**合伙人纲领**  
1.试运营机制：合伙人决定合伙前先从工作室获取视频发布资源以及发布运营流程，试运营一段时间  
  
1.1投入启动资金，后续按工作室/合伙人，2/8开；（注：因工作室需承担全局运营掌控以及资源调配与项目后期主动维护，故收取该费用）  
  
1.2合伙人放弃接单额，将接单额返还给工作室或拿走目前接单总额，然后将手上运营盘交由工作室运营（注：包括但不限于视频号+微信+QQ+支付宝+闲鱼）；  
  
2.合伙人保底机制：合伙人在试运营机制中选1.1后算正式合伙人，正式成为合伙人后，一年内未收回本金者（注：试运营接单额+合伙人接单额<本金），工作室将本金未收回部分全额退还给合伙人，合伙人收到退还款时需在下方2.1、2.2项做出选择  
  
2.1继续保留合伙人身份按上述规定正常运营，但在后续一年内，合伙人营业额50%回馈给工作室，直到回馈满工作室退还款项后结束  
  
2.2退出合伙人制度，然后将手上运营盘交由工作室运营（注：包括但不限于视频号+微信+QQ+支付宝）；  
3.合伙人管理机制  
由于上述保底机制建立，合伙人营业数据就务必真实，故合伙人视频发布及接单由合伙人运营，资源交付由工作室账号统一发送给客户，按上述1、2条机制运营满2年者，可选择带走运营基本盘与合伙期间贡献资源单飞；  
  
4.资源库管理及平衡机制  
4.1合伙人调用现有资源库资源时，按1.1处理即可  
  
4.2合伙人调用资源库未收录资源时，需外购资源，同步启动首位资源反馈机制  
  
4.2.1当外购资源金额<客户出资金额时，合伙人A承担外购资源金额，且无需按2/8开，获取客户接单额全款，且后续2-4单使用该项目的合伙人BCD以成交金额10%反馈给首位合伙人，该10%由工作室与合伙人BCD各承担5%；  
  
4.2.1当外购资源金额>客户出资金额时，合伙人A以客户交易金额承担外购资源金额，多出部分由工作室承担，且无需按2/8开，获取客户接单额全款，且后续2-4单使用该项目的合伙人BCD以成交金额10%反馈给首位合伙人，该10%由工作室与合伙人BCD各承担5%。