



Disparadores Propuestos:

1. Al completar una venta reducir el stock de los productos comprados con los detalles de venta asociados a la venta.
2. Al completar una compra verificar si el cliente tiene descuento para poder realizar el descuento sobre el monto total.
3. En el momento de un abastecimiento de productos actualizar la cantidad de stock añadiendo las unidades recién llegadas.
4. En cuanto se añada un nuevo producto añadir un nuevo stock con cada una de las sucursales y el nuevo producto.
5. Al dar de alta un detalle de venta se multiplicará el número de unidades adquiridas con el precio de estas y se asignará al total de la venta a la que este asociado.
6. Al dar de alta una sucursal se añadirá una relación en la tabla de Stock con cada uno de los productos que estén dados de alta.