

cliente

¿Qué contiene la Formación Recomendada Gestor Comercial de Oficina de Gestión Directa?

Cursos de Producto Alta cliente y cuenta Criterios generales sobre F.I. Conocimientos de rentina Fisc: Intro.al Sistema Tributario Español Ppales cuentas bancarias. Oferta comercial Análisis de fondos de inversión Factoring Fisc: IRPF Cuenta Expansión Gestión de fondos de inversión Forfaiting Fisc: IRNR Cuenta Expansión Negocios Leasing básico Fisc: Impuesto sobre sociedades Formación Recomendada Cuenta Expansión Negocios Plus Ventajas comerciales del confirming Fisc: Prod.ahorro: Depósitos Kelvin Retail Fisc: Prod.ahorro, financieros y activos fin. Negocio TPV's y e-commerce Fisc: Prod.crédito: préstamos hipotecarios Servicios digitales (Sabadell Móvil, Firma Fisc: Productos de empresa Digital, Sabadell Wallet, Instant Money) Retos comerciales Gestionar Conseguir información Incrementar la venta Asegurar el cierre de Impulsar la Conocer al cliente a Convertir objectiones al teléfono en relevante de una cruzada la venta eficazmente el tiempo proactividad través del teléfono conversación con mi oportunidades

Necesidad de acreditación en MIFID y Seguros