

#### Agenda

- 1 EXPLORAÇÃO DOS DADOS INSIGHTS E GRÁFICOS
- 2 ARQUITETURA DA SOLUÇÃO
- 3 PIPELINE DE INGESTÃO
- 4 MODELAGENS DE DADOS
- 5 WIREFRAME
- 6 PRÓXIMOS PASSOS

### Exploração de dados

# Novos insights e gráficos

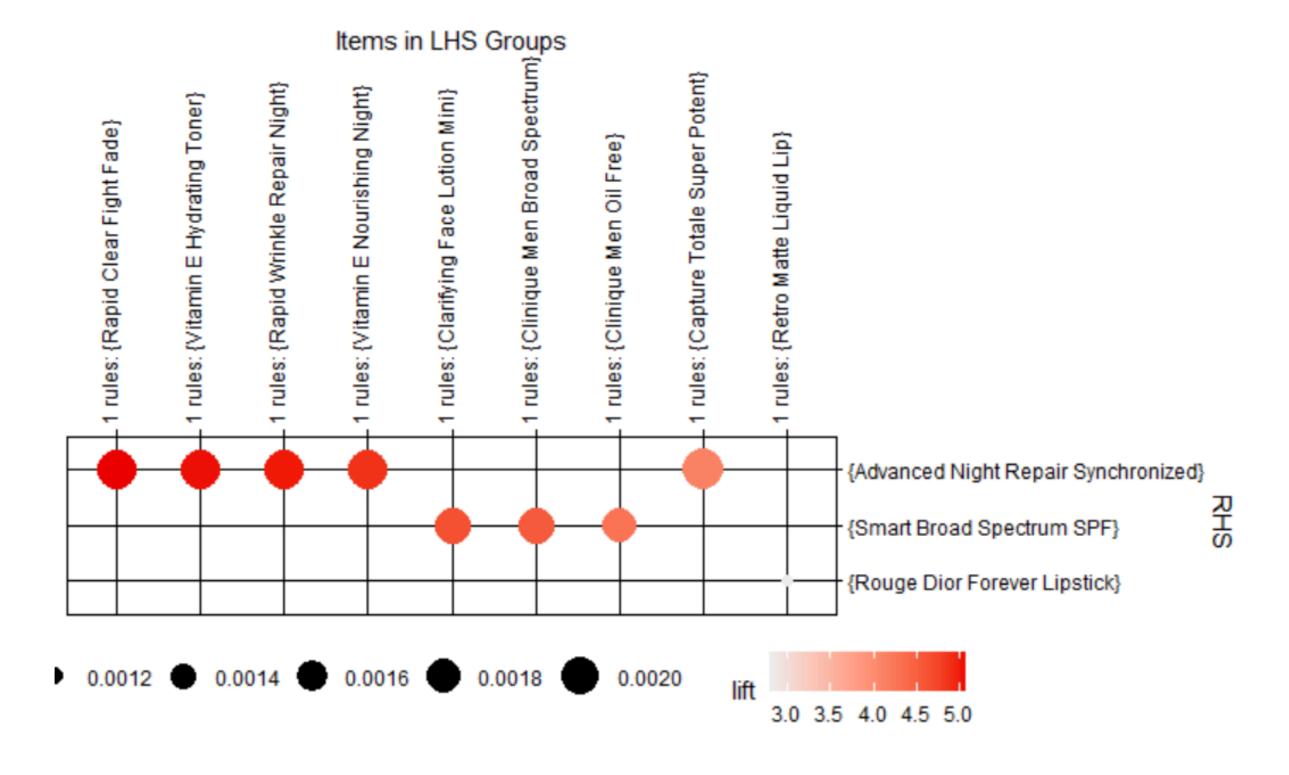
#### Cross-sell

Algoritmo: Apriori

Técnica de mineração de dados utilizada para descobrir padrões de associação em grandes conjuntos de dados.





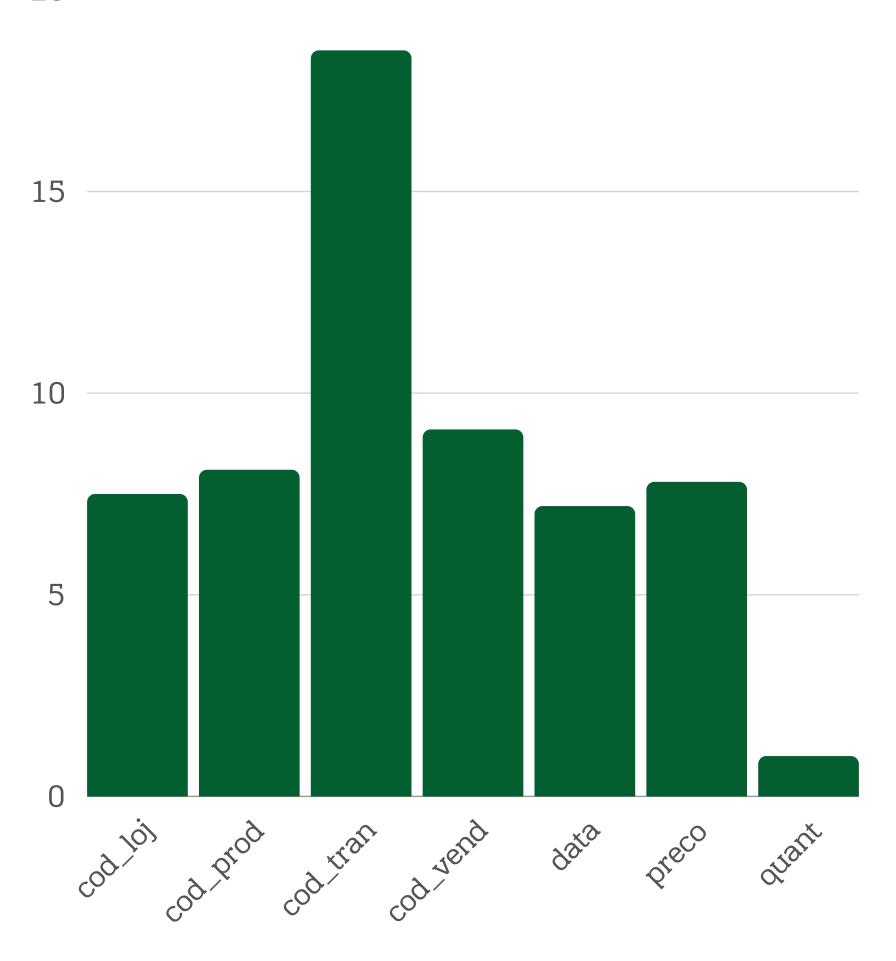


#### Cross-Sell

Os produtos na vertical são vendidos juntamente com os da horizontal.

Quanto maior a "bolinha" maior a frequência que essa venda em conjunto acontece.

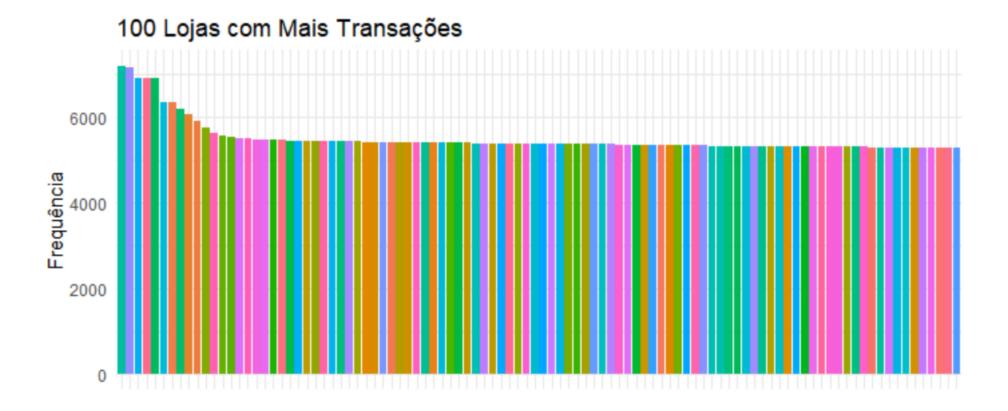
Quão mais forte a cor, maior a probabilidade da venda ocorrer.



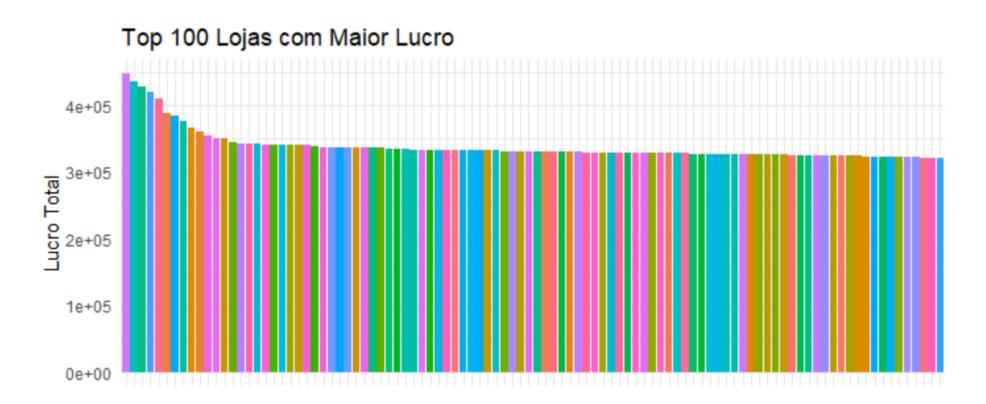
## Entropia das colunas

- Naturalmente, alta entropia de transações
- A variedade de produtos é próximo a variedade de lojas (o que isso significa? Maior predominância de uma loja nas vendas?)

#### Distribuição de vendas por loja em 2024



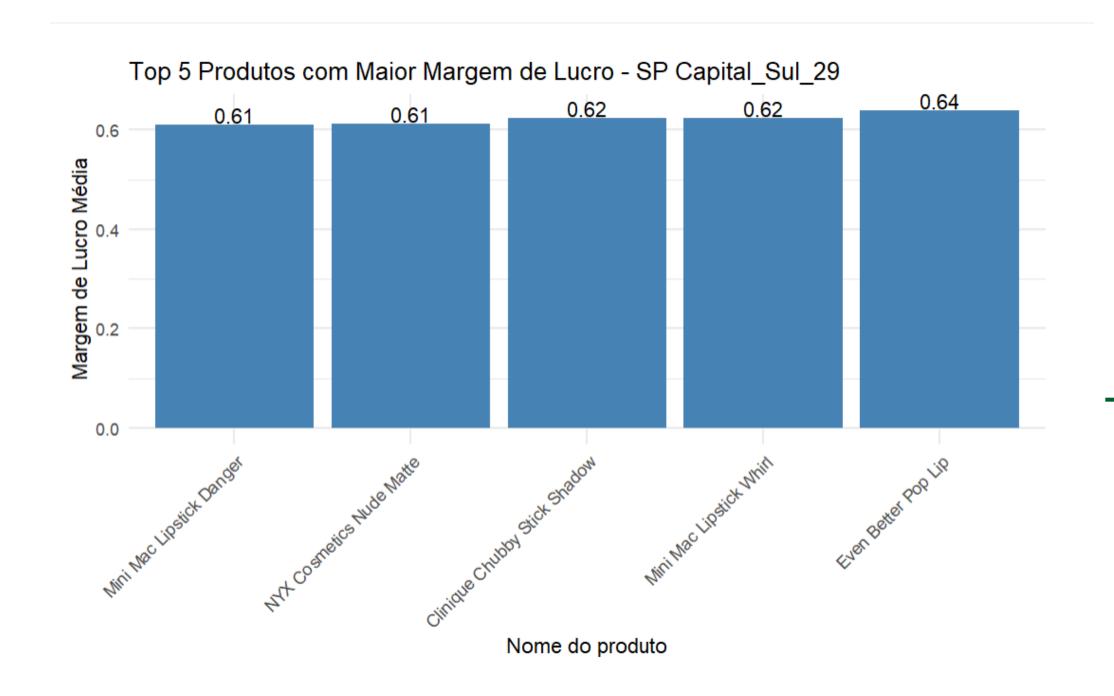
#### Distribuição de lucro por loja em 2024



## Explicação entropia

A distribuição de lucro e de transações é bastante homogênea, o que explica o valor de entropia.

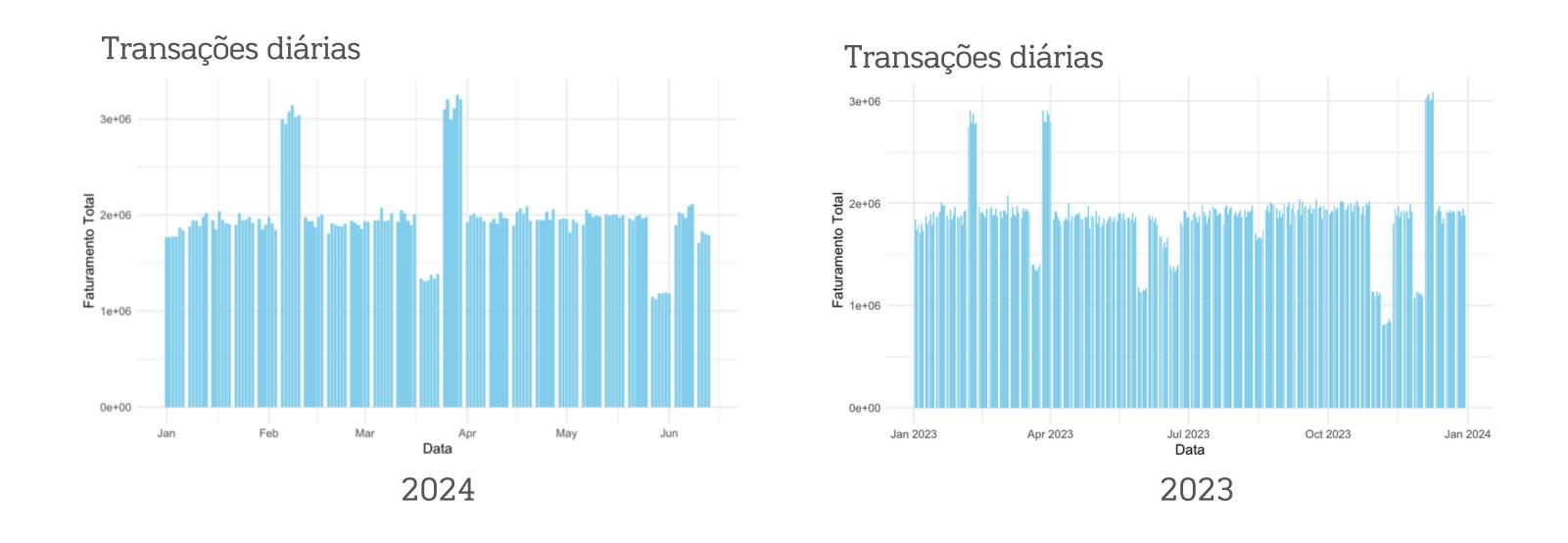
A distribuição de lucro por região não é homogênea.



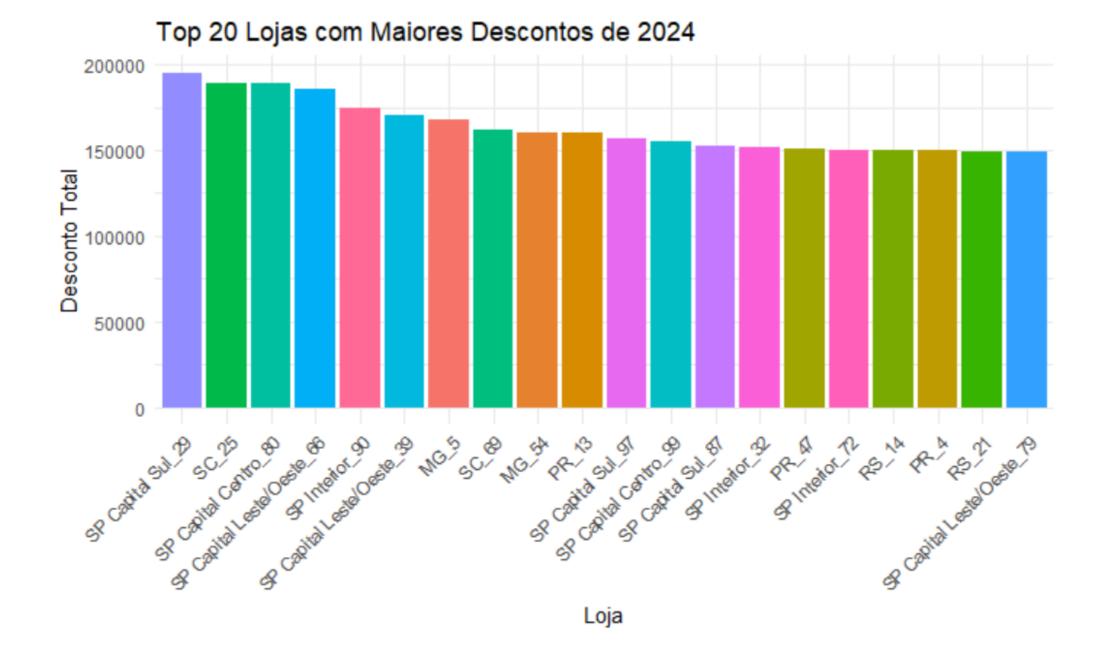
## Produtos com maior margem de lucro

 Pensando nas features que teremos de Recomendação de produto com maior margem de lucro por loja

#### Sazonalidade



Análise da variação de transações diárias da CosmeticCo no ano de 2023 e 2024.



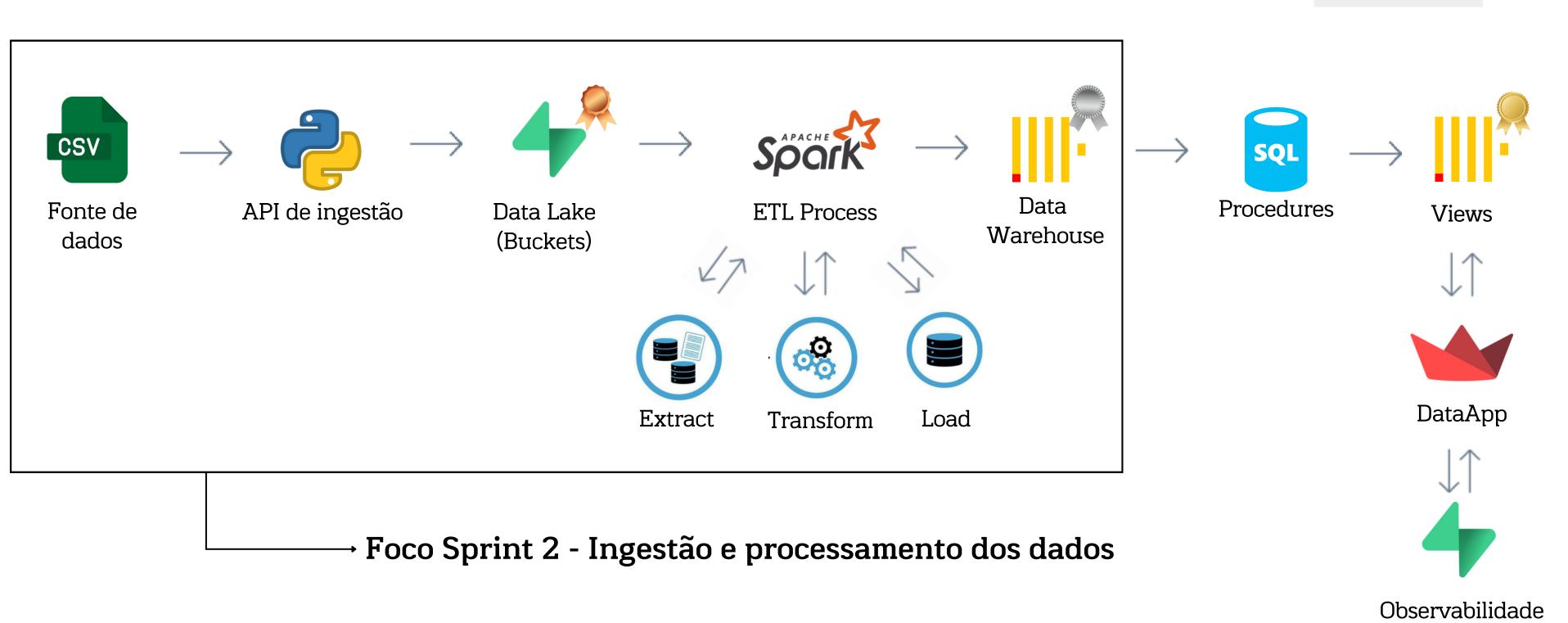
### Descontos

Lojas que oferecem maiores descontos para os clientes.

Os descontos no ano de 2024 chegaram a quase R\$200 000 em apenas uma loja.

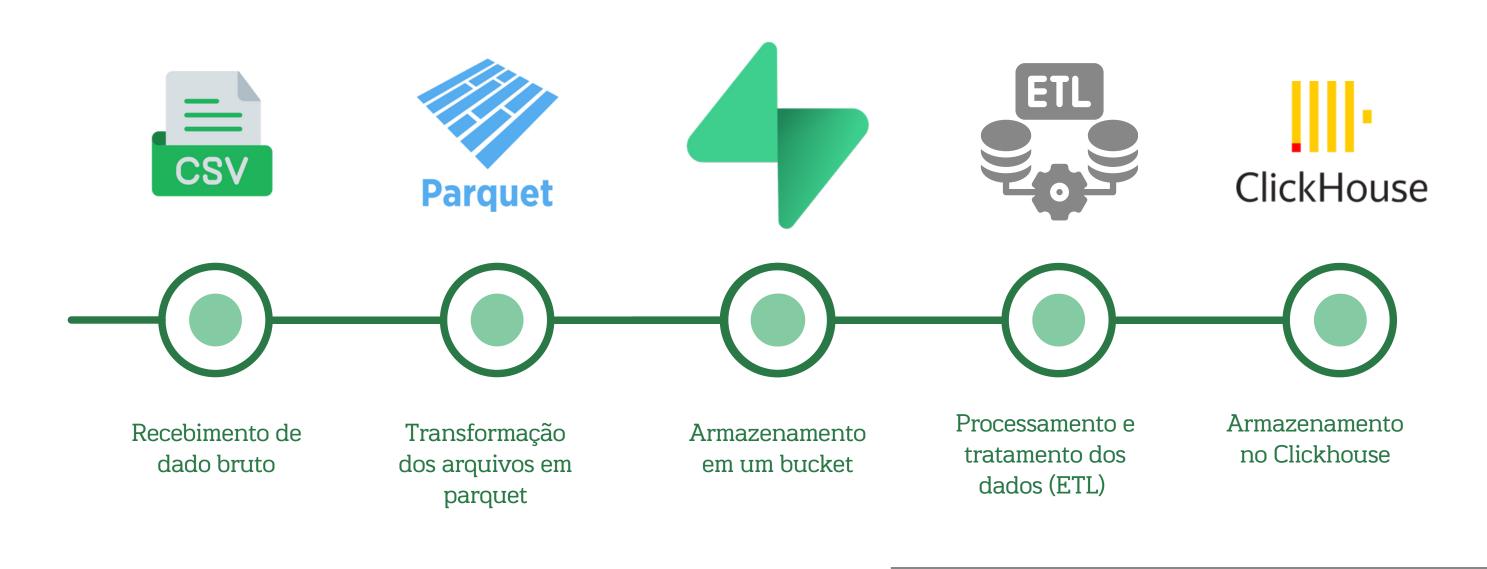
### Entendendo a arquitetura

Como Recebemos os dados, os preparamos e os deixamos prontos para visualização e consumo?



## PIPELINE DE INGESTÃO

Como recebemos os dados de vocês?



Camada bronze Camada prata

#### MODELAGEM DAS VIEWS

- View dos top 10 produtos com maior margem de lucro
- View de acompanhamento das vendas progresso em relação às metas (por vendedor)
- View de acompanhamento das vendas progresso em relação às metas (por loja)
- View de ranking dos vendedores por região (top 5)
- View de ranking das lojas por região (top 5)
- View de produtos em estoque



1 3 4 5

- Exploração dos dados
- Análise de negócios
- Mapeamento de RFs e RNFs
- Arquitetura v01

- Módulo de Ingestão de dados
- Criação do DataLake
- Transformação de Dados
- Modelagem de dados
- Aprimoramento da arquitetura
- Wireframe

- Aprimoramento do wireframe
- Arquitetura Final
- Processamento, integração e manipulação dos dados
- Exploração do streamlit

•••

## PRÓXIMOS PASSOS

#### **OBRIGADO!**



Praticidade, clareza e acessibilidade com seu melhor parceiro de vendas