

# KLEBER CORREA LOPES

Rua Renê Camargo Azambuja, 379 Apto 101

86800-090 • Apucarana • PR

(43) 9973-2222

[Kleberlopes.2@hotmail.com](mailto:Kleberlopes.2@hotmail.com)

43 anos • Brasileiro • Casado

---

## OBJETIVO: Gestão Comercial

---

### RESUMO DE QUALIFICAÇÕES

- Carreira desenvolvida na área **Comercial**, com experiência na administração estratégica de vendas, avaliação de oportunidades de negócios, prospecção e fidelização de clientes, intermediação e captação de novos nichos de mercado, elaboração de propostas e fechamento de contratos, atuando com foco no cumprimento de metas, prazos e no contínuo crescimento da organização.
- Responsável pela abertura de novas oportunidades de negócios, assim como pelo constante acompanhamento da demanda da área, conforme as normas da diretoria.
- Expressiva habilidade no atendimento de clientes, realização de negociação, planejamento de vendas, divulgação e demonstração de produtos e serviços.
- Realização de todo processo de comercialização de produtos financeiros, como CDC, LEASING, FINAME, CONSÓRCIOS, SEGUROS em concessionárias e lojas de veículos.
- Experiência como Operador de Financiamentos em grandes empresas, tais como: Banco Pan, Banco Safra, Finasa realizando visitas a concessionárias e lojistas de veículos.
- Gestão de equipes, atuando na formação, motivação, treinamento, desenvolvimento e direcionando-os ao alcance dos resultados.
- Vivência na gestão de comercial, focando a criação de rotinas e procedimentos e definição de processos, a fim de otimizar as atividades.
- Disponibilidade para viagens e mudanças.

### FORMAÇÃO ACADÊMICA

#### **Graduação em Administração de Empresas**

Faculdade Apucarana- FAP

### IDIOMA

Inglês - Intermediário

## **EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL**

- 2015 / Atual     **Solupetro Distribuidora de Filtro e Soluções Ltda.**  
Gerente Comercial - Identificar soluções em abastecimento no estado de Mato Grosso, realizando visitas a fazendas, transportadoras, postos de combustíveis comerciais, usinas, aeroportos particulares etc. Desenvolver campanhas de vendas junto aos parceiros, desenvolver estratégias para aumento nas vendas.
- 2014 / 2015     **Ellenco Soluções Para Transportes Ltda.**  
Responsável pela gestão junto ao Banco CNHI, Banco da Montadora Iveco na modalidade Finame (PSI e TJLP), Cdc e Leasing.  
**Correspondente Bancário.**
- 2012 a 2014     **Banco Pan – BTG Pactual – Caixa Econômica Federal**  
Responsável pela gestão do banco junto a concessionárias e lojas de veículos na região de Apucarana, Arapongas, Cambe e Maringá.  
**Operador Financeiro**
- 2005 a 2012     **Banco Safra**  
Operador de financiamentos em concessionárias e lojas de veículos na região de Londrina, Cambé, Ivaiporã, Apucarana e Arapongas.  
**Operador Financeiro**
- 1999 a 2005     **Finasa**  
Operador financeiro nas concessionárias e lojas de veículos nas cidades de Campo Mourão, Cianorte, Umuarama e Maringá.  
**Operador Financeiro**

## **FORMAÇÃO COMPLEMENTAR**

- Usuário HP12C
- Boa comunicação
- Organização, vivência em rotinas administrativas e comerciais.

## **INFORMÁTICA**

Experiência no Pacote Office, Internet, Sistemas de Gestão.

## **REFERÊNCIAS COMERCIAIS**

- Henrique Roschel  
Gerente Comercial  
(43) 91023575
- Paulo Dornella  
Gerente Banco do Brasil  
(43) 99600123