

## Paulo Wilson Sansonowski

Data de Nascimento: 20/09/1968

Brasileiro, Casado

Residente: Rua 272 Numero 222 Apto 1302

Cidade: Itapema S/C

Email: P.ws@hotmail.com

Celular: 047 9978782

### Objetivo

Gerencia/Supervisão

### Resumo das Qualificações

20 Anos de experiência na área comercial, indústria automotiva, distribuição e varejo. Grande capacidade de gerenciamento e conquista de clientes e negócios, bem como experiência e administração de objetivos e interesses através de metas estipuladas, relatórios financeiro e organização de time de trabalho.

Gestão de Empresas e Pessoas

Desenvolvimento de novas linhas

Planejamento estratégico de vendas e marketing

Coordenação de equipes e campanhas

Criação e implementação de novas ferramentas de trabalho

Fidelização de clientes.

Ampla conhecimento no território Nacional.

### Histórico Profissional

Engecass Equipamentos Industriais Ltda.

Jan 10 a Dez 15      Diretor Comercial

Responsável pela recuperação da indústria e tornar-se líder no mercado Nacional, implantação de telemarketing e representantes em todos os Estados Brasileiros e MERCOSUL, nomeação de distribuidores e reformulação do quadro de assistentes técnicos.

Auto Pratense Peças e Acessórios Ltda.

Fev 06 á 11/09      Diretor Comercial

Nova Prata RS

Responsável pela estratégia e coordenação de atuação da empresa na área comercial, id identificar e fidelizar novos clientes, formar equipes. O planejamento gerou um crescimento do faturamento, superior á 600% no período.

Rehem Auto Partes Ltda.

Out/97 - Dez/05      Gerente Nacional de Vendas

Cotia S/P

Inicio como representante, em 09 meses passei a gerente de equipe Sta. Catarina, em 02 anos promovido a gerente regional sul, em 1,5 anos promovido a gerente nacional de vendas, responsável pela expansão da empresa no pais.

Bircls Peças Automotivas Ltda.

Jan/94 - Out/97      Gerente Regional de Vendas      RS e SC

Osasco S/P

Início como representante,apartir do 3º ano promovido a gerente de equipe transformando no maior faturamento no País dentro das 25 equipes da empresa.

#### **Formação Acadêmica**

1990 - 1994 Graduação em Administração de empresas Univali  
1996 - 1997 Direito incompleto 3º Período Univale S/C

#### **Cursos Complementares**

Administração financeira - SEBRAE  
Psicologia comercial de vendas - FDG  
Marketing de relacionamento - ADVB S/P  
O lado humano da qualidade - ADVB - S/P  
Atendimento e encantamento dos clientes - ADVB - S/P  
Gerenciamento pelas diretrizes - BWV S/P  
Gerenciamento pela qualidade total - FDG  
Transações Imobiliarias IBREP S/C

#### **Idiomas**

Inglês Básico  
Espanhol Básico



