

Resumen:

Es un emprendimiento de un solo emprendedor, novedoso dentro del rubro pero que no tiene un análisis profundo de aceptación en el rubro.

El emprendedor recién comienza a transitar el desafío de emprender y no tiene experiencia al respecto ni fabricando tablas como las que menciona. Solo ha desarrollado algunos prototipos que han sido vendidos.

El plan de negocios es viable pero se necesita vender un número muy grande de productos para que los resultados sean los esperados. Es difícil con este tipo de producto llegar a alcanzar ese volumen de ventas.

El emprendedor cuenta con muy poco dinero invertido en el proyecto, y planea invertir muy poco en contraparte con el crédito pedido. Hay una posibilidad elevada de que no se pueda devolver, en tiempo y forma, el crédito si solo se observa el plan de negocios.



cieer
ROMERO AYALA Santiago
Bioingeniero
Mat. 41545