## **Pronósticos**



## Métodos Cuantitativos

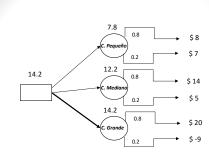
## Análisis Bayesiano



Un Desarrollista está analizando la construcción de un complejo de viviendas para la clase media. Las posibilidades que se le presenta son: construir un complejo pequeño, uno mediano o uno grande. Los beneficios que obtenga dependerán de las condiciones de demanda de vivienda para los próximos meses. Las probabilidades estimadas de la demanda y los resultados en millones de pesos que la empresa podría obtener en cada caso se presentan en la tabla.

	Demanda Fuerte	Demanda Débil
Complejo Pequeño	8	7
Complejo Mediano	14	5
Complejo Grande	20	-9
Probabilidad	0.8	0.2

Podemos realizar el análisis con un árbol de decisión.



De acuerdo al criterio del Valor Esperado la mejor decisión es construir un complejo grande

Antes de tomar la decisión, el desarrollista puede realizar un estudio para ajustar las probabilidades de las condiciones del mercado.

El resultado de este estudio puede ser "Favorable" o "Desfavorable".

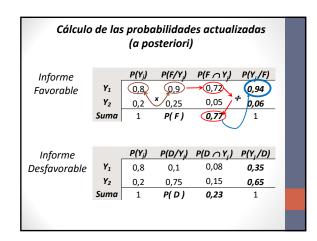
Para actualizar las probabilidades necesitamos saber , ante una condición de mercado de demanda *Fuerte*, cuántas veces el consultor la pronosticó y ante una estado de demanda *Débil* cuántas veces el consultor predijo que sería Débil.

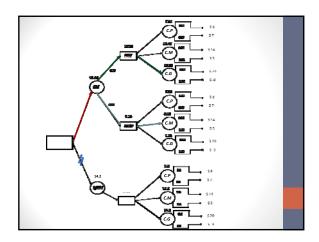
		Lo que el prono	
Lo que		F	D
realmente sucedió en el	$Y_1$	0,9	0,10
pasado	Υ2	0,25	0.75

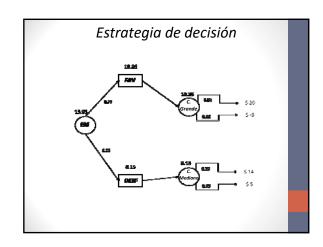
Dicho de otro modo, si la condición de mercado verdadera es de demanda *Fuerte*, la probabilidad de un informe de mercado *Favorable* es del 0,90 -- *P (F/Y<sub>1</sub>)* = 0,90

		Lo que el prono	
Lo que		F	D
realmente sucedió en el	<b>Y</b> <sub>1</sub>	0,9	0,10
pasado	Y <sub>2</sub>	0,25	0,75

Sin embargo, lo que a nosotros nos interesa es conocer cuál es la probabilidad de que la demanda sea *Fuerte* dado que el estudio de mercado informó condiciones de demanda *Favorables*, esto es  $P(Y_1/F)$ 











		ESTADOS D	E LA	NATURA	LEZA		
		Mucha vei (A)	nta	Venta m (B)		Poca v (C	
1 (desa	rrollar)	3000		200	0	-600	00
2 (no c	lesarrollar)	0		0		0	
Pr(y <sub>j</sub> )		0,2		0,5		0,:	3
			QUÉ	SUCEDIÓ R PAS	EALME	NTE EN EL	
			Α	i	В	С	
	LO QUE EL	Ap	0,	8	0,1	0,1	
	CONSULTOR	Вр	0,	1	0,9	0,2	
				1	0,0	0,7	

	P(Y <sub>i</sub> )	$P(Ap/Y_i)$	$P(Ap \cap Y_i)$	P(Y;/Ap)
Α	0,2	0,8	<b>→</b> 0,16	0,67
В	0,5	0,1	0,05	0,21
С	0,3	0,1	0,03	0,13
Suma	1	P(Ap)	0,24	1
	$P(Y_i)$	$P(Bp/Y_i)$	$P(Bp \cap Y_i)$	$P(Y_i/Bp)$
Α	0,2	0,1	0,02	0,04
В	0,5	0,9	0,45	0,85
С	0,3	0,2	0,06	0,11
Suma	1	P(Bp)	0,53	1
	$P(Y_i)$	$P(Cp/Y_i)$	$P(Cp \cap Y_i)$	$P(Y_i/Cp)$
Α	0,2	0,1	0,02	0,09
В	0,5	0	0	0,00
С	0,3	0,7	0,21	0,91
Suma	1	P(Cp)	0,23	1

