

Lab7: Hệ quản trị quan hệ khách hàng mã nguồn mở (Tổng trọng số điểm của tất cả các bài là 10)

Muc tiêu:

Kết thúc bài thực hành này bạn có khả năng

- ✔ Biết CRM là gì
- ✔ Biết đến các CRM phổ biến hiện nay
- ✔ Đăng ký và dùng thử Odoo CRM

Lưu ý: Soạn câu trả lời (có thể dùng MS Word) sau đó xuất thành file .pdf để nôp.

BÀI **1** (**4** ĐIỂM)

Đăng ký tài khoản dùng thử Odoo CRM. Chụp lại kết quả sau khi đăng nhập thành công và đưa vào báo cáo.

BÀI **2** (**4** ĐIỂM)

Thêm mới ít nhất 10 thông tin tổ chức/liên hệ vào CRM. Chụp màn hình các tính năng chính của CRM sau khi đã thêm thông tin và đưa vào báo cáo.

BÀI **3** (**2** ĐIỂM)

Giảng viên cho thêm