

# José Francisco Ginjo

---

Brasileiro, casado.  
Rua Manoel Bosco Ribeiro, 408.  
Jardim das Indústrias - São José dos Campos – SP  
(12) 3207 8167  
[jfginjo@yahoo.com.br](mailto:jfginjo@yahoo.com.br)  
<http://www.linkedin.com/in/jfginjo>

**Objetivo: Atuação na área técnica de vendas no setor industrial**

## **Formação Acadêmica**

- **FEI – SP :** Engenharia Operacional Mecânica Automobilística
- **FEI – SP:** Engenharia de Produção Modalidade Mecânica

## **Resumo Profissional**

Mais de vinte anos de experiência na área comercial técnica, incluindo vendas diretas, palestras e apresentações além de coordenação de representantes e equipes de vendas. Experiência de atuação em grandes empresas multinacionais como GEA, Loctite, Johnson, Worthington , Door-Oliver e ETEMA instalações industriais.

***Equipamentos:*** Torres de Resfriamento, Ventiladores, Filtros e Filtros Rotativos a Vácuo, sistemas de recuperação de água de lavagem de gases em caldeiras, clarificadores e produtos a base de polímeros.

***Áreas de atuação:*** Papel & celulose, usinas de açúcar e álcool, siderurgia e metalurgia, empresas químicas e mineração.

## **Histórico Profissional:**

- **Prospector de novos negócios(P.J.) – GEA Sistemas de Resfriamento (2013)**

*Multinacional de grande porte, fabricante de Torres de Resfriamento*

Prospecção de novos clientes: Torres de resfriamento e manutenção, coordenação de equipe de vendas e negociação

- **Coordenador de vendas - GEA Sistemas de Resfriamento (2010/2012)**

*Multinacional de grande porte, fabricante de Torres de Resfriamento*

Coordenação de equipe de vendas de todo o território nacional, nas áreas: Papel & Celulose, Usinas de Açúcar e Álcool, Siderurgia e Metalurgia ,Química e Petroquímica.

- **Engenheiro de vendas - Bernauer Ventiladores (2008/2010)**

*Empresa nacional de médio porte, fabricante de Ventiladores e sistemas para refiles (*

Responsável pela abordagem técnica da área comercial com visitas, palestras e demonstrações. Área de atuação: Fabricas Papel & Celulose, Usinas de Açúcar e Álcool.

- **Engenheiro de vendas - VLC Indústria e Comercio Ltda (2007/2008)**  
*Empresa nacional de médio porte, fabricantes de Filtros rotativos a vácuo, sistemas de recuperação de água de lavagem de gases de caldeiras.*

Responsável pela abordagem técnica da área comercial com visitas, palestras e demonstrações.

Área de atuação: Fabricas de Papel & Celulose e Usinas de Açúcar e Alcool.

- **Engenheiro de vendas - Acetecno do Brasil (2004/2007)**  
*Empresa nacional de médio porte, fabricante de filtros industriais crepinas.*

Responsável pela abordagem técnica da área comercial com visitas, palestras e demonstrações. Área de atuação todas as empresas do Estado de São Paulo que utiliza filtros industriais.

- **Engenheiro de vendas - Anaeróbicos S.A (1997 – 2000)**  
*Multinacional de médio porte, fabricantes de Adesivos anaeróbicos e vedações químicas.*

Responsável pela abordagem técnica da área comercial com visitas, palestras e demonstrações. Área de atuação vendas para distribuidores e grandes empresas.

#### **Conhecimentos em informática:**

Pacote Office avançado.

#### **Disponibilidade:**

Disponível para viagens e mudança de cidade.