

Formació Recomanada GNI

Cursos de Producte

Avals i garanties	Factoring
Crèdits documentaris inicial	Derivats de tipus de canvi
Fiscalitat: Productes d'Empresa	Avantatges comercials del Confirming
Anàlisi de balanços	Gestionar eficientment el temps
Descompte comercial	Impulsar la proactivitat comercial
Mitjans de Pagament Simples	Concertació telefònica de visites
MiFID – Conèixer bé al client: la millor forma de protegir-lo com inversor	Captació de clients d'empresa
Forfaiting	Estratègies de negociació
MiFID. Protegeix al teu client. Comercialització vs Assessorament.	Presentacions en públic

Reptes comercials

Aconseguir informació rellevant d'una conversa amb el meu client

Incrementar la venda creuada

Garantir el tancament de la venda

Necessitat d'acreditació en MiFID