

Cursos de Producto

Avales y garantías
Créditos documentarios inicial
Fiscalidad: Productos de Empresa
Análisis de balances
Descuento comercial
Medios de Pago Simples
MiFID - Conocer bien al cliente: la mejor forma de protegerlo como inversor
Forfaiting
MiFID. Protege a tu cliente. Comercialización vs Asesoramiento.

Factoring
Derivados de tipos de cambio
Ventajas comerciales del Confirming
Gestionar eficazmente el tiempo
Impulsar la proactividad comercial
Concertación telefónica de visitas
Captación de clientes de empresa
Estrategias de negociación-Navieros
Presentaciones en público

Retos comerciales

Conseguir información relevante de una conversación con mi cliente

Incrementar la venta cruzada

Asegurar el cierre de la venta

Necesidad de acreditación en MiFID