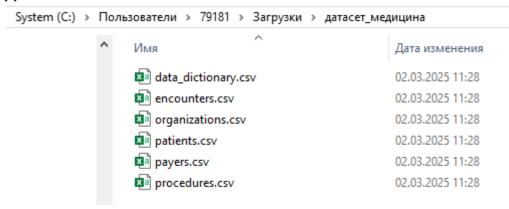
## Описание

- Вам предстоит выступить в роли аналитика данных интернет-магазина.
- Вам предоставлены сырые данные о продажах, товарах, клиентах и маркетинговых кампаниях.
- Ваша задача провести комплексный анализ данных, выявить ключевые показатели эффективности (KPI) и визуализировать полученные результаты для руководства компании.

### Данные



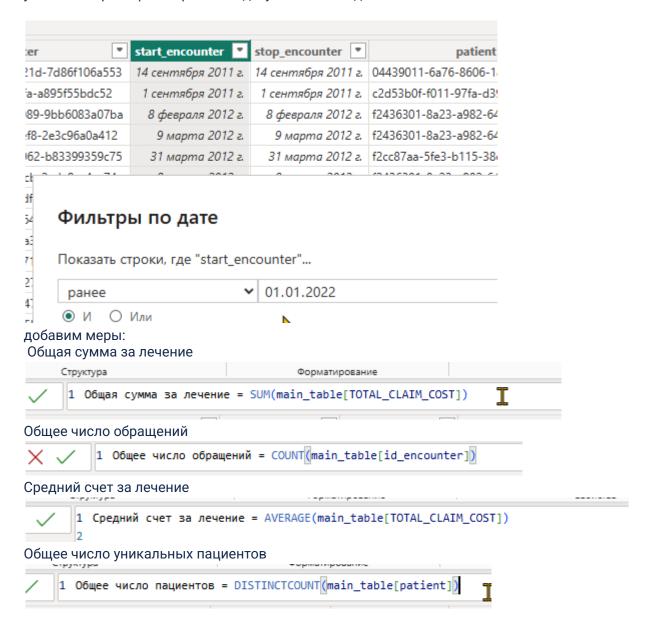
# Этап 3: Визуализация и интерактивность в Power BI

• Импорт данных: Импортируйте подготовленные данные из Excel в Power BI Desktop.

получим данные из таблицы эксель этап2.xlsx а именно из таблицы main\_table

• Моделирование данных: Проверьте связи между таблицами, созданные в Excel. При необходимости, создайте дополнительные связи или меры.

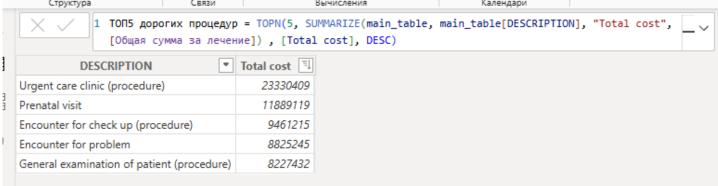
установим фильтры - ограничим дату полными годами



# добавим таблицу в которой добавим топ-5 процедур по сумме счета за лечение ТОП-5 процедур по общей сумме счета

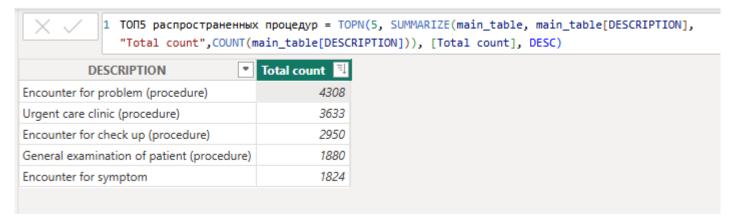
ТОП5 дорогих процедур = TOPN(5, SUMMARIZE(main\_table, main\_table[DESCRIPTION], "Total cost", [Общая сумма за лечение]) , [Total cost], DESC)

# добавим таблицу в которой добавим топ-5 процедур по популярности. отсортируем

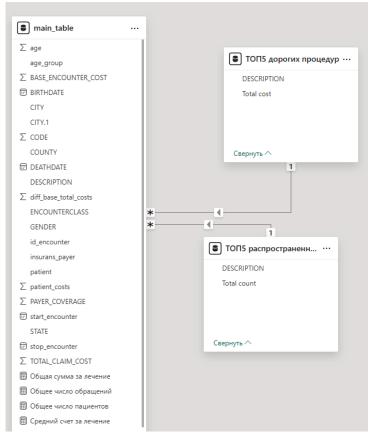


ТОП5 распространенных процедур

TOП5 pacпространенных процедур = TOPN(5, SUMMARIZE(main\_table, main\_table[DESCRIPTION], "Total count", COUNT(main table[DESCRIPTION])), [Total count], DESC)



# установим связи



Визуализация в Power BI: Создайте интерактивный дашборд, который будет включать:

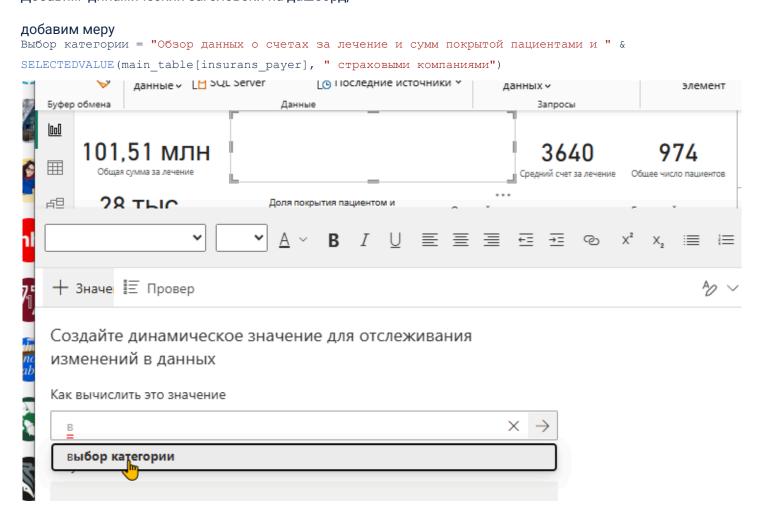
- Сводные показатели (KPI): Общий объем продаж, количество заказов, средний чек, количество клиентов.
- Интерактивные графики и диаграммы:
  - Динамика продаж с возможностью фильтрации по времени, категориям товаров, регионам.

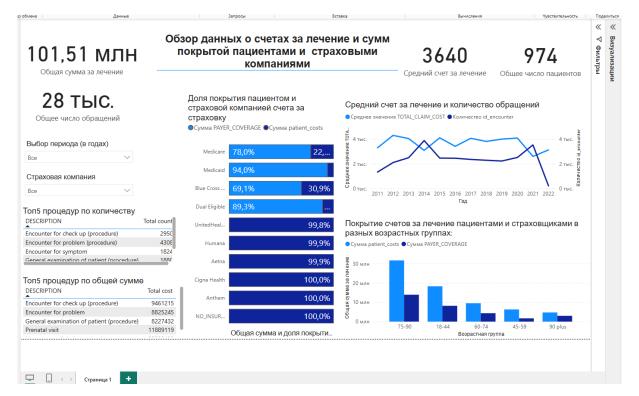
## динамика обращений по годам

- Карта продаж с отображением объема продаж по регионам.
- Диаграммы, показывающие распределение клиентов по сегментам.
- Фильтры: позволяющие пользователю выбирать интересующие его временные периоды, категории товаров, регионы и другие параметры.

#### добавим динамический заголовок

Добавим динамический заголовоки на дашборд,





- Оптимизация дашборда:
  - Дайте осмысленные названия всем визуализациям и элементам дашборда.
  - Используйте цветовую гамму, соответствующую фирменному стилю компании.
  - Разместите визуализации на дашборде логично и понятно для пользователя.

## Результат

- Итогом работы должен стать интерактивный дашборд в Power BI, который позволит руководству компании:
  - Оценивать текущее состояние продаж.
  - Анализировать динамику продаж за различные периоды.
  - Выявлять наиболее прибыльные товары, категории и регионы.
  - Оценивать эффективность маркетинговых кампаний.
  - Получать представление о портрете целевой аудитории.

