软件工程与计算 II 大作业 2016

1. 背景

随着工作和生活节奏的加快,人们的差旅出行需要迅速提升,但是传统上的线下 酒店预订模式有着很多不方便之处:

- 因为目的地往往是外地,无法全面了解当地的酒店情况,选择范围大大受限, 难以选择到最适合的酒店;
- 提前预订的双方都有风险,酒店担心恶意预订,顾客担心酒店不符合预期;
- 酒店要及时掌握预订顾客的行程变化也会比较麻烦,需要频繁的长途联系;
- 虽然过去的体验能够给未来带来参考,但是时间一长很多信息就会被遗忘掉, 过去的参考作用就受到限制。(事实上,过去的出行体验会大大影响人们未来 的选择)

为了解决上述问题,方便人们出行中的酒店预订,一家创业公司决定开发一个互 联网酒店预订系统,包括下列功能:

- 全面展现任一个地域内的酒店信息,帮助顾客进行更好地比较与选择;
- 执行信用累计制度,防范恶意预订;
- 进行房客评价,反映酒店与描述的相符程度;
- 让酒店可以及时了解到所有预订订单的变化动态;
- 帮助顾客建立体验历史记录,在顾客预订时发挥历史记录的作用。

另外,为了进行网站推广,吸引酒店和顾客的入驻,该网站会在系统中补贴费用帮助酒店进行促销。

2. 功能要求

A. 客户

- i. 个人基本信息
 - 1. 维护基本信息(姓名或名称,联系方式、信用)
 - a. 信用不能修改,只能查看
 - 2. 浏览自己未执行的正常订单
 - a. 可以撤销自己未执行的正常订单
 - b. 如果撤销的订单距离最晚订单执行时间不足 6 个小时,撤销的同时扣除信用值,信用值为订单的(总价值*1/2)
 - c. 撤销的订单并不会删除数据,只是置为已撤销状态,记录撤销时间
 - 3. 浏览自己已执行的正常订单
 - 4. 浏览自己异常订单和已撤销订单
 - 5. 查看自己预定过的酒店(正常订单、异常订单和撤销订单要分别标记)
 - 6. 信用记录查看:查看自己每一次的信用变化情况
 - a. 时间,订单号,动作(订单执行、订单异常、订单撤销、充值), 信用度变化、信用度结果
- ii. 浏览酒店详细信息
 - 1. 需要先明确地址和商圈,才能进行查看
 - 2. 可以列表方式查看酒店信息
 - 3. 可以进行价格从低到高,星级,评分的排序,
 - 4. 可以单独查看酒店细节信息(地址、简介、设施服务、客房类型、价格)
 - 5. 列表中需要标记该酒店自己是否曾经预定过(正常订单、异常订单和 撤销订单要分别标记);
 - 6. 查看酒店细节时要列出所有自己在该酒店的订单(正常订单、异常订单和撤销订单要分别标记)
 - 7. 可以专门列表查看自己预定过的酒店(正常订单、异常订单和撤销订单要分别标记)
 - 8. 可以在列表中,也可以在选定的酒店详情中,生成订单
- iii. 搜索酒店信息

- 1. 需要先明确地址和商圈,才能进行搜索
- 2. 可以通过酒店名称、房间(类型、原始价格区间、有空房期间(房间数量、入住日期,退房日期))、星级、评分区间等条件进行搜索,这些条件可以独立起作用,也可以联合起作用
- 3. 可以限定只搜索自己预定过的酒店
- 4. 可以在搜索结果列表中,也可以在展开的酒店详情中,生成订单
- iv. 生成订单(订单生成时计算多种优惠策略,选择价格最低的方案。不需要 考虑预付订金)
 - 1. 可以在之前的酒店浏览和搜索时发起
 - 2. 订单中要记录:开始时间、退房时间、最晚订单执行时间、房间类型 及数量、预计入住人数、有无儿童。
 - 3. 如果信用值<0,就不能生成订单
- v. 评价,包括评分和评论;
 - 1. 只能评价自己已执行订单中的酒店
- vi. 注册会员(会员分两种普通会员、企业会员。普通会员登记生日、企业会 员登记企业名称)

B. 酒店工作人员:

- i. 维护酒店基本信息(地址、所属商圈、简介、设施服务、星级);
- ii. 录入可用客房(类型、数量、原始价格)
- iii. 制定酒店促销策略
 - 1. 生日特惠折扣
 - 2. 三间及以上预订特惠
 - 3. 合作企业客户折扣
 - 4. 双11活动折扣(在特定的期间住宿有折扣)
- iv. 更新入住和退房信息
 - 1. 如果有订单执行情况,实时更新入住信息(房间号,入住时间、预计离开时间);
 - 2. 更新订单的退房信息(实际离开时间)
 - 3. 房间只有在实际退房后才可以被再次预定

4. 如果有非订单(线下)的入住/退房导致的可用房间发生变化,也要 及时更新信息;

v. 浏览订单

- 1. 浏览未执行的房间预订的订单
- 2. 浏览已执行的订单
- 3. 浏览异常和已撤销的订单

vi. 订单执行

- 1. 当用户已入住,改变订单状态为已执行。
- 2. 如果时间在超过最晚订单执行时间后还没有办理入住,系统自动将其置为异常订单
 - a. 酒店工作人员可以查看本地的异常订单,并手工为其补登记执行 情况(即延迟入住),该订单置为已执行订单,恢复扣除的信用 值
 - b. 置为异常的同时扣除用户等于订单的总价值的信用值
- 3. 已执行的订单用户可以获得等于订单价值的信用值增加

C. 网站营销人员

- i. 制定网站促销策略
 - 1. 双11活动折扣(在特定的期间预订有折扣)
 - 2. VIP 会员特定商圈专属折扣(不同等级不同商圈折扣不一样)
 - 3. 制定会员等级(制定信用值满多少升下一等级)及其折扣
- ii. 浏览异常订单执行情况
 - 1. 浏览每日未执行订单情况
 - 2. 如果线下的异常订单申诉合理(系统不予考虑),营销人员可以撤销 异常订单,并恢复用户被扣除的信用值的全部或一半。
 - a. 撤销的订单并不会删除数据,只是置为已撤销状态,记录撤销时间
 - b. 恢复信用值的全部还是一半,由营销人员自己决定

iii. 信用充值

- 1. 如果用户线下充值(系统不予考虑),营销人员可以为用户进行信用增加
- 2. 增加的信用值为(充值额度*100)

D. 网站管理人员

- i. 用户管理(客户、酒店工作人员、网站营销人员)
 - 1. 查询用户信息,更改用户信息
 - 2. 查询,更改酒店工作人员信息。
 - 3. 添加网站营人员,查询,更改营销人员信息。
- ii. 添加酒店及其工作人员,查询、更改酒店工作人员信息
 - 1. 需要先添加酒店(名称),才能为其添加工作人员;
 - 2. 一个酒店只有一个工作人员账号

3. 其他要求

- A. 分布式部署:用户、酒店工作人员、网站营销人员、网站管理人员分布在不同的地方,所以要提供各自的应用部署。
 - i. 用户、酒店工作人员、网站营销人员、网站管理人员都在 PC 机上使用本系统,都不使用 WEB。
 - ii. 用户、酒店工作人员、网站营销人员、网站管理人员的 PC 机以及服务器上都没有安装 Java 运行环境。

B. 安全:

- i. 用户只能查看和维护自己的信息
- ii. 酒店工作人员只能处理其所指定酒店的工作
- iii. 网站管理人员不能修改用户的信用值
- iv. 为防信息泄露,用户的账号、密码、姓名(名称)、联系方式必须密文存储

C. 系统使用要方便

i. 所有类型人员都不需要专门的培训,就可以在 10 分钟内完成任一个操作任务。

D. 可扩展

i. 酒店促销策略和网站营销策略将来会出现新的类型

E. 假设:

- i. 网络畅通,不会发生故障
- ii. 所有操作任务的完成时间不会超过 1 个小时,即使用暂停与中断不会超过 1 个小时
- iii. 地址中的城市和商圈比较固定,事先被预置在系统数据中,且少量修改直接在后台数据中进行,不需要系统提供维护功能

F. 限制与排除

- i. 系统不需要处理费用问题,完全由线下完成
- ii. 用户的异常订单申诉不需要系统处理,完成线下进行
- iii. 系统功能不包括酒店的房间管理(例如房间布局、门号、线下入住与退房等等),只需要完成订单操作和更新线下导致的可用房间类型数量变化。