CURRICULUM VITAE

VICTOR EDUARDO KANTOR



DADOS PESSOAIS

Nome: Victor Eduardo Kantor

Data de Nascimento: 11/09/1974

Tel.: + 55(41) 9 8833-2591 (41) 9 91457055

E-mail: victorkantor@hotmail.com

FORMAÇÃO:

- Graduado em COMUNICAÇÃO SOCIAL / RELAÇÕES PÚBLICAS pela Pontifícia Universidade Católica do Paraná — PUC

CURSO TÉCNICO:

- Comercio Exterior - Centro Europeu/PR

PERFIL E ATIVIDADES EXERCIDAS:

Coordenação de equipe comercial focando metas e resultados previamente estabelecidos através do mapeamento e análise do mercado e posteriormente elaborando estratégias de vendas, em sinergia com o Dept. Operacional e Dept. Logístico. Longa experiência em manutenção e prospecção de clientes; viagens comerciais; elaboração de propostas; rotinas operacionais de exportação, importação, cabotagem e logística. Sou bastante extrovertido e comunicativo e tenho facilidade para me relacionar com as pessoas; trabalho com objetividade focando minhas ações de acordo com as necessidades do cliente e de acordo com os interesses da empresa em que estou trabalhando.

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

*COOPERCARGA

Período: Outubro/2016 - Atual

Cargo: Gerente Filial Curitiba, Paranaguá e Itapoá

Principais Responsabilidades: Responsável por toda Estruturação e Coordenação da Equipe Comercial, Operacional e Administrativa das Filiais na Região do Paraná, buscando principalmente a prospecção de novos clientes bem como a manutenção das contas já existentes. Mercado focado no transporte rodoviário para todos os destinos do País. Formulação de Propostas Comerciais e Contratos, buscando sempre entender e atender todas as necessidades dos clientes. Mapeamento e análise dos clientes localizados na Região do Paraná e Santa Catarina, assumindo a responsabilidade por desenvolver a estratégia comercial focado em metas e resultados previamente estabelecidos junto a Diretoria. Coordenação e participação ativa em todas as rotinas operacionais e logísticas dos embarques, orientando e dando todo suporte a equipe comercial e operacional de acordo.

*BAXLOG LOGISTICA

Período: Fevereiro/2014 - Outubro/2016

Cargo: Coordenador Comercial

Principais Responsabilidades: Responsável por toda Estruturação e Coordenação da Equipe Comercial nas Regiões do Paraná e Santa Catarina, buscando a prospecção de novos clientes bem como a manutenção das contas já existentes. Mercado de atuação focado na Logística Porta x Porta, seja no Mercado Internacional como no Cabotagem para o Norte e Nordeste do País. Formulação de Propostas Comerciais e Contratos, buscando sempre entender e atender todas as necessidades dos clientes. Mapeamento e análise dos clientes localizados nas Regiões de Santa Catarina e Paraná, bem como responsável por desenvolver a estratégia comercial focado em metas e resultados previamente estabelecidos junto a Diretoria. Coordenação e participação ativa em todas as rotinas operacionais e logísticas dos embarques, orientando e dando todo suporte a equipe comercial de acordo.

* MAESTRA Navegação e Logística

Período: 2012 - 2014

Cargo: Coordenador Comercial

Principais Responsabilidades: Trabalho focado na manutenção e prospecção de clientes potenciais na Cabotagem para o Norte e Nordeste do País na Modalidade PORTA x PORTA, buscando o crescimento constante no volume embarcado, principalmente através de viagens comerciais nas Regiões de Santa Catarina e Paraná. Formulação de Propostas Comerciais e Contratos, buscando sempre entender e atender todas as necessidades dos clientes. Coordenação e participação ativa de todas as rotinas operacionais e logísticas dos embarques marítimos. Mapeamento e análise dos clientes localizados nas Regiões de Santa Catarina e Paraná, bem como responsável por desenvolver a estratégia comercial focado em metas e resultados previamente estabelecidos junto a Diretoria. Coordenação e participação ativa em todas as rotinas operacionais e logísticas dos embarques, orientando e dando todo suporte a equipe comercial de acordo.

*MSC (Mediterranean Shipping Company)

Período: 2006 - 2010

Cargo: Coordenador Comercial

Principais Responsabilidades: Responsável pela manutenção e prospecção de clientes nas regiões do PR e SC, Coordenando todos as ações comerciais envolvendo os embarques marítimos para alcance e/ou melhoria das metas pré — estabelecidas pelos meus principais. Formulação de Cotações, Propostas Comerciais e Contratos, buscando sempre a melhor condição comercial dentro das perspectivas da empresa. Mapeamento e análise dos clientes localizados nas Regiões

de Santa Catarina e Paraná, bem como responsável por desenvolver a estratégia comercial focado em metas e resultados previamente estabelecidos junto a DiretoriaViagens comerciais semanais buscando manter uma rotina de visitas aos principais clientes e entender e atuar de acordo com as necessidades de cada um. Coordenação e participação ativa de todas as rotinas operacionais e logísticas dos embarques marítimos.

*GATE EXPRESS GLOBAL LOGISTICS SERVICES

Período: 2004 - 2006

Cargo: Executivo de Contas

Principais Responsabilidades: Comercial Externo e Interno, realizando contatos e visitas a clientes e fornecedores para negociações de volumes e fretes, manutenção e prospecção de clientes, viagens comerciais, estudo de mercado, fechamento de contratos, participação em BIDs e realização de rotinas operacionais e logísticas para embarques.

CURSOS DE APERFEIÇOAMENTO

Informática Microcamp Curitiba – PR Período: 1 ano / 1994

Vendas - SEBRAE Curitiba – PR Período: Maio/ 2008

Inglês Centro Europeu de Curitiba Curitiba – PR Período: 1 ano / 2002 CURSOS NO EXTERIOR Curso de Inglês na Austrália-Sydney Australian Catholic University Período: 06 meses / ano 1999

REFERÊNCIAS PROFISSIONAIS

Ian Alan Cunningham - SAFMARINE Tel.: 55 41 99612 6395

Edgar Assini – LOCALFRIO (Gerente Comercial) Tel: 55 47 99110 7144

Juliano Perin – PORTONAVE(Gerente Comercial)) Tel: 55 47 988544873

Leonardo Dummer – MSC(Coordenador Comercial Curitiba) Tel: Tel: 55 41 98866 4473