

CIRKULÆRE

☐ Generelt ☑	Salg	☑ Ledelse	☐ Marketing	□ Lager	☐ Service
Cirkulære nummer: Emne: FLEET prislis	te				SM-0071
Udsendt af: René Ande Udsendt: den 19. Sep.					Side: 1 af Bilag:0
Hej Alle					
Da vi er i en situation hvor vi også er blevet et interessant mærke for leasing & finansieringsselskaber, så har vi lavet en fleet prisliste, som I bør anvende i det tilfælde, hvor et leasing-/finansieringsselskab henvender sig til jer for at købe en bil.					
I de tilfælde har alle selskaber allerede lagt en form for håndterings "fee" ind til leverandøren, dette ligger typisk mellem 5-7.000 og kan evt. forhandles med selskabet.					
Denne bliver sendt ud til alle leasing-/finansieringsselskab, samt bliver lagt op på forhandlernettet.					
Derfor er prisen som I kan se, identisk med jeres Nt. Pris, og jeres avance bliver så det enkelte selskabs "fee".					
I de tilfælde hvor I selv har slut kunden, skal I sørge for at ligge jeres avance ind i leasing-/finanseringen fra starten af, nøjagtigt som I allerede gør det.					
Ring eller skriv såfremt	dette mått	e medføre spørg	ısmål.		
Med venlig hilsen					
Team Isuzu René Andersen					