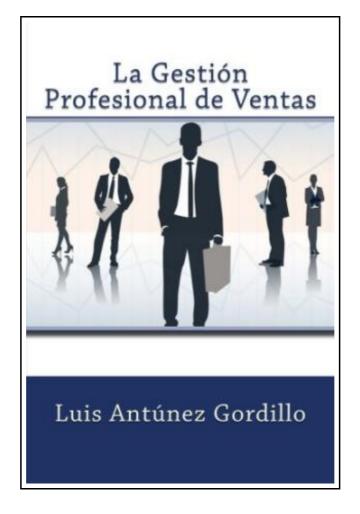
La Gestion Profesional de Ventas



Filesize: 1.96 MB

Reviews

An exceptional ebook and also the typeface applied was intriguing to read through. I have got read and i also am sure that i am going to likely to go through yet again once more in the foreseeable future. I discovered this pdf from my dad and i advised this ebook to find out.

(Dr. Raven Ledner)

LA GESTION PROFESIONAL DE VENTAS



Createspace Independent Publishing Platform, United States, 2014. Paperback. Book Condition: New. 229 x 152 mm. Language: Spanish . Brand New Book ***** Print on Demand *****. Es importante diferenciar las definiciones de marketing y de ventas para delimitar el alcance de este libro. El Marketing no son ventas. Tal vez por ser una de las partes mas visibles del marketing, las ventas, asi como la propaganda, se confunden con el significado de marketing. Las ventas y la propaganda forman parte de lo que se conoce como marketing, el Marketing fue definido por Kotler (2000) como un proceso social y de gestion por el cual individuos y grupos obtienen lo que necesitan y quieren a traves de la creacion, oferta y cambio de productos y valores con otros. O sea, se trata de un proceso que tiene como objetivo satisfacer las necesidades de las partes a traves de los cambios. Una persona compra ropa porque necesita de esta y el vendedor necesita del recurso economico para viabilizar su negocio, por citar un proceso de cambio simple. La American Marketing Association (AMA) trae una definicion gerencial para el marketing, diciendo que estos valores son ofrecidos por la parte vendedora principalmente a traves de la configuracion (el acto de disenar el objeto - el producto, la embalaje, la marca, los servicios ofrecidos), de la valoracion (estableciendo el cambio que tengamos para el objeto - el precio), de la simbolizacion (asociacion a determinados significados a traves de la comunicacion) y finalmente a traves de la facilitacion (alterando la accesibilidad del objeto - el punto-de-venta, o canales de distribucion). Son las llamadas variables controlables de marketing: el producto, el precio, la comunicacion y la distribucion. Con este libro aprendera los diversos aspectos que intervienen en todo el proceso de la venta, para que usted puede corregir...

- Read La Gestion Profesional de Ventas Online
- **Download PDF La Gestion Profesional de Ventas**

You May Also Like



Estrellas Peregrinas Cuentos de Magia y Poder Spanish Edition

Pinata Books. Paperback. Book Condition: New. Paperback. 178 pages. Dimensions: 8.3in. x 5.4in. x 0.6in. First ever Spanish-language edition of the critically acclaimed collection of short stories for young adults by a master of Latino literature...

Save PDF »



Harts Desire Book 2.5 La Fleur de Love

Cajunflair Publishing. Paperback. Book Condition: New. Paperback. 112 pages. Dimensions: 8.0in. x 5.0in. x 0.3in.lts late 1974, and high school student, Melinda Dawson is in serious trouble. Within two hours of revealing her suspected pregnancy...

Save PDF »



The Secret That Shocked de Santis

Harlequin, United States, 2016. Paperback. Book Condition: New. Not for Online.. 165 \times 104 mm. Language: English . Brand New Book. How is she going to tell him? Army lieutenant Stella Zambrano had the surprise...

Save PDF »



Letters to Grant Volume 2: Volume 2 Addresses a Kaleidoscope of Stories That Primarily, But Not Exclusively, Occurred in the United States. It de

Createspace, United States, 2013. Paperback. Book Condition: New. 216 x 140 mm. Language: English . Brand New Book ***** Print on Demand *****.Volume 2 addresses a kaleidoscope of stories that primarily, but not exclusively, occurred...

Save PDF »



The Dog Who Loved Tortillas: La Perrita Que Le Encantaban Las Tortillas

Cinco Puntos Press,U.S. Paperback. Book Condition: new. BRAND NEW, The Dog Who Loved Tortillas: La Perrita Que Le Encantaban Las Tortillas, Benjamin Alire Saenz, Geronimo Garcia, Diego and his sister Gabriela argue over their new...

Save PDF »