**LISTADO DE DETALLES DE LOS MÓDULOS DEL SISTEMA “DISTRIBUCION”**

**Módulo Inventario:**

* Registro, edición, eliminación de productos.
* Interfaz para registrar, modificar y eliminar almacenes.
* Visualización del inventario por almacén.
* Categorización de los productos.
* Codificación de los productos.
* Establecer unidades para la venta.
* Asignación de una imagen a los productos para una identificación rápida y evitar que puedan causar confusión al momento de la venta.
* Establece mínimos para el stock de los productos.
* Ingreso o compra de productos en cualquier almacén.
* Egreso o salida de productos bajo diferentes características, ejemplo: bajas, traspasos, pérdidas, etc.
* Traspaso de productos entre almacenes o sucursales.
* Actualización de los precios de los productos.
* Los precios son modificables y controlados bajo un historial de precios.
* Asignación de varios precios a un producto.
* Control exacto de tus existencias.
* Las cantidades existentes se actualizan automáticamente luego de cada operación que se realice como ser: ventas, compras, bajas, traspasos, preventas, etc.
* Visualización de las cantidades existentes de cada producto, esto por sucursal, almacén, etc.
* Kárdex individual para cada producto, indicando todo su historial de movimientos.
* Reporte de las cantidades existentes por producto, almacén, sucursal, etc.
* Reporte de filtrables bajo diferentes parámetros como ser: por rango de fechas, por empleado, etc.
* Agrupar productos para darles un determinado precio al llegar a una determinada cantidad de unidades

**Módulo Ventas:**

* Registro de las ventas realizadas en el día
* Registro del nombre y nit del cliente.
* Campo para la búsqueda y filtrado de productos por código, nombre y categoría, para una venta ágil.
* Descuentos en porcentaje y puntual por producto.
* Creación de cotizaciones y proformas.
* Registro de facturas manuales realizadas en el día, para la actualización de las cantidades existentes.
* Ventas bajo nota de remisión o nota de venta.
* Permite observar y/o editar una venta.
* Reporte de ventas diarias.
* Reporte de ventas por distintos parámetros como ser: rango de fechas, por empleado, por sucursal.
* Reporte de ventas generales, ventas manuales, ventas personales, proformas y cotizaciones.
* Atajos de teclado para más agilidad en el proceso de venta.
* Tipo de moneda modificable.

**Módulo Facturación:**

* Ventas bajo factura electrónica.
* Impresión automática de facturas.
* Facturas impresas bajo los estándares de Impuestos Nacionales.
* Registro y control interno de las dosificaciones.
* Impresión de facturas desde cualquier equipo en la red o terminal.
* Asignación de terminales para pedidos, ventas, cobranzas, cotizaciones, etc.
* Reportes en tiempo real de las ventas realizadas en el día.
* Libro de ventas con el formato de Impuestos Nacionales.
* Libro de compras con el formato de Impuestos Nacionales.
* Modificación de facturas en caso de errores como en el nombre o nit de la empresa.
* Reimpresión de facturas modificadas.
* Recorte del nombre los productos y/ o servicios para una impresión más limpia y sin desbordes.

**Cuentas por pagar y cobrar:**

* Ventas a crédito.
* Cartera de clientes.
* Registros de los cobros realizados a los clientes.
* Reporte de cuentas por cobrar.
* Compras a crédito.
* Cartera de proveedores.
* Registros de los pagos realizados a los proveedores.
* Reporte de cuentas por pagar.
* Reporte de las cuentas cobradas por día.
* Reporte de las cuentas pagadas por día.

**Módulo de Distribución:**

* Registro, edición y eliminación de clientes con datos de geolocalización.
* Registro, edición, visualización y eliminación rutas o áreas que delimitan a los vendedores.
* Asignación de rutas y días a vendedores para un mejor orden y control.
* Visualización de las preventas con puntos marcados en un mapa diferenciados por colores también nos muestra la eficacia por tiendas de cada uno de los vendedores entre un rango de fechas.
* Habilitar o deshabilitar a los vendedores para parar las ventas del día y recolectar la información para el distribuidor.
* Impresión de todas las ventas realizadas por vendedor (Impresora normal o térmica).
* Historial de todas las ventas efectuadas o devueltas de cada vendedor por un intervalo de fechas mostrando su efectividad en base a montos.
* Generación de promociones por stock agrupando productos y cambiando de precio por producto.
* Generación de devoluciones con reposición de productos vendidos.
* Asignación de una o varias rutas a cada distribuidor.
* Ver los puntos o clientes a los cuales tiene que repartir con respectivo color de prioridad e información de la entrega.
* Impresión de un consolidado o hoja de salida de cada distribuidor mostrando la información de productos totales a llevar.
* Impresión de todas las notas de venta asignadas a el distribuidor
* Cerrar la distribución parcial y total de cada distribuidor generando la hoja de liquidación
* Historial de distribuidor de las entregas o devoluciones efectuadas por día o por un rango de fechas mostrando su efectividad en base a montos.
* Mostrar las visitas o ventas realizadas de todos los vendedores.

**Módulo Distribución móvil:**

* (Vendedor) Ver puntos de los clientes, rutas y el punto actual de ubicación mapa.
* (Vendedor) Asignar almacen a cada usuario.
* (Vendedor) Registrar clientes con los siguientes datos: Nombre, nombre factura, nit/ci, teléfono, tipo (ubicación se guarda automáticamente con el GPS del celular)
* (Vendedor) Listado de todas las tiendas o clientes más cercanos ya registrados ordenados por distancia en la que se encuentran
* (Vendedor) Registrar las ventas seleccionando productos añadiéndolo a un carrito de compras y con una determinada prioridad de venta
* (Vendedor) Restricción mediante el stock.
* (Vendedor) Seleccionar la unidad de venta de cada producto al momento de vender (cambiando automáticamente de precio)
* (Vendedor) Ver listado de todas las preventas realizadas en el día, calculando el total vendido
* (Vendedor) Listado de los productos en promoción
* (Vendedor) Listado de productos sin stock
* (Vendedor) Cierre de ventas (cuando terminas las ventas del día)
* (Vendedor) Cierre de sesión
* (Distribuidor) Ver puntos de los clientes a los que tiene que repartir y el punto actual de ubicación mapa.
* (Distribuidor) Ver listados de clientes cercanos a el punto de ubicación.
* (Distribuidor) Editar la venta antes de la entrega de productos.
* (Distribuidor) Registrar la no entrega de los productos con determinado motivo.
* (Distribuidor) Listado de todas las entregas calculando el total.
* (Distribuidor) Listado de los productos devueltos.
* (Distribuidor) Cierre de sesión.
* (Distribuidor) Impresión móvil de las notas de ventas o facturas al momento de entregar
* (Distribuidor) Impresión móvil de las notas de ventas o facturas al momento de entregar
* (Distribuidor) Crear una plan de cuentas o una cuenta por cobrar al momento de entregar los productos
* (Distribuidor) Ver el estado de clientes que tienen deudas anteriores mostrando todas las deudas
* (Distribuidor) Registrar el pago de deudas anteriores
* (Distribuidor) listado de cobros hecho por dia
* (Distribuidor) Venta directa de los productos devueltos de distribuciones no entregadas o devueltas el cual podra elegir la cantidad de venta

AUTOVENDEDOR

* Crear un rol de auto vendedor que se diferencie de los demas vendedores
* Crear, ver, editar, eliminar e imprimir una orden de salida para cada autovendedor por dia (es un registro de cuantos productos esta cargando o llevando para hacer una venta directa esto genera un inventario extra para cada autovendedor)
* Boton de cierre del dia el cual cambiara de estado al auto vendedor listo para ajuste de deudas en la liquidacion
* Liquidacion un reporte el cual nos muestra todo el detalle del dia entre ventas, cobros, cajas prestadas.
* Historial de orden de salida se podra elegir el dia o rango de dia para ver el orden de salida y lo que se vendio
* Poder prestar materiales a clientes (Cajas) al momento de vender
* Autoventas (donde podra hacer ventas directas con el inventario de la orden de salida)
* asignación de rutas a los vendedores con el rol autovendedor
* (Aplicación) Mostrar el inventario de la orden de salida asignada al autovendedor
* (Aplicación) Venta directa y descuento del inventario del autovendeor (orden de salida)
* (Aplicación) Posibilidad de dar cono un plan de pagos
* (Aplicación) Impresión móvil de la venta directa con la aplicación.

RECURSOS HUMANOS

* + Control de Asistencia mediante una importación de excel
  + Registro de Empleados y asignación de cargos.
  + Baja de empleados que ya hayan sido retirados.
  + Resumen de Asistencias
  + Planilla mensual de salarios.
  + Registro de Contratos (Básico)
  + Registro de Pagos (Básico)
  + Creación y planificación de horarios
  + Asignación de horarios.
  + Registro fotográfico del empleado.
  + Registro de Feriados
  + Registro de Permisos
  + Tolerancias y Descuentos
  + Registro de Asistencia (Manual)
  + Registro de Vacaciones.

CONTABLE

* + Registro de cuentas por niveles y subniveles.
  + Plan de cuentas bajo la notación por puntos.
  + Inicio de contabilidad por periodos.
  + Cierre de contabilidad del periodo vigente.
  + Registro de asientos contables diarios como ser: ingresos, egresos, ventas, etc.
  + Balance de apertura en el inicio de contabilidad.
  + Reporte: balance general.
  + Reporte: estado de resultados.
  + Reporte: libro diario.
  + Reporte: libro mayor.
  + Reporte: balance de sumas y saldos.
  + Reporte: hoja de trabajo de 8, 10, 12 columnas.
  + Generación de tres tipos de facturas como ser: diferida, automática, normal.
  + Generación de factura automática con el precio definido
  + Reporte: Flujo de Efectivo
  + Reporte: Evolución del Patrimonio
  + Configuración de asientos automáticos para las ventas ingresos y egresos
  + Configuración de asientos automáticos para las demás acciones del sistema

IMPORTACIONES

* + Creación de gastos y configuración de gastos más comunes.
  + Agrupación de gastos por motivos afines
  + Creación, edición del pedido de importación
  + Añadir gastos al pedido
  + Verificación de llegada de los productos importados
  + Informe detallo de la importación

ACTIVOS FIJOS

Registro, edición y eliminación de activos fijos

Asignación de personal encargado del activo fijo

Baja o transferencia del activo

Historial de activos

Cargar o registrar las ufv’s

Actualización el valor de los activos con las ufv’s

APP SUPERVISOR

Lista de empleados a cargo mostrando las ventas del día calculando su efectividad

Asignar metas por rango de fechas de ventas efectivas

Asignar metas por rango de fechas por producto

Asignar metas por rango de fechas por categoría

Ver las metas de los empleados a cargo

Vista de la última venta de los empleados a cargo

TRASPASOS

Registra el pedido de un almacén a los demás almacenes

El almacén receptor decide que mandarla guiándose en el pedido

Verifica que el pedido le llego o no pudiendo registrar cuanto le llego

Historial de traspasos

DELIVERY

Registro de clientes mediante la página web

Asignación de pedidos a vendedores disponibles o dependiendo del área asignada

Ver los puntos de entrega en la aplicación

Aplicación de clientes para realizar los pedidos y ver su historial

MATERIAL DE PRESTAMO

Registro de materiales enlazados a un producto y dándole valor en caso de venta

Registro de préstamo de materiales los cuales podrán ser cobrados después

Cobro o venta de materiales mediante la aplicación   
historial de cobros, prestamos de materiales en el sistema

METAS DE VENTA

Registro de metas de venta por ventas efectivas  
Registro de metas de ventas por productos específicos

Registro de metas de venta por categoría de productos

Visualización de las metas y el porcentaje logrado en la aplicación