

CARTA DE APRESENTAÇÃO

Prezados,

Venho através da presente, apresentar um pouco sobre o meu perfil profissional, para que possam analisar.

Sou um profissional que procura fazer parte de um ambiente em que as regras sejam claras, tendo um estilo mais formal de trabalho; prestando muita atenção aos fatos e detalhes, mas sem perder de vista considerações pessoais, como as necessidades dos que estão ao meu redor.

Tenho facilidade para compreender e colocar em prática procedimentos técnicos ou tarefas complexas. Não costumo questionar as orientações de meus superiores, seguindo-as à risca. Avalio as situações cuidadosamente antes de tomar uma decisão, o que faz com que raramente aja de forma precipitada.

Possuo um estilo desbravador, voltado para resultados, e mantendo-me motivado sempre, com um estilo de comunicação em que a precisão e a troca objetiva de dados e informações são os que importam, sempre, preferindo conversar sobre temas concretos em interações, sem grandes envolvimento emocional. Ao interagir com meu grupo, procuro obter apoio e guiar-me pelas normas e procedimentos, bem como, nas decisões que estejam em conformidade com as normas da organização e não afetem as pessoas, já que não gosto de entrar em conflitos.

O caráter cooperativo e participativo me faz praticar a atividade de organização e planejamento de forma integrada e apoiada em parâmetros claros, como políticas, normas e procedimentos de sua organização. Busco resultados precisos como produto de planejamento e consigo facilmente captar mudanças que possam afetar essa precisão. Também, busco exatidão, não apenas nos resultados, mas também nas abordagens das atividades da equipe.

Devido a isso, me considero um profissional determinado e assertivo, com comunicação de forma afirmativa, rápido, objetivo e focado no trabalho, não assuntos pessoais. Procuro intensamente atingir resultados, sempre com muita iniciativa própria e assertividade, mantendo-me motivado, sendo uma pessoa bastante ativa na busca de resultados, vigoroso e com alto senso de urgência, assumindo riscos sempre que necessário. Tenho uma postura mais introvertida e autocentrada, mantendo comunicação ao nível mínimo necessário para instruir e controlar a equipe.

Procuro verificar com cuidado os detalhes do trabalho que a minha equipe fora incumbida, antes de entregá-lo a superiores. Tratando-se de uma missão ou tarefa, buscar estar seguro de que todos os aspectos foram examinados e todas as providências foram tomadas para que nada saia errado.

Creio então, que com este perfil, possa fazer parte de seu quadro, cumprindo seus objetivos e metas desejadas.

Sem mais.

Atenciosamente.

Robisson Tiago

CURRICULUM VITAE



IDENTIFICAÇÃO PESSOAL

Nome.....: ROBISSON TIAGO

Endereço.....: Rua: Pioneiro Dionisio Volpi Frediane, 267 – Novo Oasis

Maringá – PR

robissontiago@ig.com.br

Telefones.....: (44) 9960.0949 / 3034.6538

Filiação.....: Itamar Batalha Thiago e Lázara Fátima Tiago

Nacionalidade.....: Brasileira Naturalidade.....: Arapongas – PR Data de Nascimento....: 24/12/1968

Escolaridade.....: Bacharel em Química / Administração com Ênfase em Licitações Estado Civil.....: Casado

Disponibilidade para mudança de cidade e região

DOCUMENTAÇÃO PESSOAL

Cédula de Identidade.....: 5.177.719-0 SSP/PR CPF...: 741.086.629-20 Cert. Reservista.....: 854.394 5ºRM série A

Título de Eleitor.....: 45331.070.639 Zona 154 Seção 71 Cart. de Habilitação.....: 52.623.884-4 Cat. “B”

Carteira Profissional.....: 03933 Série 0019-PR

CURSOS DE APERFEIÇOAMENTO TÉCNICO

✓ MARKETING EMPRESARIAL	W/Brasil – SP	Ipiranga Serrana Fertilizantes S/A
✓ VENDAS e PÓS-VENDAS (PSS I e II)	Xerox do Brasil	Ipiranga Serrana Fertilizantes S/A
✓ FORMAÇÃO PROFISSIONAL EM VENDAS	DWA Adm. de Profissional	Ipiranga Serrana Fertilizantes S/A
✓ ADMINISTRAÇÃO e VENDAS	Ultrafétil S/A	Ipiranga Serrana Fertilizantes S/A
✓ ANÁLISE PARA COMPRAS	CENESP	Ipiranga Serrana Fertilizantes S/A
✓ CONTROLE DE QUALIDADE e PRODUÇÃO	Grupo Gerdau	Ipiranga Serrana Fertilizantes S/A
✓ ADMINISTRAÇÃO EMPRESARIAL	SEBRAE Paraná	Particular
✓ ANÁLISE TÉCNICA e de QUALIDADE	SENAI	SENAI
✓ FORMAÇÃO PROFISSIONAL EM VENDAS	Nestlé	Nestlé Industrial e Comercial Ltda
✓ APERF. PROFISSIONAL MERCHANDISERS	Nestlé	Nestlé Industrial e Comercial Ltda
✓ TÉCNICAS DE VENDAS	Nestlé	Nestlé Industrial e Comercial Ltda
✓ CHEFIA e LIDERANÇA	Nestlé	Nestlé Industrial e Comercial Ltda
✓ EXCÊLENCIA EM VENDAS	Supra Tec. em Vendas	Jabur Pneus S/A.
✓ TÉCNICAS e NEGOCIAÇÕES em TELEMARKETING	Am3 Telemarketing	Jabur Pneus S/A
✓ EXCÊLENCIA PARA LIDAR COM OBJEÇÕES	Supra Tec. em Vendas	Jabur Pneus S/A.
✓ MOTIVAÇÃO EM VENDAS	DMC Consultoria	Wurth do Brasil Peças de Fixação
✓ ORGANIZAÇÃO e MARKETING SUPERMERCADISTA	Martins Distribuidora	Rede Mini Mais Supermercados
✓ ADMINISTRAÇÃO SUPERMERCADISTA	SEBRAE Paraná	Rede Mini Mais Supermercados
✓ SISTEMA DE QUALIDADE TOTAL	Mustang Pluron Química	Mustang Pluron Química Industrial
✓ GERENCIAMENTO E LIDERANÇA DE PESSOAL	Mellot Participações	SuperPão Supermercados
✓ GESTÃO E ORGANIZAÇÃO PARA VISITAÇÃO MÉDICA	Bristol-Myers Squibb	Bristol-Myers Squibb

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

Empresa.....: UNICESUMAR – CENTRO DE ESTUDOS SUPERIORES MARINGÁ

Av.: Guedner, 1610

Maringá – PR

Período: 15/10/16 à atualidade

Cargo: GERENTE DE NEGÓCIOS III

Funções desempenhadas:

Responder pelo planejamento, orientação e gestão de negócios, de acordo com as políticas, objetivos e diretrizes pré-estabelecidos. Acompanhar desempenho e administrar conflitos, assegurando o cumprimento de metas.

Reformulação e reestruturação dos negócios de familiar em empresas. Ramos de atividade: Restaurantes, Farmácias, Academias, Hospitais Veterinário, Fazendas, no total de 10 negócios distintos.

Assessoramento direto da Diretoria Administrativa e Reitoria

(continuação) EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

Empresa.....: EDEL INDUSTRIA E COMÉRCIO DE PRODUTOS ALIMENTARES LTDA
Av.: Alziro Zarur, 289 Maringá – PR
Período: 01/04/16 à 05/10/2016 **Término de Contrato / Controle repassado ao Grupo**
Cargo: **GESTOR COMERCIAL E FILIAL**
Funções desempenhadas: Reorganização e reestruturação da filial de Maringá, Gerenciar a comercialização de produtos e insumos da empresa, planejando, organizando e controlando programas e metas. Avaliar resultados, para assegurar condições de vendas que atendam aos objetivos e interesses da empresa, principalmente no tocante à adequação da produção e ao mercado consumidor. Gestão e Reestruturação da Equipe Comercial, com 36 vendedores; Gestão Administrativa e Financeira. Trabalhei por Contrato, apenas para reorganização.

Empresa.....: INVIO SIGA COMERCIO REPRESENTAÇÃO E MONITORAMENTO AUTOMOTIVO LTDA
Av.: Carlos Correia Borges, 1837 Maringá – PR
Período: 01/11/14 à 30/03/2016 **Desligamento:** Por Razões Familiares
Cargo: **GESTOR COMERCIAL MERCOSUL**
Funções desempenhadas: Gerente Nacional de Vendas e Pós-Vendas. Gestão Administrativa e Financeira; Auditoria. Reestruturação e reorganização de filiais e Representantes no Mercosul. Responder pelo planejamento, orientação e gestão de filial, de acordo com as políticas, objetivos e diretrizes pré-estabelecidos. Acompanhar desempenho e administrar conflitos, assegurando o cumprimento de metas.

Empresa.....: GIROFLEX S/A INDUSTRIA E COMERCIO DE CADEIRAS E MOBILIARIOS
Av.: Água Verde, 851 Curitiba – PR
Período: 17/03/08 à 26/08/2014 **Desligamento:** Empresa comprada por outro Grupo
Cargo: **GESTOR DE CONTAS ESPECIAIS**
Funções desempenhadas: Prospecção de Clientes; Gestão de Negócios Especiais; Licitações; Pós-Vendas; Gestão Administrativa; Supervisão e Coordenação de Vendas.

Empresa.....: SUPERPÃO SUPERMERCADOS LTDA
Rua: Sebastião Camargo Ribas, s/n Guarapuava – PR
Período: 15/10/04 à 28/02/08 **Desligamento:** Por Razões Pessoais
Cargo: **SUPERVISOR DE VENDAS ATACADO / GERENTE DE LOJA**
Funções desempenhadas: Reorganização do Sistema Funcional; Reestruturação e Formação de Equipe; Sistematização de Logística e Estocagem; Gestão da Carteira de Negócios Especiais; Pós-Vendas; Roteirização e Customização de Vendas; Contratação e Abertura de Rotas. Gestão geral de loja.

Empresa.....: WURTH DO BRASIL PEÇAS E FIXAÇÃO LTDA
Rua: Adolf Wurth, 100 Cotia – SP
Período: 09/01/00 à 01/10/04 **Desligamento:** Por Razões de Ordem Pessoal
Cargo: **COORDENADOR TÉCNICO DE VENDAS**
Funções desempenhadas: Prospecção de Clientes; Formação de Novos Profissionais; Técnico em Equipamentos Automotivos/Ferramental; Atendimento à Concessionárias/Indústrias/Supermercados/Fazendas; Vendedor Técnico Especialista Automotivo e Industrial.

Empresa.....: NESTLÉ INDUSTRIAL E COMERCIAL LTDA
Rua: Alet Dauchack Stori, 160 - Jd. das Américas Curitiba – PR
Período: 16/10/89 à 30/08/99 **Desligamento:** Terceirização Quadro Funcional
Cargo: **PROMOTOR DE VENDAS SENIOR**
Funções desempenhadas: Merchandisers; Prospecção de Clientes; Cobertura de Férias à Vendas; Apoio ao SAC; Propagandista da Linha Baby e Nutrição; Vendedor Fixo na Região SC (Atacado e SM)

REFERÊNCIAS PESSOAIS

Nome....: Anderson Renato	INVIO SIGA	(44)9 9103.1757
Nome....: Wladimir Malinoski	WURTH	(42)9 9972.5756
Nome....: Alan Clayton	UNICESUMAR	(44)9 9102.0393
Nome....: Rose Monteiro	UNICESUMAR	(44)9 9918.5563
Nome....: Gilson Centenaro	ANASOL	(42)9 9916.0607

Por ser a maior expressão da verdade, coloco-me à disposição de V.Sas para que todas e quaisquer dúvidas, e/ou, maiores informações à respeito.

Sem mais.

Robisson Tiago