





**CARTA DE APOIO**  
e Reconhecimento de Impacto  
Operacional / Resultados Industriais  
*para*  
**Ikaro Ferreira**  
e seu futuro empreendimento nos EUA

**Eliezer Filipov**

Industrial Director

8701 Skinner Court – Orlando, FL 32824

 (407) 856-7786

 [eliezer.filipov@drycolor.com](mailto:eliezer.filipov@drycolor.com)

 [www.drycolor.com](http://www.drycolor.com)

**Sobre mim e a Dry Color**

Sou profissional da indústria com mais de 20 anos de experiência em operações fabris, atuando nos setores de pigmentos, masterbatches e aditivos industriais. Desde 2012, lidero a **Dry Color USA**, empresa que cofundamos com o objetivo de expandir para o mercado norte-americano a excelência em formulação, desenvolvimento técnico e suporte industrial que já vínhamos construindo no Brasil. Nossa sede em **Orlando, Flórida**, atende todo o território dos EUA com soluções para indústrias transformadoras de plásticos, embalagens, automotivo e bens de consumo.

Na minha função como **Diretor Industrial**, sou responsável pela gestão de operações, relacionamento técnico-comercial e implementação de estratégias de eficiência fabril, buscando constantemente ganhos em produtividade, redução de custos operacionais e inovação aplicada à indústria. Com forte interface com o chão de fábrica, acompanho de perto as tendências e lacunas do setor nos EUA, especialmente nas áreas de automação, retrofit e otimização de processos em plantas industriais de médio porte. Essa vivência me permite identificar com clareza profissionais e soluções que entregam valor real — como é o caso de Ikaro Ferreira Souza.

Home  
Products  
About  
Contact  
Careers



Dry Color USA

407.856.7788  
[sales.usa@drycolor.com](mailto:sales.usa@drycolor.com)  
8701 Skinner Court - Orlando - FL 32824



© 2012 - 2024 All Rights Reserved.

### **Sobre a capacidade técnica de Ikaro**

Na qualidade de Diretor de Operações da Dry Color USA, redijo esta carta para expressar meu reconhecimento e apreço pelos resultados concretos gerados por Ikaro Ferreira Souza em um projeto conduzido em nossa planta no último trimestre de 2024. O projeto teve como objetivo ampliar nossa produtividade fabril por meio da otimização da automação de startup das máquinas, mantendo total aderência às diretrizes de segurança, sem acréscimos de mão de obra e com pleno alinhamento aos nossos objetivos estratégicos de competitividade e eficiência energética.

Diante da necessidade de aumentar o tempo efetivo de produção diária, Ikaro propôs e implementou uma solução baseada na **automatização total do processo de arranque da linha de produção**, que até então era dependente de intervenção manual. Sua atuação incluiu o desenvolvimento de um novo software de controle industrial, ajustado às especificidades do nosso processo, e a substituição do **VFD (inversor de frequência)** principal por um modelo moderno, que restabeleceu a estabilidade operacional do sistema e ampliou sua eficiência.

**Houve um aumento de 15% na produtividade geral da linha**, resultado da combinação entre maior disponibilidade do equipamento, eliminação de falhas no startup e sincronização eficiente com o sistema de paletização automático. Além disso, a eliminação de erros humanos no arranque da linha melhorou significativamente a confiabilidade do processo como um todo. Outros resultados podem ser vistos no quadro ao lado.

Para nós, que operamos em um setor altamente competitivo e com margens industriais sensíveis, essas melhorias são de extrema relevância. Elas evidenciam o tipo de contribuição que buscamos em nossos parceiros estratégicos: soluções que não apenas resolvam problemas técnicos, mas que gerem valor de forma sustentável, mensurável e replicável.

Com mais de 25 anos de experiência na indústria química e de manufatura, liderando operações fabris no Brasil e nos Estados Unidos, afirmo com segurança que Ikaro Ferreira Souza entregou um projeto com **impacto direto no resultado da companhia**. Sua abordagem foi marcada por clareza estratégica, foco em resultado e profundo entendimento dos desafios operacionais do chão de fábrica.

### **Sobre o mercado industrial dos EUA e o potencial de impacto do negócio de Ikaro**

A experiência que tivemos com Ikaro em nossa planta nos deu uma amostra clara do tipo de solução que o mercado industrial americano precisa — especialmente nos setores onde atuamos, como pigmentos, masterbatches e

## **Resultados mensuráveis alcançados**

**Aumento de 1.129,5 horas líquidas de produção anual**, a partir de uma economia de 90 minutos por dia útil, multiplicado pelos 251 dias úteis do calendário de 2024. Esse ganho representou um acréscimo expressivo de produtividade **sem necessidade de contratação adicional**, apenas com melhoria de processo e automação.

**Redução de 20% no consumo energético da linha**, reflexo direto da nova parametrização e da substituição do VFD antigo por um equipamento de última geração, dotado de recursos modernos de controle de torque e economia de energia. Tal economia contribui para nossos objetivos de sustentabilidade e também para a redução dos custos operacionais.

compostos para transformação plástica. A proposta de negócio que Ikaro pretende estabelecer nos Estados Unidos responde diretamente a uma lacuna concreta: a falta de prestadores de serviço altamente técnicos, porém acessíveis e flexíveis, para pequenas e médias indústrias que necessitam modernizar seus processos sem depender exclusivamente de grandes integradores.

O empreendimento será sediado na região metropolitana de **Detroit-Warren-Dearborn, Michigan**, um dos principais polos industriais dos Estados Unidos, e onde se concentram milhares de operações fabris com infraestrutura obsoleta, baixa automação e desafios de eficiência energética. A escolha dessa localização é coerente com o tipo de impacto que Ikaro já demonstrou ser capaz de gerar: **ganhos reais de produtividade, estabilidade operacional e economia de energia, sem aumento de custo fixo ou sobrecarga estrutural.**

Como executivo com mais de 25 anos de atuação na indústria, posso afirmar com segurança que existe uma demanda crescente e mal atendida por serviços como os que Ikaro oferece: automação sob medida, integração de sistemas legados com novas tecnologias, padronização de lógicas de controle e treinamento prático de equipes de manutenção e operação. Essas demandas são particularmente críticas em empresas de médio porte, como a nossa, que não possuem times internos especializados em automação, mas que também não encontram no mercado soluções escaláveis, confiáveis e economicamente viáveis.

O modelo de negócio proposto por Ikaro — com foco em entregas modulares, retorno financeiro rápido e capacitação técnica do cliente — **preenche essa lacuna com precisão.** É uma abordagem construída em cima da realidade de chão de fábrica, e não apenas da teoria técnica ou de soluções “de prateleira”. A atuação dele em nossa planta em Orlando, com resultados como o **acréscimo de mais de 1.100 horas de produção anual, 20% de economia de energia e eliminação de erros operacionais**, mostra exatamente o tipo de valor que ele poderá oferecer a outras indústrias nos EUA.

Por tudo isso, além de reconhecer os resultados diretos que Ikaro entregou à nossa operação, manifesto também meu apoio à sua iniciativa empresarial em solo americano. Seu histórico profissional, seu entendimento técnico e sua capacidade de gerar impacto prático o posicionam de forma única para atender um nicho que carece de soluções como essa — e que está pronto para recebê-las.


Atenciosamente,


**Eliezer Filipov**

Diretor de Operações

Dry Color USA, LLC

+1 (407) 968-9970

 [eliezer.filipov@drycolor.com](mailto:eliezer.filipov@drycolor.com)

 [www.linkedin.com/in/eliezer-filipov-20442b75](https://www.linkedin.com/in/eliezer-filipov-20442b75)