangan:
 - ✓ Menjadi bagian dari **Kaizen Team** sebagai salah satu Leader dan Interpreter (penterjemah) untuk konsultan asing.
 - ✓ Menerapkan **Lean System** dalam pekerjaan baik di meja kerja maupun di lapangan.
 - ✓ Menerapkan 6S (Sort, Straighten, Shine, Standardise, Sustain and Safety).
 - ✓ Mengidentifikasi, merencanakan, memfasilitasi dan mengevaluasi pelatihan dan pengembangan karyawan dengan tujuan untuk meningkatkan pengetahuan, keterampilan dan sikap dalam mendukung sasaran objektif dan perusahaan.
- Perencanaan Karir:
 - ✓ Merekrut, menguji dan menyeleksi karyawan baru.
 - ✓ Mempersiapkan Kontrak Kerja Karyawan.
 - ✓ Membuat rencana karir bagi karyawan dengan bertujuan penyegaraan dan mengoptimalkan kemampuan individu karyawan.
- Organisasi dan Job Description:
 - ✓ Merevisi Perjanjian Kerja Bersama perusahaan.
 - ✓ Menyelesaikan, review dan merevisi Susunan Organisasi dan Job Description untuk karyawan dan perusahaan
 - ✓ Mengelola Data Karyawan baik untuk data internal maupun registrasi ke Jamsostek dan BPJS.
 - ✓ Mengelola Dokumen Legal, Perijinan, Ethical COC, P2K3, Ketenagakerjaan, Jamsostek dan BPJS.
- Kompensasi dan Manfaat:
 - ✓ Melayani pengadaan dokumen tamu Asing, Buyer, baik dokumen Visa, Multi – Entry Visa dan Passport.
 - ✓ Mengatur pengadaan Stationary dan Logistic.
 - ✓ Mengelola Transportasi, Tiketing dan Akomodasi yang berhubungan dengan dinas ke luar, baik luar kota maupun ke luar negeri.

CV. GRAHA PERKASA UTAMA (Kontraktor, Pekerjaan Sipil, Furniture, Exterior-Interior) di Jogjakarta Juni 2012 – Desember 2013, Board Director: Andaru Bramono

3. OPERATIONS MANAGER

- Mengatur system kerja SDM (jadwal kerja, istirahat dan lain sebagainya).
- Mengawasi penggunaan mesin dan peralatan.
- Membuat laporan harian, mingguan dan bulanan untuk perusahaan.
- Terjun langsung ke lapangan dan menyelesaikan permasalahan yang timbul dalam pekerjaan.
- Mengelola dengan tim dalam beberapa proyek di *Jakarta, Jogjakarta, Magelang, Balikpapan, Banjarmasin, Palu.*
- Mengawasi *supply chain* distribusi stok bahan baku untuk pekerjaan Sipil, Furniture dan pekerjaan exterior-interior yang berhubungan dengan perlengkapan dan peralatan, mesin, saluran pipa, kelistrikan dan lain sebagainya.
- Merekrut dan mengadakan training untuk karyawan agar siap guna dan memiliki kompetensi.

HARYO NOERANI WIDODO

Perjalanan Karir



Perum Alam Nogotirto A3,
Gamping, Sleman, Jogjakarta



0855 – 288 – 5758



haryopeduli@gmail.com

PENGALAMAN KERJA

PT. HOME DEPOT INDONESIA (Perusahaan Retail Cat anak perusahaan dari Pacific Paint)

Maret 2011 – Mei 2012, Area Manager: Adhi Pranoto

4. SALES SUPERVISOR di Jogjakarta

- Menerapkan Plan Market Development Strategy and Market Prospect Analysis
- Turut berperan aktif melakukan *hard selling* / kanvas di area *sales force*.
- Mengadakan pelatihan dan pendampingan tim agar competitive terhadap competitor.
- Merancang strategi penjualan baik ke toko – toko besi dan bahan bangunan ataupun ke aplikator di area D.I.Y.
- Melakukan terobosan dalam penjualan mendampingi masing – masing sales bernegosiasi dengan klien, Toko Besi, Aplikator dengan rute yang disesuaikan setiap harinya.
- Memotivasi kinerja sales agar penjualan tetap sesuai dengan target.
- Membuat laporan harian, mingguan dan bulanan kepada Area Manager selaku pimpinan.
- Memudahkan kinerja baik pimpinan dan tim dan sering mengadakan gathering bersama untuk memupuk kepercayaan tim yang solid.
- ***Memenuhi pencapaian target penjualan produk dalam kurun waktu 11 bulan dari minus menjadi senilai ± 1.4 Milyar rupiah di area D.I.Y. hanya dengan 5 personil sales marketing.***

CV. Salsabila Group

(Bebek Goreng H. Slamet asli Cabang Kartosuro)

Maret 2010 – Februari 2011, Pemilik Usaha: Indra Wawan Mainggoro

5. OUTLET SUPERVISOR Tegal & Pekalongan

- Melayani pelanggan dengan sebaik – baiknya.
- Menerapkan **Sales & Marketing Communication Strategy**
- Membina dan mengoptimalkan kinerja karyawan agar bekerja dengan efektif dan efisien.
- Mengontrol kualitas jasa dan pelayanan outlet Bebek Goreng H. Slamet.
- Merumuskan S.O.P untuk seluruh cabang Bebek Goreng H. Slamet yang berada di bawah bendera CV.Salsabila Group.
- Merekrut karyawan, melatih dan membina untuk menjadi tim yang berkualitas baik.
- Mengelola stock bahan baku untuk semua kebutuhan outlet bersama tim.

Simoe Car Leather, (Automotive)

Mei 2009 – Februari 2010, Pemilik Usaha: Muhammad Istadi

6 OUTLET SUPERVISOR di Purwokerto

- Melakukan penjualan baik di *outlet* atau kapan pun dan di mana pun saya berada untuk menghasilkan SPK.
- Menentukan sales market target sendiri sebab tidak memiliki tim marketing.
- Mengontrol kualitas jasa dari Simoe Car Leather, cover jok mobil, interior, karpet, dashboard, door trim.
- Mengelola stock bahan baku cover, lem, busa dan lain sebagainya untuk kebutuhan pekerjaan tim.

HARYO NOERANI WIDODO

Perjalanan Karir

 Perum Alam Nogotirto A3,
Gamping, Sleman, Jogjakarta

 0855 – 288 – 5758

 haryopeduli@gmail.com

PENGALAMAN KERJA

PT. Excelcomindo Pratama Tbk

Agustus 2008 – Maret 2009 (saat ini menjadi PT. XL Axiata Tbk)

7. Call Center Reps Batch 49

- Menangani keluhan dan kebutuhan pelanggan **XL**.
- Memeriksa dan memperbaiki jaringan yang digunakan pelanggan **XL** melalui system.
- Melaporkan keluhan pelanggan ke teknisi yang berwenang jika keluhan hanya dapat diperbaiki oleh teknisi.
- Menerima dan menyelesaikan keluhan pelanggan XL rata - rata 120 hingga 190 panggilan perhari.

CV Sheila Tujuh Indo Utama

Sheila on 7 Artist dan Management, April 1999 – April 2007, General Manager: Anton Kurniawan

8. Sheila on 7 Fan Club & Merchandise Koordinator [Januari 2005 - April 2007]

- Menjual produk merchandise Sheila on 7 baik di kantor/ outlet/ di setiap konser Sheila on 7.
- Mengkoordinir puluhan ribu anggota Fan Club agar tim dapat meningkatkan kualitas yang baik dalam pelayanan untuk SheilaGank melalui program tertentu seperti layanan pesan singkat on-line, fax, website, dan email.
- Mengkoordinir data SheilaGank dari Indonesia, Malaysia, Singapura, dan Hongkong.

AKTIVITAS BERORGANISASI DAN KEMANUSIAAN

- ✓ Januari 2005 : Relawan bencana gempa & tsunami Aceh
- ✓ 2004 : General Affair komunitas teater bekerja sama dengan pelajar Amerika
- ✓ 2000 – 2001 : Sekjen HMJ Sastra Inggris Sanata Dharma, Yk
- ✓ 1997 – 1998 : Anggota Purna Paskibraka Indonesia, Yogyakarta
- ✓ 1996 – 1998 : Trainer untuk Peleton Inti di SMAN 6, Yogyakarta
- ✓ Februari 1996 : Koordinator Seksi Dana Lustrum IX acara SMAN 6 Yogyakarta

MINAT DAN HOBI

- ✓ Berkesenian
- ✓ Musik
- ✓ Automotive
- ✓ Traveling
- ✓ Adventuring
- ✓ Desain Grafis

BAHASA

- ✓ Indonesia
- ✓ Inggris

MOTTO HIDUP

**Terukur, Terarah, Terencana,
Terlaksana.**

**UNTUK &
WAKTU &
PERHATIANNYA
TERIMA
KASIH
08552885758**

HARYO NOERANI WIDODO

Portofolio



Perum Alam Nogotirto A3,
Gamping, Sleman, Jogjakarta



0855 – 288 – 5758



haryopeduli@gmail.com

Hobi Desain Grafis di Galeri Desain

Brand / LOGO

Nama Perusahaan : Salsabila Group
Jenis Usaha : Kuliner
Macam Usaha :
- Bebek Goreng H.Slamet
- Sop Yu Sarmi
- Gule Kepala Ikan Mas Agus
- Sambel Layah

Lokasi :
- Jogjakarta
- Klaten
- Purwokerto
- Tegal
- Pekalongan
- Bali

Filosofi Brand :

1. Kata Salsabila memiliki makna ganda diterjemahkan dari bahasa arab nama pedang dan nama salah satu anak sungai di surga. Harapan pemilik usaha dengan nama tersebut dapat menjadi perusahaan kuliner yang kuat di Indonesia dan menjadi berkah bak anak sungai yang mengalir jernih di surga.
2. Logo S dilingkupi huruf awal dari kata Salsabila.
3. Bayangan yang mengapit melambangkan dua bayangan\orang yang satu bersujud dan yang satu menengadahkan tangan seperti orang yang sedang berdoa. Maknanya, dua bayangan kembar tersebut mewakili pemilik saham dominan adalah dua orang sahabat karib yang membangun usaha bersama yang dilandasi dengan fondasi spiritual yang kuat.
4. Warna Background hitam mewakili keinginan yang bulat, kuat, solid dan elegan.
5. Sedangkan warna emas sebagai perwujudan harapan akan kemakmuran dan kesejahteraan bagi sebaik dan sebanyak - banyaknya umat yang terlibat dalam memajukan perusahaan.



Nama Usaha : Kedai Sambal
Jenis Usaha : Kuliner
Macam Usaha : Warung Makan
Lokasi : Jepara, Jawa Tengah

Filosofi Logo :

1. Latar belakang kuning telur mewakili embrio usaha.
2. Warna atap merah menegaskan keinginan yang kuat. Sementara bila dilihat dari perspektif berbeda maka bentuk atap menyerupai sajadah yang terbentang kedepan.
3. Tulisan kedai berwarna hitam mewakili keinginan yang kuat.
4. Sedangkan warna merah pada tulisan Sambal mewakili cita rasa serba pedas yang disajikan oleh Kedai Sambal.



HARYO NOERANI WIDODO

Portofolio



Perum Alam Nogotirto A3,
Gamping, Sleman, Jogjakarta



0855 – 288 – 5758



haryopeduli@gmail.com

Hobi Desain Grafis di Galeri Desain

Brand / LOGO

Nama Usaha : Salsabila Boutique
Jenis Usaha : Busana
Macam Usaha : Butik

Filosofi Logo :

1. Kata Salsabila memiliki makna ganda diterjemahkan dari bahasa arab nama pedang dan nama salah satu anak sungai di surga. Harapan pemilik usaha dengan nama tersebut dapat menjadi perusahaan busana yang kuat di Indonesia dan menjadi berkah bak anak sungai yang mengalir jernih di surga.

2. Logo S dilingkupi huruf awal dari kata Salsabila.

3. Siluet kupu - kupu mewakili keindahan dan kecantikan

4. Warna Background putih mewakili keinginan yang baik dan bersih dalam berniaga.

5. Sedangkan warna ungu mencerminkan makna elegan

6. Warna merah muda mewakili keceriaan, kelembutan yang menarik

7. Warna pastel abu - abu dan hijau mewakili kesederhanaan dan rendah hati.



Brosur / Leaflet

Nama Instansi : RSUD dr. Loekmono Hadi
Jenis Usaha : Rumah Sakit
Macam Usaha : Kesehatan / Medis
Lokasi : Kudus, Jawa Tengah

Daftar Brosur yang dikerjakan :

- | | |
|--------------------------|-------------------------|
| 1. Pelayanan | 15. Tuberculosis |
| 2. Jadwal Dokter | 16. Rehabilitasi Medik |
| 3. Tifoid | 17. Retinopati Diabetik |
| 4. Kanker Serviks | 18. Mata Kering |
| 5. Gigi dan Mulut | 19. Katarak |
| 6. Pap Smear | 20. Gastropati |
| 7. Materi Edukasi KB | 21. OMA |
| 8. Perawatan Payudara | 22. Otitis External |
| 9. Kanker Payudara | 23. Kusta |
| 10. Kangaroo Mother Care | 24. HIV |
| 11. Kanker Leher Rahim | 25. Hipertensi |
| 12. Bebas Asap Rokok | 26. Keputihan |
| 13. Glaukoma | 27. Kolesterol |
| 14. Sinusitis | 28. Radang Gusi |



29. Terapi Insulin Diabetes
30. Pertumbuhan Gigi Susu dan Tetap
31. Informasi hak dan kewajiban pasien
32. Pekan Imunisasi Nasional - Polio 2016

HARYO NOERANI WIDODO

Portofolio

Perum Alam Nogotirto A3,
Gamping, Sleman, Jogjakarta

0855 – 288 – 5758

haryopeduli@gmail.com

Hobi Desain Grafis di Galeri Desain

Brosur / Leaflet

Nama Usaha : Bebek Goreng H. Slamet
Jenis Usaha : Rumah Makan

Macam Usaha : Kuliner
Lokasi : Jepara, Jawa Tengah



ukuran 10, 795 X 13,97 cm



ukuran 10, 795 X 13,97 cm

Brosur / Leaflet

Nama Instansi : Kedai Sambal
Jenis Usaha : Rumah Makan

Macam Usaha : Kuliner
Lokasi : Jepara & Yogyakarta



ukuran 10, 795 X 13,97 cm



ukuran 10, 795 X 13,97 cm

Portfolio



Perum Alam Nogotirto A3,
Gamping, Sleman, Jogjakarta



0855 – 288 – 5758



haryopeduli@gmail.com

Hobi Desain Grafis di Galeri Desain

Kalender

Nama Instansi
Jenis Usaha

: RSUD dr. Loekmono Hadi
: Rumah Sakit

Macam Usaha Lokasi

: Kesehatan / Medis
: Kudus, Jawa Tengah



ukuran 42 X 62 cm

Catatan: Kalender tersebut di atas periode Januari - Pebruari 2016 sebagai contoh untuk portofolio ini.

HARYO NOERANI WIDODO

Portofolio

Perum Alam Nogotirto A3,
Gamping, Sleman, Jogjakarta

0855 – 288 – 5758

haryopeduli@gmail.com

Hobi Desain Grafis di Galeri Desain

T-Shirt / Kaos / Baju

Nama Instansi : Jepara Idol
Jenis Usaha : Event Organizer

Macam Usaha : Hiburan / Pariwisata
Lokasi : Jepara, Jawa Tengah



Nama Instansi : Arsedog
Keterangan : Komunitas Alumni F. Hukum UGM 74

Macam Usaha : none
Lokasi : Yogyakarta

