

# Ariana Bayona Cerrón

- Lima, Perú
- 951238556
- bayona.arianac@gmail.com

## PERFIL PROFESIONAL

Soy egresada de la carrera de Administración y Marketing de la Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas (UPC), con el grado de bachiller obtenido en julio de 2025 y próxima a titularme. Me destaco por mi compromiso, habilidades blandas desarrolladas y capacidad para trabajar en equipo, siempre con la disposición de aportar y seguir aprendiendo. Tengo una fuerte motivación por superarme día a día y por contribuir con actitud proactiva a los proyectos que se me confían.

## EXPERIENCIA LABORAL

### ASESORA FREELANCE DE CREACIÓN DE MARCA

Hass Perú S.A. (Trujillo, Perú)

05/2022-06/2022

- Participé en el proceso creativo para una nueva marca de arándanos destinada a la exportación en el mercado chino.
- Participé en el proceso de brainstorming estratégico, identificando oportunidades de posicionamiento y diferenciación en el mercado.
- Diseñé y desarrollé la identidad conceptual de la marca, alineando la propuesta con los valores y objetivos de la empresa.
- Expuse y defendí mis propuestas creativas ante la gerencia, destacando el valor estratégico y comercial de la identidad propuesta.

### SALESFORCE ADMINISTRATOR JUNIOR

Persona Natural (Remoto)

06/2023-08/2024

- Administré usuarios y permisos en Salesforce, gestionando roles, perfiles y niveles de acceso para optimizar la seguridad y eficiencia del sistema.
- Gestión de la seguridad y gobernanza de datos en Salesforce, implementando controles de acceso, autenticación multifactor y políticas de protección de datos.
- Creé y optimicé informes y dashboards en Lightning Experience, proporcionando análisis de datos estratégicos para la toma de decisiones comerciales.
- Configuré y administré objetos y campos personalizados, asegurando una estructura de datos eficiente y alineada con los procesos del negocio.
- Utilicé Salesforce Workbench para ejecutar consultas SOQL, analizar datos clave y generar reportes personalizados, optimizando la toma de decisiones y la gestión de oportunidades en Salesforce.

### PRACTICANTE DE GESTIÓN COMERCIAL

Persona Natural (Remoto)

12/2024-02/2025

- Apoyé en la realización de estudios de mercado y análisis de la competencia, recopilando información clave para evaluar oportunidades de expansión.
- Apoyé en la administración de bases de datos y CRM, manteniendo actualizada la información sobre prospectos y clientes potenciales.
- Aporté en la optimización de procesos comerciales, identificando oportunidades de mejora en la organización de información y seguimiento de clientes.
- Apoyé en la coordinación de reuniones estratégicas y gestión de agenda comercial, asegurando una planificación eficiente con clientes y socios en LATAM.

## EDUCACIÓN

### Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas

03/2020-Presente

- Estudiante de Administración y Marketing, pronto a cursar el 10mo ciclo.

### Salesforce

06/2023-Presente

- Trailhead Four Star Ranger Rank

### Campus Romero

04/2025

- Gestión Estratégica de tu talento
- Emprendimiento I
- Emprendimiento II

04/2025

04/2025

### CAM

05/2024

- Congreso Anual de Marketing organizado por la UPC.

### Google

05/2025

- Certificación de Google Ads Apps
- Certificación en anuncios orientados a resultados basados en IA
- Certificación de Google Analytics
- Certificación en Creatividades de Google Ads
- Certificación de Publicidad en Búsqueda de Google Ads

06/2024

09/2024

09/2024

11/2023

### Dictado por Universidad de Valencia, Florida International University Y Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas

05/2023

- Foro académico internacional de marketing y ventas

### Coursera

06/2025

- Marketing Analytics Foundation
- Introduction to Data Analytics
- Statistics Foundations
- Data Analytics Methods for Marketing
- Marketing Analytics with Meta
- Selling to Chinese Consumers
- China Strategy
- Entrepreneurship

06/2025

06/2025

06/2025

06/2025

04/2023

04/2023

04/2023

## HABILIDADES

- Idiomas: Inglés (B2)
- Habilidades informáticas: Salesforce, Workbench (Consultas SOQL, gestión de datos y API en Salesforce), Excel (Tablas dinámicas, análisis de datos), PowerPoint, Google Trends, Google Ads, Google Analytics, Canva, Prezi, Powtoon, CapCut.
- Otras habilidades: Gestión de proyectos, Análisis de datos, Pensamiento estratégico, Gestión del tiempo, Adaptabilidad y flexibilidad, Trabajo en equipo y liderazgo, Creatividad, Habilidades de comunicación y oratoria.

## MIS REFERENCIAS

- |  |                  |                                  |
|--|------------------|----------------------------------|
| • María Yarleque Flores - Jefe de comercio exterior                  | • (51) 7455 1234 | • comercio.exterior@hassperu.com |
| • Arnold Bayona Cerrón - Jefe de licitaciones y compras corporativas | • (51) 978729235 | • arnold.bayona@hassperu.com     |
| • Waldo Vargas Cerrón- Senior Salesforce Developer                   | • (51) 942721861 | • waldo.vargas@bairesdev.com     |
| • Claudia Vallejo Cerrón- Commercial Manager                         | • (57)3212164848 | • claudiavallejocerrón@gmail.com |