

Tienes dos posibilidades: esperar a que el cliente dé el primer paso o darlo tú, ¿cuál crees que te aportará más resultados y te permitirá ser dueño de tu tiempo?

Este reto te aportará estrategias para actuar de manera proactiva en tu actividad comercial.

Tu reto: Anticípate a las necesidades del cliente

Si te has fijado en este reto es porque crees que necesitas mejorar tu proactividad.

¡Estás en el lugar idóneo para ello! ¡Vamos a comenzar!

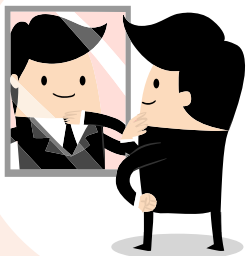


Haz click en los iconos de cada Fase para ver la explicación de su contenido.

Qué me ha traído aquí

¿Decido sobre qué clientes realizo mi actividad comercial o solo atiendo a los que clientes que pasan por la oficina?

01



DEFINICIÓN DEL RETO

AUTOEVALUACIÓN



Sentar las bases

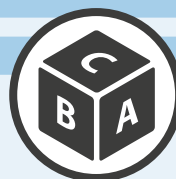
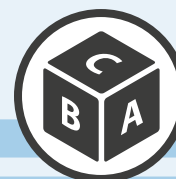
4 herramientas que me darán la clave

02

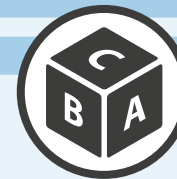


CÍRCULO DE INFLUENCIA

INICIATIVA



COMBATIR LA REACTIVIDAD



ESTADOS DE ÁNIMO POSITIVOS

Mi reto

Este es mi momento

03



COMPARTIENDO EXPERIENCIAS



ESTE ES MI RETO

Tienes dos posibilidades: esperar a que el cliente dé el primer paso o darlo tú, ¿cuál crees que te aportará más resultados y te permitirá ser dueño de tu tiempo?

Este reto te aportará estrategias para actuar de manera proactiva en tu actividad comercial.

Tu reto: Anticiparte a las necesidades del cliente

Si te has fijado en este reto es porque crees que necesitas mejorar tu proactividad.

¡Estás en el lugar idóneo para ello! ¡Vamos a comenzar!

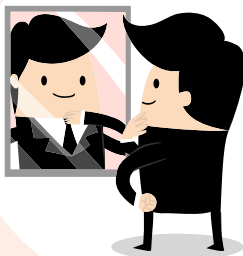


Haz click en los iconos de cada Fase para ver la explicación de su contenido.

Quée me ha traído aquí

01

¿Decido sobre qué clientes realizo mi actividad comercial o solo atiendo a los que clientes que pasan por la oficina?



DEFINICIÓN DEL RETO

AUTOEVALUACIÓN



Qué me ha traído aquí

01



Definición de reto

¿Qué quiero conseguir en este reto?
Dedícale unos minutos a formularlo, esto te ayudará a saber hacia dónde orientar tus esfuerzos.



Autoevaluación

¿Quieres saber un poco más sobre tus fortalezas y áreas de mejora?. Este pequeño cuestionario te ayudará a saber un poco más sobre ti.

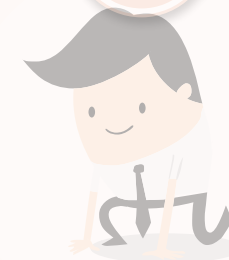
VOLVER



Mi reto

03

Este es mi momento



COMPARTIENDO EXPERIENCIAS



ESTE ES MI RETO



COMBATIR LA REACTIVIDAD



ESTADOS DE ÁNIMO POSITIVOS

Tienes dos posibilidades: esperar a que el cliente dé el primer paso o darlo tú, ¿cuál crees que te aportará más resultados y te permitirá ser dueño de tu tiempo?

Este reto te aportará estrategias para actuar de manera proactiva en tu actividad comercial.
Tu reto: Anticípate a las necesidades del cliente

Si te has fijado en este reto es porque crees que necesitas mejorar tu proactividad.

¡Estás en el lugar idóneo para ello! ¡Vamos a comenzar!



Haz click en los iconos de cada Fase para ver la explicación de su contenido.

Qué me ha traído aquí

¿Decido sobre qué clientes realizo mi actividad comercial o solo atiendo a los que clientes que pasan por la oficina?

DEFINICIÓN DEL RETO

AUTOEVALUACIÓN

Sentar

Sentar las bases

02



Círculo de influencia

¿sientes que el día a día te desborda?, revisarlo te ayudará a centrarte en tu área de influencia



Combatir la reactividad

¿cómo puedo ser más proactivo?, revisarlo te ayudará a identificar comportamientos concretos para ser proactivo.



Iniciativa

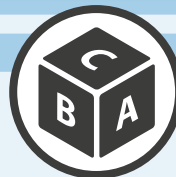
¿cómo mejorar mi sensación de eficacia?, conocerlo te ayudará a anticiparte en tu labor comercial?



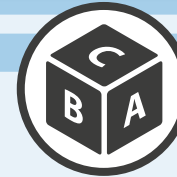
Estados de ánimo positivo

¿cómo mis estados de ánimo condicionan mis resultados?, conocerlo te ayudará a gestionar mejor tus emociones.

VOLVER



COMBATIR LA REACTIVIDAD



ESTADOS DE ÁNIMO POSITIVOS

03



ESTE ES MI RETO

Tienes dos posibilidades: esperar a que el cliente dé el primer paso o darlo tú, ¿cuál crees que te aportará más resultados y te permitirá ser dueño de tu tiempo?

Este reto te aportará estrategias para actuar de manera proactiva en tu actividad comercial.

Tu reto: Anticípate a las necesidades del cliente

Si te has fijado en este reto es porque crees que necesitas mejorar tu proactividad.

¡Estás en el lugar idóneo para ello! ¡Vamos a comenzar!



Haz click en los iconos de cada Fase para ver la explicación de su contenido.

Qué me ha traído aquí

¿Decido sobre qué clientes realizo mi actividad comercial o solo atiendo a los que clientes que pasan por la oficina?



01

DEFINICIÓN DEL RETO

AUTOEVALUACIÓN

Sentar las bases

Mi reto



Compartiendo experiencias

Conoce las claves para mejorar a través de la experiencia de un compañero. ¿Qué le funciona?



Este es mi reto

La clave es llevar a la práctica lo que has aprendido. ¿Cómo lo vas a hacer?

02

03

VOLVER



Mi reto

Este es mi momento

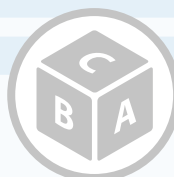


03

COMPARTIENDO EXPERIENCIAS



ESTE ES MI RETO



COMBATIR LA REACTIVIDAD



ESTADOS DE ÁNIMO POSITIVOS