
Nilton Guaraci de Azevedo

Nascido em 22/07/1950 – Casado/Natural de Porto Alegre/Brasil

Av. Plínio Brasil Milano 2199 – AP.110 CEP: 90520-003 – Porto Alegre/RS

Telefone: (51) 3019.0880 Celular: (51) 8124.7618

E-mail: nilair@uol.com.br

Formação

- ***Pré- Vestibular p/ Engenharia Mecânica*** - PUC (07/1974).
- **II Grau completo** – Escola SENAI Visconde de Rio Branco em 1969.
- ***I Grau completo Escola Julio Cesar Ribeiro Souza*** 1965.
- Intermediário no idioma ***Inglês***.
- **Curso Relações Humanas no Trabalho** - SESC 1972
- **Curso Supervisão de Vendas e Liderança** - ADVB 1975
- **Curso Gerencia e Gestão de Equipe** – ADVB 1976
- **Curso Gestão de Negócios e Controle Vendas SESC** - 1982
- **Curso de Negociação I, II e Avançada** – IBMEC/RJ /2005 - 2006.
- **Aumentando suas vendas através da satisfação do cliente e Potencialização em Vendas** – ADVB /2008.

Principais Qualificações

- **Experiência consolidada em mais de 15 anos, nas áreas de Gerenciamento de Filiais, Vendas, Marketing e Comunicação, em produtos como compressores de ar comprimido , geradores de energia e demais maquinas industriais , nas empresas Ricom Industria de Compressores Ltda , onde implantou marcas internacionais , como : Kaeser Compressores e CURTIS Compressores ; também como ELGI Compressores do Brasil Ltda , montou estratégia de negócios em revendas , nos mercados do RGS, SC e no Mercosul , no URUGUAI, onde está constituída rede distribuição para aquele país .**
- **Representante Regional com a prestação de assessoria comercial e de marketing aos distribuidores da linha de produtos da empresa Schulz S.A, de 1994 a 2005 , em clientes como : Ferramentas Gerais , Herval e outros...**
- **Gerenciamento de equipe de 23 vendedores de vendas , elaboração e gestão de negócios , promoções, treinamento das equipes bem como , elaboração de relatórios e apresentação mensal de resultados diretamente à diretoria da empresa Comercial Luce S.A. , de 1974 à 1989. Fez parte da Fundação A. G. Luce , como Diretor Social no período de 03 anos.**
- **Gestão de implantação de novos Distribuidores e equipes no varejo; ampla experiência em atendimento e relacionamento com cliente;**

- **Gerenciamento de equipe de vendas de equipamentos para o segmento industrial e de Postos de Serviços / Combustíveis**

Histórico profissional

**OUT/74 – NOV / 89 COMERCIAL LUCE S.A.
Gerente Vendas**

**NOV/1989 – JUN/91 MAXIMO Coml Ltda
Sócio-gerente**

**NOV/1991 – FEV/1995 PRETEFELIPPE Coml Ltda
Representante Regional**

**MAR/1995 – AGO/2005 SCHULZ S.A.
Representante Regional –**

**SET / 2005 – OUT/ 2012 RICOM Industria de Compressores LTDA
Gerente Regional –**

**NOV / 2012 – AGO /2014 KRS Equipamentos Ind. Ltda
Representante Regional**

**SET / 2014 – FEV/2016 ELGI Compressores do Brasil Ltda
Gerente Regional**

Objetivos Profissionais

- **Gerenciamento Vendas ;**
- **Treinamento Equipes Comercial – Supervisão, Coordenação;**
- **Comunicação e Relacionamento com clientes.**
- **Pesquisar e implantar novas linhas de produtos**
- **Desenvolver conhecimento técnico à equipe vendas**
- **Desenvolver a busca de novos mercados / clientes**
- **Desenvolvimento, implantação e treinamento de novos distribuidores.**
- **Habilidade em resolver conflitos**
- **Gerenciamento de Feiras, Exposições e Eventos Profissionais.**