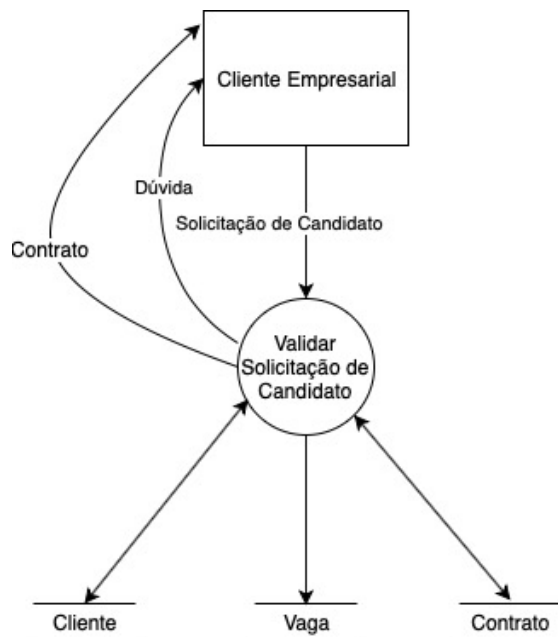


DESCRIÇÃO PROCESSOS DE NEGÓCIO



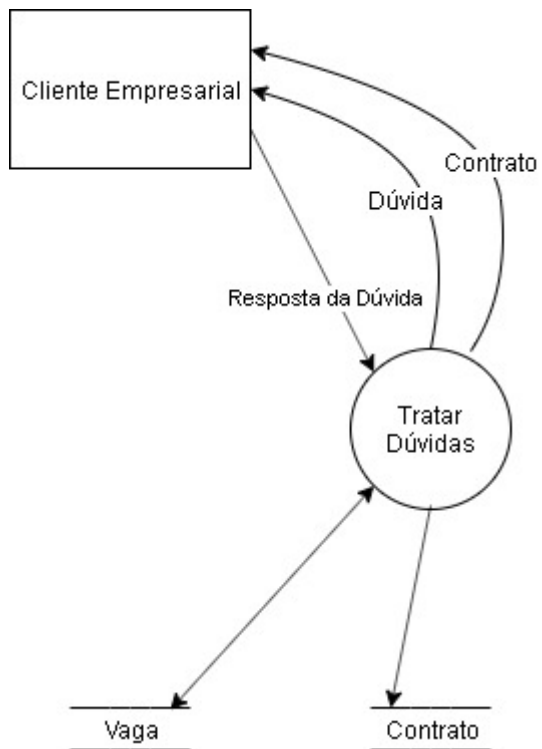
Validar Solicitação de Candidato

Evento: Cliente solicita candidato

Objetivo: Validar solicitação de candidato

Trabalhadores Envolvidos: Comercial

- Comercial verifica requisitos da vaga e se poderá atender à solicitação.
 - Se houver dúvidas com relação aos requisitos da vaga, comercial deverá encaminhá-las ao cliente.
 - Se não houver dúvidas, prosseguir com a solicitação e enviar contrato para o cliente.



Tratar Dúvidas

Evento: Comercial trata dúvidas junto ao cliente

Objetivo: Tratar dúvidas

Trabalhadores Envolvidos: Comercial

- Cliente responde as dúvidas.
 - Se dúvidas forem sanadas, comercial deve enviar contrato ao cliente.
 - Se ainda restarem dúvidas, comercial deve encaminhá-las ao cliente.



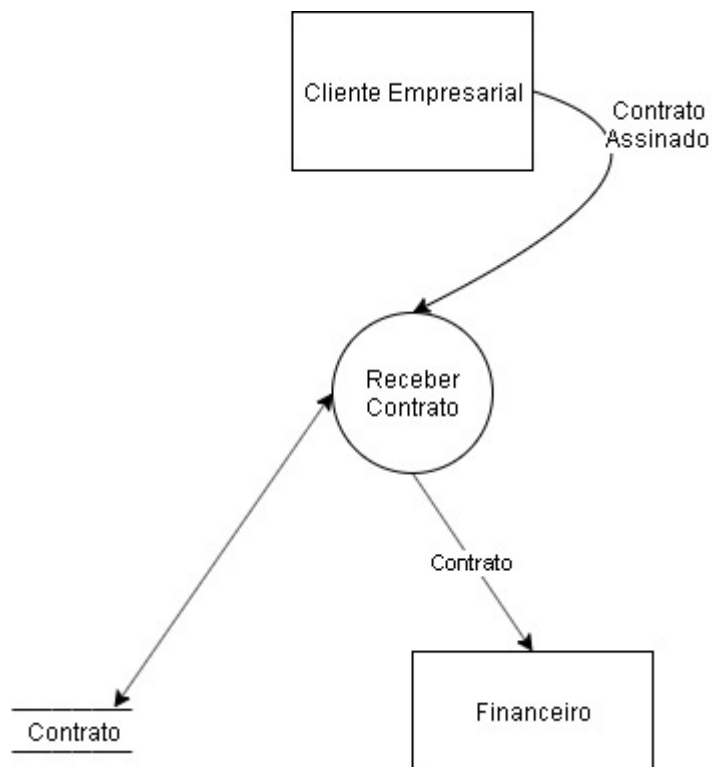
Ajustar Contrato

Evento: Cliente solicita ajustes no contrato

Objetivo: Realizar ajustes no contrato

Trabalhadores Envolvidos: Comercial

- Cliente solicita ajustes no contrato
- Comercial ajusta o contrato e o encaminha para o cliente



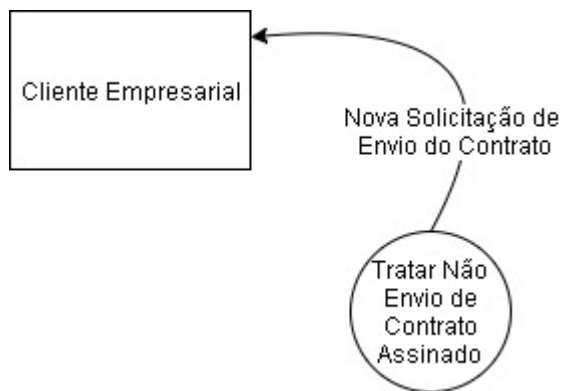
Receber Contrato

Evento: Cliente envia contrato assinado

Objetivo: Receber contrato assinado

Trabalhadores Envolvidos: Comercial

- Comercial recebe contrato assinado e encaminha ao financeiro para faturar.
- se o cliente não enviar o contrato, tratar o não envio.



Tratar Não Envio de Contrato Assinado

Evento: Comercial solicita novamente envio do contrato assinado

Objetivo: Receber contrato assinado

Trabalhadores Envolvidos: Comercial

- Comercial solicita contrato assinado.
 - Se o cliente não enviar contrato assinado, comercial solicita novamente o envio do mesmo.
 - se o cliente, ainda assim, não enviar o contrato assinado, será automaticamente cancelado.