

RODOLFO PONTES RIBEIRO

Av. Vereador Manoel José dos Santos, n° 282/403 - Bombinhas/SC

Telefones: (47) 3360-9755 / (47) 99131-5521

E-mail: rpontes36@gmail.com

EDUCAÇÃO

- **Pós-Graduação (Lato Sensu) em Mercado de Capitais**
Universidade Federal do Rio Grande do Sul (UFRGS)
07/2008 – 03/2010
- **MBA em Gestão Empresarial**
Fundação Getúlio Vargas (FGV)
03/2000 – 08/2002
- **Graduação em Engenharia de Controle e Automação (Mecatrônica)**
Pontifícia Universidade Católica do Rio Grande do Sul (PUCRS)
03/1994 – 07/1999

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

VIACREDI

(Janeiro/2014 – Outubro/2014)

Consultor de Negócios PJ

- Responsável pela análise financeira de clientes visando à concessão de empréstimos e financiamentos;
- Prospecção de novos clientes PJ;
- Gestão da carteira de crédito PJ;
- Responsável pela recepção e apresentação de propostas de afiliação e operações de crédito junto ao Comitê, bem como pela elaboração das atividades comerciais da captação, com foco no aumento da carteira.
- Vivência na liberação de crédito e limites, estudo de indicadores de inadimplência dos associados, avaliação de bases para prospecção, reativação e manutenção da carteira de cooperados, bem como no planejamento estratégico de vendas e implementação das melhores práticas de mercado.

UNICRED CENTRAL SC

(Junho/2010 - Abril/2012)

Coordenador de Crédito e Investimentos

- Análise de balanços e planos financeiros visando à recomendação de crédito;
- Formulação de políticas de crédito para as cooperativas singulares afiliadas;
- Treinamento e desenvolvimento da equipe de analistas de crédito;
- Membro do Comitê Financeiro que define as políticas de alocação de recursos da cooperativa;
- Gerenciamento da carteira de investimentos centralizados das cooperativas singulares;
- Relacionamento com bancos e gestoras de recursos.

BANCO SAFRA S/A

(Junho/2008 - Maio/2010)

Gerente de Relacionamento

- Responsável pela análise e avaliação financeira de empresas de Middle Market visando à concessão de financiamentos;
- Análise de balanços e planos financeiros visando à recomendação de crédito;
- Seleção e recomendação do uso de derivativos como forma de Hedge;
- Desenvolvimento de operações estruturadas para otimização de balanços, criando valor agregado para clientes.

BANCO VOTORANTIM

(Junho/2005 - Fevereiro/2007)

Gerente de Relacionamento

- Responsável pela análise e avaliação financeira de empresas de Middle Market visando à concessão de financiamentos;
- Análise de balanços e planos financeiros visando à recomendação de crédito;
- Seleção e recomendação do uso de derivativos como forma de Hedge;
- Desenvolvimento de operações estruturadas para otimização de balanços, criando valor agregado para clientes;

BANCO SANTANDER

(Janeiro/2000 - Junho/2005)

Gerente de Relacionamento

- Monitoramento e acompanhamento da carteira de clientes Pessoa Jurídica;
- Implementação de operações financeiras;
- Seleção e recomendação do uso de derivativos como forma de Hedge;
- Responsável pela análise e avaliação financeira de empresas de Middle Market visando à concessão de financiamentos;
- Estabelecimento e acompanhamento de limites de crédito para clientes de Middle Market;
- Responsável pela recepção e apresentação de propostas de operações de crédito junto ao Comitê, bem como pela elaboração das atividades comerciais da captação, com foco no aumento da carteira.

OUTRAS QUALIFICAÇÕES

- Certificação ANBID CPA-20 habilitando a comercialização de produtos de investimento em entidades do mercado financeiro;
- Proficiência em língua inglesa com certificação IELTS.