

# Proyecto 1: Introducción a Python

Gómez Bravo Brandon Saúl

3 de septiembre de 2020

## Resumen

En este trabajo se muestra un análisis descriptivo de las ventas y búsquedas de los productos ofrecidos por la tienda *LifeStore*. Se muestra el código hecho para analizar los datos. Además, las posibles soluciones para generar una mayor cantidad de ventas, y por lo tanto de ingresos.

## ÍNDICE

<b>I. Introducción</b>	<b>1</b>
<b>II. Detalles del código</b>	<b>1</b>
<b>III. Análisis</b>	<b>8</b>
<b>IV. Conclusiones</b>	<b>9</b>

## I. INTRODUCCIÓN

**LifeStore** es una tienda virtual, la cual ha acumulado un basto inventario. Los datos que ha almacena son:

- Características del producto: el id del producto, el nombre, precio, categoría y productos en almacén.
- Ventas: id de la venta, id del producto, la reseña del producto hecha por el comprador, la fecha de venta y si el producto fue devuelto.
- Búsquedas: guarda el id de la búsqueda y el id del producto buscado.

Con estos datos se puede hacer un análisis de los productos clasificándolos por la categoría a la que pertenecen. Además, se puede ver los productos más y menos vendidos, así como los más y menos buscados. A partir de las reseñas hechas podemos obtener una noción de los productos que necesitan salir del mercado.

## II. DETALLES DEL CÓDIGO

Primero se introduce el login-usuario, para lo cual el usuario debe introducir el nombre de usuario y la contraseña. En este se tiene:

**Nombre de usuario:** Gerente

**Contraseña:** 1234

El programa no continua hasta que el nombre y la contraseña sean dados correctamente.

```
1 import lifestore_file as data #Primero importamos los datos con el nombre de data
2
3 booleano_usuario = True #Boleano hasta que el usuario haya sido el correcto
4 booleano_contrase a = True #Boleano hasta que la contrase a sea la correcta
5
```

```

6 print("Ingrese el nombre del usuario:")
7 while boleano_usuario :
8     usuario = input()
9     if usuario != "Gerente": #Si el nombre es distinto de gerente, tiene que volver a
    ingresar el nombre
10        print("El usuario no est  registrado en el sistema")
11    else:
12        boleano_usuario = False
13
14 print("Ingrese la contrase a")
15 while boleano_contrase a :
16     contrase a = input()
17     if contrase a != "1234": #Si el nombre es distinto de gerente, tiene que volver a
    ingresar el nombre
18        print("Contrase a incorrecta")
19    else:
20        boleano_contrase a = False

```

Después se define el código que ayuda a ordenar una lista de listas. Si se tiene una lista del tipo  $[[a_1, b_1, c_1], [a_2, b_2, c_2], [a_3, b_3, c_3]]$ . Supongamos que  $b_3 < b_1 < b_2$ , entonces si está lista se decide ordenar por el segundo elemento se va a obtener  $[[a_3, b_3, c_3], [a_1, b_1, c_1], [a_2, b_2, c_2]]$ . Esta función es de gran ayuda pues en el primer elemento podemos poner el id del producto y en el segundo pueden ser las ventas, búsquedas, etc. Y así obtener una lista ordenada y con el id de los productos bien identificados.

```

1 #Debido a que se ocupa el mismo procedimiento para casi todos los pasos
2 # Es mejor definir una funci n en vez de escribir el codigo decenas de veces
3
4 def Sorteo(Data, x): #Data es el array y x el ndice por el que se quiere ordenar
5     Data_copy = [i for i in Data] #Generamos una copia Data, para no modificar el array
    original
6     num_data = len(Data_copy) #El n mero de datos que se tienen
7     for i in range(0, num_data):
8         for j in range(0, num_data-i-1):
9             if (Data_copy[j][x] > Data_copy[j+1][x]): #Comparamos el j-esimo y j+1-esimo
    elementos, por su entrada "x"
10                ref = Data_copy[j] #Guardamos la j-esima lista
11                Data_copy[j] = Data_copy[j+1] #Se reordenan
12                Data_copy[j+1] = ref #Lo que sea hace es intercambiar de posicion entre
    j y j+1
13    return Data_copy #Regresa la lista de listas ordenadas por el x- simo elemento
14
15 num_productos = len(data.lifestore_products) #Vemos cu ntos productos hay

```

Posteriormente se procede a mostrar los productos con mayores y menores ventas. Aquí radica la importancia de la función anterior pues. En el primer elemento se coloca el id del producto y en la segunda entrada el número de ventas de dicho producto. Así se tiene un array ordenado por el número de ventas y el id del producto identificado.

Además se introduce un input(), el problema original consistía de mostrar los 50 productos más y menos vendidos, pero puede ser que al usuario no quiera ver tantos elementos o quiera ver más elementos. Es por ello que el código le pregunta al usuario cuántos elementos desea ver.

```
1 print('A continuaci n se muestra la lista de los productos m s vendidos y los menos
   vendidos \n      Cuntos      elementos desea ver? (Lo recomendado es 50)')
2 print(f'** Debe ser un n mero entero menor a {num_productos}**') #Preguntamos al
   usuario cuantos elementos desea ver
3 ventas_num = int(input())
4 print()
5 print(f'Se muestran el n mero de ventas y los detalles de los {ventas_num} m s
   vendidos')
6 print()
7 ventas_por_producto = [[i+1,0] for i in range(0, num_productos)] #Generamos una lista de
   lista
8 #La primera entrada es el id del producto y el segundo va a ser el n mero de ventas de
   dicho producto
9
10 for i in data.lifestore_sales: #Revisamos todas las ventas
11     index = i[1]-1 #El ndice correspondiente al id_producto. El menos uno es debido a
   que Python empieza en 0
12     ventas_por_producto[index][1] += 1 #Aumentamos el valor del n mero de ventas de ese
   producto
13
14 ventas_por_producto_ord = Sorteo(ventas_por_producto, 1) #Lo ordenamos por el indice
   1, es decir, el n mero de ventas
15
16 for i in range(num_productos, num_productos-ventas_num, -1):#Recordemos la lista al
   reves, para empezar por los mas vendidos
17     producto_id = ventas_por_producto_ord[i-1][0]-1 #Imprimimos el n mero de ventas y
   los detalles del producto
18     print(ventas_por_producto_ord[i-1][1], data.lifestore_products[producto_id])
19
20 print()
21 print(f'Se muestran el n mero de ventas y los detalles de los {ventas_num} menos
   vendidos')
22 print()
23
24 for i in range(0, ventas_num, 1): #Lo mismo pero ahora empezamos la lista de menor a
   mayor
25     producto_id = ventas_por_producto_ord[i][0]-1
26     print(ventas_por_producto_ord[i][1], data.lifestore_products[producto_id])
```

Para los más y menos buscados, es similar al paso anterior. De igual manera le preguntamos al usuario cuántos elementos desea ver. Y genera una lista de listas, la cual es ordenada de acuerdo al número de búsquedas para tener como resultado una lista ordenada con el número de búsquedas y el id del producto.

```

1 busquedas_por_producto = [[i+1,0] for i in range(0, num_productos)] #lista de listas, el
    primero es el id del producto, el segundo el numero de busquedas
2 for i in data.lifestore_searches: #Revisamos todas las busquedas
3     index = i[1]-1 #El ndice correspondiente al id_producto
4     busquedas_por_producto[index][1] += 1 #Aumentamos el valor del n mero de ventas de
    ese producto
5
6 busquedas_por_producto_ord = Sorteo(busquedas_por_producto, 1) #Ordenamos los elementos
    por el n mero de busquedas
7
8 print()
9 print()
10 print('A continuaci n se muestra la lista de los productos m s buscados y los menos
    buscados \n Cuntos elementos desea ver? (Lo recomendado es 50)')
11 print(f'** Debe ser un n mero entero menor a {num_productos}**')
12 busquedas_num = int(input()) #PEddimos un numero entero de elementos que el usuario
    desee ver
13 print()
14 print(f'Se muestran el n mero de busquedas y los detalles de los {busquedas_num} m s
    buscados')
15 print()
16 for i in range(num_productos, num_productos-busquedas_num, -1): #Empezamos al rev s
    para ir del m s buscado al menos
17     producto_id = busquedas_por_producto_ord[i-1][0]-1
18     print(busquedas_por_producto_ord[i-1][1], data.lifestore_products[producto_id])
19 print()
20 print()
21 print(f'Se muestran el n mero de busquedas y los detalles de los {busquedas_num} menos
    buscados')
22 print()
23 for i in range(0, busquedas_num, 1):
24     producto_id = busquedas_por_producto_ord[i][0]-1 #Imprimimos el n mero de busquedas
    y los detalles del producto
25     print(busquedas_por_producto_ord[i][1], data.lifestore_products[producto_id])

```

Para los elementos ordenados por la reseña es igual. Se le pregunta al usuario cuántos elementos desea ver y se genera una lista de listas. La diferencia es que para los productos los que tienen score = 0, no son tomados en cuenta como las “peores reseñas” simplemente no han sido calificados, por lo tanto son ignorados. Esto es porque score=0 significa que no han sido calificados, mas no que tienen “malas reseñas”.

```

1 promedio_score = [[i+1, 0, 0, 0] for i in range(0, num_productos)]
2 #Lista de listas, el primero es el id del producto, el segundo es la suma de las
   rese as
3 #la tercera es el n mero de rese as y la cuarta es el promedio, es decir,, la segunda
   entre la primera
4 for i in data.lifestore_sales:
5     index = i[1]-1
6     promedio_score[index][1] += i[2]
7     promedio_score[index][2] += 1
8 for i in promedio_score: #Para obtener el promedio nos fijamos que no se divida entre 0
9     if i[2] != 0:
10         i[3] = i[1]/i[2]
11
12 print()
13 print()
14 print('A continuaci n se muestra la lista de los productos con mejores y peores
   rese as \n Cuntos elementos desea ver? (Lo recomendado es 20)')
15 print(f'** Debe ser un n mero entero menor a 42**') #Debe ser 42 porque si su score es
   0, significa que no ha tenido ventas
16 num_rese as = int(input())
17 promedio_score_ord = Sorteo(promedio_score, 3) #Ordenamos la lista de listas respecto al
   promedio
18 print(f'Se muestran el score y los detalles de los {num_rese as} con mejores rese as')
19 print()
20 for i in range(num_productos,num_productos-num_rese as, -1): #Empezamos de mayor a
   menor
21     producto_id = promedio_score_ord[i-1][0]-1 #id_product
22     print(promedio_score_ord[i-1][3],data.lifestore_products[producto_id])
23 print()
24 print()
25 print(f'Se muestran el score y los detalles de los {num_rese as} con las peores
   rese as')
26 print()
27 flag = 0
28 indice = 0
29 while (flag < num_rese as): #Aqui es con un while porque si su score 0 no signifca que
   haya tenido la peor rese a, sino que no ha tenido rese as
30     if promedio_score_ord[indice][3] != 0:
31         producto_id = promedio_score_ord[indice][0]-1
32         print(promedio_score_ord[indice][3],data.lifestore_products[producto_id])
33         flag += 1
34     indice += 1

```

Para las categorías, primero revisamos qué categorías hay y las guardamos en un array. Después se revisa los productos vendidos y la categoría a la que pertenecen de manera que se tenga un conteo promedio de ventas por categoría, así como el ingreso por categoría. De igual manera, se obtiene el número de búsquedas por categoría.

```

1 categorias = [] #Array donde vamos a guardar el nombre de las categorias
2 for i in data.lifestore_products: #recorremos todos los productos
3     categoria_pro = i[3] #Obtenemos la categoria del producto
4     if categoria_pro not in categorias: #Si no ha sido agregada a categorias
5         categorias.append(categoria_pro) #La agregamos
6
7 num_categorias = len(categorias) #Guardamos el n mero de categorias hechas
8
9 #Lista de listas, la primera la categoria y la segunda el n mero de ventas de dicha
   categoria
10 categorias_ventas = [[categorias[i],0] for i in range(0, num_categorias)]
11 #Lista de listas, la primera la categoria y la segunda el n mero de busquedas de dicha
   categoria
12 categorias_busquedas = [[categorias[i],0] for i in range(0, num_categorias)]
13
14 for i in data.lifestore_searches: #Revisamos todas las busquedas hechas
15     id_producto = i[1]-1 #Id del producto
16     tipo_de_producto = data.lifestore_products[id_producto][3] #Vemos la categoria del
   producto
17     for j in range(0, num_categorias):
18         checar_categoria = categorias[j] #Tenemos que ver que categoria es
19         if tipo_de_producto == checar_categoria:
20             categorias_busquedas[j][1] += 1 #Agregamos +1 a la categoria que pertence
21             break
22
23 for i in data.lifestore_sales: #Lo mismo que la anterior pero ahora con las ventas
24     id_producto = i[1]-1
25     tipo_de_producto = data.lifestore_products[id_producto][3]
26     for j in range(0, num_categorias):
27         checar_categoria = categorias[j]
28         if tipo_de_producto == checar_categoria:
29             categorias_ventas[j][1] += 1
30             break
31
32 categorias_ventas_ord = Sorteo(categorias_ventas, 1) #Ordenamos las categorias por el
   numero de ventas
33 categorias_busquedas_ord = Sorteo(categorias_busquedas, 1) #Ordenamos las categorias por
   el numero de busquedas
34
35 print()
36 print()
37 print("A continuaci n se muestra el n mero de busquedas por categoria:")
38 print()
39 for i in range(num_categorias-1, -1, -1): #Recorremos las categorias de mayores
   busquedas a menores
40     cate = categorias_busquedas_ord[i]
41     print(cate[1], cate[0]) #Imprimos el numero de busquedas y la categoria
42
43 print()
44 print()
45 print("A continuaci n se muestra el n mero de ventas por categoria:")
46 print()
47 for i in range(num_categorias-1, -1, -1): #Lo mismo pero para ventas
48     cate = categorias_ventas_ord[i]
49     print(cate[1], cate[0])

```

Por último se imprime las número de ventas por mes y el número de búsquedas por mes. Además, del ingreso total anual.

```
1 #Lista de listas, el primero es el nombre del mes
2 #el segundo el mes en numero, el tercero el numero de ventas en ese mes
3 #El cuarto el numero de ingresos en dicho mes
4 ventas_meses = [['Enero',1,0,0],['Febrero',2,0,0],['Marzo',3,0,0],
5                 ['Abril',4,0,0],['Mayo',5,0,0],['Junio',6,0,0],
6                 ['Julio',7,0,0],['Agosto',8,0,0],['Septiembre',9,0,0],
7                 ['Octubre',10,0,0],['Noviembre',11,0,0],['Diciembre',12,0,0]]
8
9 for i in data.lifestore_sales: #Recorremos las ventas
10     mes_index = int(i[3][3:5])-1 #obtenemos el indice del mes
11     prod_index = i[1]-1 #El producto del indice
12     if i[4] == 0: #La cuarta entrada del producto es si fue regresado
13         #Si fue regresado no lo contamos como venta y no contamos los ingresos
14         precio = data.lifestore_products[prod_index][2] #Obtenemos el precio
15         ventas_meses[mes_index][2] += 1 #Aumentamos una venta
16         ventas_meses[mes_index][3] += precio #El ingreso de dicha venta
17
18 #Ordenamos por el segundo indice, es decir, por el numero de ventas
19 mes_numero_ventas_ord = Sorteo(ventas_meses, 2)
20 #Ordenamos por el tercer indice, es decir, por el ingreso obtenido
21 mes_ingresos_ord = Sorteo(ventas_meses, 3)
22
23 print()
24 print()
25 print('A continuaci n se muestra el mes y el n mero de ventas:')
26 print()
27 #Lo recorremos la rev s para mostrar primero los meses con mayores ventas
28 for i in range(len(mes_numero_ventas_ord)-1,-1,-1):
29     print(mes_numero_ventas_ord[i][0],':', mes_numero_ventas_ord[i][2])
30 print()
31 print()
32 print('A continuaci n se muestra el mes y el n mero de ingresos:')
33 print()
34 #Lo recorremos la rev s para mostrar primero los meses con mayores ingresos
35 for i in range(len(mes_ingresos_ord)-1,-1,-1):
36     print(mes_ingresos_ord[i][0],':', mes_ingresos_ord[i][3])
37
38 ingreso_total = 0
39 print()
40 print()
41 for i in ventas_meses:
42     ingreso_total += i[3] #Aumentamos el numero de ingresos por mes para obtener el
43     total
44 print('Total de ingreso anual:', ingreso_total) #Imprimos el ingreso total del a o
```

Esta última parte del código, no le imprime nada al usuario, pero nos sirve para obtener el número de diferentes productos de una categoría y el total de productos guardados en stock de dicha categoría. La cual va a servir para el análisis.

```

1 #Lista de lista, el primero es el nombre de la categoria
2 #El segundo es el n mero de distintos producots
3 #El tercero es el total de productos, de esta categoria, guardados en stock
4 categorias_stock = [[categorias[i],0,0] for i in range(0, num_categorias)]
5 for i in data.lifestore_products: #Revisamos los productos
6     tipo_de_producto = i[3]
7     for j in range(0, num_categorias):
8         checar_categoria = categorias[j]
9         if tipo_de_producto == checar_categoria:
10             categorias_stock[j][1] += 1 #Agregamos mas un producto encontrado
11             categorias_stock[j][2] += i[4] #Agregamos cuantos hay en stock del mismo
            producto
            break
12
13
14 #Lista de liista, el primero es el nombre de la categoria
15 #el segundo los ingresos de los productos vendidos
16 categorias_ingresos = [[categorias[i],0] for i in range(0, num_categorias)]
17 for i in data.lifestore_sales: #Revisamos en las ventas
18     id_producto = i[1]-1
19     tipo_de_producto = data.lifestore_products[id_producto][3]
20     costo = data.lifestore_products[id_producto][2]
21     for j in range(0, num_categorias):
22         checar_categoria = categorias[j]
23         if tipo_de_producto == checar_categoria:
24             categorias_ingresos[j][1] += costo #Guardamos el ingreso por categoria
25             break

```

### III. ANÁLISIS

A continuación se presenta el análisis de los datos obtenidos por categoría.

Análisis por categoría					
Categoría	Productos	Total stock	Busquedas	Ventas	Ingresos
Procesadores	9	1821	222	104	371,726
Tarjetas de video	19	349	82	26	136,224
Tarjetas madre	18	814	137	49	127,321
Discos duros	13	433	463	94	93,496
Memorias usb	2	15	0	1	2,519
Pantallas	12	1190	56	2	11,278
Bocinas	10	146	9	2	8,478
Audifonos	13	573	64	5	9,135

Cuadro 1: Análisis de las búsquedas y ventas por categoría.

- Procesadores: se tiene los mayores ingresos y ventas. En stock hay mucha mercancía, pero si revisamos las reseñas de los procesadores, todas están arriba de 4. Debido a esto, los procesadores es la categoría más importante en todo nuestro inventario. En este caso, se recomienda mantener



los mismos precios y la misma cantidad en stock porque es claro que hay grandes ventas en esta categoría.

- Tarjetas de vídeo: es la segunda categoría con mayores ingresos. A pesar de tener una gran cantidad en stock (349), las tarjetas de vídeo con mejor reseña (id: 12, 21, 22) no hay en existencia, por lo que se recomienda adquirir más de estos productos.
- Tarjetas madre: la tercera categoría con mayores ingresos. No hay en existencias los productos con mejores reseñas (id: 40, 42, 44) y hay una gran cantidad para los productos con peores reseñas (id: 31, 45, 46). Es por ello que se recomienda retirar del mercado los productos id : 31, 45 y 46. Y adquirir más de id: 40, 42 y 44. Así se tendría mayores ventas e ingresos en la categoría de Tarjetas madre.
- Discos duros: la categoría más buscadas. En general, los productos vendidos no han tenido malas referencias, sin embargo, los discos duros con id = 53, 55 58 no han tendido búsquedas ni ventas. Por ello se recomienda hacer más publicidad y/o promociones a estos productos para que generen atracción a los clientes.
- Memorias USB: Las memorias USB son las que menos ingresos ha generado, pero es de esperarse debido al costo general de este tipo de productos. En general hay pocos en stock, pero está bien porque no hay muchas búsquedas ni ventas. La única recomendación es hacer más publicidad a estos productos.
- Pantallas: esta categoría ha tenido muy pocas ventas si se compara con la cantidad de productos que hay en stock. Es por ello que urge la necesidad de hacer esta categoría más visible al público. O bien quitar del mercado, al menos, la mitad de los productos en stock.
- Bocinas: no se han obtenido grandes ventas, sin embargo, las reseñas del producto vendido no son malas. Por lo que se recomienda hacer más publicidad y no adquirir más producto hasta que se hayan vendido al menos la mitad de los productos que hay en stock.
- Audífonos: se han tenido pocas ventas, pero todas las ventas tienen excelentes reseñas, salvo el producto id: 89. Por lo que se recomienda retirar este producto del mercado.

#### IV. CONCLUSIONES

En general, se observó que no es factible quitar toda una categoría del mercado, pues sólo sería pérdida de ingresos. Lo más conveniente es ver, por categoría, los productos con mejores y peores reseñas, y en caso de que las ventas del producto con mejor reseña superen al de peor reseñas, quitar del mercado el producto con peores reseñas.

Además revisar, las categorías que tengan mucho producto en stock y pocas ventas, a éstas enfatizar la promoción de sus productos a través de publicidad más llamativa y/o descuentos que no generen pérdidas para la empresa.