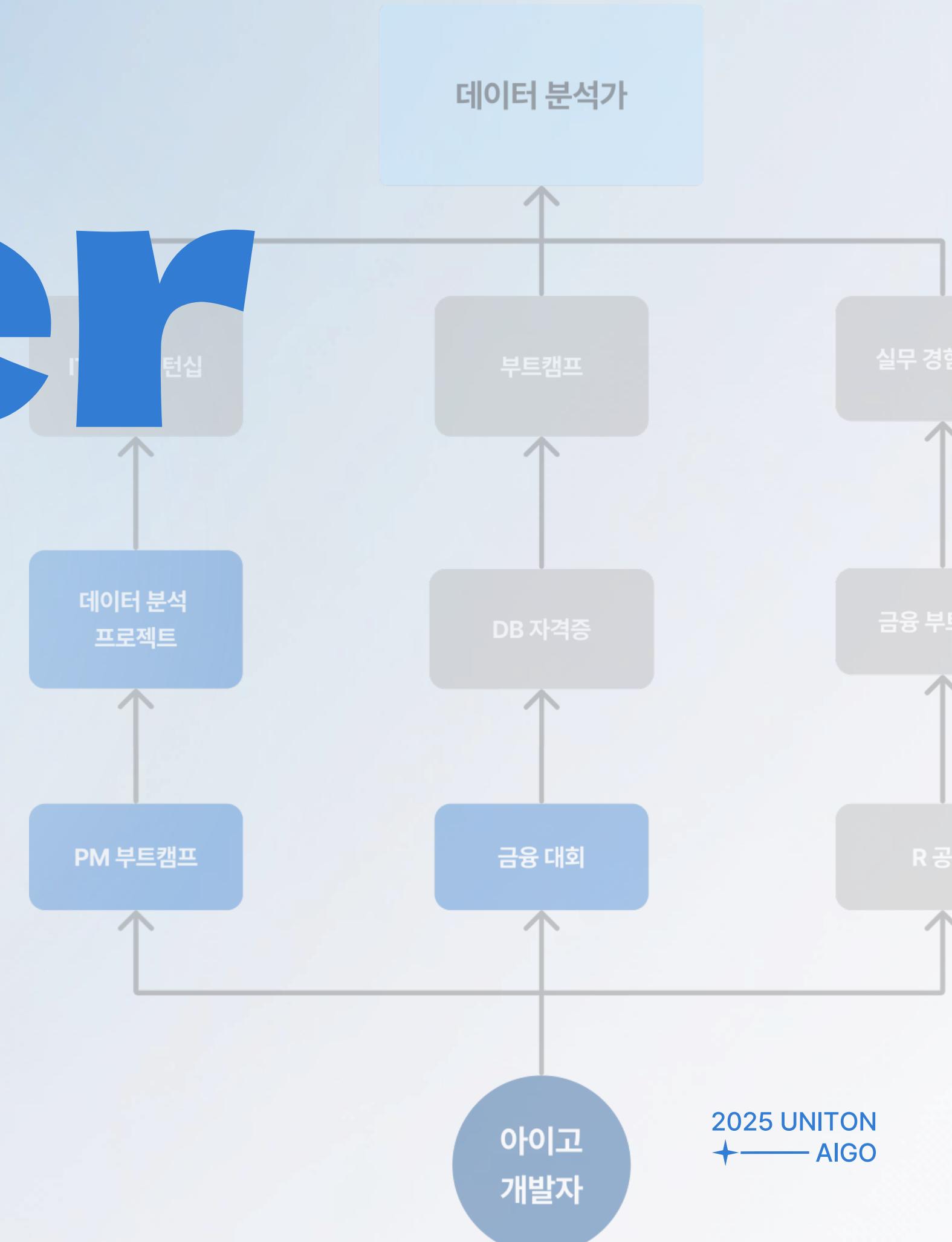


Career pilot

내 목표까지 가는 모든 여정,
오직 나를 위해 설계된 로드맵



contents

목차

- 
- 1 문제 정의** | 핵심 고객층, 기존 플랫폼의 한계
 - 2 솔루션** | CareerPilot이 제공하는 솔루션
 - 3 기술** | RAG 기술 설명
 - 4 BM & 시장** | BM 모델과 초기 진출 전략
 - 5 기대효과** | 예상 성과, 경쟁력, 비전

Problem

문제 정의

핵심 고객층

매년 최소 250만 명 이상 신규 구직자·이직·퇴직자가 진입하는 20~30대 채용 시장

직장인(커리어 전환 고민) + 대학(원)생(경력 초기)

공통 Pain Point - 목표 직무에 도달하기 위한 구체적 경로·우선순위 설정 어려움

기존 플랫폼의 한계

채용 공고 제공, 단순 역량 진단 수준에 머묾

현재 역량 ↔ 목표 직무 간 스킬 갭 분석·장기 커리어 설계 부재

교육 콘텐츠 과잉, 하지만 “지금 당장 무엇을 배우고 어떤 경험을 쌓아야 하는지” 실행 가이드 없음

결과: 방향 상실, 잘못된 선택 반복 → 시간·비용 낭비

Solution

솔루션

STEP 1

AI 커리어 로드맵 시뮬레이션

수백만 현직자의 실제
성공 경로 데이터 분석

현재 위치 → 목표 직무
까지 최적 성장 경로
마인드 맵으로 시각화

단순 정보 검색이 아닌
데이터 기반 방향성 제공

STEP 2

실행 가능한 성장 가이드

로드맵 단계별로 필요한
역량에 맞춘 맞춤형 학습·
경험 제안

주요 교육 플랫폼과 제휴
↓
사용자: 즉시 실행 가능한
실질적 성장 경로 제공
파트너: 타깃 고객과의
효과적인 연결

STEP 3

데이터 기반 롤모델 경로 탐색

평균적 조언 대신,
유사 배경 현직자들의
검증된 성공 사례 제시

필요한 경력 단계, 역량
강화 방법, 평균 소요
기간 등 구체화

사용자가 재현 가능한
현실적 계획 수립 가능

Technology

기술

RAG 기술 설명



BM & 시장

BM 모델

- 핵심 기능 'AI 커리어 로드맵' 무료 제공 → 사용자 기반 확보 & 한국형 데이터 자산 축적
- KPI: 가입자 수, 재방문율, 데이터 건수



- B2C: 프리미엄 구독(무제한 로드맵 수정, 롤모델 상세 열람 등)
- B2B·B2C 제휴: 교육 플랫폼 연결 후 판매 수수료 확보



- B2B SaaS: 대학·기관 대상 커리어 설계 솔루션 공급
- AI 인재 추천: 기업 대상 고급 채용 서비스

초기 진출 전략

- **타겟:** IT 분야 취업·이직 준비생
- **채널:** 인프런·패스트캠퍼스·OKKY 등 교육/커뮤니티 제휴
- **확장:** IT→마케팅·디자인·금융 등 전 직군 확대

기대효과

예상 성과

1년 차:

- 가입자 15만 명, 커리어 경로 데이터 20만 건 이상 확보
- IT 분야 시장 점유율 10% 달성

2~3년 차:

- 유료 전환율 8% 이상
- 제휴 수수료 매출 비중 20% 이상
- 전체 가입자 50만 명 돌파

경쟁력

데이터 기반 맞춤형 커리어 설계라는 차별화 포지션
사용자의 실행으로 바로 연결되는 '실행 가이드' 제공
롤모델 기반 경로 탐색 + AI 실시간 재설계

비전

국내 1위 커리어 성장 플랫폼
B2C와 B2B를 아우르는 지속가능한 수익 구조 완성
장기적으로 '커리어 설계' 분야의 표준 플랫폼으로 자리매김