

Résumé

- 3 couches de « profondeur » croissante :

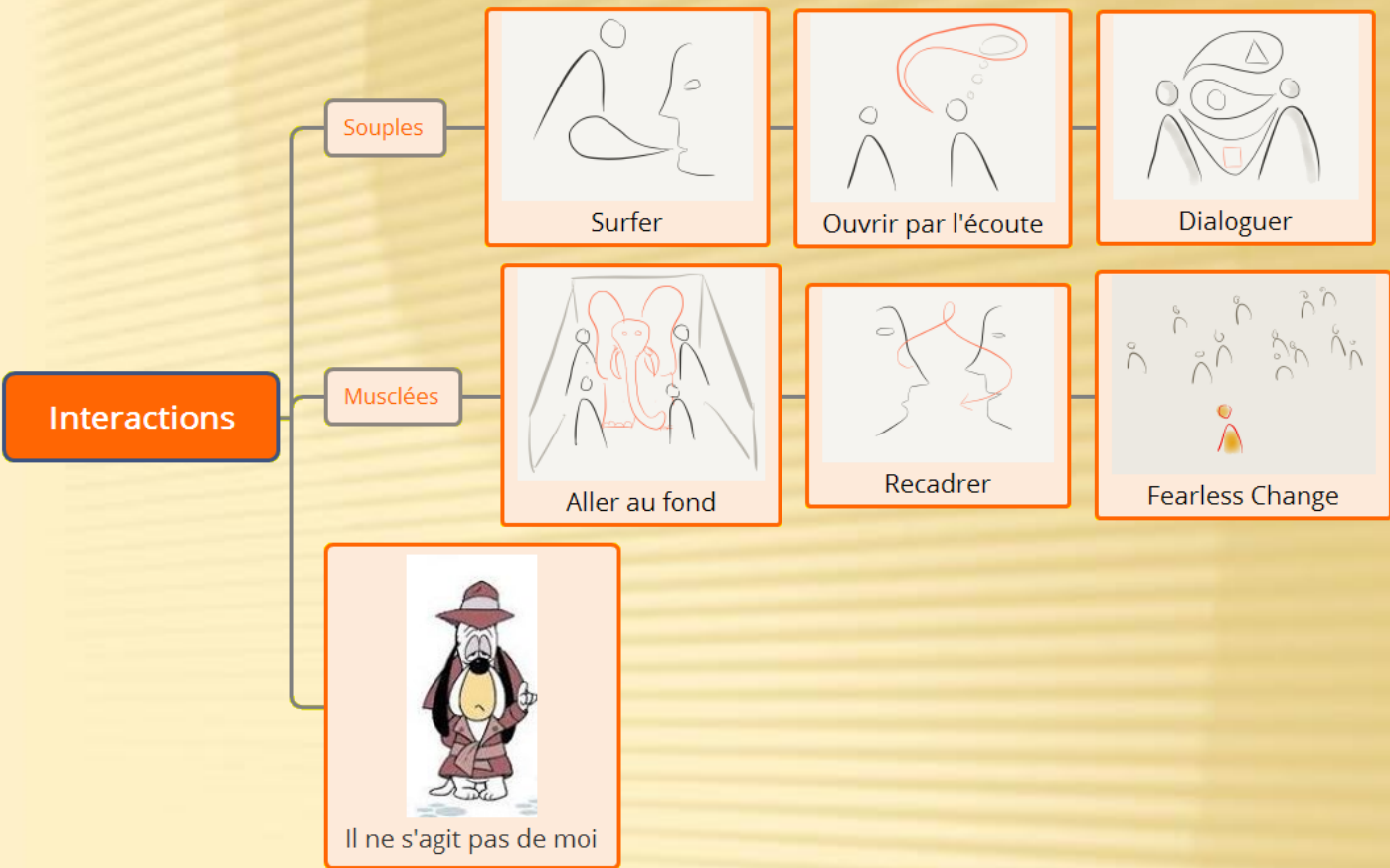
 - une couche rationnelle (stratégie, motivation) => se mettre à la place de l'autre.
 - une couche des processus internes (la personnalité) => intercepter les signes
 - une couche des phénomènes « pirates » (relations) => adopter la Communication NonViolente©
 La pratique des interactions se rapproche de celle de l'Aïkido :

 - la souplesse : une posture équilibrée, l'esprit d'a propos, l'écoute, le dialogue constructif.
 - la détermination : dire les choses, recadrer, faire du lobbying, et ce tout en s'effaçant derrière son message.

Les modèles



Interactions



Bibliographie...

Responsabilité : « The Responsibility Process – Unlocking Your Natural Ability to Live and Lead with Power » C. Avery ISBN:978-0-9977472-0-1

Types de personnalité : « Comment leur dire... La Process Communication (Développement personnel et accompagnement) » G. Collignon ISBN: 2729610588

Communication NonViolente: « Les mots sont des fenêtres (ou bien ce sont des murs) : Introduction à la Communication Non Violente » M. Rosenberg ISBN:978-2-7071-4381-5

Dialoguer: « Dialogue and the Art of Thinking Together » W. Isaacs ISBN:978-0-385-47999-8

Recadrer: « Crucial Confrontations » K. Patterson, J Grenny, R. McMillan, A. Switzler ISBN:978-0-07-144652-4

Agent de changement: « Fearless Change, Patterns for introducing new Ideas » ISBN 978-0-201-74157-5

Pour aller plus loin...

Pour un coaching, même bref, ou simplement pour échanger, n'hésitez pas à me contacter.

pierre.fauvel@gmail.com