**Actor principal:** Colaborador

**Personal involucrado e intereses:**

* Colaborador: Quiere realizar una venta eficiente ante el cliente y para la empresa
* Empresa: Quiere registrar cada venta con sus detalles correspondientes

**Precondiciones de éxito:** No hay

**Garantías de éxito:** Se realiza la venta exitosamente

**Escenario principal de éxito:**

1. El colaborador atiende al cliente y realiza una venta
2. El colaborador se dirige a la máquina que tiene el sistema.
3. El colaborar procede a registrar la venta que se hizo
4. El colaborador digita el código o selecciona el código del producto la cantidad que se vendió (ya sea en unidades o por peso)
5. El colaborador repite el paso 4 hasta que se ingresen todos los productos de la venta.
6. El sistema guarda la venta
7. El sistema actualiza el inventario.

**Lista de tecnología y variaciones de datos:**

1. La introducción de la información será mediante un teclado físico