# 株式会社Carat 会社紹介資料

エンジニア版

## 目次

- 1. 会社概要
- 2. CTO紹介
- 3. 提供しているサービス
- 4. 技術スタックと開発ツール
- 5. アーキテクチャ
- 6. チーム
- 7. 開発フロー
- 8. 課題
- 9. 価値観
- 10. セールスポイント

## 会社概要

- 2016年12月にCEO松本・CTO斎藤によって創業
- 正社員は4名、業務委託の方を入れると10名ほど
  - うち、エンジニア・デザイナーはCTO含めて3名
- 本社は東京都渋谷区代々木にありますが、全員リモート勤務
- 詳しくはこちら → <a href="https://www.notion.so/Carat-3fdf975a11c24bc98e5a0274c0c05b31">https://www.notion.so/Carat-3fdf975a11c24bc98e5a0274c0c05b31</a>
- →コロナ禍で体制を縮小しましたが、安定したビジネス基盤ができ つつあるので改めて採用強化中

### CTO紹介

- 斎藤陽介(@saitoxu)
- 1989年生まれ東京在住
- 2014年京都大学大学院修了
- 新卒で株式会社SHIFTに入社し、 業務用Webアプリケーションの開発に従事
- 2016年12月にCEO松本と株式会社Caratを共同創業
- 2021年4月から京都大学大学院情報学研究科博士課程に進学予定



#### 提供しているサービス

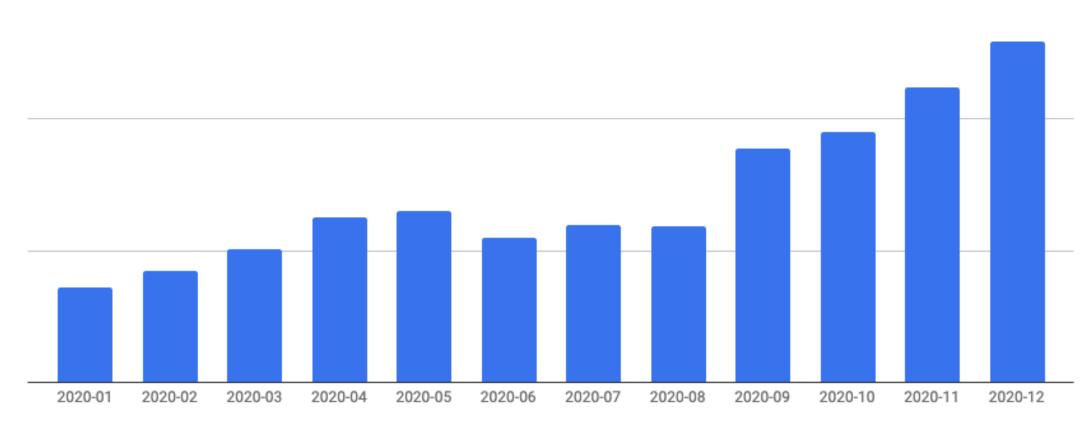
- GLIT(グリット) <a href="https://glit.io">https://glit.io</a>
- 20以上の求人サイトの求人情報を 掲載した転職サービス
- ・ 求人情報のアグリゲーション→ レコメンデーションが特徴
- iOS/Android/Webの 3プラットフォームで展開





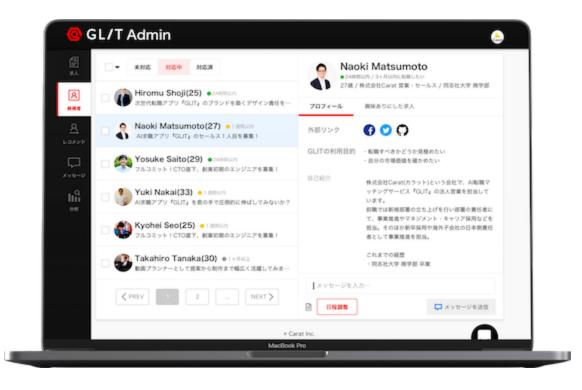
# 提供しているサービス

• MAUは堅調に伸長中



### 提供しているサービス

- GLIT Admin <a href="https://glit.io/enterprise">https://glit.io/enterprise</a>
- 企業/エージェント向けの採用サービス
- 採用候補者のレコメンデーションが特徴



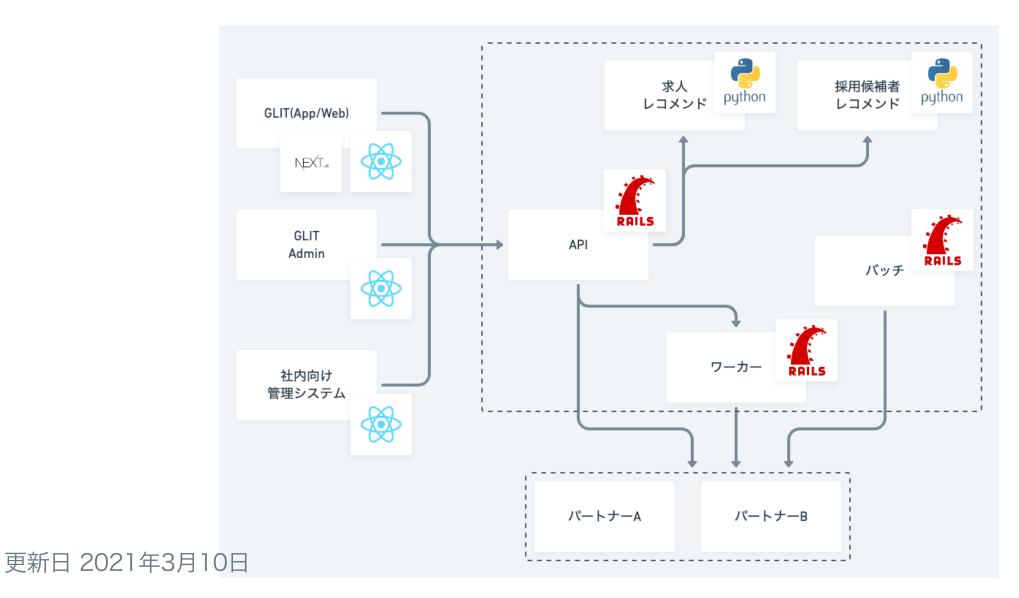
### 技術スタックと開発ツール

- GLIT
  - ∘ iOS/Android: React Native(TypeScript約90%), Firebase
  - Web: Next.js(TypeScript 100%)
- GLIT Admin
  - Web: React(TypeScript約40%)
- API: Ruby on Rails
- インフラ: AWS, GCP(BigQuery)

### 技術スタックと開発ツール

- ソースコード管理: GitHub
- チケット管理: JIRA
- ドキュメンテーション・仕様管理: Confluence
- デザイン: Figma
- コミュニケーション: Slack, Zoom
- CI/CD: Bitrise, CircleCI
- 監視: Datadog

# アーキテクチャ



### チーム

- 主にプロダクト開発に関わっているのはCEO, CTO, PdM(COO), エンジニア2名(業務委託)
- エンジニアの方は1人はデザイナー兼フロントエンドエンジニア、もう 1人はフロントエンド専任
- 現在はフロントエンドは業務委託の方々に、CTOがバックエンドなど その他全般を担当しています

#### 開発フロー

- 週次のプロダクトミーティングでアサインなどを決めます(現在は毎週金曜)
- コードレビューはCTOが担当しています
- ソフトウェアテスト会社出身が多いのでQAは比較的厚めです



# 課題

- 2021年4月でGLITはサービスインして5年目に入るため、少しずつ負債も目立つようになってきました
- 特にAPIはモノリシックなRuby on Railsアプリケーションとして開発 されているため、何かしら方針を立てリファクタリングを進め、次の5 年に耐えうるようなアーキテクチャにしたいと考えています

# 価値観

#### 1. 最小人数で最大限の価値を

ソフトウェアアーキテクチャの目的は求められるシステムを構築・保守するために必要な人材を最小限に抑えることである - Clean Architecture

#### 2. 職人のこだわりと現実のバランス

QCDを守りつつも、1ピクセルのこだわりやメソッド・変数の命名などをないがしろにせずにしたいと思っています。

#### セールスポイント

#### 1. 大きな裁量権

まだ小さなチームのため、大きな裁量権を持ってサービス開発に携わることができます。

#### 2. ビジネスサイドの開発への理解度

CEOやPdMのエンジニアリングへの理解度が高いです。ビジネスサイドとの意思疎通が難しいなどのストレスが少なく、働きやすい環境だと思います。