# MARCAS DE VERDAD



La producción de contenidos inspira nuestro día a día.































marie claire











Buscamos soluciones creativas que respondan a las necesidades de estrategia y comunicación del anunciante.

## "GIGAPODERES" Movistar

#### Acerca de la Campaña

El 19 de Abril lanzamos una oferta para el segmento Pospago, la cual ofrece 5 GIGAS de REGALO por única vez, pasando o guardando gigas.

Tanto Guardá Gigas como Pasá Gigas, son productos relativamente nuevos que vienen a empoderar a nuestros clientes en cuanto al uso que hacen de su plan, pudiendo elegir GUARDAR sus GIGAS para usarlos el mes siguiente o PASARLOS a otro Movistar.

Los clientes son dueños de sus gigas y pueden hacer lo que quieran con ellos. Por este motivo, el concepto de la Campaña remite a "Gigapoderes". Es importante destacar que somos pioneros en la posibilidad de guardar los gigas que no usás.

Con este producto seguimos trabajando nuestra propuesta de valor de una marca cercana y conveniente.



## "GIGAPODERES" Movistar

#### Acerca de la Campaña

En cuanto a la comunicación en MEDIOS, se trabajó en una campaña 360° para todo el territorio argentino, por lo que fue necesario contar con una estrategia multimedio que nos permitiese lograr altos niveles de cobertura e impacto. También fue de mucha importancia la selección de los distintos soportes y formatos, ya que además de generar alcance, teníamos el desafío de **educar** a los clientes sobre este producto. Es por eso que decidimos avanzar en una propuesta conjunta con Perfil de Branded Content que nos permitiese conectar con la audiencia desde otra perspectiva.



## "GIGAPODERES" Movistar

Campaña: "GIGAPODERES" - Mayo 2021.

Medios: Caras - Perfil

Cliente: Movistar

#### Objetivos de la campaña:

- Branding: promocionar la innovadora y simple posibilidad de pasar gigas de una línea con abono fijo a otra con las mismas características.
- Público destinatario: jóvenes adultos, usuarios hard del paquete de datos.
- Dos ejes que giran en torno a la conveniencia:
  - 1) Optimizá los gigas que no usaste.
  - 2) Gestión integral de la línea desde la App.

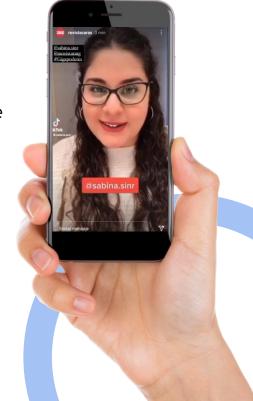




### La Idea

Para una rápida llegada al público objetivo, se ideó generar una comunicación en redes sociales. Se priorizó el IG de Caras en conjunto con el de la influencer **@sabina.sinr** 

La idea creativa de la campaña gira en torno al empoderamiento de los clientes con sus Gigas. Las personas que tiene planes de movistar, pueden hacer lo que quieran con sus gigas, porque sus gigas son suyos. Pueden guardar los gigas que sobran a fin de mes para el mes siguiente o pasarle gigas a otro movistar. Con esto podemos decir que los que somos parte de la comunidad Movistar, podemos hacer lo que queramos con nuestros gigas, y eso nos da GIGAPODERES.



## La Propuesta

#### Propuesta:

- Nota con infografía explicativa del proceso para pasar o guardar los gigas.
- La nota con la infografía se publicó en Perfil.com, con venta en redes (FB - IG - TW), que incluyó el @ de marca y # de la campaña.
  #Gigapoderes #Movistar
- Video con la influencer @sabina.sinr donde ella mostró la forma de pasar los Gigas de Movistar, el mismo incluyó el @ de marca y # de la campaña. El video se publicó en un posteo dentro del FEED de Sabrina y Caras.





## Nota + Infografía





TA PODERES

Nota con infografía explicativa del proceso para pasar o guardar los gigas. Se publicó en Perfil.com, con venta en redes.

## Resultados Nota + Infografía Perfil.com



Gigapoderes: cómo es el paso a paso para hacer lo que quieras con los datos de tu plan

¿Cansado de quedarte sin datos? ¿O te sobran gigas a fin de mes? Movistar permite pasar y almacenar gigas a tus contactos. Además: ofrece cinco gigas gratis a todos sus clientes.

Página



Número de visitas a ↓ páginas ?	Número de páginas vistas únicas	Promedio de tiempo en la página	Entradas 2	Porcentaje de rebote ?	Porcentaje de salidas ?
926	868	00:02:01	196	78,57 %	35,96 %
% del total:	% del total:	Media de la	% del total:	Media de la	Media de la
0,00 %	0,00 %	vista: 00:03:20	0,00 %	vista: 72,34 %	vista: 56,19 %
(27.890.559)	(20.949.366)	(-39,57 %)	(15.672.298)	(8,61 %)	(-36,00 %)

## **Resultados Story IG Perfil**





Editorial Perfil S.A. Reservados todos los derechos. Prohibida, de bajo las sanciones establecidas en las leyes, la reproducción parcial o total de esta propuesta por cualquier medio o procedimiento, incluidos la reprografía y el tratamiento informático.

## Resultados Story IG Caras

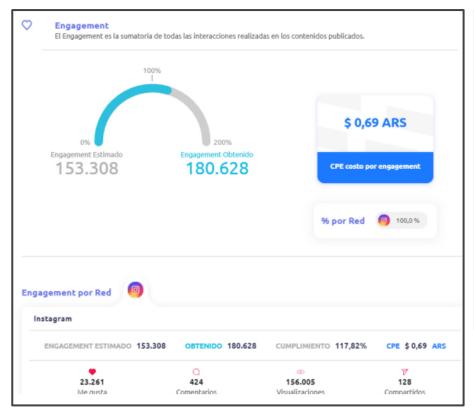








## Resultados @sabina.sinr

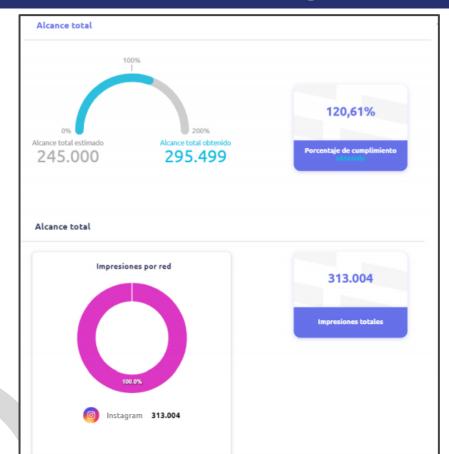


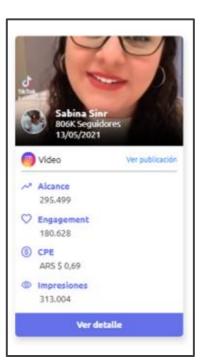


Engagement: 180.628

**CPE:** \$0.69 ARS

## Resultados @sabina.sinr





**Alcance:** 295.499

Impresiones: 313.004

## ¡Gracias!

