

Marcos Azambuja Quadrado

Brasileiro, casado, 36 anos
Rua Antônio Honório de Souza, número:518
Itajuba- Barra velha - SC
Telefone: (47) 98425-9452(WhatsApp) (47 98422-2174 recados)
E-mail: marcosaqq@hotmail.com

Objetivo: Operador e Programador CNC.

Síntese de Qualificações:

- Grande experiência na área comercial, pois quando comecei no ramo CNC não tinha muitas pessoas que tinham conhecimento no ramo daí consegui fazer um curso e trabalhar com maquina CENTUR 30D CNC, mais como nosso encarregado ao invés de ensinar preferia fazer tudo sozinho não tinha espaço para um adolescente novato que entrou no mercado na época e tiraria a vaga de um veterano. Tirando isso eu elaborava ferramentas, inspeção das peças, operava e pouco programava, pois, meu encarregado não deixava. Por isso entrei para o ramo de vendas, mais me arrependo de não ter seguido adiante e ter feito curso e CAD CAM para melhorar meus conhecimentos.
- Criatividade, facilidade nos relacionamentos, habilidade de negociação, visão estratégica, foco em pessoas e em resultado como principais características profissionais.
-

Formação Acadêmica

- Ensino médio completo (colégio S.O.S VESTIBA).

Idiomas

- Espanhol básico.
- Inglês básico.

Informática

- Proway informática aplicativos (Word, Internet, Excel, Power Point, Outlook Express, internet).

Cursos complementares

- SINE Blumenau: Curso metrologia.
- SINE Blumenau: Curso programador de torno CNC (roberto metalblu).
- Cdl Blumenau: Habilidades de negociação.
- SINE Blumenau: Marketing pós-vendas / fidelização de clientes.
- Via Cred: Como vender para o cliente impossível.

Experiências Profissionais

- 2002/2002 **Louson Usinagem industrial.**

Cargo: Operador e Programador (Romi centur 30d) Preparação e ajuste máquinas CNC. Ajustar ferramentas, realizar testes e controle de ferramental. Documentar atividades tais como preenchimento de fichas de controle de produção, análise e inspeção de qualidade para liberação de material.

- 2008/2009 **Pan distribuidora Ltda.**
- **Cargo:** Vendedor interno (interno/externo).
- Manutenção e atendimento da carteira de clientes e prospecção de novos clientes, relatório de vendas diárias, visitas, negociação e implementação de pedidos no Sistema da empresa.
- 2009/2016 **MacPar Distribuidora de Parafusos e Ferramentas Ltda.**
- **Cargo:** Gerente de vendas/Vendedor Externo/Interno.
- Gestão e organização da estrutura de vendas, contribuindo para a expansão da carteira de clientes e aumento do faturamento.
- Liderança e treinamento da equipe de Vendas.

Observações

- Disponibilidade para viagens.
- Possui carro próprio.
- Carteira de habilitação (AB).