

Trabajo en Equipo Resolución de Conflictos

José J. Agudo

Contexto



El trabajo en equipo (cooperación y colaboración) se ha mostrado en los últimos años como una de las habilidades de mayor satisfacción y desempeño grupal en equipos de proyecto y que trabajan por objetivos cuantificables. El éxito de cualquier proyecto requiere de un buen ensamblaje de diferentes conocimientos, competencias, habilidades y formas de ser. Pero esta fortaleza de equipo puede ser también una fuente de problemas que acaben por arruinar el proyecto. Gestionar la diversidad y la diferencia y solucionar conflictos naturales es una de las habilidades que mayores resultados y satisfacción trae a los equipos humanos que están detrás de los proyectos.

Para que un grupo de profesionales trabaje al estilo "comando" ha de tener diferentes fortalezas y diversidad de talento. Esto unido a un fuerte compromiso emocional por alcanzar el resultado deseado nos pone ante las puertas de un equipo altamente eficiente.

Hoja de Ruta



- 1. Fundamentos y pedagogía del trabajo en equipo en organizaciones modernas
- 2. Diagnóstico de situación: delimitar el campo de mejora interna
- 3. Protocolo de trabajo post-diagnóstico
- 4. Valores y motivaciones: crear una visión de equipo alineada al negocio

Aprendiendo de las Best Practices



















¿Qué sabemos sobre el comportamiento y desempeño en grupo?



Definimos Equipo (grupo) a la existencia de 2 o más personas que interactúan, con cierto nivel de interdependencia y que se organzan para lograr objetivos compartidos

Existen diferentes **tipologías** de grupales

- Formal / Informal
- •De mando /t area
- •Interdependencia baja / alta / secuencial
- Secuenciales / creativos
- Dirigidos / autodirigidos

Todo grupo experimenta el paso por <u>5 etapas definidas</u>

- Formación
- Tormenta
- Normalización
- Desempeño
- •Terminación.

¿Qué relación hay entre grupos, individuos y desempeño?



- Los grupos son una plataforma para conseguir mayores resultados y mayor satisfacción personal.
- Mejoran nuestras posibilidades de éxito al compartir y colaborar con otras personas.
- Para ello requieren de la existencia clara de normas de juego, sentido de cohesión y ciertos límites de tamaño.
- Para evitar colapsos de desempeño es necesario clarificar los roles.

Normas / Cohesión	Alta	Baja
Muchas	Mucho desempeño	Desempeño moderado
Pocas	Poco desempeño	Bajo o moderado desempeño



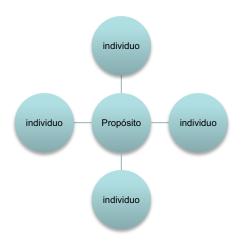
¿Qué límites o riesgos encontramos en el desempeño grupal?

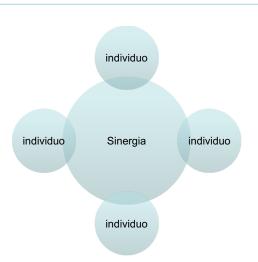
- Pereza social. Disolución de responsabilidades personales.
- Pensamiento grupal condicionante del individuo". Aceptación de ideas y acuerdos no compartidos. 🗷
- Desplazamiento del grupo. Acentuación del conservadurismo o el riesgo. 🗷
- Ciertas personas encuentran mayor desempeño a nivel individual. #



¿Desempeño en grupo y en equipo?.(Steven Robbins. Comportamiento Organizacional).

Grupos de trabajo		Equipos de trabajo
Comparten información neutral.	Meta	Se puede cuantificar el desempeño colectivo
Objetivos individuales	Responsabilidades	Objetivos mixtos
Aleatorias y variables	Aptitudes	Complementarias
Confusa o inexistente	Sinergia	Evidente





Fase de Diagnóstico



Las 5 disfunciones de un equipo

- 5. Falta de atención a los resultados (Estatus y ego)
- Evasión de responsabilidades (Estándares bajos)
- 3. Falta de compromiso (Ambigüedad)
- 2. Temor al conflicto (Armonía artificial)
- Ausencia de confianza (Invulnerabilidad)



Responde el cuestionario de la siguiente lámina con la siguiente referencia de puntuación:

Indica 1 si tu respuesta significa "Casi nunca".

Indica 2 si tu respuesta significa "A veces".

Indica 3 si tu respuesta significa "Habitualmente".

Los miembros de tu equipo (piensa en global, no en personas)



- 1. Discuten problemas con pasión y sin reservas.
- 2. Señalan deficiencias y conductas improductivas de otros cuando es necesario.
- 3. Saben en qué están trabajando los otros y cómo contribuyen al bien colectivo del equipo.
- 4. Se disculpan en el acto y con toda sinceridad cuando dicen o hacen algo inadecuado o posiblemente perjudicial para el equipo.
- 5. Están dispuestos a sacrificarse (por ejemplo presupuesto, Carrera o recursos) en sus departamentos por el bien del equipo.
- 6. Confiesan abiertamente sus propias debilidades y errores.
- 7. Las reuniones son apasionadas, no son aburridas.
- 8. Se marchan de las reuniones confiados en que el resto de compañeros están completamente comprometidos con las decisiones acordadas.
- 9. Se desmoralizan significativamente cuando no se logran las metas del equipo.
- 10. Ponen sobre la mesa de reunión los asuntos más importantes y difíciles para ser resueltos.
- 11. Les preocupa seriamente la perspectiva de defraudar a sus compañeros.
- 12. Conocen la vida personal de cada uno y se sienten cómodos conversando sobre ella.
- 13. Terminan sus debates con resoluciones claras, específicas, y la decisión de actuar.
- 14. Se desafían unos a otros acerca de sus planes y planteamientos.
- 15. No tienen prisa en destacar sus propias contribuciones pero señalan las de los demás sin pérdida de tiempo.



Distribuye la puntuación de tus respuestas

Al lado de la afirmación que corresponde:

Afirmación 4: Afirmación 6: Afirmación 12:	Total: (Promedio)	(Ausencia de confianza)		
Afirmación 1: Afirmación 7: Afirmación 10	Total: (Promedio)	(Temor al conflicto)		
Afirmación 3: Afirmación 8: Afirmación 13:	Total: (Promedio)	(Falta de compromiso)		
Afirmación 2: Afirmación 11: Afirmación 14:	Total: (Promedio)	(Evasión de responsabilidades)		
Afirmación 5: Afirmación 9: Afirmación 15:	Total: (Promedio)	(Falta de atención a los resultados)		

Para analizar los resultados:

Si el total es de 8 ó 9 indica que probablemente la disfunción no está presente en el quipo.

Si es de 6 ó 7 indica que la disfunción puede tener presencia.

Y si es 3 a 5 indica que hay que afrontar la disfunción

¿Cómo trabajar sobre los Resultados del diagnóstico?



DIAGNÓSTICO	PROCESO SHADOW COACHING									EVALUACIÓN	
TALLER DIAGNÓSTICO Y VISIÓN	SESIONES								INFORME POSTERIOR AL COACHING		
TDA (TEAM DIAGNOSTIC	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	TDA (TEAM DIAGNOSTIC
ASSESTMENT)	Sesión: observación e intervenciones del coach en las reunio- nes reales del equipo.									ASSESTMENT)	
ENTREVISTAS INDIVIDUALES		Duración : reunion real + 45 min. Frecuencia: una sesión cada 15 días o cada mes						ENTREVISTAS INDIVIDUALES			

Seis pasos para negociar conflictos



- 1. Crea y mantén un vínculo, incluso con tu "adversario".
 - 2. Entabla un diálogo y negocia. Cuida en lenguaje y el tono.
 - 3. "Pon el pescado sobre la mesa".
 - 4. Comprende la causa del conflicto. (interés vs necesidad)
 - 5. Aplica la ley de la reciprocidad.
 - 6. Construye una relación positiva. (reproches, distanciamiento)





"Los valores de equipo son las palancas sobre las que cimentar las acciones conjuntas".



Mapa de valores de equipo



Valor	X	Υ	Z	Q	Total





Gracias!

Twitter: @josejuanagudo Linkedin: josejuanagudo www.josejuanagudo.com