

Sistema de ventas

Le contratan para hacer una BD que permita apoyar la gestión de un sistema de ventas. La empresa necesita llevar un control de proveedores, clientes, productos y ventas.

Un proveedor tiene un RUT, nombre, dirección, teléfono y página web. Un cliente también tiene RUT, nombre, dirección, pero puede tener varios teléfonos de contacto. La dirección se entiende por calle, número, comuna y ciudad.

Un producto tiene un id único, nombre, precio actual, stock y nombre del proveedor. Además se organizan en categorías, y cada producto va sólo en una categoría. Una categoría tiene id, nombre y descripción.

Por razones de contabilidad, se debe registrar la información de cada venta con un id, fecha, cliente, descuento y monto final. Además se debe guardar el precio al momento de la venta, la cantidad vendida y el monto total por el producto

Ferretería

La empresa ElectroFerro CPE desea informatizar sus datos. Del negocio se sabe: que el mismo vende herramientas eléctricas, las cuales cuentan con un HID (Identificación de Herramienta) único. Se quieren almacenar la descripción, color y nombre. Estas herramientas pertenecen a una categoría (carpintería, herrería, vidriería, etc.) de las que se desean almacenar el nombre y las características más esenciales.

Los componentes son las piezas que forman de las herramientas. Vienen dados por un nombre (por ejemplo transformador), procedencia y especificaciones particulares de cada componente. De estos componentes también se desea almacenar el stock. Por otra parte, se requiere almacenar datos de los fabricantes de dichos componentes, como ser la razón social, dirección, nro de RUT y medios de contacto.

Cada Herramienta puede contener cualquier cantidad de componentes y cada componente puede estar en más de una herramienta, por lo que se desea saber la cantidad de componentes que lleva cada herramienta. Los componentes son fabricados por más de un fabricante y a su vez cada fabricante produce más de un componente.