

CIRKULÆRE

☒ Generelt ☒ Salg ☒ Ledelse ☒ Marketing ☒ Lager ☒ Service

Cirkulære nummer:

SM-0002

Emne: Uge rapport

Udsendt af: Rene Andersen
Udsendt: den 15. april 2015

Side: 1 af 1
Bilag:0

ISUZU Ugerapport

Hej Alle!

Nu har vi været i gang i noget tid, og det går i den rigtige retning!

Antal solgte biler inkl. Forhandler demo = 15 stk. hvilket er flot, men desværre ikke helt nok.

I som forhandlere er så meget i gang med div. Aktiviteter ifbm. Isuzu, så både i og jeg, er nødt til at have et værktøj til at danne os en oversigt over hvad der "rør sig" på Isuzu fronten.

Dette er værktøj til at fastslå om vi imødekommer markedet på bedst mulig vis, med aktiviteter, tilbud og udlån til test kørsel etc.

Jeres gevinst ved rapporten er at, i kan bruge den aktivt i jeres planlægning, og lynhurtigt kan danne jer et overblik over udbyttet af jeres indsats. 😊

For mit vedkommende er gevinsten, at jeg kan danne mig et overblik over aktivitetsniveauet på landsplan, og indrette IDA aktiviteter herefter 😊

- Rapporten udfyldes og sendes til René, på rea@isuzu.nu fredag i hver uge!
- Rapporten udfyldes pr. afdeling. Og tager ca. 5 min.
- Rapporten er et aktivt x-cel ark, Dvs. i blot skal indtaste tallene, så beregner den selv summen.

Jeg ser frem til at modtage disse rapporter, startende fra næste uge. (uge 24, 2015 –
Med overførte tilbud fra denne uge)

Med Venlig Hilsen

René