

Situación 3: El Caos de los Descuentos

- **¿Qué tipo de programa necesitas crear?**

Un sistema de validación que admita clientes con descuento y cuando hayan más de 4 productos aplicar otro descuento.

- **¿Qué validaciones son necesarias?**

Si el cliente es VIP, o si hay 4 productos o más. Las dos con el fin de encontrar un descuento.

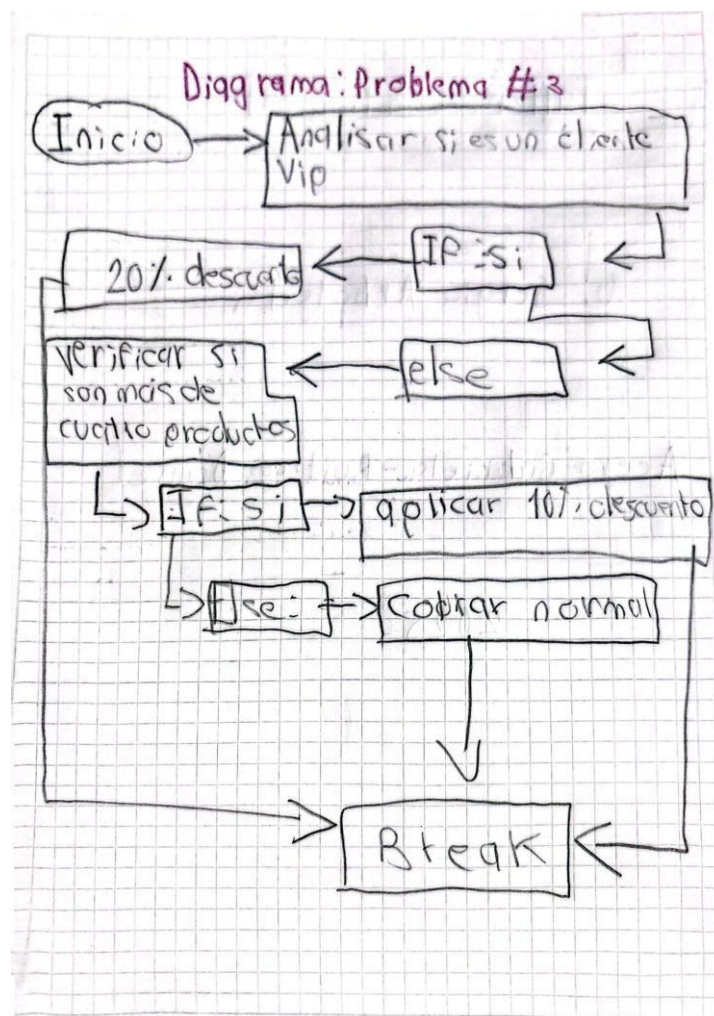
- **¿Qué casos especiales debes considerar?**

En este caso, se debe considerar que el descuento de los 4 productos, según el problema, solo aplica a los clientes regulares.

- **¿Qué debe mostrar cómo resultado?**

El precio y la venta total.

Lógica:



Análisis:

Análisis: Problema #3,

El problema se debe a que el sistema no diferencia entre tipos de clientes ni condiciones de compra, aplicando rebajas de manera incorrecta. Esto ocasiona que clientes vip no siempre reciban su 20% de descuento o que clientes regulares no reciban su 10% de manera habitual. La solución radica en un programa que priorice las reglas del negocio.