**Actor principal:** Colaborador

**Personal involucrado e intereses:**

* Colaborador: Quiere realizar una venta eficiente ante el cliente y para la empresa
* Empresa: Quiere registrar cada venta con sus detalles correspondientes

**Precondiciones de éxito:** No hay

**Garantías de éxito:** Se realiza la venta exitosamente

**Escenario principal de éxito:**

1. El colaborador atiende al cliente y realiza una venta
2. El colaborador se dirige a la máquina que tiene el sistema.
3. El colaborar procede a registrar la venta que se hizo
4. El colaborador digita el código o selecciona el código del producto la cantidad que se vendió (ya sea en unidades o por peso)
5. El colaborador repite el paso 4 hasta que se ingresen todos los productos de la venta.
6. Seleccionar botón terminar venta.
7. Ingresar el dinero que se reciba.
8. El sistema guarda la venta.
9. El sistema actualiza el inventario.

**Excepciones:**

1. Los artículos no se encuentran en el sistema. Manda mensaje de error “Articulo no Existe”.
2. El producto no está en existencia (no hay stock), manda mensaje “no disponible “.
3. El usuario quiere cancelar un producto. Se selecciona el producto a cancelar y se oprime el botón” X”.

**Lista de tecnología y variaciones de datos:**

1. La introducción de la información será mediante un teclado físico