

# CURRICULUM



Nome: JHONE RICARDO PINTO

Endereço: RUA TRAVESSÃO , 600 Cidade: NOVO HAMBURGO /RS Nacionalidade: BRASILEIRO

Estado Civil: SOLTEIRO Idade: 28 anos Habilitação: AB Telefone: 051 99345-6996 E-mail:

JHONERCP@GMAIL.COM

## Objetivo :

Atuar para o crescimento e desenvolvimento da empresa, exercendo todas as atividades a mim designadas de forma seria, responsável e com excelência, buscando a todo momento ampliar meus conhecimentos e desenvolver de forma ética o ambiente social econômico, para que a visão, missão e valores da empresa sempre sejam respeitados e alcançados.

## Perfil Profissional :

Pró ativo, responsável, didático, serio, comprometido e adaptável .

## Registro profissional :

CRA/RS : 001763

## Escolaridade :

GRADUADO EM GESTÃO DA PRODUÇÃO INDUSTRIAL - UNIVERSIDADE FEEVALE PÓS

GRADUAÇÃO EM CONTROLADORIA - UNIVERSIDADE ANHANGUERA PÓS

GRADUAÇÃO MBA GESTÃO ESTRATÉGICA - UNIVERSIDADE UNIRITTER

## Cursos de Aperfeiçoamento:

Editor gráfico - SENAC WEB Designer - SENAC

Auditor Interno - MTF Auditores

Black Bell nível 2 - FM2S Escolas técnicas Consultor Junior - Feijo e Associados

Técnicas Contábeis - FAC metro Gestão em vendas - Uninorte

Programação Basica - Uninorte

## Experiência Profissional:

A shoes Industria e Comercio Eletrônico Eirelli Gerente de negócios e  
Planta 10/02/2015 - 25/04/2017

Gerenciamento de negócios constituía em visitar os fornecedores, implantar os processo de gerenciamento de qualidade e desenvolvimento de produtos que seriam recebidos pela matriz para ser comercializados nos sites o qual a empresa tem parceria, visitar as plantas produtivas, buscando juntos aos supervisores de produção os indicadores para que a empresa conseguisse acompanhar os índices de desempenho, implantar as ferramentas de qualidade junto as mesmas quando inexistentes, desenvolver novos processos visando encontrar pontos para maximizar a produtividade com otimização de recursos, junto a matriz, auxiliar nos canais de atendimento, para melhorar o pós vendas e gerenciar os 5 coordenadores dos setores subsequentes, Pós atendimento, Planejamento, PCP, Financeiro e Administrativo / Terceiros, o gerenciamento das equipes de dava em 3 níveis, supervisor, coordenador e gerente.

Ana Figueiró Industria e comercial de calçados LTDA - Gerente de Planta  
01/04/2013 - 01/01/2015

Gerenciar a planta produtiva com 86 pessoas divididas em 4 equipes 1- equipe de corte com 10 pessoas; 2- equipe de preparação e costura; 23 pessoas; 3- equipe de xerifado e expedição 7 pessoas; 4- equipe de produção 55 pessoas; cada equipe contava com ao menos um supervisor onde eu atuava diretamente, gerenciando os indicadores de desempenho a trabalhando diretamente no acompanhamento da supervisão das equipes, desenvolvendo técnicas de melhorias, mudança de layout, implantação de ERP, sistema 5S, sistema de melhoria continua, desenvolvimento de sistema rotativo dentro das equipes, para que os colaboradores pudessem aprender novas funções, implantação do sistema de qualidade Próprio desenvolvido por mim e os supervisores, trazendo como resultado uma eliminação de 85% dos retrabalhos e refugos, onde a verba era convertida 50% para os colaboradores e 50% para um fundo da empresa, atuei diretamente no chão de fabrica entendendo desde os pequenos problemas até a substituição de pessoas por maquinas muito mais eficientes, conseguindo realocar as pessoas para um setor mais carente assim suprimdo a falta de mão de obra qualificada por uma mão de obra interna, um dos projetos conseguimos que o Pay Back levasse apenas 6 meses para um investimento de R\$230.000,00.

## F & S Scarpe Industria de Calçados - Supervisor de Produção 15/05/2009 - 31/12/2009

Supervisionar uma planta produtivas sendo responsável, pela mesma enquanto o gerente estava em visita a uma outra planta, gerenciar indicadores, gerenciar 3 equipes produtivas, alinhar processos, melhorar os métodos de trabalho, buscando otimizar tempo e melhorar a produtividade, integrar o sistema produtivo e o sistema de ERP, pois passamos por uma transição de implantação que deu errado e foi feita a escolha de se implantar outro ERP. F & S Scarpe Industria de Calçados - Gerencia Comercial 01/01/2010 - 31/03/2013 Gerenciar Representantes comerciais de 4 estados, trabalhar as metas de vendas, trabalhar o pós vendas gerenciar equipe de vendas e atendimento interno e ampliar as regiões de atendimento da empresa, iniciei o trabalho com 4 estados e entreguei a gerencia com 16 estados atendidos, elevando o volume de produção em 320%, desenvolvi o trabalho de visitas externas a clientes onde acompanhava os representantes em visitas aos clientes, melhorando assim o relacionamento, implantei o pós vendas onde a equipe de atendimento interno iniciou este trabalho com muito esforço e se tornou parte essencial da empresa, melhorando os resultados em 26% em apenas 1 ano de execução.

## Doper e Silva Industria e comercio de materiais para calçados - Analista de PCP 06/11/2007 - 10/05/2008

Executar a programação de produção referente a pedidos de entrada, encontrar a melhor estratégia de produção para o fluxo diário de materiais e equipamentos disponíveis para o dia, desenvolver um fluxo cronológico para a manutenção das maquinas.

## Doper e Silva Industria e comercio de materiais para calçados - Supervisor de produção 11/05/2008 - 10/05/2009

Supervisionar equipe com 25 pessoas na área produtiva, analisando índices de desempenho, encontrando melhores fluxo de intra-day para o acumulo de produção, auxiliar o gerente da planta produtiva na recolocação de pessoas cujo estavam ausentes no dia produtivo, auxiliar na integração de novos colaboradores e supervisionar os indicadores de desempenho produtivo da equipe.

## Pedro Figueiro - Assistente administrativo 01/012005 - 05/11/2007

Acompanhamento das atividades administrativas, auxilio no RH, atendimento a clientes e fornecedores, atividades externas como serviços de banco, acompanhamento e inserção no sistema de indicadores de desempenho da produção, assistência ao gerente financeiro, com cadastramento de notas fiscais, despachos, atendimento a representantes comerciais.

## Referências:

Ana Cristina Figueiró - 051 98192-9805

Atria Maria - 051 99227-9247

Francisco Borges - 011 99946- 0984

Ubirajara - 083 99808 - 4074

Mara Regina Cardoso - 051 98183-6491

Diego Perefeira - 051 98046 - 4337

## Informações Adicionais

Artigo Publicado internacionalmente na Revista Espacios Caracas Avaliação dos ganhos de produtividade e redução de custos gerados pela automação de processo em uma empresa calçadista: um estudo de caso.

Artigo Publicado nacionalmente na revista Gestores do Futuro Avaliação dos ganhos de produtividade e redução de custos gerados pela automação de processo em uma empresa calçadista: um estudo de caso.

Intercambio Cultural pelo curso de espanhol na Argentina em janeiro de 2006

Intercambio Academico Chile Julho de 2009

Intercambio Profissional Honduras Abril de 2016

Disponibilidade Para Trocas de cidade, viagens e demais necessidades da empresa Carteira de Motorista Internacional e passaporte em dia

Premio de 1 lugar em Inovação de Calçados na Couro moda pela empresa Ana Figueiró Premio de 1 lugar como Jovem Gestor pela Revista Negocios

Participação como Mentor e coordenador no projeto jovens talentos dentro da empresa Ana Figueiró

Link da publicação do Artigo em Uma revista Internacional:

<http://www.revistaespacios.com/a15v36n16/15361606.html>

REVISTA VENEZUELA SPAZIO CONCEITO 5.

<http://www.revistaespacios.com/>