MOTIVAÇÃO ENGAJAMENTO

DIREÇÃO

COMPROMETIMENTO





Paulo Rocha

Professional & Self Coaching pelo IBC- Instituto Brasileiro de Coaching, com certificação Internacional, com reconhecimento pelo GCC- Global Coaching Community, ECA- European Coaching Community, ICI- International Association of Coaching Institutes, BCI- Behavioral Coaching Institute, ICC- International Coaching Council, IAC-International Association of Coaching

Coaching Ericksoniano- Hipnose ericksoniana aplicada ao Coaching pelo IBC- Instituto Brasileiro de Coaching, com certificação Internacional, com reconhecimento pelo GCC- Global Coaching Community, ECA- European Coaching Community, ICI- International Association of Coaching Institutes, BCI- Behavioral Coaching Institute, ICC- International Coaching Council

Coaching de Equipes e Grupos pelo IBC- Instituto Brasileiro de Coaching, com certificação Internacional, com reconhecimento pelo GCC- Global Coaching Community, ECA- European Coaching Community, ICI- International Association of Coaching

Institutes, BCI- Behavioral Coaching Institute, ICC- International Coaching Council, IAC- International Association of Coaching

Leader Coach- Liderança através do Coaching pelo IMC- Instituto Mentor Coach, certificação Internacional pelo UNO instituto do Perú,

Aprendizagem Experiencial pelo IMC- Instituto Mentor Coach, com Certificação Internacional pelo UNO instituto do Perú

Humanistic Master Coach internacional pelo More Institute da Alemanha, com reconhecimento pelo ECA- European Coaching Community, , IHCOS- The International HUmanistic Coach Society e ICI- International Association of Coaching Institutes.

Pós- Graduação em Gestão e Marketing pela Universidade Gama Filho

Experiência de 10 anos como sócio- diretor de uma empresa de serviços, liderando 50 funcionários diretos.

Trainer e Palestrante

Sócio-Diretor da Rapport Brasil – Centro de desenvolvimento humano

Experiência com 1000 horas em atendimento de Coaching individual e grupo.



DEFINIÇÃO

Retorno de informação, retorno ou *feedback* é o procedimento que consiste no provimento de informação a uma pessoa sobre o desempenho, conduta, ou ação executada por esta, objetivando reorientar estimular ou comportamentos futuros mais adequados.



QUAL SUA IMPORTÂNCIA?







DESENVOLVIMENTO DE CAPACIDADES E TALENTOS



FOCO E DIREÇÃO NAS METAS E OBJETIVOS







REDUÇÃO DE OBSTÁCULOS

Base das relações interpessoais



O QUE ACONTECE QUANDO NÃO HÁ FEEDBACK

- Impacta na produtividade, auto estima e motivação do colaborador
- Aumento do risco de Turnover
- Maior probabilidade de erros irreparáveis
- Impacto em resultados financeiros





TIPOS DE FEEDBACK

Feedback Positivo – Repetição de comportamento

Feedback corretivo – Mudança de comportamento

Feedback insignificante – vago, vazio e sem propósito

Feedback ofensivo – Arrogância, descaso





FORMAS DE DAR UM FEEDBACK



AVALIAÇÃO



RECONHECIMENTO



ORIENTAÇÃO



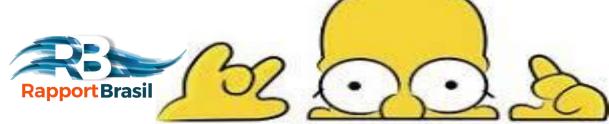
FORMAS DE DAR O FEEDBACK	OBJETIVO DO EMISSOR
RECONHECIMENTO	CONECTAR, MOTIVAR, AGRADECER
ORIENTAÇÃO	AJUDAR A APRIMORAR SUAS TÉCNICAS, APERFEIÇOAR CAPACIDADES
AVALIAÇÃO	CLASSIFICAR OU COMPARAR COM UM PADRÃO, AJUSTE DE EXPECTATIVAS





ERROS MAIS COMUNS AO DAR UM FEEDBACK

- Falar sobre a pessoa e não sobre o comportamento
- Feedback vago e superficial
- Falar em nome dos outros
- Feedback exagerado e com generalizações
- Psicanalizar o Feedback
- Flashback
- Momento inoportuno



SCI –SITUAÇÃO – COMPORTAMENTO - IMPACTO

Situação	Comportamento	Impacto	Impacto na Equipe
Esta tarde perto das máquinas de café	Você disse aos outros que nós tivemos uma péssima ideia e vamos falhar.	Eu fiquei muito chateado.	Nossa equipe pode pensar que nós somos incompetentes.



SITUAÇÕES

Devemos destacar com clareza o momento no qual o comportamento aconteceu.

Não utilizar palavras como NUNCA ou SEMPRE





COMPORTAMENTOS

Consiste em relatar as ações **específicas**, **observáveis** dos outros, sem fazer julgamentos ou generalizar seus motivos ou traços de personalidade.





IMPACTO

Demonstre como aquele comportamento impacta sobre seus sentimentos e de sua equipe.





CUIDADO COM O RÓTULO!!!

EVITE
AFIRMAÇÕES QUE
NÃO TENHA
CERTEZA

EVITE SUPOSIÇÕES

PONTO DE VISTA NÃO É UMA VERDADE ABSOLUTA

EVITE COLOCAÇÕES QUE NÃO PROMOVAM MUDANÇAS

EVITE COMPARAÇÕES



DADOS



RÓTULO





INTERPRETAÇÃO

CONSEQUÊNCIAS DO CONSELHO

PARA ONDE VAI?





GATILHOS QUE BLOQUEIAM O FEEDBACK

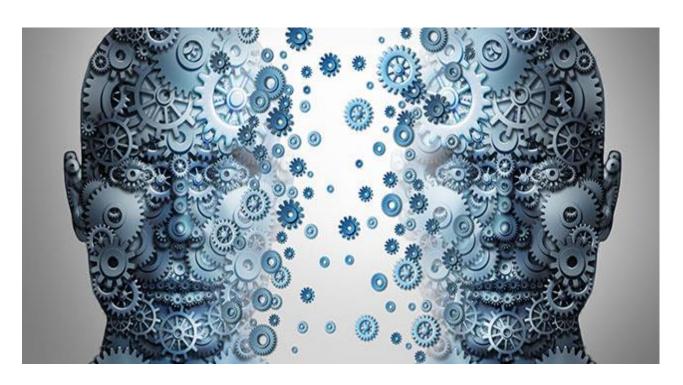
- Gatilhos de Relacionamento
- Gatilhos de Identidade
- Gatilhos de verdade





Ouça primeiro





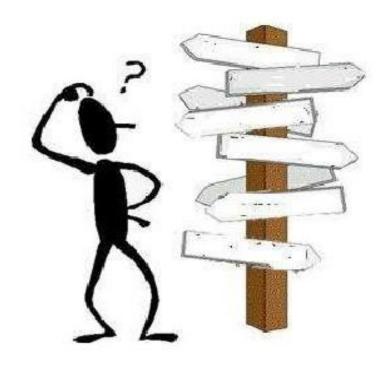
MANTENHA A MENTE ABERTA E FOQUE NO SEU DESENVOLVIMENTO!





É PERMITIDO DISCORDAR! APRESENTE FATOS E PERGUNTE!

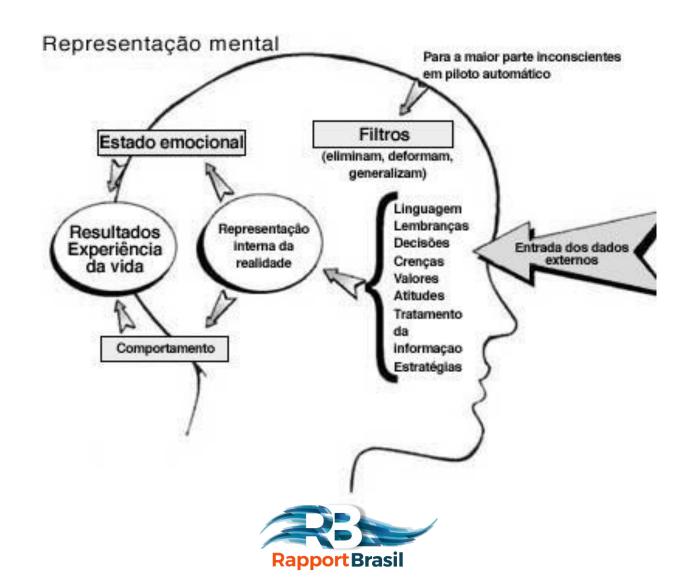
Rapport Brasil



Peça para que fique claro o que é esperado para o futuro



COMO RECEBO A INFORMAÇÃO



A PARTIR DISSO.....

Distorções

Interpretações

Declarações



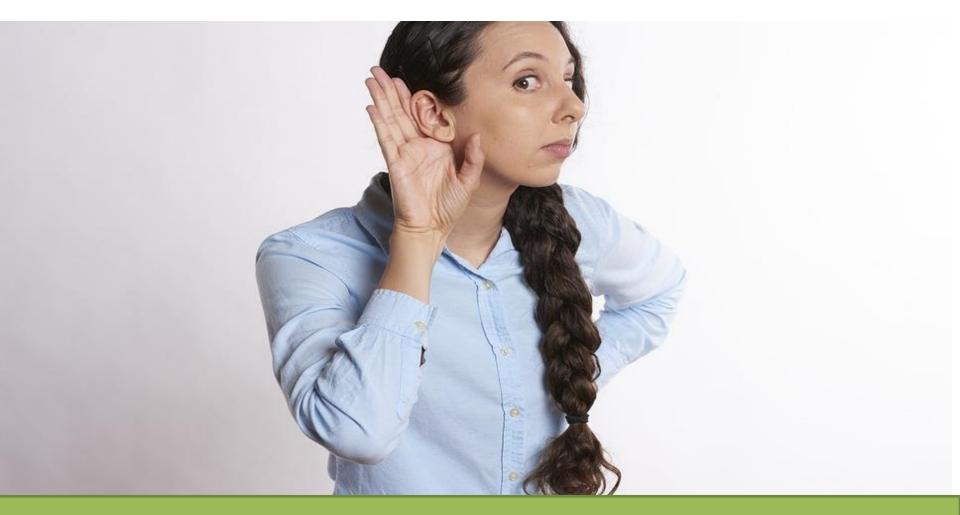


PORTANTO

- Separe o emocional da razão
- Filtre as informações
- Comunique-se de forma lógica
- Foque no propósito da conversa
- Não leve nada para o pessoal
- Esteja aberto ao desenvolvimento
- Saia do encontro com um objetivo







Você sabe ouvir na essência?



AUXILIARES LINGUÍSTICOS

- Cuidado com o "Não"- o cérebro não reconhece a palavra
- Cuidado com o "MAS"- anula a frase anterior
- Cuidado com "TENTAR" pressupõe a possibilidade de falhar
- Cuidado com "DEVO", "TENHO QUE" ou "PRECISO"pressupõe que algo externo controla sua vida.
- Substitua "SE"por QUANDO
- Substitua "ESPERO" por "SEI".



ENTENDA O PERFIL DO OUTRO





DESCOBRINDO TALENTOS

Executor	Comunicador	Planejador	Analista
Desbravador	Estimulador	Moderador	Regulador
Impulsionador	Influenciador	Acolhedor	Analisador
Competidor	Articulador	Prevenido	Ordenado
Direcionador	Participativo	Organizador	Criterioso
Resolvedor	Comunicativo	Planejador	Especialista
Dominante	Facilitador	Estabilizador	Idealizador



Executor

- Senso de urgência
- Autossuficiente
- Necessita de desafios
- Competitivo e audacioso
- Corajoso

Planejador

- Estável
- Paciente
- Ritmo constante
- Preso a regras
- Escuta ativamente

Comunicador

- Facilita interações
- Persuasivo
- Entusiasmado
- Otimista
- Se relaciona com facilidade

Analista

- É preciso
- Detalhista
- Organizado
- Autodisciplinado
- Conservador

Todos temos características dos quatro perfis em escalas diferentes.



Visão de mundo não favorável Pensamento antagônico

Dirigir e dominar

PARA INICIAR

Interagir e verbalizar



Estar em conformidade com normas e procedimentos

PARA
TERMINAR

Servir

Visão de mundo favorável Sentimentos e emoções



Para ser construtivo o Feedback:

PLANEJADO

OBJETIVO CLARO E ESPECÍFICO

ESCUTA ATIVA

PERGUNTAS EFICIENTES COMPARTILHAR IDÉIAS / SUGESTÕES

DEVE SER IMEDIATO

PLANO DE AÇÃO

RETORNO DO INVESTIMENTO





Plano de Desenvolvimento Individual (PDI)

Sugere-se três critérios:

- Impacto (o quanto essa habilidade contribui para o objetivo final),
- Urgência (uma questão de timing, ou seja, o quanto essa habilidade é necessária agora),
- Desejo (o quanto você quer desenvolver essa competência).

Como realizar escolha e priorização?



Na hora de escolher quais competências a desenvolver, foque nas próprias habilidades, não em coisas para fazer.

- Desafios tem que tirar da zona de conforto, direcionando aplicar a habilidade que quer desenvolver.
- Metas e prazos ponto importante do PDI - definir metas para esses desafios. É uma forma de medir o cumprimento ou não que se propôs a fazer e em que medida.





FEEDBACK REFLEXIVO

- Qual seu maior incômodo em receber um feedback?
- Qual sua maior dificuldade em desenvolver o feedback como uma estratégia de desenvolvimento?
- O quanto você verdadeiramente escuta a mensagem do outro?
- Durante o Feedback, você consegue deixar o lado pessoal de fora?
- O quanto você se preocupa com o outro, afim de fornecer informações que possam agregar valor à vida dele(a)?



DICA

"Elogie em público e corrija em particular, um líder corrige sem ofender e orienta sem humilhar."

(Ané Dousseaux)



O SER HUMANO TENTA IMPRESSIONAR OS OUTROS ATRAVÉS DE SUAS VIRTUDES, MAS NA VERDADE SO IRÁ CONECTAR COM OS OUTROS ATRAVÉS DE SUAS VULNERABILIDADES.

TEOFILO HAYASHI





Paulo Rocha

- **(**21) 96637-4949
- paulorocha@rapportbrasil.com.br

www.rapportbrasil.com.br