# Documento de visão do projeto.

site: Game Mania

Aluna/o: Bruna Thompson

## Escopo do Projeto

- I. Justificativa do projeto:
- Aumentar o alcance de vendas e lucro por todo o país.
- Uma maneira mais fácil e prática de venda e com menor custo.
- II. Finalidade do projeto:
- Interface simples e prática, apresentando ao público alvo uma maneira fácil de adquirir seus desejados produtos sem muitas complicações.
- ☐ Atender as necessidades do cliente.
- III. Visão geral:
- ☐ Site responsivo.
- ☐ Estrutura de código funcional e segura.
- Design minimalista e acessível.
- Assistência disponível ao consumidor.
- ☐ Focado no público gamer.

IV. Visão geral do produto:		
00 00	Layout simples, acessível, responsivo e amigável. Vendas seguras para todo o país, com preços acessíveis levando em conta a situação financeira do público alvo e a economia atual. Aplicações UI e UX. Assistência técnica disponível 24h.	
V. Posicionamento no mercado:		
	Focado no público alvo gamer, de 16-30 anos. O objetivo é democratizar o acesso ao equipamento e jogos de alta qualidade.	
VI. Descrição da equipe desenvolvedora:		
0 0	Cliente: GAME MANIA (contratador do serviço) Representante/Desenvolvedor: Bruna Thompson (criação e desenvolvimento do código e funcionamento do site de e-commerce para gamers)	

#### VII. Alternativas:

- ☐ Manter o usuário informado sobre as inovações do mundo gamer.
- ☐ Inovação no mercado e-commerce focado em jogos online.
- ☐ Funcionalidades específicas e acessibilidade para todos.

#### VIII. Concorrências:

☐ 4Gamers, ItxGamer, entre outros.

### IX. Restrições:

■ Não há restrições atualmente. O cliente reserva o direito de adicioná-los caso necessário.

X. Requisitos do produto:		
0 0 0	Navegador Google Chrome, Safari ou Firefox. Fontes e cores acessíveis, levando em conta as necessidades de todos. (Letras sans-serif, cores mais amigáveis, design mais minimalista e responsivo). Facilidade de uso.	
XI. Definição:		
	Inovação e acessibilidade no mercado gamer que vem crescendo mais e mais no país e no mundo.	
XII. Acrônimos e abreviações:		
	GM.	
XIII. Referências:		
	Sites de venda populares no Brasil como Americanas, Saraiva e Kabum.	