

Declaração do Problema

O **problema** afeta a Search Serviços Empresariais devido a sobrecarga dos profissionais e a demanda reprimida.

Os **benefícios** deste Sistema Hunter System Pro, são:

- Viabilizar a implantação de um sistema que possibilita a divulgação de vagas *online* de maneira a conseguir maior número de candidaturas à vaga.
- Viabilizar uma nova forma de candidatura para profissionais, no qual ele poderá escolher melhor horário e local, não necessitando de deslocamento para realização de entrevista, algo bastante valorizado, principalmente em cidades como São Paulo, onde o tempo para ir de um ponto a outro pode ser bastante demorado.
- Elevação da satisfação dos Consultores, uma vez que terão maior visibilidade *real time* do processo e da quantidade de candidatos aderentes à vaga que está trabalhando.
- Aumento do tempo dos Consultores para atividades mais estratégicas, como estabelecer relacionamento mais próximo com os clientes e gestão da equipe, uma vez que atualmente a maior parte de seu dia é destinado à entrevistar pessoalmente candidatos, deixando pouco tempo para outras atividades.
- Diminuição dos níveis de *stress* dos Analistas, que atualmente precisam ligar para os profissionais individualmente para conseguir as respostas do questionário de pré triagem (*screening*). Obs.: atualmente há um nível alto de *turnover* nessa função, por ser bastante maçante e trabalhosa.
- Aumento do faturamento da Consultoria, uma vez que será possível trabalhar mais projetos ao mesmo tempo, por um custo menor (menor necessidade de ter diversos Analistas para realizar as tarefas de screening).
- Melhoria no argumento de venda dos serviços da Consultoria, agregando um discurso mais tecnológico, mostrando aos clientes uma nova forma de trabalhar as vagas. Uma vez que a maior parte dos clientes são do segmento de tecnologia, isso pode despertar ainda mais o interesse em contratarem os serviços da empresa.