

Gestión para Distribuidora de Golosinas

Transformando la gestión tradicional en un sistema eficiente para optimizar inventarios, ventas y entregas



El Desafío de la Gestión Manual



Actualmente, la distribuidora de golosinas de mi suegro enfrentan desafíos operativos críticos que impactan su rentabilidad y eficiencia diaria.

Control de stock incierto

Imposibilidad de conocer con exactitud las cantidades disponibles de cada producto

Pérdida de información

Sin registro claro de entregas realizadas a cada cliente

Procesos lentos

Armado de pedidos ineficiente por falta de organización

SOLUCIÓN DIGITAL

Una Base de Datos Centralizada

Este proyecto propone un sistema de gestión integral que centraliza toda la información del negocio, eliminando las anotaciones manuales y los registros dispersos.

La solución conecta productos, clientes y ventas, que automatiza procesos y proporciona información precisa en tiempo real.

Beneficios Clave

- Información actualizada y accesible
- Reducción de errores operativos
- Mayor control del negocio
- Ahorro de tiempo en tareas administrativas

Objetivos del Sistema



Gestión de Inventario

Registrar y controlar todas las golosinas disponibles en el depósito con información detallada de cantidades y valores



Administración de Clientes

Mantener un registro completo de clientes con datos de contacto y cronograma de visitas semanales



Control de Pedidos

Guardar y gestionar todos los pedidos tomados y los remitos entregados a cada cliente

Flujo Operativo del Negocio



El modelo de negocio sigue un ciclo continuo que comienza con la adquisición de productos y culmina con la entrega al cliente final, generando información valiosa en cada etapa.

Estructura de Datos: Productos y Categorías

CATEGORIAS

- **id_categoria:** Código único
 - **nombre_cat:** Nombre descriptivo

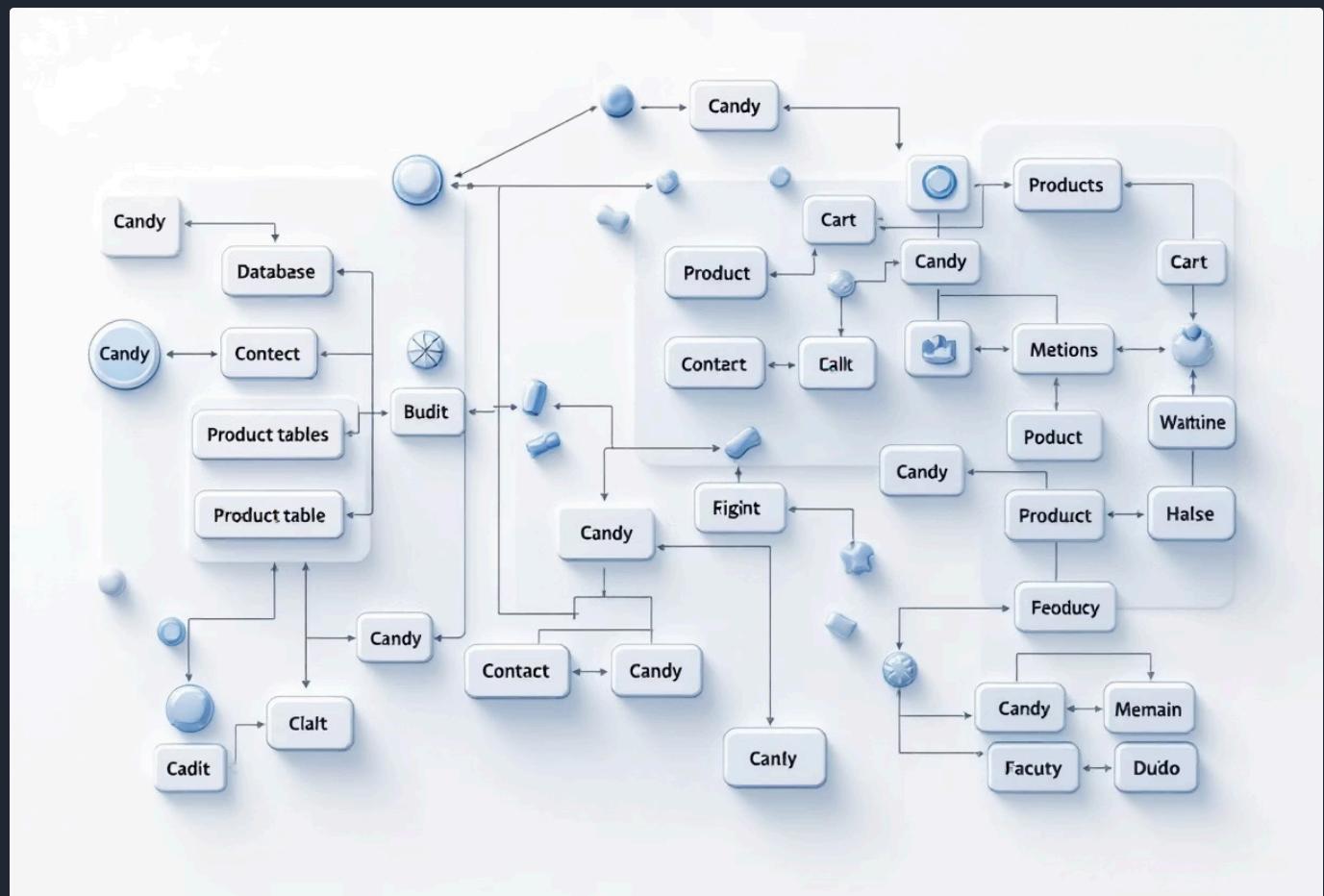
Ejemplo: "Chocolates", "Caramelos"

PROVEEDORES

- **id_proveedor**: Código único
 - **razon_social**: Nombre empresa
 - **telefono**: Contacto directo

PRODUCTOS

- **id_producto:** Código único
 - **nombre_prod:** Nombre golosina
 - **id_categoria:** Enlace a categoría
 - **id_proveedor:** Enlace a proveedor
 - **precio_unitario:** Valor venta
 - **stock_actual:** Cantidad disponible



Gestión de Clientes



CLIENTES

Información completa del comercio minorista

- **id_cliente:** Identificador único del cliente
- **nombre_negocio:** Nombre del comercio
- **direccion:** Ubicación física del local
- **dia_visita:** Día de visita programada

El registro detallado de clientes permite planificar rutas eficientes, optimizar las visitas semanales y mantener una relación comercial organizada con cada punto de venta.



Sistema de Pedidos y Detalles

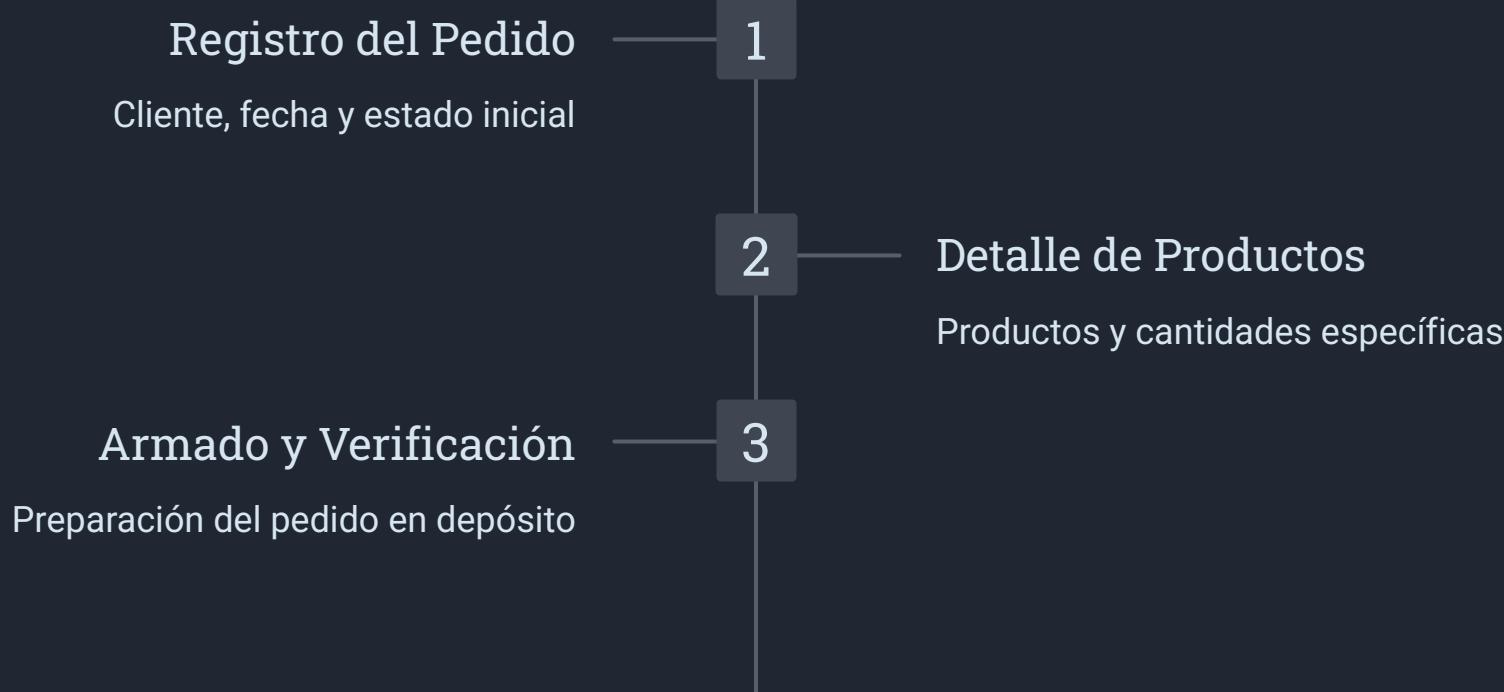
El módulo de pedidos conecta las solicitudes de los clientes con los productos disponibles, permitiendo un seguimiento preciso desde la toma del pedido hasta su preparación.

PEDIDOS

- **id_pedido:** Número único
- **id_cliente:** Cliente asociado
- **fecha_pedido:** Fecha de registro
- **estado:** Estado actual

DETALLE_PEDIDOS

- **id_detalle:** Código línea
- **id_pedido:** Pedido padre
- **id_producto:** Producto solicitado
- **cantidad:** Unidades pedidas





Remitos y Comprobantes de Entrega

La tabla de remitos documenta formalmente cada entrega realizada, estableciendo un registro legal y comercial de las transacciones completadas.

REMITOS

- **id_remito:** Número de comprobante único
- **id_pedido:** Referencia al pedido entregado
- **fecha_entrega:** Fecha de entrega efectiva

Este documento cierra el ciclo operativo y alimenta el historial comercial.

1

Generación Automática

El remito se crea vinculado al pedido aprobado

2

Registro de Entrega

Se documenta fecha y confirmación de recepción

3

Trazabilidad Completa

Historial accesible de todas las entregas por cliente

Próximos Pasos



Creación de la Base de Datos

Implementar todas las tablas con sus relaciones y restricciones de integridad



Migración de Datos

Transferir información existente desde registros manuales

Con esta base de datos, la distribuidora tendrá control total sobre su operación, permitiendo crecer de manera ordenada y eficiente.