

Международные региональные рынки (европа, ближний и дальний восток) – 15-16 вв

Единый мировой рынок конец 18 – середина 19 вв

Мировой рынок – система взаимосвязанных, взаимодействующих нац. рынков отдельных стран, сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами.

Мировое хозяйство – глобальное по масштабам хозяйство, которое основывается на принципах рыночной экономики, закономерностях МРТ, интернационализации производства.

Мировая экономика на современном этапе – совокупность нац. хозяйств, взаимодействующих в различных формах рыночной деятельности на макро- и микро-уровнях на базе согласованных правил и стандартов конкуренции, при условии обеспечения нац. интересов и приоритетов.

Международное разделение труда (МРТ) – это форма интернациональной организации производства, *предполагающая специализацию* отдельных стран на производстве отдельных видов продуктов и услуг, их *взаимный обмен*, *обеспечивающая снижение* издержек производства и *позволяющая максимизировать* удовлетворение потребностей.

Типы МРТ:

1. Общее – между крупными сферами материального и нематериального производства, которое определяет отраслевую специализацию.
(Промышленность, транспорт, связь и т.п.
Страны начали делиться на индустриальные, сырьевые, аграрные)
2. Частное – внутри крупных сфер по отраслям и подотраслям.
(Например машиностроение, которое ведёт к предметной специализации и экспорту определённых видов готовой продукции и услуг)
3. Единичное – внутри одной компании между предприятиями, расположенными в различных странах и специализирующихся на производстве отдельных узлов, деталей, которые в целом осуществляют единый воспроизводственный, технологический цикл создания готовой продукции предприятия.

Международная специализация – форма интернац. организации производства, которая предполагает *обособление, выделение видов* производства и отраслей в междунар масштабе.

Типы МСТ(междунар. спец. труда):

1. **Производственная специализация**
 - а) *межотраслевая* специализация
(специализация и экспорт готовой продукции отдельных отраслей)
 - б) *внутриотраслевая* специализация
(специализация стран на изготовлении узлов и деталей или на выполнении отдельных технологических стадий производства)
 - в) *межфирменная* специализация
(специализация отдельных предприятий внутри международной корпорации)

2. **Территориальная** – это специализация отдельных стран и групп стран (регионов) на производстве определённых продуктов и их частей для мирового рынка

3. **Специализация на производстве отдельных видов товаров и их частей** для мирового рынка

Международная кооперация – форма длительных, устойчивых производственных связей, которые устанавливаются между независимыми специализированными хозяйствующими субъектами, которые расположены в разных странах, с целью создания готовой продукции.

1. Подрядная кооперация
2. Распределение производственной программы
3. Реализация совместной программы
4. Компенсационная кооперация

Интернационализация экономической деятельности – это *формирование* устойчивых форм *межнар производственно-экономических и кредитно-финансовых отношений* между отдельными государствами *на основе МРТ, которые обуславливают сближение и взаимопроникновение* нац-ных экономик на всех стадиях воспроизводственного процесса, *вовлечение* в систему мирохозяйственных связей *результатов нац-ных производств* (товаров, услуг, объектов прав интеллектуальной собственности), *факторов производства* (капитал, земля, рабочая сила, объекты прав интеллектуальной собственности), *самого процесса производства и обращения.*

Интернационализация обмена – это процесс развития внешнеторговых связей между странами.

Интернационализация капитала – процесс переплетения и объединения нац капиталов, который проявляется в создании отдельными компаниями хозяйствующих субъектов в других государствах или в развитии наднациональных форм связей и контактов между капиталами разных стран.

Интернационализация производства – формирование устойчивых форм межнар производственно-экономических связей между предприятиями различных государств на основе МРТ, которые связывают производство одних стран с потреблением его результатов в других государствах. Производственный процесс в одной стране становится частью процесса, протекающего в интернациональном или мировом масштабе.

Транснационализация – процесс расширения межнар деятельности нац компаний реального сектора (банков, сферы услуг) или компаний, объединяющих капитал хозяйствующих субъектов нескольких стран и их выхода за счёт экспорта капитала за пределы нац экономик, что приводит к превращению нац компаний в международные.

Замкнутая, закрытая (автаркическая) экономика – экономика, в которой минимальные экономические связи с другими странами и её развитие определяется внутренними потребностями и тенденциями.

Открытая экономика – это экономика, интегрированная в мировое хозяйство, которая реализует преимущества МРТ, активно использует различные формы международных экономических отношений.

Большая открытая экономика – характеризуется тем, что оказывает существенное влияние на развитие всей мировой экономики.

Малая открытая экономика – не влияет на общий ход мировых экономических процессов и вынуждена подстраиваться к тенденциям развития мировой экономики.

Для определения степени открытости экономики используют ряд показателей:

1. **Экспортная квота** – количественный показатель, который свидетельствует о значимости экспорта для нац экономики или отдельных её отраслей, определяется как отношение стоимости экспорта к величине ВВП на календарный год $\cdot 100\%$.
2. **Импортная квота** – показатель, который показывает, насколько нац экономика зависима от импортных товаров и иностранных производителей и рассчитывается как отношение стоимости импорта к величине ВВП за календарный год $\cdot 100\%$.
3. **Объём чистого экспорта** – разница между экспортом и импортом экспортируемых товаров.
4. **Внешнеторговая квота** – это комплексный показатель, который отражает значимость внешней торговли для нац экономики страны и определяется как отношение величины внешнеторгового оборота страны, то есть суммы экспорта и импорта, к объёму ВВП за календарный год $\cdot 100\%$.

Классификация стран по степени открытости экономики (согласно всемирному банку):

1. Страны с *относительно закрытой экономикой* (доля экспорта $< 10\%$ ВВП) – Куба, Северная Корея, Таиланд
2. Страны с *относительно открытой экономикой* (доля экспорта $> 35\%$ ВВП) – Гонконг, Швейцария, США, Германия
3. Страны, у которых *доля экспорта находится в диапазоне от 10% до 35%* от ВВП

Факторы, влияющие на степень открытости экономики:

1. Масштаб страны и интенсивность внешнеэкономических связей нац хозяйств
2. Уровень экономического развития страны
3. Степень развития структуры нац продукта и дифференцированность структуры производства
4. Обеспеченность нац экономики сырьём
5. Емкость внутреннего рынка
6. Прочие: географическое положение страны, транснационализация экономики, развитие межнар производственной кооперации, степень мобильности капиталов, особенности нац политики государства (свобода торговли, протекционизм)

Позитивные последствия открытой экономики:

Углубление межнар специализации и кооперации, рост производительности труда, распространение мирового опыта, рост конкуренции, благосостояния населения, создание рыночной инфраструктуры и др.

Негативные последствия открытой экономики:

Увеличение зависимости от экспортно-импортных операций и от внешних финансовых источников, возможное ухудшение положения предприятий нац экономики, сокращение занятости и др.

Экономическая безопасность – это состояние защищенности нац экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического производства, условия для реализации стратегических нац приоритетов.

- *финансовая* безопасность
- *продовольственная* безопасность
- *энергетическая* безопасность
- *инфраструктурная* безопасность
- *инновационная* безопасность
- *внешнеэкономическая* безопасность

Международные экономические отношения – экономические отношения, которые возникают между государствами, региональными группировками, межнар корпорациями и др. субъектами мирового хозяйства.

- межнар *торговля* товарами, услугами, объектами прав интеллектуальной собственности
- межнар *движение* (миграция) капитала
- межнар производственная *кооперация* и научно-техническое *сотрудничество*
- *миграция рабочей силы*
- межнар *валютно-финансовые и кредитные отношения*

Международная торговля – форма связи между товаропроизводителями различных стран, сфера межнар товарно-денежных отношений, охватывающих внешнюю торговлю товарами, услугами, объектами интеллектуальной собственности всех стран мира.

Внешняя торговля – торговля одной страны с другими, состоящая из оплачиваемого ввоза (импорта) и оплачиваемого вывоза (экспорта) товаров, транзита товаров.

Внешнеторговый товарооборот – это сумма экспорта и импорта.

Экспорт – вывоз товаров (нац происхождения или в значительной степени переработанного в стране с целью его продажи), работ услуг, результатов интеллектуальной деятельности, в том числе исключительных прав на них, с таможенной территории государства за границу без обязательства об обратном ввозе.

Импорт – ввоз иностранных товаров, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности, в том числе исключительных прав на них, на таможенную территорию государства из-за границы без обязательства об обратном вывозе.

Реэкспортные операции – это операции, предусматривающие вывоз за границу ранее ввезённого товара, не подвергшегося в реэкспортирующей стране какой-либо переработке.

Реимпортные операции – это операции, связанные с ввозом из-за границы ранее экспортированного и не подвергшегося там переработке товара.

Транзитная торговля – это поставка товаров, которая осуществляется не непосредственно между экспортёром и импортёром в страну производителя или в страну покупателя, а посредством транзитного торговца в третью страну.

Встречная торговля – это торговля, основанная на договорённостях или соглашениях, по которым продажа товаров или услуг из одной страны в другую привязана к продаже, направленной в противоположном направлении.

Международный рынок товаров – межнар рынок предметов потребления, межнар рынок продовольствия, межнар рынок машин и оборудования, межнар рынок сырья.

Международный рынок услуг – межнар рынок лицензий и ноухау, межнар рынок инжиниринговых услуг, межнар рынок транспортных услуг, межнар рынок туристических услуг, межнар рынок страховых услуг, межнар рынок ПО и др.

Внешнеторговая политика – меры правительства по созданию благоприятных условий для расширения воспроизводства и межнар обмена, определению режима регулирования торговых отношений с другими странами, которые позволяют обеспечить конкурентные преимущества для отечественного производства, развитие и защиту нац производства и внутреннего рынка, функционирование инфраструктуры, расширение своего влияния на внешних рынках.

1. **Политика свободной торговли** – политика, которая предполагает минимальное гос вмешательство во внешнюю торговлю.

2. **Протекционизм** – гос политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных инструментов.

Международное производственное сотрудничество составной частью которого является **международное научно-техническое сотрудничество**, заключается в повышении объёмов **межнар научно-технического обмена** объектами прав интеллектуальной собственности.

Формы межнар научно-технического обмена:

1. **Материальная** – обмен наукоёмкой продукцией (оборудование, инструменты, технологические линии)

2. **Нематериальная** – технологическая документация, знания, услуги специалистов и технического персонала в области менеджмента и маркетинга, контроль над качеством

Передача технологий может осуществляться на *коммерческой* и *некоммерческой* основе, может быть *внутрифирменной, внутригосударственной, международной*.

Формы межнар научно-технического сотрудничества:

1. **Франчайзинг** – предоставление крупной «родительской фирмой» малой фирме исключительного права («франшизы») на производство продукции и (или) услуги и торговли ею под торговой маркой родителя в течение определённого времени в специально отведённом месте.

Различают 3 вида франчайзинга: *производственный, торговый, лицензионный (деловой)*

2. **Патентное соглашение** – владелец патента на изобретение уступает права на его использование покупателю патента.

3. **Лицензионное соглашение** – владелец изобретения позволяет его использование в определённых им пределах.

4. **Соглашение о ноу-хау** – происходит передача секрета технологий или производства какого-либо вида продукции, знание которого является выгодным преимуществом для производителя.

5. **Инжиниринг** – предоставление технологических знаний, необходимых для приобретения, монтажа и использования купленных или арендованных машин и оборудования (продажа услуги).

Международная миграция капитала – процесс перемещения капитала через границы государств, которое основано на его международном разделении как одного из факторов производства.

Классификация капитала:

1. По источникам происхождения:

Официальный – средства бюджетов государств, региональных и межнар организаций, которые перемещаются за рубеж или принимаются из-за границы на основе межправительственных соглашений и международных договоров. (гос займы, ссуды, гранты, помощь межнар валютного фонда, всемирного банка и т.д. и т.п.)

Частный (негос-нный) – средства частных компаний, банков и др. негос организаций в виде инвестиций и кредитов, перемещаемые за рубеж или принимаемые из-за рубежа.

2. По характеру использования и форме получения прибыли:

Ссудный – средства, предоставляемые займы с целью получения дохода в виде процента. Движение ссудного капитала происходит в виде банковских депозитов, межнар займов и кредитов.

Предпринимательский – средства, прямо или косвенно вкладываемые в производство с целью получения прибыли. На межнар рынке он выступает в форме прямых и портфельных инвестиций.

Появление ссудного капитала стало предпосылкой формирования *мирового рынка ссудных капиталов*, где осуществляется движение ссудного капитала между странами.

Объектом сделки на мировом рынке ссудных капиталов является *капитал*, привлекаемый из-за границы или передаваемый в ссуду юридическим и физическим лицам иностранных государств.

Мировой рынок ссудного капитала представляет систему рыночных отношений, обеспечивающих аккумуляцию и перераспределение ссудного капитала во всемирном масштабе, с институциональной – совокупность институтов, через которые осуществляется движение ссудных капиталов между странами.

Организационными формами мирового рынка ссудного капитала являются:

- валютный рынок
- рынок деривативов
- рынок страховых услуг
- рынок акций
- кредитный рынок, включающий рынок долговых ценных бумаг и рынок банковских кредитов.

Основными участниками межнар рынка ссудного капитала являются *межнар нефинансовые корпорации, транснациональные банки и институциональные инвесторы* (в т.ч. страховые компании, пенсионные фонды, инвестиционные компании, взаимные (совместные) фонды).

Международный кредит – движение ссудного капитала в сфере межнар экономических отношений, связанное с предоставлением валютных и товарных ресурсов на условиях срочности, возвратности и уплаты процентов

Кредиты можно классифицировать:

по назначению в зависимости от формы внешнеэкономической сделки различают:

- кредиты, обслуживающие внешнюю торговлю товарами или услугами
- кредиты, используемые на финансирование прямых капиталовложений, строительства объектов, приобретение ценных бумаг и т.д.

в зависимости от объекта:

- товарные
- валютные

по срокам кредитования:

- краткосрочные (до 1 года)
- среднесрочные (от 1 года до 5 лет)
- долгосрочные (от 5 лет)

по видам:

- коммерческие (фирменные), предоставляемые в товарной форме
- банковские, обуславливающие выдачу участникам внешнеэкономической сделки денежных средств

Международное заимствование и кредитование – выдача и получение средств займы на срок, предусматривающий выплату процента за их использование.

Основными инструментами межнар заимствования и кредитования, которые отражаются в платёжном балансе, являются:

- торговые кредиты
- займы
- валюта
- депозиты
- прочие активы и пассивы

Предпринимательский капитал

Прямые инвестиции – вложение капитала с целью приобретения долгосрочного экономического интереса в стране приложения капитала, обеспечивающее контроль инвестора над объектом размещения капитала.

Прямые иностранные инвестиции – как основная форма экспорта частного предпринимательского капитала, предполагают установление долгосрочных отношений между прямым инвестором и предприятием, являющимся объектом прямых инвестиций, управление инвестором этого предприятия.

Портфельные инвестиции – это вложение капитала в иностранные ценные бумаги, не дающие инвестору права реального контроля над объектом инвестирования.

Портфельные иностранные инвестиции – это капитальные вложения инвесторов, которые осуществляются через инструменты международного и национального фондовых рынков и не обеспечивают инвестору контроля над компаниями, ограничивая его полномочия получением доли прибыли (дивидендов).

Международные валютно-финансовые отношения (мировая валютная система) – совокупность общественных отношений, складывающихся при функционировании валюты в мировом хозяйстве и обслуживающих взаимный обмен результатами деятельности национальных хозяйств.

Валютная система – государственно-правовая форма организации валютных отношений.

Национальная валютная система – совокупность способов, инструментов и нац органов, с помощью которых реализуется определённый порядок денежных расчётов государства с другими странами. Она является составной частью кредитно-денежной системы страны и её особенности определяются степенью развития, состоянием экономики и внешнеэкономических связей отдельно взятой страны.

Региональные (международные) валютные системы – форма организации в рамках интеграционного объединения.

Мировая валютная система – совокупность способов, инструментов и межгосударственных органов, с помощью которых осуществляется взаимный платёжно-расчётный оборот в рамках мирового хозяйства.

Основные элементы нац и мировой валютных систем

1. Валюта:

Национальная валюта – установленная законом денежная единица данного государства

Резервные валюты – выполняют функции межнар платёжного и резервного средства, служащие базой определения валютного паритета и валютного курса для других стран

2. Условия конвертируемости нац валюты, то есть размена на иностранные

3. Условия взаимной конвертируемости валют:

Паритет нац валюты – соотношение между двумя валютами, устанавливаемое в законодательном порядке

4. Режим курса нац валюты

Валютный курс – это «цена» денежной единицы одной страны, выраженная в иностранных денежных единицах или межнар валютных единицах

- **фиксированный валютный курс** – официально установленное соотношение между нац валютами, допускающее временное отклонение от него в одну или в другую сторону не более чем на 2.25%

- **плавающий валютный курс** – это курс свободно изменяющийся в зависимости от рыночного спроса и предложения валюты

- **смешанный курс или режим регулируемого плавания** – официально определённое соотношение между нац валютами, допускающее небольшие колебания валютного курса в соответствии с установленными правилами

5. Валютная котировка – фиксирование курса нац валюты по отношению к иностранным валютам

6. Регламентация режимов валютных курсов – наличие или отсутствие валютных ограничений, валютный контроль

7. режим нац валютного рынка и рынка золота; режим мировых валютных рынков и рынков золота

8. регулирование валютной ликвидности

Этапы эволюции мировой валютной системы:

1 этап – Парижская валютная система (1867-1914) была основана на денежных системах «**золотомонетного стандарта**»

2 этап – Генуэзская мировая валютная система (1922-1929) закрепила переход к **золотодевизному стандарту**, основанному на золоте и ведущих валютах, которые конвертируются в золото.

3 этап – Бреттон-вудская мировая валютная система (1944-1975)

4 этап – Ямайская мировая валютная система (с 1976)

Валютная политика – совокупность мероприятий, осуществляемых в сфере денежного обращения и валютных отношений гос-ми, центральными банками и

межнародными финансовыми органами, направленная на обеспечение устойчивости экономического роста, поддержание равновесия платёжного баланса.

Валютное регулирование – регламентация государством международных расчётов и порядка проведения валютных операций, регулирование платёжного баланса и курса национальной валюты, которое осуществляется на национальном, международном и региональном уровнях.

Формы проявления валютной политики:

- дисконтная политика (учетная)
- девизная политика
- валютная политика
- валютные ограничения (валютный контроль)
- диверсификация валютных резервов
- регулирование конвертации валют
- режим валютного курса

Международная миграция рабочей силы

Миграция – перемещения людей, связанные как правило со сменой места жительства

Международная миграция – перемещение трудоспособного населения из одной страны в другую

Классификация:

по критерию времени

- безвозвратная
- временная
- сезонная
- маятниковая (ежедневный переезд из одной страны в другую и обратно)

по степени законности

- легальная
- нелегальная

Эмиграция – выезд граждан из своей в другую на постоянку

Иммиграция – въезд трудоспособного населения в данную страну из-за её пределов с целью постоянного (или на длительное время) проживания

Резмиграция – возвращение эмигрантов на родину на постоянное место жительства

Миграционная политика – система мер, постановлений, законодательных актов и соглашений государств по регулированию миграции населения и трудовых ресурсов, которые регламентируют правила и нормы принятия иностранных граждан за рубежом, защиту их прав в принимающих странах, определяют взаимодействие с международными организациями, регулирующими миграционные процессы

Платёжный баланс – статистический отчёт в котором в систематическом виде приводятся суммарные данные о внешнеэкономических операциях данной страны с другими странами мира за определённый период времени.

Состоит из 4х компонентов:

- счет текущих операций
- счет операций с капиталом
- финансовый счет
- чистые ошибки и пропуски

Строится по принципу двойной бухгалтерской (записи), значит все операции отображаются двумя равнозначными величинами, одна из которых записывается **по кредиту** с положительным знаком и отражает сделки, в результате которых деньги поступают в страну, а другая – **по дебету** с отрицательным знаком, показывая сделки, в рез которых страна расходует валюту.