

Gabriel Castro

O NEGÓCIO POKER

COMO ABRIR E GERIR UM
CLUBE DE POKER RENTÁVEL



amazon

“Abra as portas para o sucesso com ‘O Negócio Poker’ - o guia completo para abrir e gerir um clube de poker rentável.

Gabriel Castro compartilha sua expertise neste livro abrangente, abordando tudo o que você precisa saber para construir um negócio bem-sucedido - desde a legalidade do poker até a construção de uma equipe de sucesso. Descubra os segredos para escolher o melhor local, atrair clientes e garantir a segurança do jogo. Com informações exclusivas e dicas práticas, ‘O Negócio Poker’ é a ferramenta essencial para aqueles que buscam se destacar no mundo do poker.

Gabriel Castro

O NEGÓCIO POKER

COMO ABRIR E GERIR UM
CLUBE DE POKER RENTÁVEL

ÍNDICE

1- A introdução ao poker	10
2- Poker vicia? Desmistificando o mito	16
3- Legalidade do poker no Brasil	19
4- Como é, de fato, ser dono de um clube de poker	23
5- Análise do potencial do mercado (informações exclusivas) ..	26
6- Os 5 segredos por trás do sucesso dos cassinos	31
7- Escolha do melhor local (conceito e prática)	38
8- Marketing e publicidade	42
9- Como escolher os materiais certos para a operação.	47
10- Liquidity e ecossistemas (pontos-chave do sucesso)	66
11- Software para gerenciamento do jogo e dos clientes	68
12- Documentação (abertura da empresa)	74
13- Como montar e treinar uma equipe	76
14- Garantindo a segurança do jogo	84
15- Construindo a programação de torneios e cash game	88
16- Cozinha e alimentação dos clientes	90
17- Conclusão	92

Good Luck!

Prefácio

Este livro, mais do que qualquer outro livro técnico ou guia descritivo de ‘como abrir seu próprio negócio’ dentro do mercado do poker, vai muito além, pois ele é parte da história do poker brasileiro.

Como de praxe, para abrir qualquer negócio, em qualquer segmento, você precisa ter acesso aos documentos necessários, possuir as autorizações, saber dos materiais específicos para iniciar sua operação, saber dos investimentos necessários, do plano de negócios, do plano de marketing, das técnicas de gestão, do estoque inicial, do capital de giro entre tantas outras questões.

Entretanto, para abrir um negócio no poker, além de precisar de tudo o que qualquer outro empreendimento precisaria, há alguns pontos adicionais: (1) entender acerca da legalidade da nossa atividade, obter toda documentação que sustentou nossas vitórias legais e saber de todo histórico de batalhas jurídicas que nos levaram a legitimar o direito de operar poker no país; (2) obter mão de obra especificamente qualificada, considerando que não existia contingente laboral suficiente nessa área há muito pouco tempo; (3) obter materiais específicos para a nossa atividade, como mesas, fichas, baralhos e outros materiais de apoio.

Vale lembrar que, há alguns anos, para se abrirem negócios de poker no Brasil, era preciso muito mais do que simplesmente boa vontade, tino comercial ou veio empresarial. Era previamente necessário que existissem pessoas dispostas a formar profissionais para trabalhar nessa área (escolas de dealers, por exemplo); a produzir materiais físicos necessários para desenvolver essa atividade; pessoas dispostas a brigar na justiça pelo nosso direito de existir; e pessoas dispostas a criar canais de comunicação para informar e divulgar o que fosse relevante no poker em nosso País.

E foi então que empresas e instituições como a CBTH, a DealerPro o BSOP, o H2, o SuperPoker, a Real Poker, a PokerWeb e outras ganharam tanta importância histórica. Além de empresários, esses pioneiros tiveram que desenvolver esse mercado do zero no Brasil. Criaram a base documental,

empresarial, legal, contábil, laboral, empregatícia, tributária, material, mercadológica, midiática e social daquilo que hoje se transformou numa indústria forte e pujante no país. O Brasil, hoje, é top 5 dentro do cenário mundial.

E muito se deve a esses precursores, pois esse pioneirismo todo deixou uma trilha a ser seguida. Foram pegadas no solo para aqueles que viriam depois. E dentro desse contexto, detectando a necessidade de novos empreendedores que queriam seguir a mesma rota, o Gabriel foi desenvolvendo uma cartilha de “Como abrir seu negócio no poker no Brasil”. Ou seja, um roteiro, um passo a passo. E o que era uma cartilha, foi crescendo, melhorando, adensando-se, tornando-se cada dia maior, melhor, mais completa e mais didática.

E é por isso que eu afirmo que este livro é muito mais do que um livro técnico como outro qualquer. Esta obra faz parte da construção da História do Poker no Brasil. Ademais, ele orientou centenas e centenas de empresários a abrirem seus clubes de poker em nosso País e a, consequentemente, gerarem milhares e milhares de empregos.

Portanto, ao Gabriel, mais do que ter tido a honra de ser convidado para escrever o prefácio do seu livro, para mim, essa oportunidade significou uma chance de reconhecer publicamente a sua enorme capacidade empresarial e empreendedora, além de, claro, aclamar a sua importância histórica na construção do que hoje é a Indústria do Poker no Brasil.

E a você que está lendo desejo-lhe uma ótima leitura e bons negócios!

Igor Trafane Federal

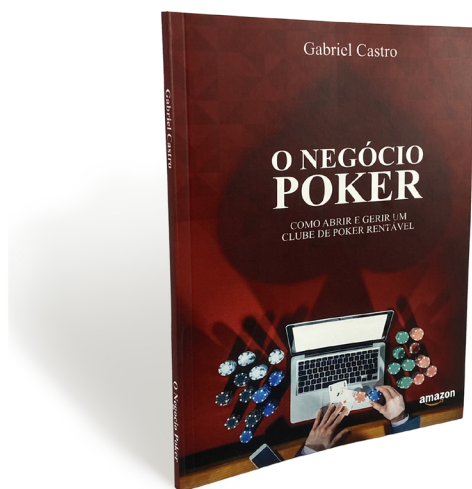
O Negócio Poker: Como abrir e gerir um clube de poker rentável



por Gabriel Castro (Autor)

5,0  2 avaliações de clientes

[Ver todos os formatos e edições](#)



Ler amostra

LIVRO COMPLETO:

COMPRAR AGORA