




墨西哥Tijuana学生签F1续签  


whd4rch | 微信 | 设置 | 消息 | 提醒  
 新手上路 | 自由马甲 | 签到领奖! | 退出  
 开始答题 | 积分: 600 | 用户组: 通行证

帖子
 
 热搜: 美国找工作 定位评估 申请总结 绿卡移民

[论坛](#)
[北美求职](#)
[美国面经](#)
[亚麻BQ总结](#)



北美版丁香园  
 美国和加拿大  
 疫情地图实时动态追踪



热门职场讲座  
 Career in Tech  
 职场晋升之路



Salarytics=Salary Analytics  
 查询工资数据  
 系统自动计算每年收入



科技公司如何  
 用数据分析驱动产品开发  
 coupon code 250off 立减\$250




坐标湾区  
 DreamCraft创始团队  
 招聘游戏开发工程师



发帖
 回复

查看: 2413 | 回复: 3

好运连连

我的人缘 0
 3 主题
 32 帖子
 598 积分


 分享帖子到朋友圈

[面试经验] 亚麻BQ总结
 
 [复制链接]
 试试Instant~
 
 美国面经, 码农类general, amazon, 面试经验

caesar5877 2020-1-7 00:26:19 | 只看该作者

1楼 电梯直达

本楼: 100% (3)
 全局: 100% (64)

0% (0)
 0% (0)

2019(10-12月) 码农类General 硕士 全职@Amazon - Other - Onsite | Fail/Rej | 在职跳槽

楼主亚麻onsite跪了，但是recruitor feedback 楼主几轮的bq回答的都不错。只是技术不过关。具体技术面试后面再说。

bq方面我就看了youtube上的一个小哥总结的，我感觉就够了。

22 questions <https://www.youtube.com/watch?v=bDKuX3BnBTk>

1. Tell me about a time you had to quickly adjust your work priorities to meet changing demands.
2. What did you do when you needed to motivate a group of individuals?
3. Give me an example of a time you faced a conflict while working on a team. How did you handle that?
4. The last time you had to apologize to someone
5. Describe a long-term project that you managed. How did you keep everything moving along in a timely manner?
6. Describe a situation when you negotiated with others in your organization to reach an agreement.
7. Tell me about a time when you received negative feedback from your manager. How did you respond?
8. Tell me about a time when you missed an obvious solution to a problem
9. A time when you faced a problem that had multiple possible solutions
10. Tell me about a time when you were 75% through a project, & you had to pivot strategy
11. Tell me about a time you had to deal with ambiguity
12. Tell me about the toughest decision you've had to make in the past six months
13. What' s the most innovative new idea that you have implemented?
14. Tell me about a time you stepped up into a leadership role
15. Describe a time when you sacrificed short term goals for long term success

- 18. Tell me about a time when you were not able to meet a time commitment. What prevented you from meeting it? What was the outcome and what did you learn from it?
- 19. Tell me about a time you failed and what you learned from it
- 20. What's your strength / weakness
- 21. Tell me about yourself
- 22. Why [Amazon](#)

- 还有要注意的就是如果讲failure就要用STARL，加一个learning，其实如果不主动讲learning，一般面试官也是问你的。自己准备了才知道如何回答。

最后 Ask interviewer：随便挑几个就行了

[https://www.youtube.com/watch?v=sP\\_v4pFx7Wo](https://www.youtube.com/watch?v=sP_v4pFx7Wo)

- 1. Can you tell me more about the day-to-day responsibilities of this job?
- 2. How do you define success for this position? What metrics are you using to measure my accomplishments?
- 3. Do you have any hesitations about my skills or experience for this job?
- 4. Where do you think the company is headed in the next 5 years?
- 5. What are the biggest opportunities facing the company/department right now?
- 6. What have been the biggest challenges this year for the team?
- 7. What do you like best about working for this company?
- 8. What are the opportunities for advancement and growth in this position?
- 9. Why did you decide to join this company?
- 10. What are your favorite and least favorite things about working here?

我自己最后面试把所有的问题就分了几类，实际面试时那么多的bq也没跳出去这几类。就是要每类准备几个例子。

- 其实bq问题准备多了，实际操作意义不大，因为想不起。楼主听到bq，立马就分类了，也知道用什么LP，例子也想起来好几个，但是你需要根据具体的bq场景组织语言，思考个半分钟都会感觉时间长，因为面试官就等着敲键盘呢。所以复杂的bq操作没实际意义。
- 开始回答前最好把面试官的问题写下来，要不你讲一半，还要和面试官conversation几次，可能最初的问题就模糊了，因为你最后需要扣题，所以最好开始写下来。

楼主的bq回答过程是：

1. 听到bq，并和面试官确认清楚，避免回答错了。（这段时间也能同时大脑里给问题归类）
2. 用电脑记录下面试官的问题，简单的几个字就好。为了最后扣题用。
3. [定位](#)bq问题的分类，对应的PL，找其中一个例子回答。
4. 用STAR( L)，ST的时候要点题，RL的时候要扣题。这样你的回答思路很清晰，面试官的答案结构明朗，最后简单的和你确认下故事就ok了。点题和扣题其实直接说PL的关键词也没问题。不需要太隐晦。

- **bq里面 failure问题很关键，需要多准备几个例子。楼主准备了5个。**

如果没太多时间准备亚麻的bq，可以按照楼主最后总结的分类：

- 1 Failure: (Customer Obsession, Earn Trust )
- 五个例子
- 2 most challenging (Insist on the Highest Standards, Ownership , Learn and Be Curious )
- 三个例子
- 3 miss deadline (Customer Obsession, Deliver Results , Ownership, Dive Deep)
- 两个例子
- 4 conflict (Customer Obsession, Earn Trust )
- 两个例子
- 5 took a risk, or do not have much time to make a decision (Bias for Action, Ownership )

- 一个例子
- 7 negative feedback (Earn Trust )
- 一个例子
- 8 sacrifice short for long goal (Think Big)
- 一个例子
- 9 tough decision (Bias for Action )
- 一个例子

General bq

- Why amazon
- Introduce yourself
- Weakness and strength

整个bq准备其实没什么需要死记硬背的，效果也不好。

- 故事自己写的，不需要背。大声的给自己讲一遍就好。有些细节忘记没关系。面试官不清楚的会followup的
- 问题分类和对应的LP也是很好理解的。比如Failure，肯定对应Customer Obsession，还有就是earn trust. 比如negative feedback, 肯定是需要改进，重新获得信任啊 对应earn trust.

还有就是例子，哪来的这么多例子呢？

- 例子肯定是准备的越多越好，不重复
- 一个例子可以套进几个分类中，但是从不同的角度回答。（最开始把题目写下来的重要性，同一个例子，不同角度的点题和扣题）

希望楼主写的可以帮助地里的小伙伴，顺便求大米。谢谢

快速回复

评分

参与人数	41	大米	+58	理由	收起
	chargerhe	+ 2	欢迎分享你知道的情况，会给更多积分奖励！		
	祭酒	+ 1	给你点个赞！		
	summer5507	+ 2	很有用的信息！		
	想不出昵称	+ 1	赞一个		
	c26842684	+ 1	赞一个		
	竹笋烤肉	+ 2	很有用的信息！		
	SukeyZhou	+ 3	很有用的信息！		
	younameit	+ 2	给你点个赞！		
	dreamy	+ 2	给你点个赞！		

快速导航

导读 | 版块 | VIP瞬间解锁 | 应用中心 | 功能中心 | 网课 | 攻略 | 免米搜索 | 关于 | 常见问题FAQ

查看全部评分

上一篇: Uber ATG & Weride SDE intern挂经  
下一篇: 2020.1 Genospace 店面

相关帖子

Datavisor电面过经

Uber电面水果记

intuit oa

shutterfly OA Software Engineering Intern

SAP 下一个蠢才 OA

关于infosys和wipro这种大型ICC

fb 店面水过记

MIT暑期实习项目

粉车店面及takehome

收藏 120


评分

分享

淘帖

Educative.io新课: Become a Machine Learning Engineer

一亩三分地独家20%折扣码: BECOME-MLE-20



回复

微信

使用道具

举报

gosummer 2020-2-2 12:43:57 来自一亩三分地官方APP | 只看该作者

感谢

感谢

本楼: 100% (1)

全局: 100% (10)

0% (0)

0% (0)

推荐


我的人缘 0

1 主题

155 帖子

461 积分

发消息



\$79一门课很贵吗?  
那就上百门课程随你看!

年费5折  
月费\$79看全站

回复

评分


举报

https://www.1point3acres.com/bbs/forum.php?mod=viewthread&tid=582672

4/5

快速导航

导 读 | 版 块 | VIP瞬间解锁 | 应 用 中 心 | 功 能 中 心 | 网 课 | 攻 略 | 免 米 搜 索 | 关 于 | 常 见 问 题FAQ |




我的人缘 0

7 51 473  
主题 帖子 积分

发消息

太感谢楼主了!!!!




回复

评分 举报

还有一些的帖子被系统自动隐藏，点此展开

发帖 回复

返回列表



选择马甲发帖:  
whd4rch

B A [Icons]

高级模式

发表回复

隐私提醒:

■为防止被骚扰甚至人肉，不要公开留微信等联系方式，请以论坛私信方式发送。  
■特定版块可以超级匿名: <https://pay.1point3acres.com/tools/thread>  
■其他版块匿名方法: <http://www.1point3acres.com/bbs/thread-405991-1-1.html>

☐ 回帖后跳转到最后一页

本版积分规则

本楼: 100% (1) 0% (0)

全局: 96% (30) 3% (1)

Powered by Discuz! X3  
© 2001-2013 Comsenz Inc. Design By HUXTeam

举报 | 手机版 | 小黑屋 | 隐私 | 一亩三分地  
GMT+8, 2020-2-23 16:11

<https://www.1point3acres.com/bbs/forum.php?mod=viewthread&tid=582672>

5/5