

Jefferson Fernando Meira do Nascimento

Brasileiro, Solteiro, 32 anos
Endereço: R: Pedro Alvarés Cabral, 408 - Bairro: Garcia - Blumenau - SC
Cel: 55(47) 9249 3103
E-mail: maguigas@gmail.com
Data de Nascimento: 22/03/1984
CPF: 047.944.599-04
Skype: Jeffry2203



Disponibilidade para viagens ou mudança

Formação Acadêmica

- 1990 - 1998 Santos Dumont / Escola Educação Básica (Blumenau, Brasil);
- 1999 - 2001 Celso Ramos Escola: Escola Secundária (Blumenau, Brasil);
- 2012/1 FURB: Graduado em Tecnologia de Comércio Exterior (Blumenau, Brasil);
- 2013/2 FURB: Bacharel em Administração com Habilitação Comércio Exterior (Blumenau, Brasil).
- 2015/2 FGV: MBA em Logística e Supply Chain Management (Itajaí, Brasil)

Idiomas

- Inglês Fluente
- Espanhol Avançado
- Cursando Francês

Cursos

- 2008/2 - 2009/1 Viva College: Certificado II em Business BSB20107 (Brisbane, Austrália);
- 30/04/2011 - 29/10/2011 - ABRACOMEX: Formação em International Trader (Joinville, Brasil);
- 28/07/2012 - Sociesc: Formação e Análise de Custos na Importação (Blumenau, Brasil)

Experiência Profissional:

Guarani S/A - Grupo Tereos - (Nov/15 - Abril/2016)

Cargo: Comprador SR.

Atribuições:

- Análise e elaboração comercial de contratos de serviços diversos, locação, manutenção, assistência técnica e movimentação interna de materiais, etc. Desenvolvimento de novos fornecedores com potencial de redução dos custos indiretos.
- Análise crítica e financeira de propostas de prestação de serviços e aquisição de mercadorias.
- Compra de Insumos Agrícolas, Combustíveis, Lubrificantes e Negociações logísticas, perfazendo um Spend total de R\$ 350 milhões/safra (Abril a Março).

- Avaliação de estoque e elaboração de planejamento estratégico.
- Desenvolvimento de novos fornecedores e avaliação comercial dos mesmos. Coordenação do E-procurement e de leilões reversos.
- User do módulo MM do SAP.
- Colaborador assíduo pelo processo de profissionalização da área visando garantir a formação de uma equipe de performance satisfatória buscando liderar pelo exemplo e repassando a experiência adquirida nas grandes empresas.
- Construir a estratégia de médio e longo prazo e conduzi-la na busca do atingimento do melhor resultado possível.
- Desenvolver, reportar e monitorar indicadores de desempenho que permitam avaliar a eficiência e a eficácia da área, com foco em quick win (ganhos de curto prazo, para a empresa).

Contribuições e resultados:

- Implementando nova forma de negociação buscando acordos anuais com fornecedores de commodities essenciais atingimos uma redução de R\$ 250 k que representa 3% sobre o total anual do volume de compras de insumos agrícolas.
- Com a integração da área de logística à área de Suprimentos conseguimos buscar fontes alternativas importantes que permitiram delinear um cenário de redução de aproximadamente R\$ 1.5 mi / Safra, que representa 3,5% do total YTD do volume de Negociações Logística
- Com uma gestão de estoque mais apuradas e com aperfeiçoamento do planejamento conseguimos uma redução no valor médio do estoque de R\$ 700 k que representa 10% do valor médio mensal.
- Com a implementação de acordos de médio / longo prazo para aquisição de produtos e serviços indiretos conseguimos uma redução de R\$ 6 mi, que representa 1,7% do volume anual.

Vicunha Holding/Rio Taquari Participações – (Abril/14 – Atual)

Cargo: Comprador SR.

Principais responsabilidades:

- Negociações Estratégicas (BID) de alimentação animal, insumos agrícolas, medicamento veterinário, combustível para abastecimento da frota e maquinário;
- Responsável pelas negociações de manutenção da frota de veículos agrícolas e caminhões;
- Análise de viabilidade de renovação da Frota da linha amarela e caminhões, tão quanto veículos de pequeno porte em todas as unidades do grupo, relacionadas ao agronegócio.
- Responsável pelas negociações contratuais de serviços, relacionado ao Agronegócio;
- Solicitação de melhorias e customização no sistema EMS – DATA SUL (módulo de compras e cotações);
- Preparar e analisar mapas de negociação com propostas de fornecedores.
- Implantação de ações para atingir metas de redução de custo para materiais diretos e indiretos.
- Desenvolvimento e homologação de fornecedores/produtos mercado nacional.
- Planejamento de Compras de grandes volumes, junto ao corpo técnico do Agronegócio.
- Acompanhamento, atualização de indicadores e elaboração de relatórios no sistema Data Sul - EMS.

Marfrig Global Foods – (Maio/13 – Abril/14)

Cargo: Comprador Sênior

Principais responsabilidades:

- Negociações Estratégicas de Compra de Materiais Indiretos (MRO) / Capex Nacional e Internacional.
- Realizar acordos comerciais na Metodologia Strategic Sourcing (foco em custo total).
- Fazer a negociação e gestão dos acordos comerciais (Planejamento de compra da categoria, atendimento e visita a fornecedores, acompanhamento dos indicadores).
- Efetuar negociação de compra Spot.
- Preparar e analisar mapas de negociação com propostas de fornecedores.
- Promover ações para atingir metas de redução de custo para materiais indiretos.
- Desenvolvimento e habilitação de fornecedores/produtos mercado nacional e internacional.
- Solicitar cadastro de novos fornecedores.
- Acompanhamento, atualização de indicadores e elaboração de relatórios.

Bermo Válvulas e Equipamentos Industriais – (Dec/11 – Jan/13)

Cargo: Comprador Internacional

Principais responsabilidades:

- Coordenar as requisições de compras para insumos básicos, componentes e matéria prima;
- Executar processo de cotação junto aos fornecedores (nacionais e internacionais);
- Coordenar, em conjunto com a Engenharia, as equalizações das propostas técnicas;
- Negociar com fornecedores para concretizar compra de insumos básicos, componentes e materiais;
- Realizar acompanhamento da entrega dos pedidos de compra;
- Solucionar eventuais divergências de caráter técnico, comercial e/ou fiscal;
- Manter o cadastro de fornecedores atualizado;
- Estabelecer alianças estratégicas com fornecedores;
- Desenvolver e qualificar fornecedores de insumos básicos, componentes, matéria prima;
- Identificar soluções para agregar valor ao negócio;
- Manutenção e monitoramento de estoques;
- Emissão de notas de entrada e notas de despesas voltadas a importação;
- Relatórios trimestrais a Diretoria;
- Coordenação do ciclo/fluxo operacional e estratégico de importação.

Fixxar Import – (Jun/11 – Dec/11)

Cargo: Comprador Internacional / Analista de Importação

Principais responsabilidades:

- Executar processo de cotação junto aos fornecedores (nacionais e internacionais);
- Desenvolver e qualificar fornecedores e produtos, tão quanto efetivação da negociação;
- Estabelecer alianças estratégicas com fornecedores;
- Análise de Documentações provenientes do exterior;
- Programar pagamentos ao exterior;
- Negociar transporte internacional (de acordo com incoterm);
- Realizar acompanhamento posterior à emissão do pedido;

