

Una herramienta capaz de brindarle la posibilidad de solventar de una manera adecuada y eficiente, todas las necesidades que se requieren para que los representantes de ventas puedan realizar sus labores y así lograr cumplir con todas las expectativas de sus clientes de manera ágil y eficaz logrando de esta manera abarcar nuevos mercados además de optimizar los flujos de trabajo diarios.



✓ **Comodidad** ✓ **Control** ✓ **Agilidad** ✓ **Comunicación**

FUNCIONALIDADES

FACTURAS

En este módulo todas las ventas directas se podrán realizar directamente desde el dispositivo.

CONSULTAS GENERALES

Todo lo referente a las operaciones realizadas desde el dispositivo móvil, además de una gama de reportes necesarias para los controles tanto de los representantes de ventas como la organización.

CONTROL DE VENTAS NO EFECTIVA

Brinda las opciones requeridas de justificación de todas aquellas visitas sin venta efectivas a la hora de realizar las visitas diarias.

CONFIGURACIÓN

Le brinda al departamento de TI u o personal autorizado toda la configuración necesaria y adecuada para las funciones y características para el adecuado funcionamiento de la aplicación.

INFORMACIÓN DE PROSPECTOS

Abre todas las posibilidades de tomar información vital para apertura de nuevos mercados y nuevas rutas.

PEDIDOS

Les permite a los representantes de ventas poder realizar las operaciones del levantamiento de preventa.

ELIMINACIÓN DE DATOS

Te permite mantener la información necesaria el tiempo que lo requieras u eliminarla.

DEVOLUCIONES

Le permite la preparación y la documentación referente a cualquier devolución pertinentes a las gestiones de ventas

ENVÍO Y SINCRONIZACIÓN DE DATOS

Le brinda una comunicación asertiva y eficiente entre el dispositivo móvil y la plataforma de la organización en el momento que se requiera esta puede ser de manera autónoma u o asistida.

RECIBOS Y COBROS

Realiza la gestión de cobro brindándole toda la información individual de cada uno de sus clientes.

