

# Anotações 2

⌚ Horário do envio	@26 de março de 2025 19:57
☰ Pergunta 2	
➤ item principal	<u>Startup One</u>

## Anotações

- Projeto Startup One
- Desenvolvimento de um app para carros elétricos
  - Localizador de pontos de recarga de carros elétricos;
  - Criar um sistema de voucher ou pontos para cada recarga pelo aplicativo
  - Usar o mesmo sistema de pagamento do sem parar (Pesquisar sobre o modelo de negocio);
- Com quem vou fazer parcerias :
  - Postos que possuem ponto de recarga
  - Prédios que possuem ponto de recarga
  - Marcas de carros elétricos
- Como vamos faturar?
  - Mensalidade do usuário para ter acesso aos pontos de estacionamento(Definir valor)
  - Para os estacionamentos, criar um sistema de pagamento pelo aplicativo que será gerado um QR-CODE para validação nos estacionamentos que possuem parceria, com isso para cada vaga paga pelo app, teremos um ganho de 10% sobre o valor
  - Para pontos de recargas, será cobrado um valor para deixar disponível o ponto no app, com isso garantimos o aumento de clientes no local
- Vantagens para o cliente:

- Para recarga de carros, localizar pontos disponíveis para recarregar os carros elétricos
- Para cada lugar estacionado, será gerado um Voucher ou pontos de vantagens, com isso quando atingir o limite mínimo poderá ganhar um desconto para o próximo estacionamento. Ex: a cada 1000 pontos ganha um desconto de 10%, 2000 pontos desconto de 20%
- Onde vamos começar esse projeto?
  - Interior
  - Praias
  - Cidades de pontos turísticos
  - Cidade de São Paulo
- --- >>> Entender o ecossistema do nosso projeto : o que está por trás para o desenvolvimento do nosso projeto
- —→>>> Levantar os Shoppings / Locais que possuem pontos de recarga de carros elétricos, entender a necessidade das pessoas que possuem e a partir disso montar nosso projeto
- 30/09/2024 - Prof. Viviane Moreira - Empreendedorismo

Escola N.T:

SXSW - Evento no Texas

- Pesquisar sobre Tudum Netflix no Brasil - 8 de novembro

Ler o manual da Startup da FEBRABAN

O Cliente :

- O que ele precisa para ter meu aplicativo
- O que ele tem de ganho com meu aplicativo
- O que tem de dor

Meu aplicativo

- O que eu consigo aliviar com o aplicativo
- O que eu vou dar de ganho ou vou dar para ele
- O que posso ter de produtos e serviços

Para entender o ecossistema do meu projeto:

- Qual / Quais são os usuários?
- Qual / quais são os pagadores?
- Quem são os influenciadores?
- Quais são as dores e alívios?
- --- >>> 4 Erros mais comuns Business Model Canvas
- Não seguir a ordem de preenchimento
- Achar que deve validar apenas uma das etapas é o suficiente
- Esquecer de atualizar o documento conforme o tempo
- Não esquece de criar hipótese
- --- >>> Validação da ideias
- O que não sabemos (hipótese)
- O que sabemos (fatos)