

Wilians Paulino do Lago

38 anos, casado, 1 filho

Rua: Rio Guandu, 1977

CEP 87043-130 Maringá-PR

Fone: (44) 99762 1054

E-mail: wilianslago78@hotmail.com

CNH: AC

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Cursando Gestão Comercial – Unicesumar/PR

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- **Passafaro & Cia Ltda (2012 a 2016) – Maringá-PR**

Função: Coordenador comercial interno e externo.

Vendas de tanques subterrâneos para postos de combustíveis, módulos de abastecimento, tanques aéreos horizontais e verticais para armazenamento de combustíveis e outros tipos de fluidos, reservatórios metálicos para armazenamento de água potável. Todos os produtos vendidos pela empresa são confeccionados em aço carbono que requer corte, dobra, soldagem e pintura. Atendimento a parceiros comerciais, postos de combustíveis, construtoras, fazendas, transportadoras e consumidor final. Prospecção de novos clientes. Cadastro, geração de orçamentos, pedidos e acompanhamento da venda até a entrega do produto. Comercialização através de licitações para todos os tipos de órgãos públicos, confecção de todos os documentos referente ao certame e participação em pregão presencial e eletrônico.

- **Rodobens Administradora de Consórcios (2010 a 2012) – Maringá-PR**

Função: Gerente de Negócios.

Gerenciamento e coordenação de vendas das regiões de: Goioere, Campo Mourão, Maringá e Apucarana - PR. Atendimento a representantes e clientes, vendas de consórcios e créditos em geral. Gerenciamento de documentos relacionado ao pós vendas.

- **Noma do Brasil S/A (2008 a 2010) – Sarandi-PR**

Função: Coordenador de vendas.

Gerenciamento e coordenação de vendas das regiões de: Araraquara, Piracicaba, Sorocaba, Campinas-SP e Rio de Janeiro-RJ. Atendimento a representantes e clientes, vendas de implementos rodoviários, desenvolvimento de metas, planos de ações e estratégia de vendas, formação e preço de venda de acordo com o mercado. Administração de pedidos, datas de entrega, faturamento e demais assuntos pertinentes a venda.

QUALIFICAÇÕES E ATIVIDADES COMPLEMENTARES

- C.CONNECT - Inglês - Nível Intermediário
- ACIM – Licitações e Contratos.
- CCCI – INFORMÁTICA - MS DOS/Internet/Word/Excel
- GVT - Técnico em telefonia.
- SESC - Vendas e técnicas de atendimento ao cliente.
- SOUZA CRUZ - Vendas e desenvolvimento de marcas.
- SEBRAE – PR - Empreendedorismo e Gestão.
- ACIM - Matemática Financeira.
- SHAPIRO CONSULTORIA - Seminário de apresentação em vendas.
- DOUGLAS CAMILO – Coach de desenvolvimento para a vida.