



I – IDENTIFICAÇÃO:

Nome: Adriano Lima

Idade: 40 anos

Endereço: Rua Adaci Souza Gomes nº 141, bairro da Barra
Balneário Camboriú- SC

Contato: 47 99226-2342 whatsapp / 47 99173-9872

adrianolimarj@icloud.com

<http://linkedin.com/in/adriano-lima-3bb7b484>

<https://m.facebook.com/home.php>

II – INTRODUÇÃO

Profissional de administração de Vendas. Pós-graduação em Desenvolvimento da área de Mercado. Pós-graduação em andamento de Gestão de Pessoas com ênfase em liderança organizacional. Graduado em Administração de Empresas.

Mais de 23 anos de atuação em marketing e vendas com vivência em empresas de grande e médio porte, nos segmentos cervejeiro, têxtil e comunicação em Tv's, jornais e internet.

Gestão de equipes comerciais com atuação em mercados dos estados do RJ, São Paulo e Santa Catarina.

Gestão de rotinas comerciais, coaching, processo de avaliação e feedbacks. Competências e habilidades em negociações comerciais e capacitação de time de vendas frente aos desafios do mercado.

Disponível para mudança de cidade ou de Estado.

III – FORMAÇÃO :

➤ GESTÃO DE PESSOAS com ênfase em liderança Organizacional
UNIVERSIDADE DO GRANDE RIO (UNIGRANRIO / dez 2017)

➤ DESENVOLVIMENTO DA AREA DE MERCADO:
ESCOLA SUPERIOR DE PROPAGANDA E MARKETING (ESPM / 2011)

➤ BACHAREL EM ADMINISTRAÇÃO:
UNIVERSIDADE DO GRANDE RIO (UNIGRANRIO / 2005)

IV- EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL:

➤ REDE INTERTV DE COMUNICAÇÃO (2015/ Fev 2017)

Empresa de grande porte sediada em Cabo Frio – RJ. Afiliada Globo com 7 emissoras nos estados RJ, MG e RN.

Gerente Comercial - Responsável por gestão de equipes comerciais, acompanhamento de processos de vendas no mercado publicitário regional, atendimento a agências de publicidade e propaganda e clientes diretos. Capacitação e acompanhamento do time de vendas e marketing no mercado.

➤ RBSTV - GRUPO RBS (2008/2015)

Empresa de grande porte, sediada em SC e RS com 18 emissoras afiliada Globo e conglomerado de empresas de Jornais, rádios e internet com atuação nacional.

Gerente Comercial - Responsável pela implantação das operações multimídias no litoral, gestão de equipes comerciais, rotinas do processo de vendas e atendimento ao mercado publicitário regional nas plataformas de TVs, jornais, internet e cross mídias, sediado em Itajaí.

Experiência no desenvolvimento de grandes projetos comerciais, ampliação dos mercados existentes e abertura de novos mercados e o constante direcionamento aos resultados da unidade e da Cia.

Outros cargos – Durante esse período, atuei como coordenador de sucursal da RBSTV Blumenau, coordenador comercial do Canal Rural em Florianópolis com abrangência estadual, gerente comercial RBSTV Centro-Oeste em Lages e gerente comercial na RBSTV, jornais e internet no litoral com base em Itajaí SC.

IV- EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

➤ LATINA TÊXTIL (2006/2008)

Empresa de médio porte especializada na produção de tecidos em algodão e sintético. Atuação nacional com base em Brusque/SC.

Supervisor de Vendas – Responsável por gestão de rotinas comerciais, acompanhamento equipe de representantes comerciais, atendimento a clientes diretos e subdistribuidores no mercado nacional.

Vivência na elaboração de novos produtos, elaboração de estratégias de vendas alinhadas ao cumprimento de diretrizes comerciais e abertura de novos mercados.

Outros cargos – atuação como coordenador comercial interno na base em Brusque, supervisor comercial externo dos Estados de SP, MG e GO e supervisor nacional de vendas.

➤ CERVEJARIAS KAISER (2004/2006)

Empresa de grande porte do segmento cervejeiro, abrangência nacional com base em SP.

Supervisor de Vendas – Acompanhamento, treinamento de processos de vendas e programa de excelência rede. Implantação de centro de vendas em Piracicaba/SP, abertura de novos mercados e atendimento ao mercado regional com clientes diretos, subdistribuidores e grandes eventos no interior do estado.

IV- EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

➤ AMBEV RJ (1998/2004)

Empresa de grande porte do segmento cervejeiro, atuação mundial sendo considerada referência com programa de excelência em vendas e gestão empresarial dos setores onde atuam.

Supervisor de Vendas - Atuação na região dos Lagos em revendas locais e na capital. Processo de vendas, rotinas comerciais, coaching e avaliação de equipes direcionado pelo programa de excelência (PEX).

Outros cargos – Trajetória em supervisor de vendas de rota, supervisor Top domínio e supervisor de vendas Auto Serviço.

V –ATIVIDADES EXERCIDAS:

- Participação ativa no Planejamento Estratégico da Empresa;
- Participação em programas para Capacitação da força de vendas;
- Treinamento a representantes para identificação dos possíveis canais de venda e suas necessidades;
- Análise de mercado, desenvolvimento de plano de ação
- Ciclo PDCA e 4Ps;
- Levantamento de estudo de seguimento, aplicação nas rotinas de vendas;
- Implantação de normais e práticas comerciais para equipe de vendas;
- Supervisionar equipes de profissionais autônomos;
- Implantação de programas de excelência;
- Direcionamento e acompanhamento no mercado;
- Avaliação de desempenho equipes comerciais frente aos indicadores comerciais;

VI – CURSOS, SEMINÁRIOS E VISITAS INTERNACIONAIS:

- Desenvolvimento de Gestores (Grupo RBS- Espaço aprender);
 - Programa de desenvolvimento interno (programa mais -Grupo RBS);
 - Programa de Líderes (ESPM);
 - Programa kaisen (Ótima Consultoria -SP);
 - Programa 5s (Ótima Consultoria -SP);
 - Desenvolvendo Liderança (Ambev);
 - Programa de excelência (PEX / Ambev);
 - Programa de Ocupação e Conquista (POC / Kaiser);
 - Oratória comercial (Faculdade São Luiz-SC);
 - Universo digital (programa mais – Grupo RBS);
 - Recursos Humanos (programa mais – Grupo RBS);
 - Legislação trabalhista (programa mais – Grupo RBS);
 - Informática.
- Conhecimentos no Pacote Office e Internet.
-

VII – Referências:

Adriano é um executivo de alta performance, focado no compromisso de entregar resultados acima do combinado. Destaco sua capacidade de formação de times, de gerenciar conflitos e de influenciar as pessoas liderando pelo exemplo.

Delton Batista – Diretor comercial e Marketing Grupo RBS/NC Santa Catarina.

Adriano Lima.
Balneário Camboriú, 20 de março de 2017.