

Elias Alves Ferreira Junior

Brasileiro, 38 anos, divorciado
Rua Dr. Ennio Marçal 373 Tingui
82600-160 Curitiba, Paraná - Brasil
Cel **41 9517 8200** / Fixo Recado 41 3257 9025
elias.ctba@hotmail.com

Objetivo

Área comercial/ vendas de equipamentos/ Administrativo / Gestão e Coordenação de equipe.

Perfil profissional

Experiência comprovada em liderança de equipe, e vivência com metas;
Foco no atendimento ao cliente ao trabalhar para atender às expectativas da empresa e aos prazos;
Dimensionamento e mapeamento de mercado;
Conhecimento e experiência em eficiência energética e afins;
Realizar a venda de grupos geradores, peças para reposição; vendas de serviços de manutenção;
Atividades de suporte a equipe de vendas;
Liderança, capacidade de negociação, organização, de comunicação, de relacionamento interpessoal e de tomada de decisão, trabalho em equipe, criatividade. Habilidade com planilhas eletrônicas excel e word.

Formação

Bacharéu Administração de Empresas CRA –PR 26985 ; Estácio Curitiba (junho de 2013)
Pós-graduação Gestão Empresarial; Estácio Curitiba (final 2016)

Idiomas

Espanhol: leitura básica.
Inglês: leitura básica.

Histórico profissional

- **DISTRIBUIDORA MERIDIONAL DE MOTORES CUMMINS** - julho/2016 (ATUAL)
(Empresa de médio porte no segmento energia)
Consultor de vendas
Vendas de sistemas de energia;
- **MAXI TRUST POWER** - desde julho/2015 a julho/2016
(Empresa de pequeno porte no segmento energia)
Gerente de vendas
Responsável pela formatação de equipe;
Mapeamento de mercado e concorrência;
Vendas de equipamentos no estado do Paraná;
Elaboração de processos e rotinas da área comercial;
- **SDMO DO BRASIL** - de agosto/2014 a julho/2015
(Empresa de grande porte - multinacional (BRASIL) - no segmento energia)
Coordenador de vendas
Coordenador filial de Belo Horizonte MG;
Atuando na venda de peças e serviço e equipamento para geração de energia;

- **SDMO DO BRASIL** - de 2012 a julho/2014
(Empresa de grande porte - multinacional (BRASIL) - no segmento energia)
Consultor de Vendas Externo

Atuando na venda de peças e serviço e equipamento para geração de energia no estado do Paraná;

- **BATTISTELLA / MAQUIGERAL** - de janeiro/2006 a 2012
Consultor de Vendas Externo

Atuando na venda de peças e serviço e equipamento para geração de energia. Bom conhecimento do produto e periféricos relacionado a grupos geradores

Outros objetivos

- **Região de trabalho**

Preferência pela região de Curitiba/PR, ou cidades em um raio de até 150 km.

Aceita considerar propostas de outras regiões.

Aceita viajar pela empresa.