Ricardo Scabora.

Brasileiro, Moro na Cidade de Picarras, Norte de Santa Catarina, 34 anos, solteiro.

Telefone: (47) 9971 8587. Deixar recado com Dalila

E mail: <u>ricardopstr0@gmail.com</u>

Área de atuação:

Gerente, Coordenador, Supervisor ou Encarregado de Manutenção, Montagens Industriais,

Coordenador de Fabricação e Processos Industriais.

Assistente técnico ao Cliente e Montagens Industriais.

Vendedor Técnico ou Pós Venda.

Resumo das qualificações:

Atualmente Assistente técnico Comercial para empresa líder mundial da *Itália*, com sede em Fortaleza e São Paulo, fabricante de equipamentos na área de moagem de Trigo, Milho, Ração Animal, Armazenagem de Grãos e Equipamentos de Transporte de Grãos (Carregadores e Descarregadores de Navios em áreas portuárias). Venda Técnica comercial responsável pelos 3 estados do Sul, Paraná, Santa Catarina e Rio Grande do Sul.

Assistência técnica em campo para indústrias alimentícias (moinhos de trigo, soja, milho, chocolate e aveia), ração animal e produtos químicos (tintas e agrotóxicos) em multinacional líder mundial da *Suíça*, fabricante de equipamentos na área de moagem.

Desenvolvimento de trabalhos em assistência técnica, diagnosticando falhas de processos, gerenciando processos completos na área de moinhos de trigo, milho, aveia, chocolate, ração animal, tintas e agrotóxicos.

Vendas de peças e equipamentos.

Palestrante em cursos de Moagem e processos em todo Brasil, com especialidade em processos e equipamentos de moagem de trigo, chocolate e ração animal.

Grande experiência em atendimento e relacionamento com clientes, vendas de equipamentos, peças e serviços.

Venda Técnica e Consultoria (orientação ao Cliente) de peças, máquinas, fabricas completas, processos e serviços de manutenção para indústrias alimentícia animal e humana, cerâmica, química e metalúrgica, em empresa de Joinville na área de distribuição de produtos e serviços para manutenção.

Assistência técnica em campo para indústrias alimentícias (moinhos de trigo, soja, milho, chocolate e aveia), ração animal e produtos químicos (tintas e agrotóxicos) em multinacional líder mundial da Suíça, fabricante de equipamentos na área de moagem.

Desenvolvimento de trabalhos em assistência técnica, diagnosticando falhas de processos, consertando equipamentos, gerenciando processos completos na área de moinhos de trigo, milho, aveia, chocolate, ração animal, tintas e agrotóxicos.

Coordenação de *Start up* 's de plantas de moinhos de trigos, coordenação e manutenção em clientes e postas em marcha de plantas de moinho de trigo no Brasil e exterior (Colômbia, Uruguai, Chile e Argentina).

Reforma de equipamentos dando a eles maior vida útil, aumento de produtividade através de automações.

Desenvolvimento de fornecedores, vendas de peças e equipamentos.

Palestrante em cursos de Moagem e processos em todo Brasil, com especialidade em processos e equipamentos de moagem de trigo, chocolate e ração animal.

Grande experiência em atendimento e relacionamento com clientes, vendas de equipamentos, peças e serviços.

Experiência em indústria cerâmica nacional como coordenador técnico de manutenção, gerenciando manutenções corretivas e preventivas, desenvolvimento de fornecedores como usinagem, suprimentos mecânicos (peças e lubrificantes).

Experiência desenvolvida na área industrial como técnico mecânico em empresa multinacional fabricante de embalagens, desenvolvendo trabalhos de manutenção preventiva, criação de procedimentos de manutenção, análises de falhas, análises de vibração, instrumentação, automação, planejamento de manutenção.

Formação Acadêmica:

Mecânico de manutenção Industrial, 1520 h, 2 anos, (SENAI PR Londrina). Técnico em Eletromecânica, 1600 h, (SENAI PR Londrina). 3º Grau Completo, Tecnologia Mecânica, 3000 h, (SENAI SC Joinville). Auto CAD 2D, 60 h, (Yes Brás SC Joinville).

Idiomas:

Inglês Intermediário.

Espanhol intermediário.

Experiência profissional:

Sangati Berga S.A. Atualmente atuo como Assistente técnico Comercial para empresa líder mundial da Itália, com sede em Fortaleza e São Paulo, fabricante de equipamentos na área de moagem.

Tenho como função Venda Técnica Comercial e Consultoria Técnica Comercial.

Buhler S.A.

Joinville SC.

De 2006 a 2011.

Desenvolvido trabalhos de assistência técnica, coordenação de Start ups e supervisão no Brasil, Uruguai, Paraguai, Argentina, Chile, Bolívia, Colômbia, Venezuela, executando manutenções em campo, venda de maquinas, peças de reposição e serviços. Criador e palestrante de cursos sobre maquinas e processos completos relacionados à moagem de trigo em seis estados Brasileiros abordando temas como Manutenção e processos em moinhos de trigo.

Desenvolvimento de projetos (diagramas de moinho de trigo, milho, aveia, cevada e cacau).

Projetos de reforma de equipamentos para otimização de processos e capacidade de produção. Reforma de equipamentos de moagem, assistência técnica em moinhos de trigo, milho, aveia, soja, chocolate, tinta e fabrica de agrotóxico. Vasta experiência na área de processo e maquinas de moagem de trigo e chocolate.

Grande experiência com relacionamento e atendimento ao cliente e vendas, atuando como consultor (orientador) na hora da manutenção e na compra de um equipamento.

Cerâmica Nova Era.

Agosto de 2005 a Agosto de 2006.

Canelinha SC.

Coordenador de manutenção em fabrica de cerâmica, coordenando equipe de manutenções preventiva e corretiva. Desenvolvimento de fornecedores de suprimentos para manutenção como usinagem, lubrificantes, peças de reposição etc.

Itap Bemis Dixie Toga.

Outubro de 2002 a Fevereiro de 2005.

Londrina PR

Técnico mecânico em fabrica de embalagens, desenvolvendo trabalhos de manutenção preventiva, análise de falhas, análise de vibração, instrumentação, automação, planejamento de manutenção, desenvolvimento de procedimentos de manutenção.

Coordenador de equipes de manutenção preventiva.

Considerações finais:

18 anos de forte experiência industrial em vários seguimentos (alimentício, cerâmico, químico, metalúrgico, têxtil e farmacêutico), podendo atuar em qualquer mercado com êxito.

Vivencia em vários tipos de segmentos no Brasil e exterior; Uruguai, Paraguai, Argentina, Chile, Bolívia, Colômbia, Venezuela.

Gostaria de salientar o que acredito ser forte em mim e oferecer lhes:

Sou pró-ativo

Autodidata

Espírito de liderança

Aprecio novos desafios

Totalmente dirigido a resultados

Visão de mercado e empreendedorismo

Fidelidade total ao Grupo

Tudo o que faço em meus trabalhos prestados, faço como se fosse para mim.

Total disponibilidade de viagens e mudança de endereço, tanto no Brasil como no exterior.