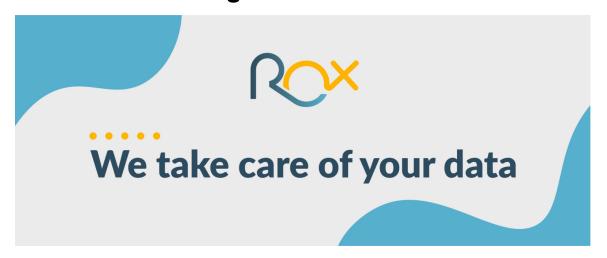
# Teste Prático: Engenheiro de dados Jr.



## Etapa de preprocessamento

```
In [260]:
          import pandas as pd
          import matplotlib.pyplot as plt
          import warnings
          warnings.catch_warnings()
          def preprocess_verification(df: pd.DataFrame, df_name: str) -> pd.DataFrame:
              Realiza uma verificação preliminar de um DataFrame, incluindo a exibição
              a verificação de valores nulos e a contagem de registros duplicados.
              Parameters:
              df (pd.DataFrame): O DataFrame a ser verificado.
              df name (str): O nome do DataFrame para exibição nas mensagens de saída.
              Returns:
              pd.DataFrame: O DataFrame original passado como parâmetro.
              # Exibir as primeiras linhas do DataFrame
              print(f"Primeiras linhas do DataFrame {df_name}:")
              print(df.head(3))
              # Verificar valores nulos
              print(f"\nVerificação de valores nulos no DataFrame {df_name}:")
              print(df.isnull().sum())
              # Verificar registros duplicados
              print(f"\nVerificação de registros duplicados no DataFrame {df_name}:")
              print(df.duplicated().sum())
              print('')
              return df
```

```
In [261]: # Carregar o arquivo CSV
sales_data = pd.read_excel('sales_data.xlsx')
preprocess_verification(sales_data,'Vendas')
```

Primeiras linhas do DataFrame Vendas:

	order_id	<pre>product_name</pre>	quantity	unit_price	cliente_id	order_date
0	1	Produto A	3	25	74	2024-03-01
1	2	Produto B	2	30	36	2024-03-02
2	3	Produto C	1	20	12	2024-03-03

Verificação de valores nulos no DataFrame Vendas:

order\_id 0
product\_name 0
quantity 0
unit\_price 0
cliente\_id 0
order\_date 0
dtype: int64

Verificação de registros duplicados no DataFrame Vendas: 0

## Out[261]:

	order_id	product_name	quantity	unit_price	cliente_id	order_date
0	1	Produto A	3	25	74	2024-03-01
1	2	Produto B	2	30	36	2024-03-02
2	3	Produto C	1	20	12	2024-03-03
3	4	Produto A	4	25	92	2024-03-04
4	5	Produto D	2	40	55	2024-03-05
95	96	Produto C	2	20	29	2024-06-04
96	97	Produto D	3	40	76	2024-06-05
97	98	Produto A	1	25	97	2024-06-06
98	99	Produto B	2	30	50	2024-06-07
99	100	Produto C	4	20	67	2024-06-08

100 rows × 6 columns

```
customer_data = pd.read_excel('customer_data.xlsx')
In [262]:
          preprocess_verification(customer_data, 'Clientes')
          Primeiras linhas do DataFrame Clientes:
             id_cliente
                           nome sobrenome
                                                             email
                                                                          telefone
          0
                                              joao.silva@email.com (11) 1234-5678
                      1
                           João
                                    Silva
                                   Santos maria.santos@email.com
          1
                      2
                          Maria
                                                                    (11) 2345-6789
          2
                                    Rocha carlos.rocha@email.com (11) 3456-7890
                      3 Carlos
                         endereço numero
          0
                   Rua das Flores
                                      123
          1
                Avenida Principal
                                      456
             Travessa das Árvores
                                      789
          Verificação de valores nulos no DataFrame Clientes:
          id_cliente
          nome
                        0
                        0
          sobrenome
                        0
          email
          telefone
                        0
          endereço
                        0
          numero
          dtype: int64
          Verificação de registros duplicados no DataFrame Clientes:
          0
```

ıt[262]:		id_cliente	nome	sobrenome	email	telefone	endereço	numer
	0	1	João	Silva	joao.silva@email.com	(11) 1234 <b>-</b> 5678	Rua das Flores	12
	1	2	Maria	Santos	maria.santos@email.com	(11) 2345- 6789	Avenida Principal	45
	2	3	Carlos	Rocha	carlos.rocha@email.com	(11) 3456- 7890	Travessa das Árvores	78
	3	4	Ana	Costa	ana.costa@email.com	(11) 4567- 8901	Rua dos Passarinhos	98
	4	5	Luiz	Oliveira	luiz.oliveira@email.com	(11) 5678- 9012	Alameda das Rosas	65
	95	96	Mateus	Almeida	mateus.almeida@email.com	(11) 6789- 0123	Quadra 11	32
	96	97	Larissa	Gonçalves	larissa.goncalves@email.com	(11) 7890- 1234	Praça dos Jardins	98
	97	98	Andre	Silva	andre.si <b>l</b> va@email.com	(11) 8901- 2345	Rua dos Manacás	65
	98	99	Vanessa	Rocha	vanessa.rocha@email.com	(11) 9012- 3456	Avenida dos Jasmins	32
	99	100	Leonardo	Silveira	leonardo.silveira@email.com	(11) 0123- 4567	Alameda dos Cravos	98
	100 r	rows × 7 c	olumns					
	4							<b></b>

In [263]: # precisamos renomear a coluna id\_cliente na tabela customer\_data para que p customer\_data = customer\_data.rename(columns={'id\_cliente': 'cliente\_id'}) merged\_df = pd.merge(sales\_data, customer\_data, on='cliente\_id', how='inner

# Etapa de Analise Exploratoria

```
In [264]: # Análise estatística descritiva básica
descriptive_stats = sales_data.describe()
descriptive_stats
```

Out[264]:

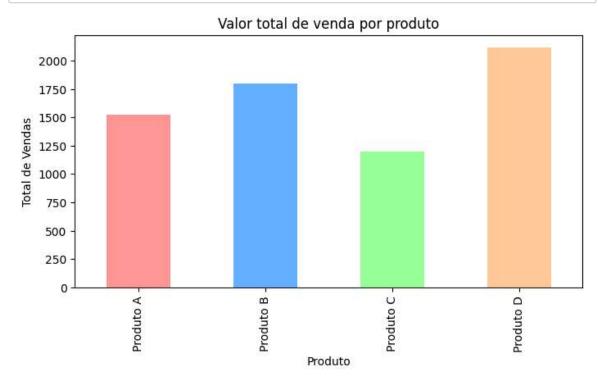
```
order_id
                       quantity
                                 unit_price
                                              cliente_id
                                                                  order_date
      100.000000 100.000000
                                100.000000
                                             100.000000
                                                                         100
count
        50.500000
                      2.340000
                                 28.600000
                                              49.120000
                                                          2024-04-19 12:00:00
mean
         1.000000
                      1.000000
                                  20.000000
                                               1.000000
                                                          2024-03-01 00:00:00
  min
 25%
        25.750000
                      2.000000
                                  23.750000
                                              25.500000
                                                          2024-03-25 18:00:00
 50%
        50.500000
                      2.000000
                                  25.000000
                                              49.500000
                                                          2024-04-19 12:00:00
 75%
        75.250000
                      3.000000
                                  30.000000
                                              76.000000
                                                          2024-05-14 06:00:00
       100.000000
                                             100.000000
                                                          2024-06-08 00:00:00
 max
                      4.000000
                                  40.000000
        29.011492
                      0.976698
                                   7.353965
                                              29.403594
                                                                         NaN
  std
```

```
In [265]: # Valor total em vendas
    merged_df['total_sales'] = merged_df['quantity'] * merged_df['unit_price']

# Total vendido por produto
    total_sales_by_product = merged_df.groupby('product_name')['total_sales'].su

# Produtos mais vendidos
    most_sold_products = merged_df.groupby('product_name')['quantity'].sum()
```

```
In [274]: # Total de vendas por produto
    colors = ['#ff9999','#66b3ff','#99ff99','#ffcc99']
    plt.figure(figsize=(8, 4))
    total_sales_by_product.plot(kind='bar', x='Produto', y='Total de Vendas', le
    plt.title('Valor total de venda por produto')
    plt.xlabel('Produto')
    plt.ylabel('Total de Vendas')
    plt.show()
```



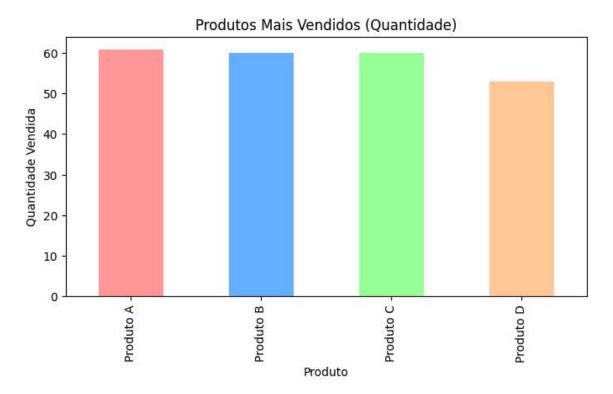
### Análise de vendas por produto

O gráfico permite uma comparação rápida e clara entre os produtos.

Fica evidente que o Produto D é o mais vendido, enquanto o Produto C é o menos vendido.

```
In [267]: plt.figure(figsize=(8, 4))
    most_sold_products.plot(kind='bar', x='Produto', y='Total de Vendas', legence
    plt.title('Produtos Mais Vendidos (Quantidade)')
    plt.xlabel('Produto')
    plt.ylabel('Quantidade Vendida')
```

Out[267]: Text(0, 0.5, 'Quantidade Vendida')



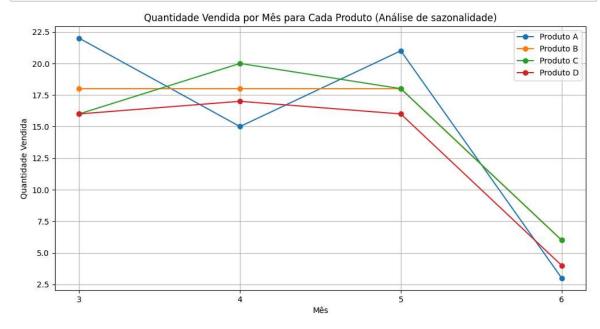
#### Total de Vendas vs. Quantidade Vendida:

- O primeiro gráfico de barras mostra o total de vendas em termos monetários, enquanto o segundo gráfico mostra a quantidade de unidades vendidas.
- Produto D, que tem o maior total de vendas no primeiro gráfico (~2100), é o que tem a menor quantidade de unidades vendidas no segundo gráfico (50 unidades). Isso sugere que o Produto D tem um preço unitário mais alto.
- Produto A, que tem uma quantidade alta de vendas (60 unidades), mas não é o maior em termos de valor total de vendas, indica que tem um preço unitário menor comparado ao Produto D.

```
# Agrupar os dados por produto e cliente, somando as vendas
In [268]:
            warnings.simplefilter("ignore")
            grouped_sales = merged_df.groupby(['product_name', 'cliente_id'])['total_sa]
            # Obter os top 3 clientes para cada produto
            top_customers_per_product = grouped_sales.groupby('product_name').apply(lamt
            # Juntar com os dados de clientes para obter os nomes
            top_customers_per_product = top_customers_per_product.merge(customer_data, ]
            unique_products = top_customers_per_product['product_name'].unique()
            num_products = len(unique_products)
            # Configurar a grid 2x2
            fig, axes = plt.subplots(nrows=2, ncols=2, figsize=(15, 10))
            axes = axes.flatten()
            # Plotar os gráficos
            for i, product_name in enumerate(unique_products):
                 warnings.simplefilter("ignore")
                 if i >= 4: # Limitar o número de produtos aos 4 primeiros para caber no
                     break
                 product_sales = top_customers_per_product[top_customers_per_product['product]
                 ax = axes[i]
                 ax.bar(product_sales['nome'], product_sales['total_sales'], color=plt.cn
                 ax.set_title(f'Top 5 Clientes que Mais Compram o Produto {product_name})
                 ax.set_xlabel('Nome do Cliente')
                 ax.set ylabel('Total de Vendas')
                 ax.set_xticklabels(product_sales['nome'], rotation=45)
            # Ajustar layout
            plt.tight_layout()
            plt.show()
                      Top 5 Clientes que Mais Compram o Produto Produto A
                                                                  Top 5 Clientes que Mais Compram o Produto Produto B
              140
                                                          140
              120
                                                          120
             Total de Vendas
                                                          80
                                                         Total
                                                          60
              40
              20
                                                          20
                                Nome do Cliente
                      Top 5 Clientes que Mais Compram o Produto Produto C
                                                                  Top 5 Clientes que Mais Compram o Produto Produto D
              100
                                                          100
            Total de Vendas
              60
                                                         Total de \
                                                          60
                                                          40
              20
                                Nome do Cliente
                                                                            Nome do Cliente
```

A predominância de compradoras mulheres no Produco C entre os principais clientes é uma informação valiosa que pode guiar diversas estratégias de marketing, desenvolvimento de produtos, promoções e parcerias. Ao adaptar suas estratégias para atender melhor esse público, a empresa pode melhorar a satisfação do cliente, aumentar as vendas e fortalecer a lealdade à marca.

```
In [269]: sales data['order date'] = pd.to datetime(sales data['order date'])
          # Adicionar colunas de ano e mês
          sales data['year'] = sales data['order date'].dt.year
          sales_data['month'] = sales_data['order_date'].dt.month
          # Agrupar por ano, mês e produto para obter a quantidade vendida em cada mês
          monthly_sales = sales_data.groupby(['year', 'month', 'product_name'])['quant
          plt.figure(figsize=(12, 6))
          for product in monthly_sales['product_name'].unique():
              product data = monthly sales[monthly sales['product name'] == product]
              plt.plot(product_data['month'], product_data['quantity'], marker='o', la
          plt.title('Quantidade Vendida por Mês para Cada Produto (Análise de sazonali
          plt.xlabel('Mês')
          plt.ylabel('Quantidade Vendida')
          plt.xticks(monthly_sales['month'].unique())
          plt.legend()
          plt.grid(True)
          plt.show()
```



### Sazonalidade das vendas

A partir do gráfico que mostra a quantidade vendida por mês para cada produto, podemos concluir o seguinte:

### **Produto A:**

Apresenta um pico de vendas em março (22 unidades). Há uma ligeira queda em abril (20 unidades), seguida de um aumento em maio (21 unidades). Em junho, há uma queda acentuada nas vendas, caindo para 3 unidades.

#### **Produto B:**

As vendas permanecem constantes em março (18 unidades) e abril (18 unidades). Em maio, as vendas mantêm-se estáveis (18 unidades). Em junho, há uma diminuição nas vendas para 6 unidades.

#### **Produto C:**

As vendas começam em março com 16 unidades, aumentam para 20 unidades em abril. Em maio, as vendas caem novamente para 18 unidades. Em junho, há uma queda acentuada para 6 unidades.

#### **Produto D:**

- As vendas começam em março com 16 unidades, aumentando ligeiramente para 17 unidades em abril. Em maio, as vendas mantêm-se constantes com 16 unidades. Em junho, há uma diminuição nas vendas para 4 unidades. Conclusões Gerais: Padrão de Vendas Decrescente em Junho:
- Todos os produtos apresentam uma queda acentuada nas vendas em junho. Isso pode indicar um padrão sazonal ou a influência de fatores externos (por exemplo, mudanças econômicas, feriados, férias escolares, etc.) que impactam negativamente as vendas neste mês. Estabilidade e Variabilidade:
- O Produto B mostra a maior estabilidade nas vendas entre março e maio, enquanto os outros produtos apresentam mais variabilidade nas vendas ao longo dos meses.
   Produto A tem as vendas mais voláteis, com um pico em março, uma leve queda em abril, um aumento em maio, e uma grande queda em junho. Ações Estratégicas:
- Investigação: Seria prudente investigar os motivos por trás da queda nas vendas em junho para ajustar estratégias de marketing ou promoções e mitigar esse impacto negativo. Promoções: Produtos que apresentam queda de vendas acentuada poderiam se beneficiar de promoções específicas durante os meses de baixa demanda.
- Planeiamento de Estoque: Aiustar o planeiamento de estoque com base nesses

# Insercao dos dados no banco de dados (SQLite3)

```
In [270]:
          import sqlite3
          import pandas as pd
          def insert_dataframe_to_sqlite(db_filename, dataframe, table_name):
              Insere um DataFrame pandas em uma tabela do banco de dados SQLite.
              Parameters:
              db_filename (str): O caminho para o arquivo do banco de dados SQLite.
              dataframe (pd.DataFrame): O DataFrame pandas a ser inserido.
              table name (str): O nome da tabela no banco de dados onde os dados serão
              try:
                  # Estabelecer a conexão com o banco de dados
                  conn = sqlite3.connect(db_filename)
                  # Inserir o DataFrame na tabela especificada
                  dataframe.to_sql(table_name, conn, if_exists='replace', index=False)
                  # Fechar a conexão
                  conn.close()
                  print(f"DataFrame inserido na tabela '{table_name}' com sucesso.")
              except sqlite3.Error as e:
                  print(f"Erro ao conectar ao banco de dados: {e}")
          # Exemplo de uso da função
          db_filename = 'sqlite3/rox-test'
          insert_dataframe_to_sqlite(db_filename, merged_df, 'CustomerSalesData')
```

DataFrame inserido na tabela 'CustomerSalesData' com sucesso.

## Consultando no Banco de dados

```
In [271]:
          import sqlite3
          import pandas as pd
          def execute_query(db_filename, query):
              Executa uma consulta SQL em um banco de dados SQLite e retorna os result
              Parameters:
              db_filename (str): O caminho para o arquivo do banco de dados SQLite.
              query (str): A consulta SQL a ser executada.
              Returns:
              pd.DataFrame: Os resultados da consulta como um DataFrame pandas.
              try:
                  # Estabelecer a conexão com o banco de dados
                  conn = sqlite3.connect(db filename)
                  # Criar um cursor
                  cursor = conn.cursor()
                  # Executar a consulta
                  cursor.execute(query)
                  # Recuperar todos os resultados
                  rows = cursor.fetchall()
                  # Converter os resultados em um DataFrame pandas
                  df_result = pd.DataFrame(rows, columns=[desc[0] for desc in cursor.c
                  # Fechar o cursor e a conexão
                  cursor.close()
                  conn.close()
                  return df_result
              except sqlite3.Error as e:
                  print(f"Erro ao conectar ao banco de dados: {e}")
                  return None
```

Qual é o valor total de vendas de todos os produtos no mês de maio?

Quais são os 3 clientes com o maior volume de compras?

```
nome total_spent
0 André 270
1 Jessica 250
2 Juliana 230
```