

Felipe Vanderlinde

felipevanderlinde@hotmail.com
(47) 8898-1923 - (51) 9322-2828

Dados Pessoais

Endereço: Av. Itajuba, 3218 apto 305 – Itajuba – Barra Velha – SC

Data de Nascimento: 20/09/1986

Estado Civil: Casado

Engenheiro Químico, pela Universidade Regional de Blumenau – FURB, desde dezembro de 2008.

Possui experiência em vendas, pós-venda, assistência técnica, gestão de equipes, desenvolvimento de projetos, engenharia e pesquisa e desenvolvimento.

Visão estratégica, foco nos resultados, comunicativo, pró-ativo, dinâmico e comprometido.

Atividades Profissionais

H.Bremer e Filhos Caldeira

Representante Comercial – 08/2013 até 12/2015

Representação da empresa H.Bremer e Filhos – atuação em vendas complexas, gerenciamento de carteira de clientes, prospecção de novos clientes, fidelização, elaboração de estudos de viabilidade de equipamento, orçamentos, negociação de preços e prazos, contratos, suporte ao cliente e atendimento de pós-vendas de equipamento. Produtos de grande valor agregado e fabricação de Caldeiras, Aquecedores de fluido térmico, centrais termoelétricas específicas para cada necessidade do cliente.

Coordenador de Assistência Técnica e Start-up – 09/2011 até 08/2013

Gestão de equipe, controle de atendimentos aos clientes, orçamentos e faturamentos, negociação com clientes/fornecedores/rede de assistência técnica, planejamento e supervisão das atividades de start-up e assistência técnica, consolidação dos editais e projetos junto aos clientes fazendo a entrega final dos equipamentos. Suporte 24 horas aos clientes e técnicos afim de atingir as metas relacionadas a manutenção e assistência com a maior agilidade, satisfação e qualidade.

Desenvolvimento de projeto – 01/2010 até 09/2011

Realização de levantamento de dados, planejamento de projeto, memorial de cálculo, desenvolvimento de protótipo, validação de dados teóricos com práticos, gestão de custos do projeto, elaboração de preços de venda e suporte técnico referente aos projetos desenvolvidos. Principal equipamento desenvolvido foi o sistema de reaproveitamento de vapor flash chamado de ECOTERM, conseguindo-se por volta de 10% de economia de combustíveis em caldeiras.

Vendedor Interno – 09/2009 até 01/2010

Prospecção de novos clientes, abertura de mercados com base em novas aplicações de segmento, elaboração de estudos de viabilidade de equipamento, orçamentos, negociação de preços e prazos, suporte ao cliente.

Cooperativo Central Oeste Catarinense (AURORA ALIMENTOS)

Pesquisador Jr. – Pesquisa e Desenvolvimento (P&D) – 09/2008 até 09/2009.

Projetos de Redução de custo. Otimização de linha de produção. Desenvolvimento de novos produtos. Projetos de melhoria de produtos e processos. Desenvolvimento de novos fornecedores.

Desenvolvimento de Produtos injetados, marinados, linha festas, frescos e curados/fermentados. Análise Sensorial. Realização de briefing de produto para registro no M.A. Desenvolvimento de produtos para acompanhamento de vida de prateleira. Desenvolvimento de produtos salgados e tratamento térmico, acompanhamento e otimização dos produtos e processos industriais de cozimento.

Laboratório de Fluidodinâmica Computacional - LFC - DEQ - FURB.

Bolsista de Iniciação Científica - Pesquisa e Desenvolvimento (P&D) – 03/2006 até 09/2008.

Pesquisa em verificação e validação em fluidodinâmica computacional para escoamento gás-sólido em dutos e ciclones. Desenvolvimentos de ciclones de alta eficiência para separação de particulados em parceria com empresas Votorantim e Petrobras.

Cursos de Pós Graduação

- Pós Graduação em Tecnologia e Processamento de Carnes – UnC – Concórdia/SC (incompleto);

Cursos de aperfeiçoamento

- Tratamento de Água de Caldeiras e Boil Out – Novembro de 2012 – QUIMILAU (3,5 horas);
- Termometria – Aplicação Termopar e PT-100, Uso e Manuseio e Especificação da Termometria – Novembro de 2012 – SAMRELLO (3 horas)
- Calibração de transmissores de pressão manométrica e pressão diferencial aplicados em caldeiras - Novembro de 2012 – BLUCONTROL (4 horas)
- NR 33 - Segurança e Saúde nos Trabalhos em Espaços Confinados – Trabalhador Autorizado e Vigia – Agosto de 2012 - SENAI (16 horas);
- Habilidades Profissionais em Vendas – Outubro de 2009 – SOCIESC (16 horas).

Idioma

Inglês básico – Cursando