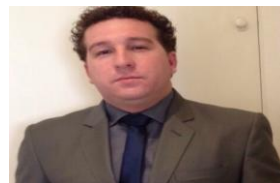


## GLÉDISON CASSIANO FLORES

Brasileiro, casado 2 filhos, 35 anos, residente em Jaraguá do Sul - SC  
Fone res.: (047)3273 0829 - cel (047) 9105-2502  
glédison.flores@gmail.com  
Skype: gledison.flores1



---

### OBJETIVO

Atuar como Gestor nas áreas de Supply Chain / Suprimentos/ Compras/Gerenciamento de Projetos. (Gerência/Coordenação/Especialista), (Consultoria, Contrato PJ).

### BRIEFING

Com experiência profissional adquirida em 10 anos de atuação em gestão executiva e estratégica nas áreas de Supply Chain, Suprimentos, Compras, Outsourcing, PCP, Comex, Logística nacional e internacional, atuando com visão sistêmica de negócios e gerenciamento por resultados, em empresa multinacional de grande porte líder em seu seguimento.

Alta capacidade de gestão, desenvolvimento e motivação de equipes, com a integração estratégica, processos e pessoas. Consolidada experiência na reestruturação de áreas de suprimentos e supply chain, com mudança de atuação de operacional/tática para estratégica, formação e treinamento de equipes e implementação de KPI'S e procedimentos.

Forte atuação em planejamento e controle da produção e das necessidades de materiais, almoxarifado, compras nacionais e no exterior. Amplos conhecimentos técnicos e de gestão na área de **Outsourcing**, foco no desenvolvimento de parcerias estratégicas dentro da área de Supply Chain, atrelados as melhores práticas de supply mundial de forma a proporcionar vantagem competitiva e sustentável.

Gerenciamento e negociação de contratos de alto nível de complexidade, avaliando todos os parâmetros técnicos e estratégicos do mercado nacional e internacional, negociações de commodities com usinas de aços nacionais e internacionais, gerenciamento de projetos de grande porte.

### FORMAÇÃO

Graduado em Gestão Financeira – Anhanguera/Fatej – Jaraguá do Sul, 2008.  
MBA em Logística e Supply Chain Management – FGV- Itajaí, 2016 em andamento.

### ATIVIDADES PROFISSIONAIS:

**Adesa Industrial Ltda (Blumenau-SC) – período Agosto 2015/ Abril 2016**

- **Cargo: Diretor Geral**

Empresa especializada em fabricação e montagem de tanques de processo, fabricação de vasos de pressão, prestação de serviços de caldeiraria e montagens industriais.

#### Responsabilidades:

- Conduzir a elaboração e execução dos planos estratégicos e operacionais, em todas as áreas da empresa, com foco na área comercial, visando a assegurar o seu desenvolvimento, crescimento e continuidade.
- Definir as políticas e objetivos específicos de cada área, coordenando a execução dos respectivos planos de ação, facilitando e integrando o trabalho das equipes.
- Recrutar, gerenciar, motivar, desenvolver e liderar os colaboradores da empresa.
- Estruturar as operações e atividades da empresa.
- Promover e divulgar a especialização no mercado de fabricação, serviços e montagem.
- Controlar os custos dos projetos e promover os ajustes necessários para atingir as metas estabelecidas.

**Andritz Separation Ltda (Pomerode-SC) – período Outubro 2010 a Maio 2015**

- **Cargo: Regional Head of Procurement ( South America)**  
**(Gerente Regional de Suprimentos – América do Sul)**

Empresa multinacional com foco no mercado da América do Sul para produtos aplicados nos processos de separação sólido-líquido (adensamento e filtragem).

**Responsabilidades:**

**Regional Head of Procurement;** responsável pelo gerenciamento e estratégia nas áreas de Supply Chain, Produção, Suprimentos, Compras, Comex, Planejamento e Controle da Produção (PCP), **Outsourcing** e Logística.

**Total Outsourcing;**

- Responsável pela estratégia e implantação da terceirização total e negociações de compras na região da América do Sul, escritórios situados no Peru, Chile, Colômbia, responsável pelas compras de projetos turn key (chave na mão) plantas inteiras projetos de grande porte no ramo de mineração, saneamento, com fornecedores da América do Sul e participação ativa nas negociações de contratos globais.

- Responsável pelo desenvolvimento de fornecedores para atender a demanda dos processos de caldeiraria pesada, usinagem, montagem, estabelecendo contratos com fornecedores estratégicos nacionais e internacionais, atrelados ao objetivo de atender as necessidades de custos, prazos e de qualidade.

- Implantação das políticas e KPI'S globais na área de Operações, gerenciar, motivar, desenvolver e liderar os colaboradores do setor.

- Project Manager; Responsável pelo controle do budget, contratação de serviços e acompanhamento técnico em projetos de reforma de grande porte no ramos de saneamento, mineração, usinas sucroalcooleiro.

Volume de Compra mensal média 10 milhões/mês.

**MUNDIALLI Aços Inoxidáveis Importadora e Exportadora - período: Setembro de 2009 a Outubro de 2010.**

- **Cargo: Vendedor Externo**

Agente comercial responsável pela comercialização de aços inoxidáveis representando usinas asiáticas no mercado da América do Sul.

**Responsabilidades:**

- Como vendedor externo atuava com relacionamento e captação de clientes de grande porte nacionais e multinacionais consumidores de aços inoxidáveis.

- Responsável pela estratégia de vendas no estado do Paraná, relacionamento com clientes e pós-venda.

**MOLDEMAQ MAQ. IMPLEMENTOS AGRÍCOLAS (Jaraguá do Sul-SC) - período: Agosto de 2004 a Setembro de 2009.**

- **Cargo: Comprador**

Empresa fabricante de maquinas e implementos agrícolas, líder nacional em fabricação de carretas tracionadas para micro trator.

**Responsabilidades:**

- Aquisição, planejamento de materiais, estoque estratégico.

- Responsável pelas aquisições de matérias primas direto dos fabricantes, usinas, etc.

- Negociação de contratos de grande complexidade.

**IDIOMAS:** Inglês – Intermediário Avançado – (Fluente Conversação)  
Intercâmbio de 3 meses (Austrália) Navitas Study University  
Atualmente tenho aulas particulares 3 vezes semana.

Espanhol – Fluente

#### **CURSOS REALIZADOS;**

- **COACHING;** Coaching Individual (Manager), Negociação estratégica em compras (Andritz Group – Alemanha/Brazil). Group Talents - Módulo de preparação para assumir cargos futuros de direção.

- **LEAN MANUFACTURING/Lean Supply/ Lean Office;** Responsável em apoiar todo projeto de implantação da metodologia Lean na área de operações (Andritz Separation).

- **CURSOS COMPLEMENTARES;** Leitura e interpretação de desenhos (desenhos técnicos), MS Project (Gerenciamento de Projetos).

- **MRP:** Datasu(Totvs)/Microsiga / SAP

#### **INFORMAÇÕES COMPLEMENTARES:**

Como **Regional Head of Procurement**, juntamente com a equipe obtivemos em 2014 o melhor resultado de operações em relação aos principais indicadores de resultado da empresa, SQDCM ( Segurança, Qualidade, Entrega, Custo, Motivação) avaliando as 15 unidades do grupo no mundo da divisão Separation, finalizamos 2014 em primeiro lugar.

Atingimos também um dos principais indicadores da área de compras global LCC Share ( Low Cost Country) desenvolvimento de fornecedores, contratos, redução dos custos com compras em países de baixo custo, como China, Índia, Slováquia, Peru, Chile, Colômbia, etc.

Viagens ao exterior a meetings globais relacionados área de Suprimentos, Visitas estratégicas à fornecedores em países como Alemanha, Áustria, Eslováquia, Peru, Chile, Colômbia.

Jaraguá do Sul, Agosto 2016