

Sesión 02: La Identidad del Estratega Pragmático - El Poder de la Autoridad

1. El Norte de la Sesión

El objetivo es que el alumno transite de 'vendedor' a 'especialista'. Un vendedor pide tiempo; un especialista ofrece soluciones a problemas que el cliente aún no sabe que tiene. En BitTraffic somos directos y basados en la eficiencia.

2. El Gancho de Autoridad: El Auditor de Fugas

Narrativa de posicionamiento: 'No estoy aquí para venderte una página. Mi trabajo es auditar las fugas de dinero en tu canal digital. Si tu infraestructura actual no está automatizada, estás pagando un impuesto a la ineficiencia todos los meses. Yo elimino ese impuesto.'

3. Mandamientos del Estratega

1. Habla en Dinero, no en Código. 2. Regla del 80/20: Eficiencia. 3. Sin Dato no hay Relato: Cuestiona la subjetividad.

4. Guion de Video Interactivo

Escena 1: El Ruido vs. La Señal. Escena 2: El Tono de Autoridad. Escena 3: El Guion de Venta Diaria - El bisturí de BitTraffic.