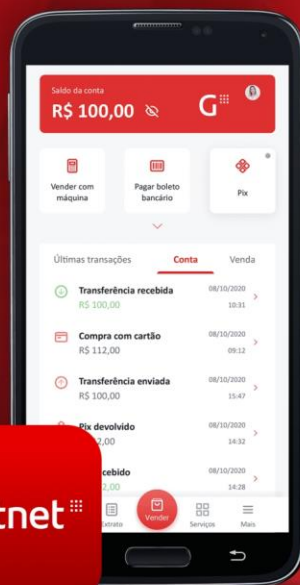


Getnet

MARÇO, 2021

Getnet Apresentação

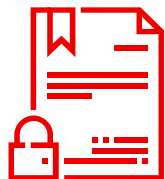
Para informações adicionais, por favor leia com atenção o aviso no começo desta apresentação.



Getnet



DISCLAIMER



Esta apresentação foi preparada pela Getnet Adquirência e Serviços para Meios de Pagamento S.A. (a "Companhia") apenas para fins informativos. A informação contida nesta apresentação é apenas um resumo e não pretende ser completa. Esta apresentação foi preparada exclusivamente para fins informativos e não deve ser interpretada como aconselhamento financeiro, jurídico, fiscal, contabilístico, de investimento ou outro aconselhamento ou recomendação relativamente a qualquer investimento. Esta apresentação e a apresentação oral que a acompanha destinam-se exclusivamente para efeitos de familiarização dos acionistas do Banco Santander Brasil com a Companhia.

Esta apresentação não constitui nem faz parte de qualquer oferta ou convite à venda ou subscrição de qualquer oferta de compra ou subscrição de quaisquer títulos, nem constituirá a base ou qualquer parte da mesma, nem será invocada em relação a qualquer contrato ou compromisso. Esta apresentação pode conter certas declarações e informações prospectivas relativas ao Banco Santander (Brasil) S.A. ("Santander Brasil") e suas subsidiárias, que refletem as opiniões atuais e/ou expectativas do Santander Brasil e da sua gestão relativamente ao seu desempenho empresarial e eventos futuros. As declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possa, prever, indicar ou implicar resultados futuros, desempenho ou realizações, e podem conter palavras tais como "acreditar", "antecipar", "esperar", "estimar", "poderia", "prever", "potencial", "resultado provável", ou outras palavras ou expressões de significado semelhante.

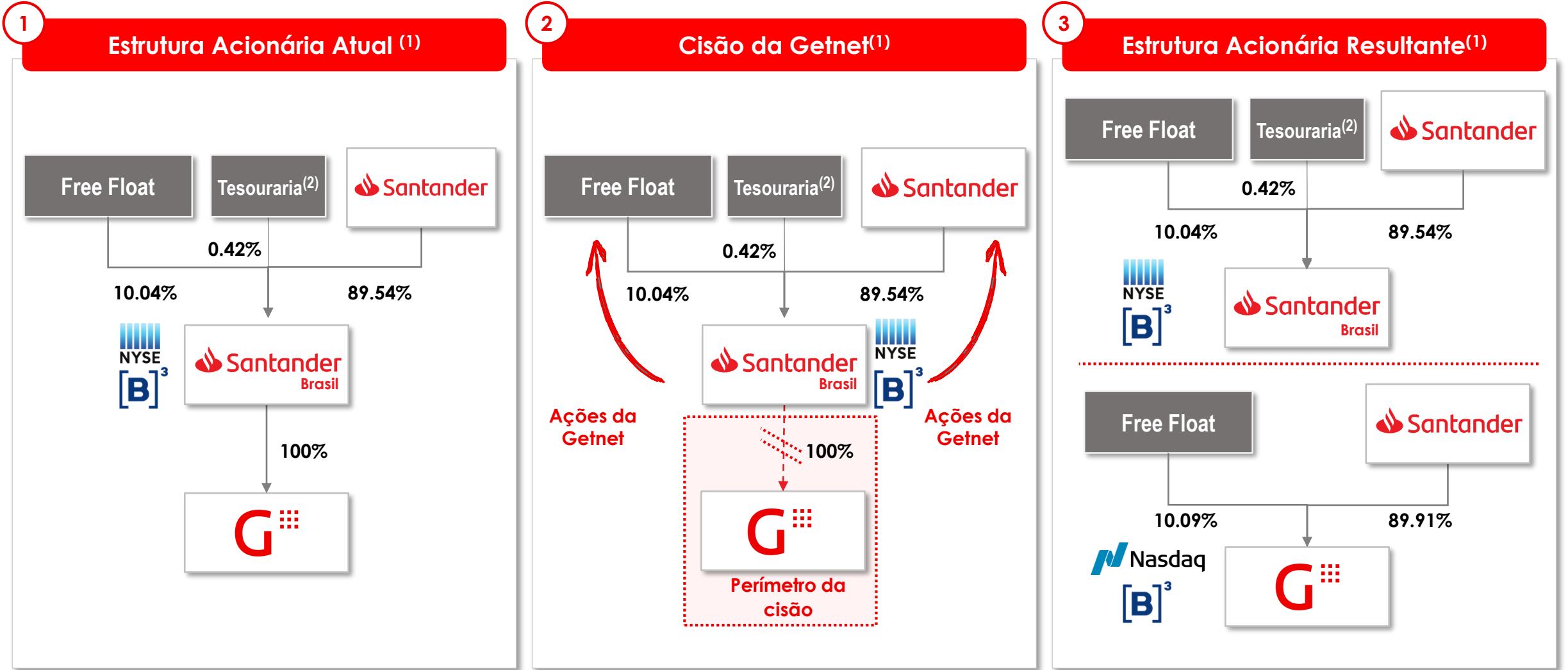
Tais afirmações estão sujeitas a vários riscos, incertezas e pressupostos. Advertimos que vários fatores importantes podem fazer com que os resultados reais difiram substancialmente dos planos, objetivos, expectativas, estimativas e intenções aqui expressos. Não assumimos qualquer obrigação de atualizar ou rever quaisquer declarações prospectivas, seja como resultado de novas informações, eventos futuros ou outros.

Em nenhum caso o Santander Brasil, ou qualquer das suas subsidiárias, filiais, acionistas, administradores, diretores, funcionários ou agentes será responsável perante terceiros (incluindo investidores) por qualquer decisão de investimento ou negócio ou ação tomada com base nas informações e declarações contidas nesta apresentação ou por quaisquer danos consequentes, especiais ou similares.

Para além dos fatores identificados em outras partes desta apresentação, os seguintes fatores, entre outros, podem fazer com que os resultados reais difiram materialmente das declarações prospectivas ou do desempenho histórico: mudanças nas preferências e condições financeiras dos nossos consumidores e condições competitivas nos mercados em que operamos, mudanças nas condições económicas, políticas e empresariais no Brasil; intervenções governamentais, resultando em mudanças na economia brasileira, impostos, tarifas ou ambiente regulatório; a nossa capacidade de competir com sucesso; mudanças nos nossos negócios; a nossa capacidade de implementar com sucesso estratégias de marketing; a nossa identificação de oportunidades de negócio; a nossa capacidade de desenvolver e introduzir novos produtos e serviços; alterações no custo dos nossos produtos e custos operacionais; o nosso nível de endividamento e outras obrigações financeiras; a nossa capacidade de atrair novos clientes; a inflação no Brasil; a desvalorização do real brasileiro contra o Dólar Americano e flutuações das taxas de juro; alterações atuais ou futuras nas leis e regulamentos; e a nossa capacidade de manter as relações comerciais existentes e criar novas relações.

Esta apresentação pode conter informações financeiras resumidas que não são preparadas de acordo com as International Financial Reporting Standards ("IFRS") emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (tais informações financeiras referidas como medidas financeiras "não-IFRS"). Apresentamos medidas não-IFRS quando acreditamos que a informação adicional é útil e significativa para os investidores. As medidas financeiras não-IFRS não têm um significado padronizado e, por conseguinte, é pouco provável que sejam comparáveis a medidas semelhantes apresentadas por outras companhias. A apresentação de medidas financeiras não-IFRS não se destina a substituir, e não deve ser considerada isoladamente das medidas financeiras comunicadas de acordo com as IFRS, devendo ser considerada em conjunto com todas as outras informações disponíveis sobre a Companhia.

Visão Geral da Transação



Através de uma relação de troca de 0,25, os acionistas do Santander Brasil deterão ações da Getnet, que se tornará uma empresa listada na B3 e na Nasdaq através de ADRs

3 Nota: (1) Free float do Santander considera ações em circulação e ações detidas por executivos da Companhia. Ações em tesouraria foram excluídas na estrutura acionária resultante da Getnet



Racional da Transação



Maior Flexibilidade para a Getnet acelerar a sua Estratégia de Ruptura na Indústria Brasileira de Meios de Pagamento e Expandir a Franquia Internacionalmente

Permite à Getnet ter Acesso Direto aos Mercados de Capitais, com Maior Autonomia na Gestão de sua Estrutura de Capital

Fortalecer o posicionamento da Getnet dentro da Estratégia Global da PagoNxt

Os Acionistas do Santander Brasil terão a oportunidade de Participar Do Dinâmico Mercado de Meios de Pagamento Brasileiro, Através de uma Empresa Líder do Setor

Cronograma Estimado



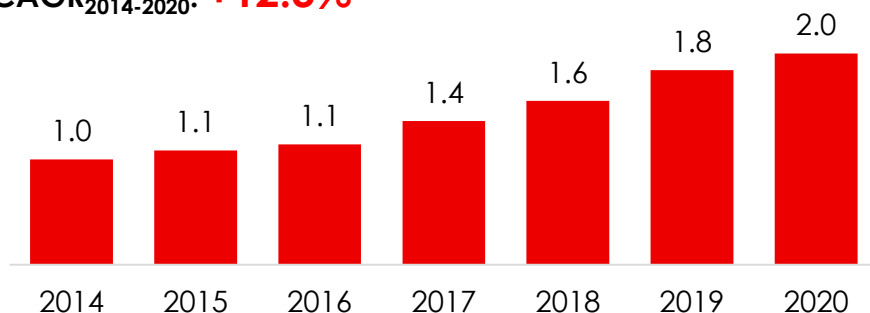
As ações da Getnet podem ser listadas entre o 3T e o 4T

Atrativo Mercado de Pagamentos Brasileiro

Tamanho de Mercado

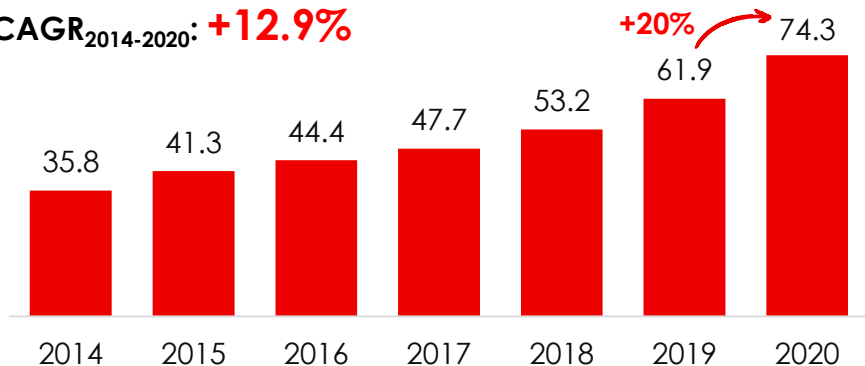
Volume de Pagamento – TPV (R\$tri)

CAGR₂₀₁₄₋₂₀₂₀: **+12.3%**

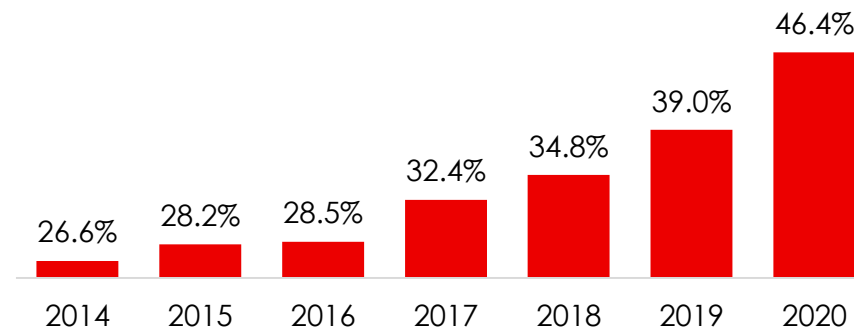


Vendas no E-Commerce (R\$bi)

CAGR₂₀₁₄₋₂₀₂₀: **+12.9%**

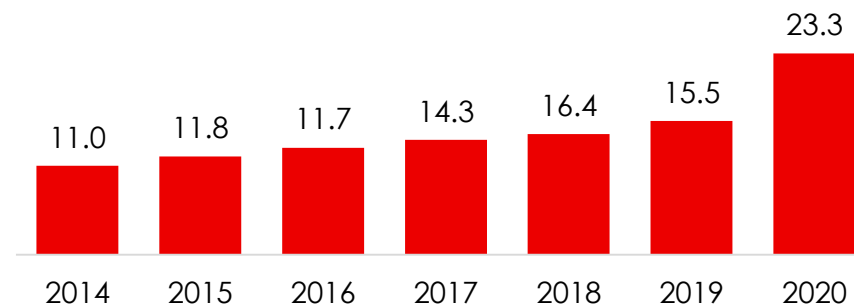


TPV como % do Consumo das Famílias (%)



Transações de Cartões (bi)

CAGR₂₀₁₄₋₂₀₂₀: **+13.3%**



Resiliência Global do Setor Durante a Pandemia da Covid-19, com o E-Commerce Apoiando as Vendas no Varejo

Mercado de Pagamentos Brasileiro com Potencial de Crescimento Consistente

Duopólio

Crescimento Consistente Sob Concorrência Crescente

Novo Ciclo de Crescimento

Principais Competidores



+50 emissores **+20** adquirentes **+10** marcas **+200** sub-adquirentes

✓ O duopólio persiste mas a concorrência começa a aumentar

✓ Intensa competição com centenas de empresas atuando no setor como adquirentes ou sub-adquirentes

Nova Regulamentação e Condições Macro

- ✓ Pagamentos Instantâneos
- ✓ Open Banking
- ✓ Baixas taxas de juro em níveis recorde

Drivers

Inclusão Financeira

Digitalização

Crescimento de Renda

Inovação tecnológica

Avançando

2015-2020

2011-2014

2010

Duopólio

Necessidade de se Adaptar em um Setor sob Rápidas Transformações

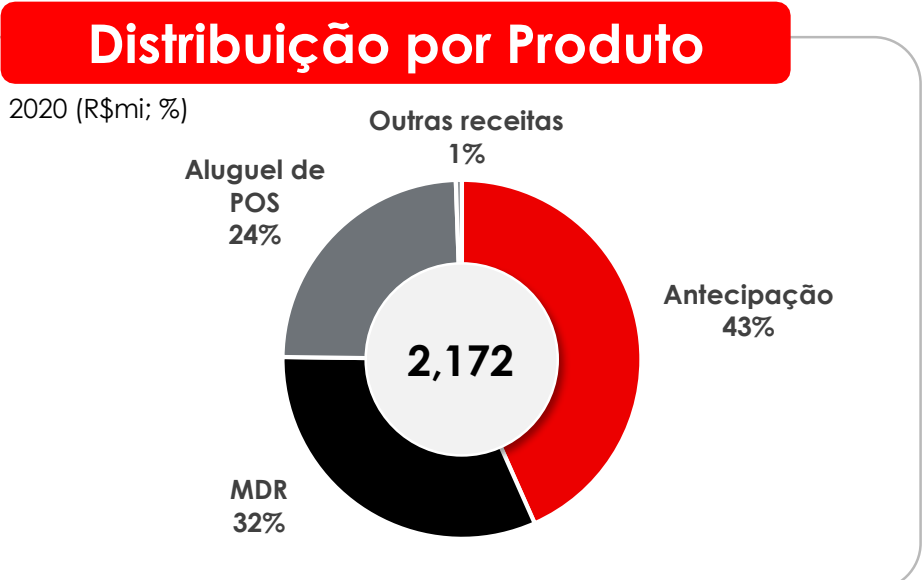
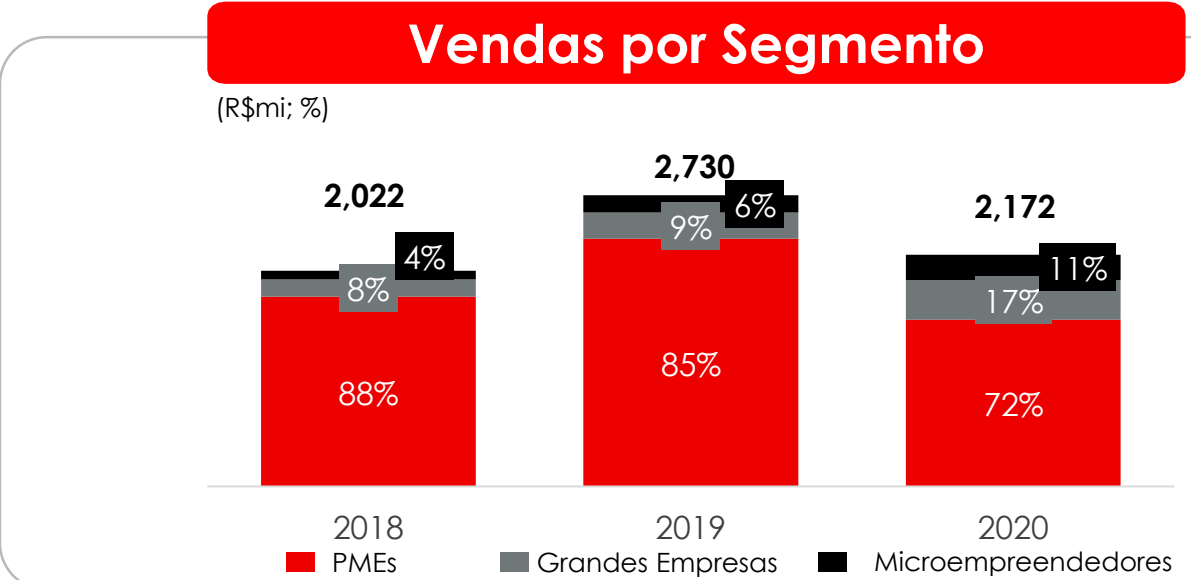
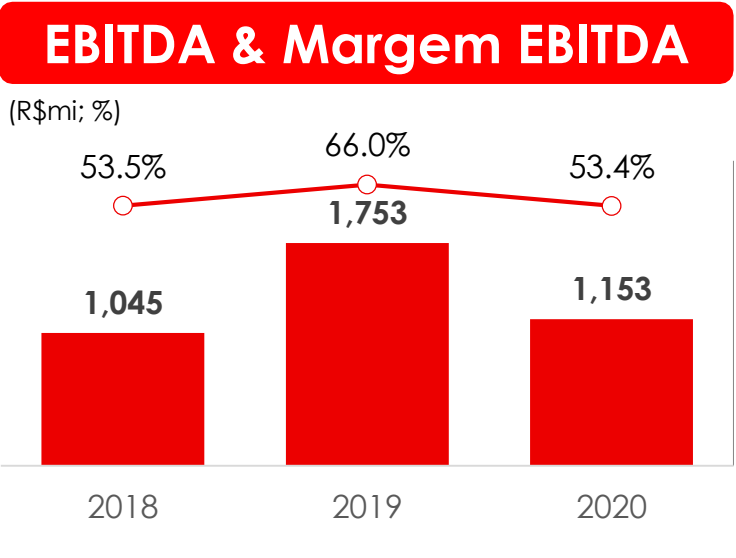
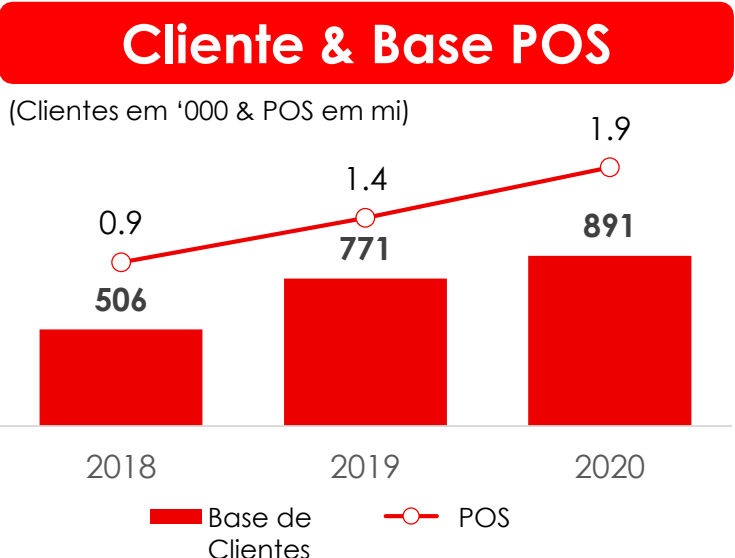
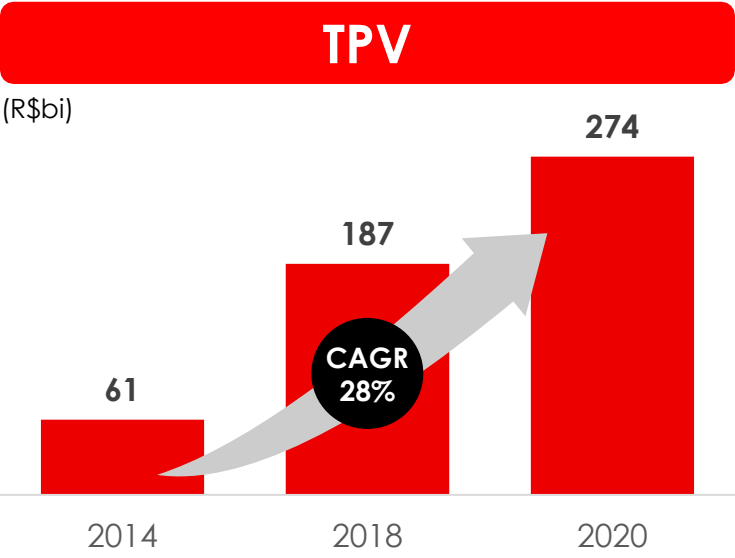
Mercado Rentável com Grande Competição

Getnet - Uma História de Sucesso

	TPV	Antecipação de Recebíveis	Base de Clientes Ativa	POS	Custo por Transação
CAGR₁₄₋₂₀	+28%	+29%	+21%	+29%	-10%
2020	R\$274bi	R\$73bi	891k	1.9mi	R\$0.32

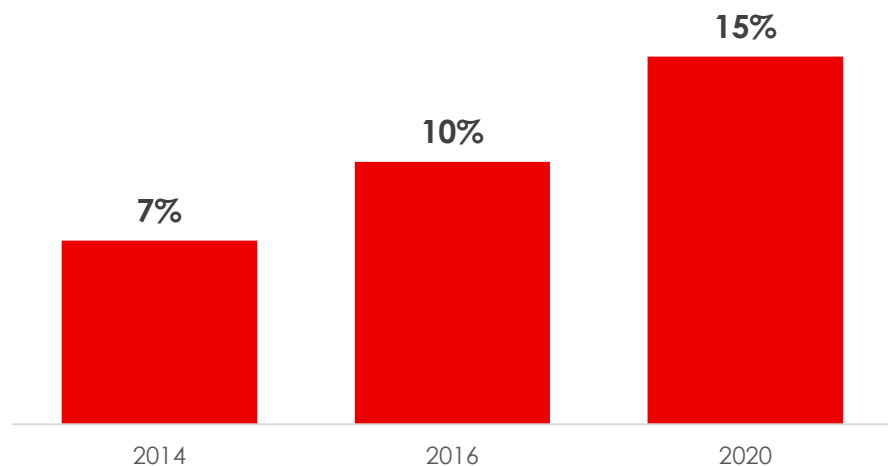


Performance Destacada

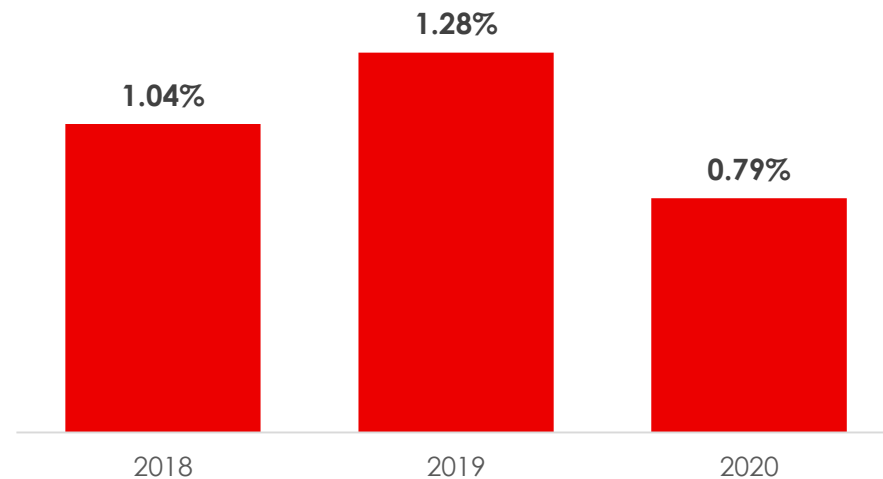


Melhor Eficiência do Setor

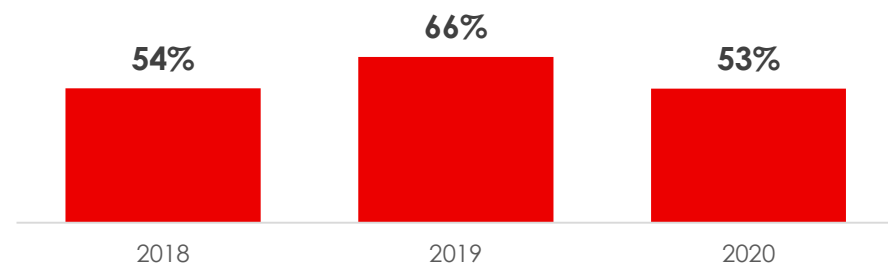
Market Share (%)



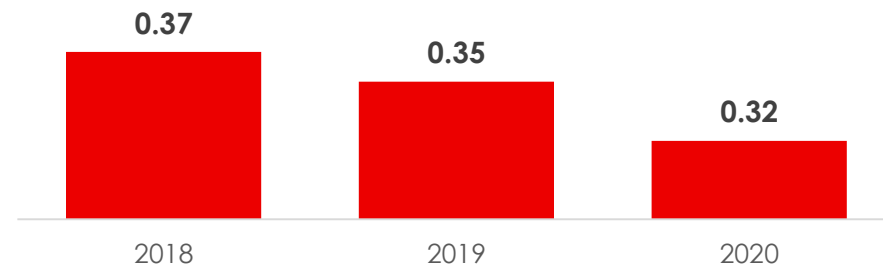
Take Rate⁽¹⁾ (%)



Margem EBITDA (%)

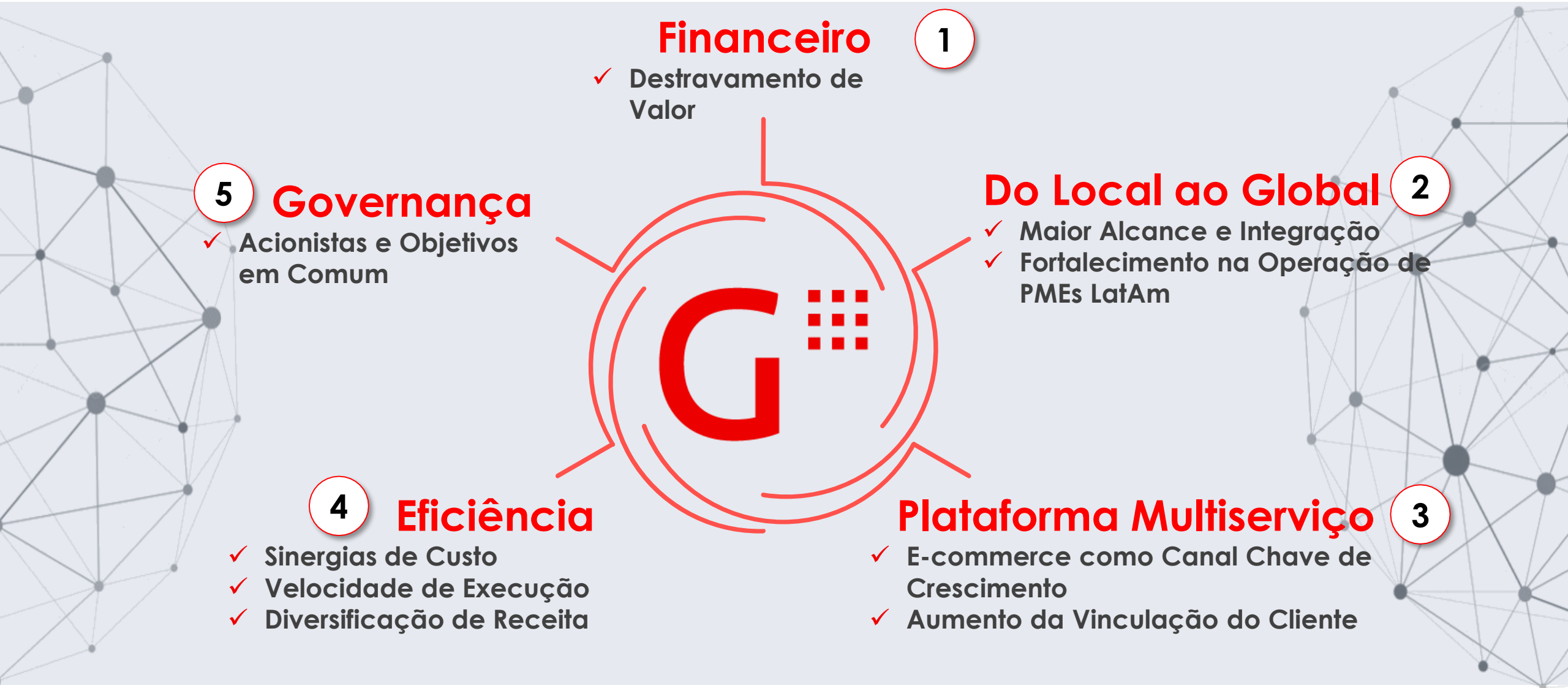


Custo por Transação (R\$)



Getnet ganha consistentemente market share desde 2014 mantendo os melhores níveis de eficiência

Posicionamento Estratégico



1 Destravamento de Valor



Santander Brasil destrava valor para os seus acionistas




Getnet posicionada de forma única para crescer num mercado de grandes proporções e altamente atrativo



A transação aumentará a transparência através de uma empresa listada e comparável aos seus pares



A transação permitirá à Getnet aumentar rapidamente a escala e alavancar a estratégia de e-commerce a partir de ativos da Wirecard na Europa



Os acionistas do Santander Brasil terão exposição direta ao setor de meios de pagamentos através de um líder do setor

2 Do Local ao Global: PagoNxtT



Sinergias de receita e custo para serem capturadas pela integração da Getnet dentro de uma plataforma global

Do Local ao Global: PagoNxt (Cont.)

Presença para Ancorar a Expansão...



...e Sólidos Fundamentos para Suportar o Crescimento

01

Profundo conhecimento e compreensão do Santander sobre mercados locais

02

Sólido histórico de execução e experiência

03

Extensa rede bancária e distribuição

04

Infraestrutura tecnológica e escala para promover uma maior implementação e disponibilidade de produtos

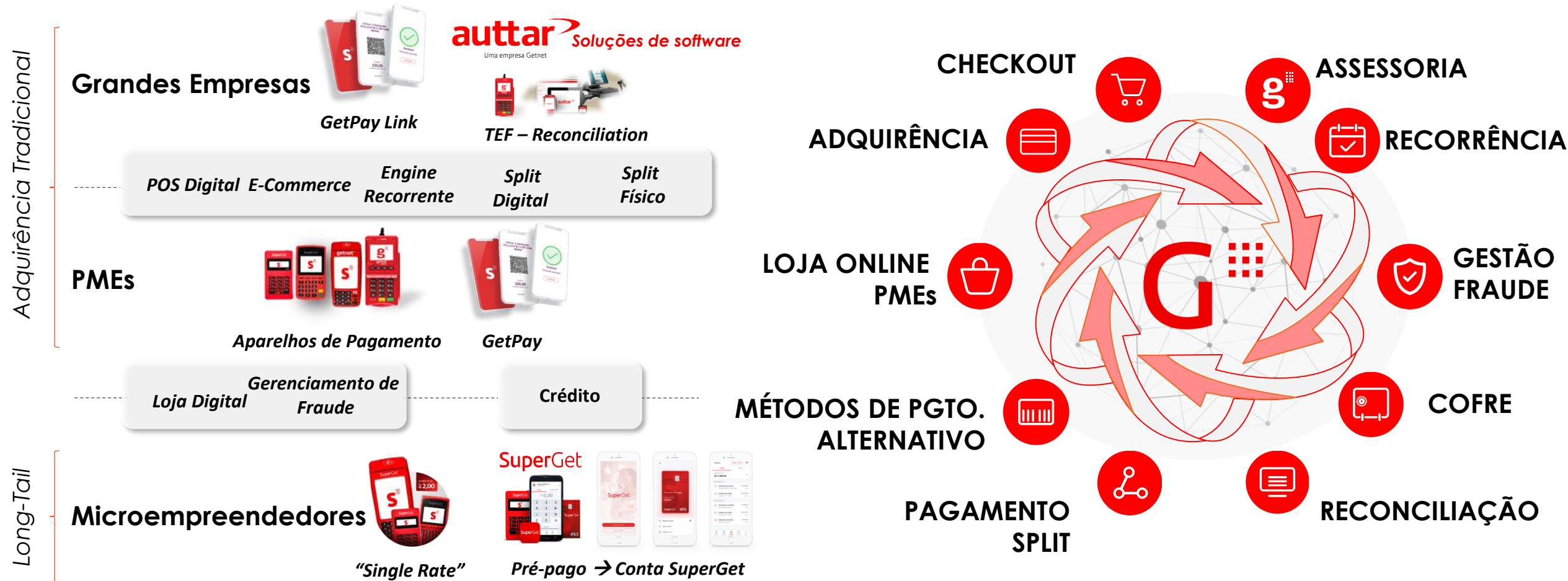
05

Exportar o Modelo do Brasil para outros países que avançam na transformação digital

Plataforma Multisserviços: Verdadeiro One-Stop Shop no Setor de Pagamentos Brasileiro

Plataforma de Múltiplos Canais

Ecosistema de E-Commerce

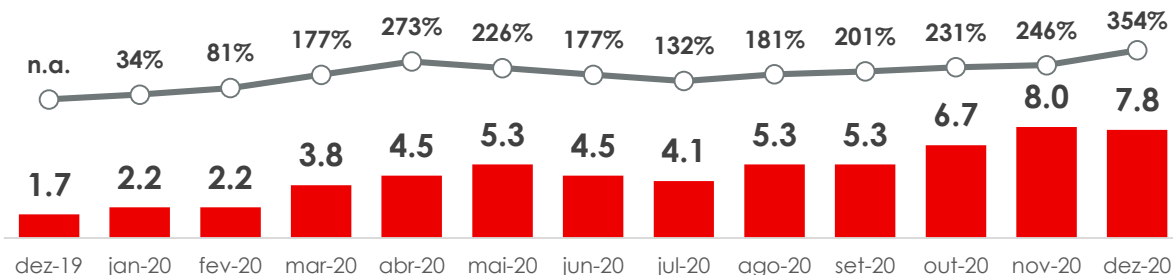


Plataforma multisserviços para aumentar a vinculação, contando com o e-commerce como canal chave para crescimento

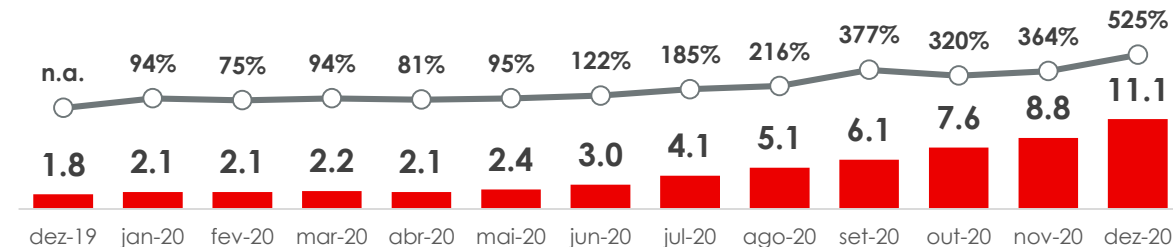
Plataforma Multisserviços: E-Commerce Continua Crescendo em Ritmo Rápido

A Forte Expansão da Getnet

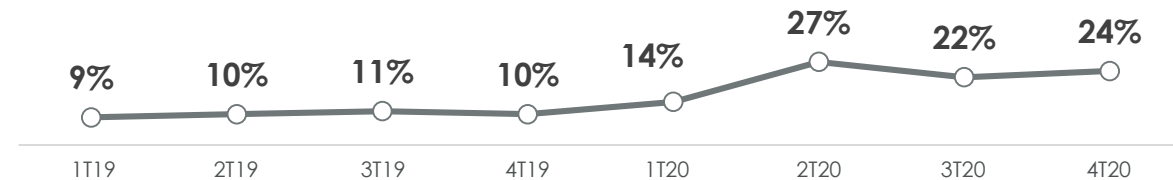
TPV do E-Commerce & Crescimento a.a. (R\$bi, %)



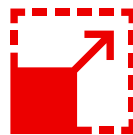
Base de Clientes Ativa⁽¹⁾ & Crescimento a.a. ('000, %)



Evolução do Market Share Digital / TPV (%)



Drivers Estratégicos para a Escala e Rentabilidade



ESCALABILIDADE DE PRODUTOS DIGITAIS

- Ativação padrão do e-commerce (automática) para cada venda POS



ESTRATÉGIA OMNICHANNEL

- Geração Getpay em POS digitais
- Pagamento Split na Loja Digital
- Serviços de Caixa-forte de cartões
- Transações de terminais POS



RENTABILIDADE DO PRODUTO DIGITAL

- Produtos digitais com conta integrada
- Sistema de cobrança automatizado

25% de market share no e-commerce com espaço para crescer

3 Forte Crescimento em Diferentes Segmentos

Pessoa Física

Credenciamento (mil)

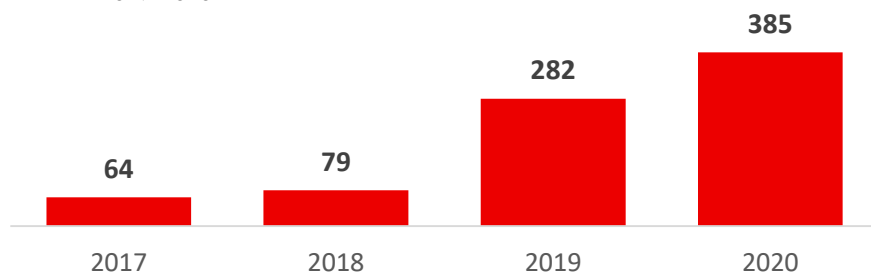
CAGR₂₀₁₇₋₂₀₂₀: **51%**

Canal Externo & Lançamento do SuperGet



Base Ativa⁽¹⁾ (mil)

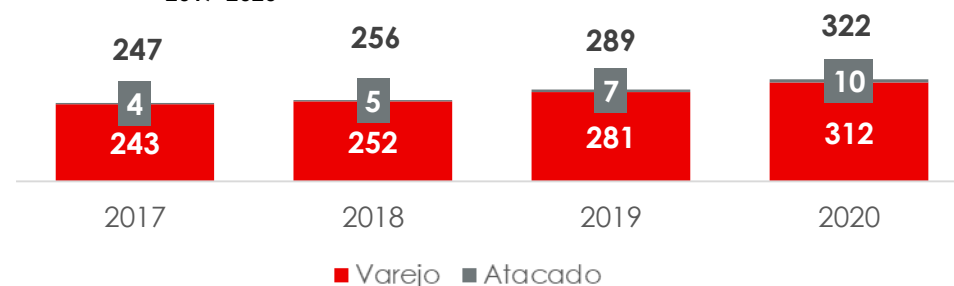
CAGR₂₀₁₇₋₂₀₂₀: **82%**



Empresas

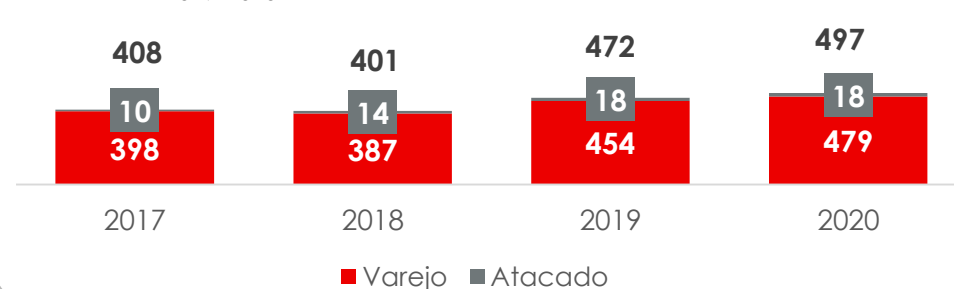
Credenciamento (mil)

CAGR₂₀₁₇₋₂₀₂₀: **9%**



Base Ativa⁽¹⁾ (mil)

CAGR₂₀₁₇₋₂₀₂₀: **7%**



PagoNxt

- Novas tecnologias
- Novas oportunidades como uma plataforma aberta e flexibilidade
- Sinergias e ganhos de eficiência como pilar de uma plataforma global
- Cross-sell de produtos e serviços

Sinergias

- Economias de escala
- Diluição de custos
- Getnet tem o menor custo por transação do setor⁽¹⁾

Tecnologia

- Arquiteturas de tecnologia mais modernas que exigem menos investimento e são mais flexíveis (baseado em nuvem e API)

Velocidade de Execução

- Pioneira no lançamento de produtos e serviços
- Agilidade / DNA de tecnologia
- Infraestrutura de tecnologia de ponta

Diversificação de Receita

- Mix saudável de clientes
- Crédito e produtos bancários como oportunidade de expansão
- Aumentando a penetração da antecipação de recebíveis



5 Governança



Alinhamento de Objetivos

- Acionista controlador (Grupo Santander) com os mesmos objetivos (continuar crescendo aceleradamente e de forma rentável no Brasil e na América do Sul / outras regiões / PMEs)
- Preservando um modelo de negócios robusto, impulsionado pelo compromisso unificado de atender todos os clientes com soluções físicas e digitais, sustentadas por cinco pilares: qualidade, pessoas, eficiência, rentabilidade e segurança e infraestrutura



Parâmetros do Negócio

- Todos os negócios transacionais e não relacionados à crédito permanecerão dentro da Getnet
- Getnet será remunerada pela originação de crédito
- Getnet continuará a fortalecer sua própria força de vendas



Aumento na Vinculação dos Clientes e Aumento da Base Ativa

- Novos clientes serão originados tanto no canal Santander quanto no canal Getnet
- Listagem trará maior visibilidade no mercado para a Getnet
- Fortalecimento do conceito ONE-STOP-SHOP e plataforma multisserviço



Relações Econômicas dos Acionistas Controladores

- **Acordos comerciais:** o Santander Brasil será remunerado pelos clientes originados para a Getnet e a Getnet será remunerada pelos clientes que realizarem cross-sell com o Santander Brasil
- **Acordos de serviço e suporte:** a Getnet continuará a pagar pelos serviços de back-office fornecidos pelo Santander Brasil (por exemplo, jurídico, fiscal, financeiro, central de atendimento) e pelo uso das instalações do Santander Brasil de acordo com um acordo de serviços baseado em práticas de mercado

Posicionamento Único na Indústria Alavancando Crescimento



Pronto para a próxima etapa: mais autonomia e flexibilidade para continuar a prosperar e explorar caminhos de crescimento em aquisição, crédito e banking

Destaques Financeiros



R\$ Milhares	2018	2019	2020
Receita líquida da atividade de transação e outros serviços	882.839	910.819	691.746
Receita líquida de serviços de assinatura e aluguel de equipamentos	655.560	606.107	526.637
Receitas financeiras	412.968	1.136.455	941.601
Outras receitas financeiras	70.918	76.949	11.865
RECEITA TOTAL	2.022.286	2.730.329	2.171.849
Custo dos serviços	(487.509)	(618.163)	(795.051)
Despesas administrativas	(285.614)	(333.103)	(269.538)
Despesas de venda	(136.310)	(131.913)	(183.461)
Despesas financeiras, líquidas	(92.035)	(447.058)	(351.130)
Outras despesas, líquidas	(78.098)	(99.423)	(75.748)
TOTAL DE CUSTOS E DESPESAS⁽¹⁾	(1.079.566)	(1.629.660)	(1.674.929)
Ganho (perda) no investimento em associados	-	-	-
LUCRO ANTES DO IMPOSTO DE RENDA	942.720	1.100.669	496.920
Imposto e Contribuição Social	(252.096)	(307.424)	(137.748)
LUCRO LÍQUIDO RECORRENTE⁽²⁾	690.624	793.245	359.172
EBITDA	1.044.546	1.752.508	1.153.197

Getnet

