

Formació Recomanada Gestor d'Assegurances



0163 - La sistemàtica en el model comercial



Reptes comercials

Aconseguir
informació
rellevant d'una
conversació amb
el meu client

Incrementar la
venta creuada

Assegurar el
tancament de la
venta

Gestionar
eficaçment el
temps

Impulsar la
proactivitat
comercial

Estar a casa del
client: Proteo
Mobile

Experiència de
client