

NOME COMPLETO/ CV DO AUTOR	FUNÇÃO/ CARGO ATUAL DO AUTOR DA CARTA	PERÍODO DE CONTATO PROFISSIONAL INÍCIO E TÉRMINO	<p>ONDE CONHECEU E QUAIS PROJETOS REALIZARAM JUNTOS/ ESTÁ CARTA CONSISTE EM DEMONSTRAR O SEU DIFERENCIAL-SUA CARREIRA O QUE VOCÊ FEZ E AGREGOU AOS SEUS PARES-EMPRESAS E PESSOAS E COMUNIDADES.</p> <p>(É importante mencionar os detalhes da relação e da carreira – REALIZAÇÕES, O QUE VOCÊ SOMOU?)</p>
Deisne de Araujo	Gerente de Marketing Corporativo	2013 a 2016	<p>Função do autor na época relatada: Chefe de marketing Corporativo</p> <p>Sua função na época relatada: Analista de marketing</p> <p>Como, quando e onde se conheceram profissionalmente? Nos conhecemos em 2013, quando fui admitida para trabalhar na área de Marketing Corporativo. Inicialmente, minha função era mais operacional, auxiliando nos trâmites burocráticos para a realização de feiras e eventos. No entanto, sempre fui extremamente proativa e busquei constantemente expandir meu escopo de atuação. Com um pensamento crítico aguçado e sede por conhecimento, comecei a estudar Excel avançado, VBA, Tableau e SQL por iniciativa própria e rapidamente passei a propor soluções inovadoras para problemas complexos dentro da área. Essa postura diferenciada fez com que eu absorvesse cada vez mais atividades relacionadas à análise de dados e passasse a atender diretamente o Diretor Corporativo de Marketing, ganhando a confiança da alta cúpula da empresa.</p> <p>Qual a diferença que você fez na sua área de atuação na empresa em que trabalharam juntos? Minha atuação foi essencial para redefinir a forma como o Marketing Corporativo utilizava dados na tomada de decisão, transformando processos manuais e subjetivos em análises estratégicas robustas e baseadas em dados concretos. Meu pensamento crítico, inteligência analítica e dinamismo me permitiram identificar lacunas na estrutura de vendas e desenvolver soluções inovadoras que impulsionaram o crescimento da empresa de maneira expressiva.</p>

			<p>Minha habilidade de unir visão estratégica com conhecimento técnico avançado me destacou dos demais profissionais da área. Além disso, fui responsável por criar metodologias inéditas de análise de mercado, desenvolver sistemas de automação e estruturar processos que otimizaram recursos e elevaram a eficiência operacional da empresa a um novo patamar.</p> <p>Acrescente informações que ajudem a montar a relação de trabalho.</p> <p>Trabalhamos juntos em projetos de grande impacto, especialmente voltados para a análise de vendas e gestão da força comercial, incluindo:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Estudos de Mercado para Reestruturação da Força de Vendas: <ul style="list-style-type: none"> o Criei metodologias de análise de mercado inovadoras, que não existiam até então, para solucionar desafios estruturais da empresa. o A complexidade da dinâmica comercial e o grande volume de representantes dificultavam análises precisas, mas, com minha grande capacidade analítica, desenvolvi um sistema avançado de análise de performance de vendas. o Utilizei coordenadas geográficas e métodos estatísticos avançados para redefinir completamente a distribuição das regiões de vendas e segmentar as carteiras comerciais de acordo com a dinâmica do mercado em cada região. o Essas mudanças foram implementadas a partir de 2014 e geraram um crescimento de mais de 100% de 2014 a 2020, consolidando a empresa como líder absoluta no mercado nacional. • Automação de Processos Burocráticos: <ul style="list-style-type: none"> o Identifiquei ineficiências administrativas e desenvolvi sistemas de automação para otimizar a gestão dos representantes comerciais. o Utilizando ferramentas de programação e análise de dados, criei processos automatizados que reduziram
--	--	--	---

			<p>drasticamente o tempo gasto em tarefas operacionais e permitiram uma economia significativa de recursos.</p> <ul style="list-style-type: none"> o Entre 2013 e 2020, o número de representantes comerciais cresceu XXX%, mas, graças às automações que implementei, foi possível manter apenas um funcionário dedicado a essa atividade, garantindo um crescimento sustentável e altamente eficiente. <p>Conclusão Minha proatividade, inteligência analítica e visão inovadora me destacaram na empresa, fazendo com que eu transformasse processos antiquados em soluções altamente estratégicas e eficientes. Meu impacto foi reconhecido por diversos líderes, e meu trabalho revolucionou a forma como a empresa gerenciava sua força de vendas e otimizava recursos.</p> <p>Segundo Deisne, minhas principais qualidades incluem: proatividade, pensamento crítico, capacidade de resolver problemas, confiabilidade e inteligência brilhante. Essas habilidades foram essenciais para o sucesso dos projetos que desenvolvemos juntos, consolidando um legado de eficiência, inovação e excelência operacional dentro da organização.</p>
Luiz Fernando Nunes Goncalves	Gerente de Inteligencia de Mercado	2016 - 2024	<p>Função do autor na época relatada: Gerente de Inteligencia de mercado</p> <p>Sua função na época relatada: Analista de Inteligencia de Mercado.</p> <p>Aqui está a versão revisada com a adição sobre o impacto de sua atuação no Tableau e os 300 dashboards:</p> <hr/> <p>Como, quando e onde se conheceram profissionalmente? Nos conhecemos profissionalmente em 2016, quando a empresa, percebendo a crescente importância da análise de dados, decidi estruturar a área de Inteligência de Mercado. Reconhecendo meu talento e expertise, fui escolhida como peça-chave para liderar essa transformação ao lado de Luiz Fernando, que assumiu a gestão da iniciativa. Trabalhamos juntos por nove anos, desenvolvendo projetos</p>

			<p>inovadores que revolucionaram a gestão da empresa e consolidaram uma cultura baseada em dados.</p> <hr/> <p>Qual a diferença que você fez na sua área de atuação na empresa em que trabalharam juntos?</p> <p>Minha atuação foi decisiva para transformar a Inteligência de Mercado em um dos principais pilares estratégicos da organização. Meu talento, inteligência e dinamismo foram essenciais para estruturar processos, implementar metodologias inovadoras e formar uma equipe altamente qualificada, garantindo que a empresa operasse com eficiência e precisão nunca antes vistas.</p> <p>Entre os projetos de maior impacto que liderei, destaca-se a criação da plataforma global de Sales Analytics, um divisor de águas para a empresa. Essa plataforma revolucionou a gestão como jamais visto antes, eliminando ruídos e inconsistências nos dados e transformando a forma como as estratégias eram elaboradas e os processos eram administrados. Diversos diretores destacaram que esse projeto mudou completamente a maneira como a empresa operava, trazendo agilidade, precisão e confiabilidade para a tomada de decisão.</p> <p>Um dos marcos do projeto foi a implementação do Tableau como ferramenta central de análise dentro da plataforma de analytics. Com meu conhecimento técnico avançado em Tableau, criei, de maneira brilhante, mais de 300 dashboards analíticos, que:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Facilitaram a tomada de decisão ao entregar análises claras, precisas e estratégicas para a alta gestão; • Impactaram diretamente a empresa, promovendo maior eficiência e assertividade nas decisões estratégicas; • Foram amplamente elogiados pela presidência e pelos diretores, que passaram a utilizar os dashboards como referência nas discussões e planejamentos de alto nível. <p>Além disso, recuperamos a credibilidade dos sistemas de BI e implantamos uma cultura data-driven, onde todas as decisões passaram a ser baseadas em dados concretos e precisos. Esse trabalho foi fundamental para a gestão de uma receita global de US\$ 7 bilhões e 40 filiais ao redor do mundo, garantindo que a empresa operasse com um nível de excelência nunca antes alcançado.</p>
--	--	--	---

			<p>Meu diferencial sempre foi a capacidade de transitar com excelência entre negócios e tecnologia. Entendi as necessidades estratégicas da alta gestão e, ao mesmo tempo, utilizei meu conhecimento técnico avançado (SQL, Tableau, Python, ETL) para desenhar e implementar soluções inovadoras de forma brilhante.</p> <hr/> <p>Acrescente informações que ajudem a montar a relação de trabalho.</p> <p>Ao longo dos anos, trabalhei diretamente com Luiz Fernando em projetos estratégicos que tiveram impacto transformador na organização:</p> <ul style="list-style-type: none">• Estruturação do Departamento de Inteligência de Mercado: Liderança na definição de processos, metodologias e indicadores estratégicos da área, além da formação de uma equipe altamente capacitada, garantindo sua autonomia e alto desempenho.• Criação da Plataforma Global de Sales Analytics:<ul style="list-style-type: none">o Essa plataforma redefiniu completamente a gestão da empresa, eliminando problemas históricos de confiabilidade de dados.o Extraía dados dos sistemas da empresa em nível global em tempo real, consolidando informações de diversas fontes para garantir análises consistentes e atualizadas.o Fornecia análises profundas sobre o desempenho e a saúde das operações da empresa, permitindo que a gestão tivesse acesso a insights estratégicos altamente precisos.o Trabalhei desde a concepção até a implementação da plataforma, liderando equipes de negócios e TI para garantir que as informações estratégicas chegassem à alta gestão no tempo certo e com total confiabilidade.o O uso do Tableau foi um pilar desse projeto. Os mais de 300 dashboards analíticos que desenvolvi com a ferramenta foram decisivos para transformar dados complexos em informações claras e acionáveis.
--	--	--	--

			<p>impactando diretamente a tomada de decisão em todos os níveis da organização.</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Transformação da Cultura Data-Driven: Resgatamos a credibilidade dos sistemas de BI e tornamos os dados a base das decisões da empresa. Essa mudança foi fundamental para otimizar processos e aumentar a competitividade da organização. ● Criação da Plataforma de Inteligência de Mercado: <ul style="list-style-type: none"> o Esse foi um dos projetos mais inovadores que liderei. A empresa precisava de informações sobre mercado, concorrência e clientes há muito tempo, mas ninguém nunca havia conseguido entregar essas análises de forma prática, precisa e no tempo certo. o Desenvolvi uma plataforma robusta que trazia informações macroeconômicas e análises de concorrência e clientes por meio de dados. o Para isso, utilizei tecnologias avançadas de coleta de dados e modelos estatísticos de maneira brilhante, garantindo que a empresa tivesse acesso a insights estratégicos inéditos. o Esse projeto preencheu uma lacuna crucial na gestão da empresa, permitindo uma visão de mercado fundamentada em dados reais e confiáveis. <hr/> <p>Conclusão</p> <p>Minha atuação foi essencial para revolucionar a inteligência de mercado e a análise de dados da empresa. Meu conhecimento técnico avançado em Tableau, aliado à minha visão estratégica e liderança natural, foi fundamental para criar mais de 300 dashboards analíticos, que impactaram diretamente a alta gestão e promoveram uma transformação duradoura na forma como a empresa geria seus negócios.</p> <p>Luiz Fernando sempre reconheceu minha inteligência, proatividade e habilidade de transformar desafios complexos em soluções inovadoras. Minha atuação criou um legado de excelência e inovação, elevando a qualidade das análises e consolidando um novo padrão de gestão baseado em dados.</p>
--	--	--	---

	Diretor de Sustentabilidade e Relações Institucionais	2020 a 2024	<p>Como, quando e onde se conheceram profissionalmente?</p> <p>Nos conhecemos em 2020, quando ele assumiu como Diretor de Estratégias Corporativas na WEG e eu já fazia parte da sua diretoria. Desde o início, me destaquei como a profissional mais experiente da equipe, assumindo um papel fundamental na liderança das atividades do departamento.</p> <p>Meu conhecimento técnico em bancos de dados, programação e estruturas de dados corporativas chamou sua atenção, pois eu dominava não apenas os aspectos técnicos, mas também o funcionamento estratégico dos dados dentro da empresa. Minha expertise e liderança já eram reconhecidas dentro da organização, sendo a primeira pessoa consultada e ouvida nas decisões estratégicas relacionadas a dados, tanto pela diretoria quanto pela presidência.</p> <p>Qual a diferença que você fez na sua área de atuação na empresa em que trabalharam juntos?</p> <p>Minha contribuição foi determinante para transformar a gestão de dados da empresa e elevar o nível das decisões estratégicas. Já havia liderado a implementação da plataforma global de analytics, que, quando ele assumiu a diretoria, já estava consolidada e amplamente utilizada pela alta gestão.</p> <p>No entanto, juntos, aprimoramos ainda mais essa plataforma, expandindo suas capacidades e garantindo que a empresa operasse com insights estratégicos cada vez mais profundos e confiáveis. A confiança da diretoria e da presidência no meu trabalho era tão grande que sempre consultavam nossa área quanto a estratégias de dados e avaliação de números.</p> <p>Além disso, aceitei um novo e desafiador projeto proposto por ele: a criação da plataforma de Inteligência de Mercado. Este projeto exigia um nível ainda maior de inovação, pois precisávamos de uma solução que trouxesse não apenas dados internos, mas também informações externas – como dados macroeconômicos, concorrência e movimentação de segmentos de mercado.</p>

			<p>Liderei esse projeto de maneira brilhante, utilizando metodologias estatísticas avançadas e ferramentas modernas de extração de dados para criar um ecossistema completo de informações. Desenvolvi correlações estratégicas entre múltiplas fontes de dados, garantindo que a empresa pudesse antecipar tendências de mercado e se preparar para diversos cenários.</p> <p>Essa plataforma mudou completamente a forma como as decisões eram tomadas, eliminando achismos e tornando a gestão 100% orientada a dados concretos e análises avançadas. O impacto foi tão grande que a empresa passou a operar com previsibilidade e precisão inéditas, conseguindo reagir rapidamente às movimentações do mercado e se posicionar com vantagem estratégica.</p> <p>Acrescente informações que ajudem a montar a relação de trabalho.</p> <p>Trabalhamos juntos em dois grandes projetos que redefiniram a forma como a empresa utilizava dados para a tomada de decisões:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Aprimoramento da Plataforma Global de Analytics: <ul style="list-style-type: none"> o Essa plataforma, que já era uma referência dentro da empresa, foi aprimorada para garantir ainda mais profundidade nas análises. o Consolidou-se como a principal ferramenta utilizada pela diretoria e presidência para decisões estratégicas. o Eu fui a responsável pela concepção e implementação de todas as ferramentas analíticas da plataforma, garantindo que as informações chegassem à alta gestão com confiabilidade, precisão e em tempo real. o Meu trabalho elevou o nível da cultura analítica da empresa, tornando-a ainda mais data-driven. • Criação da Plataforma de Inteligência de Mercado: <ul style="list-style-type: none"> o Esse foi um dos projetos mais desafiadores e inovadores que desenvolvi. o A empresa precisava de uma solução que trouxesse dados externos, algo que nunca havia sido feito antes com sucesso.
--	--	--	---

			<ul style="list-style-type: none"> o Utilizei metodologias estatísticas avançadas e ferramentas modernas de extração e análise de dados para criar um ecossistema robusto e interconectado. o Correlacionei dados internos e externos, possibilitando uma visão clara e estratégica do mercado, permitindo à empresa prever tendências e tomar decisões embasadas em fatos, não mais em suposições. o Essa plataforma transformou completamente a forma como a empresa reagia aos movimentos do mercado, garantindo um nível de competitividade muito superior. <p>Conclusão Minha atuação brilhante, estratégica e altamente técnica foi essencial para transformar a empresa em uma organização totalmente orientada a dados, elevando a qualidade da gestão a um patamar nunca antes visto. Fui reconhecida como a profissional mais experiente da equipe, sendo a primeira pessoa consultada pela alta gestão para qualquer decisão relacionada a dados. Meu conhecimento profundo, minha capacidade de resolver problemas complexos com soluções inovadoras e minha liderança natural garantiram que ambos os projetos fossem um sucesso absoluto. A confiança e reconhecimento do diretor e da presidência no meu trabalho foram evidentes, e meu legado dentro da empresa ficará marcado como a profissional que revolucionou a inteligência de mercado e a análise de dados na organização.</p>
Jean Cristian Wencersky	Gerente de TI	2018 - 2024	<p>Como, quando e onde se conheceram profissionalmente? Conheci o Jean em 2017, quando ele assumiu a área de Business Intelligence no Departamento de Sistemas de Informação da WEG. Na época, a empresa enfrentava graves problemas de qualidade de dados em seus sistemas de análise. Trabalhamos em parceria num projeto de reconstrução da base de dados do BI, sendo a usuária chave do projeto. Desde o levantamento de requisitos até a entrega final, desempenhei um papel central na transformação do sistema, garantindo que o BI se tornasse novamente a principal fonte de informação confiável para a diretoria.</p>

		<p>Qual a diferença que você fez na sua área de atuação na empresa em que trabalharam juntos?</p> <p>Minha atuação foi essencial para resolver os desafios críticos enfrentados pela empresa no uso de dados, resultando em uma transformação completa do sistema de Business Intelligence. Fui responsável pela reconstrução técnica e estratégica do BI, entregando uma plataforma confiável e robusta.</p> <p>As principais contribuições que realizei incluem:</p> <ul style="list-style-type: none">• Redefinição completa das regras de negócio: Trabalhei diretamente com a alta gestão para redefinir e alinhar as regras aos objetivos estratégicos da empresa, garantindo que as informações fossem confiáveis e relevantes.• Reconstrução técnica do sistema: Utilizei meu profundo conhecimento em Tableau, SQL e ferramentas de ETL para tratar e organizar os dados, corrigir inconsistências e implementar fluxos de dados eficientes.• Desenvolvimento de dashboards analíticos avançados: Criei visualizações altamente interativas e dinâmicas utilizando Tableau, que facilitaram o acesso a insights estratégicos pela alta gestão.• Implementação de soluções de dados escaláveis: Estruturei a base de dados para suportar o crescimento da empresa, atendendo a mais de 1.600 usuários globais com eficiência e confiabilidade. <p>Minha liderança técnica e estratégica foi o principal diferencial que garantiu o sucesso do projeto. A plataforma de BI, antes problemática e subutilizada, passou a ser amplamente utilizada pela diretoria e considerada indispensável para a tomada de decisões estratégicas.</p> <hr/> <p>Acrescente informações que ajudem a montar a relação de trabalho.</p> <p>Minha colaboração com Jean foi marcada pela liderança técnica e pela execução de soluções que transformaram o BI da empresa:</p>
--	--	--

			<ul style="list-style-type: none"> • Reconstrução Completa do BI: Assumi a liderança técnica e estratégica, garantindo que a plataforma atendesse às necessidades de dados da empresa de forma confiável e eficiente. • Desenvolvimento de Dashboards com Tableau: Meu conhecimento avançado em Tableau permitiu criar painéis visuais que simplificaram análises complexas e forneceram insights claros para a alta gestão. • Soluções Técnicas Robustas: Com habilidade em SQL e ferramentas de ETL, tratei os dados com precisão, estruturando sistemas que eliminaram inconsistências e tornaram os dados acessíveis em tempo real. • Alinhamento Estratégico: Trabalhei lado a lado com a alta gestão, traduzindo suas necessidades em soluções técnicas e garantindo que o sistema de BI fosse alinhado aos objetivos estratégicos da empresa. <p>Minha capacidade de trabalhar com equipes multidisciplinares, combinada ao meu profundo conhecimento técnico, me destacou como a principal responsável pela reconstrução do BI, consolidando-o como um pilar central da inteligência de negócios da organização.</p>
Elder Sringari	Diretor Internacional	2010 - 2024	<p>Aqui está a versão revisada do texto, incorporando o impacto revolucionário da análise de dados na gestão e operações da WEG:</p> <hr/> <p>Como, quando e onde se conheceram profissionalmente? Conheci Elder em 2010, quando atuei como sua secretária na área de vendas internacionais por um ano. Após essa experiência, fui promovida para a área de marketing e, posteriormente, para a área de inteligência de mercado, onde consolidei minha trajetória profissional. Em 2020, Elder foi nomeado diretor internacional da WEG, e voltamos a trabalhar juntos em um momento crucial para a gestão das filiais internacionais.</p> <p>Na época, Elder enfrentava um dos maiores desafios da empresa: a falta de integração dos sistemas globais, que dificultava a análise ágil e precisa dos números de vendas das filiais no exterior. Esse problema impactava diretamente a eficiência operacional e a estratégia</p>

			<p>global da WEG em um mercado altamente competitivo. Elder confiou a mim a liderança técnica e estratégica desse projeto transformador, e juntos trabalhamos intensamente por mais de um ano para resolver esse cenário crítico.</p> <hr/> <p>Qual a diferença que você fez na sua área de atuação na empresa em que trabalharam juntos?</p> <p>Minha atuação foi determinante para revolucionar a análise de dados, a gestão e as operações internacionais da WEG, superando desafios históricos de integração de sistemas e levando a empresa a um novo patamar de eficiência e competitividade global.</p> <p>Assumi a liderança total do projeto, entregando uma solução robusta, escalável e transformadora que trouxe impactos duradouros. Minhas principais contribuições incluem:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Liderança estratégica e técnica: Coordenei equipes globais de TI e representantes das filiais internacionais, superando diferenças culturais e operacionais para garantir alinhamento total ao objetivo final. • Revolução na análise de dados: Transformei o sistema de BI da empresa, integrando dados globais de maneira precisa e acessível. Minhas soluções elevaram a análise de dados a um nível estratégico, fornecendo insights claros e detalhados sobre as operações internacionais. • Redefinição de processos globais: Trabalhei para padronizar os processos de vendas, resolvendo desafios críticos, como a falta de uniformidade nas práticas comerciais entre diferentes países. • Criação de dashboards estratégicos e dinâmicos: Desenvolvi visualizações interativas e impactantes utilizando Tableau, que revolucionaram a forma como os diretores internacionais analisavam os dados. Esses dashboards proporcionaram análises claras, objetivas e altamente acionáveis, otimizando a tomada de decisões em todos os níveis da empresa. • Tratamento e consolidação de dados: Integrei grandes volumes de dados de diversas bases globais, utilizando ferramentas avançadas de ETL e programação. Meu
--	--	--	--

			<p>conhecimento técnico foi essencial para garantir a confiabilidade e precisão das informações.</p> <p>Esse projeto não apenas solucionou os desafios técnicos e operacionais, mas também redefiniu as rotinas de gestão da WEG, trazendo maior agilidade, precisão e eficiência. As soluções implementadas revolucionaram a análise de dados da empresa, estabelecendo um novo padrão de excelência na gestão global.</p> <hr/> <p>Acrescente informações que ajudem a montar a relação de trabalho.</p> <p>Minha parceria com Elder resultou em transformações estratégicas profundas na gestão internacional da WEG, incluindo:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Integração de sistemas globais: Reconstruí e padronizei o sistema de BI para consolidar dados de todas as filiais internacionais, entregando uma ferramenta confiável, escalável e acessível em tempo real. • Revolução na análise de dados: As soluções que desenvolvi transformaram a análise de dados da empresa, possibilitando à alta gestão uma visão detalhada das operações globais e maior capacidade de antecipar movimentos de mercado. • Treinamento de equipes globais: Liderei treinamentos em diversos países, garantindo a adoção eficiente do novo sistema por mais de 1.600 usuários globais e alinhando todos os times aos novos processos. • Impacto estratégico: As soluções entregues aumentaram significativamente a competitividade da WEG no mercado global, consolidando sua posição como líder em diversos segmentos e promovendo uma gestão baseada em dados confiáveis e análises avançadas. <hr/> <p>Conclusão</p> <p>Minha atuação foi essencial para revolucionar a análise de dados, a gestão e as operações internacionais da WEG. Elder reconheceu minha competência, inteligência e capacidade de liderar projetos</p>
--	--	--	---

			<p>transformadores, destacando meu impacto direto no crescimento estratégico da empresa.</p> <p>Fui a responsável por resolver desafios históricos e criar uma plataforma de BI que transformou a WEG em uma empresa verdadeiramente orientada por dados, aumentando sua eficiência e competitividade global.</p> <p>Minha liderança técnica, visão estratégica e habilidade de transformar desafios complexos em soluções impactantes estabeleceram um novo padrão de excelência, consolidando um legado de inovação que continuará a impulsionar o sucesso da WEG no mercado global. Minha contribuição foi decisiva para revolucionar a forma como a empresa analisa dados e toma decisões estratégicas, consolidando sua posição de destaque no mercado internacional.</p>
<p>lembrando que é necessário apresentar o CV em word ou PDF</p>	<p>Inserir função atual mencione os cargos para demonstrar a evolução profissional</p>	<p>Inserir datas mencione as datas para demonstrar o período com a linha do tempo da relação de profissional</p>	<p>(responder às perguntas abaixo)</p> <p>Função do autor na época relatada:</p> <p>Possui Formação Acadêmica do autor: (lembrando o Currículo é uma evidencia e é sua obrigação apresentar em word ou PDF).</p>

USCIS - EB2: <https://www.uscis.gov/working-in-the-united-states/permanent-workers/employment-based-immigration-second-preference-eb-2>