

CURRÍCULO

Renato Seiji Horota

Brasileiro, 32 anos Data de nascimento (26/07/1984)

Endereço: Rua Pedro José Zanetti, 406 apto 611 B

Canoas – Rio Grande do Sul Cel: +55 (51) 9906-9724

E-mail: seijihorota@hotmail.com

Formação Acadêmica

 Graduado em Administração com Habilitação em Comércio Exterior / 2009 (Universidade do Vale do Rio dos Sinos – UNISINOS)

Resumo das Qualificações:

14 anos de experiência profissional em indústrias multinacionais, na área de Suprimentos/Importação/Logística/Comercial/Custos;

Desenvolvimento, importação e análise custos de máquinas e equipamentos e itens produtivos para o setor eletro eletrônico (estampados, injetados, extrudados, usinados), civil (matéria prima para produção de argamassa, concreto, cimento), e aeronáutico (componentes pneumáticos) assim como contratações de serviços de diversos tipos;

Key-User (Usuário chave) do sistema SAP/R3 no módulo MM (Gestão de Materiais), nota fiscal, importação, revisão de faturas, processo de compra, entrada de material, logística. Padronização e criação de descrições de materiais, elaboração de fluxos dos processos e procedimentos para cadastro de materiais, fornecedores e usuários.

Meio Ambiente, na área comercial estratégia, elaboração e projeções de relatórios de tendências mercadológicas na tomada de decisão. Elaboração de orçamentos, proposta comercial e prestação de suporte à equipe de vendas no esclarecimento de dúvidas sobre produtos e serviços juntamente com setor técnico. Elaboração de boletins de medição e cronogramas físico-financeiro para acompanhamento de empreendimentos. Análise e elaboração de contratos de fornecimento. Licitações, análise, participação em pregões e juntada documental.

Experiência Profissional

Empresa: ABG Engenharia e Meio Ambiente Ltda – (Out/15 – atual)

Cargo: Supervisor Comercial

Principais responsabilidades:

- Área comercial, elaboração de propostas técnico-comerciais para consultoria na área ambiental para os seguintes setores:
 - Energia, geração/distribuição/transmissão (EÓLICA, HIDRELÉTRICA, PCHs, TERMELÉTRICA);
 - Indústria;
 - Mineração;
 - Rodovias;
 - Loteamentos:
- Contratação de terceiros;
- Prospecção comercial;
- Análise de contratos de clientes, elaboração de boletins de medição e cronogramas físicofinanceiros;
- Licitações.

Empresa: ABG Engenharia e Meio Ambiente Ltda – (Fev/15 – Out/15I)

Cargo: Prestador de serviço na área Comercial

Principais responsabilidades:

- Assessoramento comercial de elaboração de propostas técnico-comerciais, solicitação de orçamentos e prospecção comercial.
- Análise de contratos de clientes, elaboração de boletins de medição e cronogramas físicofinanceiros.

Empresa: ETM Engenharia Ltda. - (Dez/12 - Setembro/14)

Como <u>Pessoa Jurídica</u>, prestei consultoria em Compras para a empresa ETM Engenharia Ltda referente a um projeto de EPCM (Engenharia/Compras/Importação/Construção/Gerenciamento) de um empreendimento que tem como negócio a produção de óleo para (cosméticos, biocombustível, alimentação e lubrificação) a partir de micro-algas patrocinado pela Solazayme & Bunge inédito no mundo.

Cargo: Coordenador de Compras

Principais responsabilidades:

 Coordenar o setor de Compras/Suprimentos do empreendimento. Área Civil (arquitetônica, estrutura de concreto, metálica e prédios), Automação e controle, Tubulação, Instrumentação, Elétrica, Equipamentos para laboratório e para planta em geral. Todo tipo de

- válvulas, bombas, agitadores, decantadores, tanques, ETE, Filtros. Contratação de serviços de facilities para todo o empreendimento assim como a parte logística.
- Análise estratégias e atividades de concorrentes, elaboração e projeções de relatórios de tendências mercadológicas para subsidiar informações à gerência na tomada de decisão.
 Participação em orçamentos e prestação de suporte à equipe de vendas no esclarecimento de dúvidas sobre produtos e serviços.

Empresa: InterCement Ltda - (Out/11 - Dez/12)

Empresa brasileira de capital privado controlada pela Camargo Corrêa S. A., a InterCement é líder nos mercados de cimento de Portugal, Argentina, Moçambique e Cabo Verde, vice-líder nos mercados brasileiro e paraguaio, além de ter relevante atuação na África do Sul e no Egito.

Cargo: Comprador Técnico

Principais responsabilidades:

- Estratégias de compras, incluindo negociações corporativas e aquisições para investimento.
- Importação de matéria prima para produção de cimento, argamassa e concreto;
- Gestão de contas nacionais, redução de custo total (TCO) e ampliação de performance de produtos.
- Expertise em desenvolvimento de contratos para todo o grupo tendo que negociar para filiais por todo o Brasil.
- Avaliações, alterações e solicitações de requests para mudança de Códigos de imposto para diversos cenários fiscais dentro do SAP R/3.

<u>EPCOS do Brasil Ltda – (Ago/05 – Out/11) –</u> Indústria de Componentes eletrônicos parte do grupo japonês TDK Co.

Cargo: Comprador Pleno

Principais responsabilidades:

- Negociação de matérias primas (itens produtivos) nacionais e importadas para capacitores;
- Compras Nacionais e Internacionais, procedimentos administrativos internos via sistema operacional SAP R/3, tais como revisão de faturas. Colocação de Po's (purchase orders ordens de compra), follow up destes pedidos, análise e negociação preços e de cotações, contato com forwarders e desembaraço alfandegário.
- Análise da cadeia geral de Suprimentos de itens produtivos;
- Key-user SAP MM. Análise de negócios e processos para melhor utilidade do sistema SAP/R3 no módulo MM (Gestão de Materiais) nas áreas de Compras, Logística, Entrada de material, Lançamento de Nfs;
- Desenvolvimento e avaliação de fornecedores;
- Controle de qualidade de fornecedores planejamento da produção MRP via SAP R/3.
- Demonstrações de Ganhos de compras e preparação de relatórios gerenciais para apresentação da Diretoria em convenções anuias de unidades fabris aonde se mostra os ganhos e perdas em comparação ao orçamento (Budget) e previsões para o ano seguinte.

<u>VEM – Varig Engenharia e Manutenção – (Ago/04 – Ago/05) – Atual TAP Engenharia e Manutenção Brasil. Multinacional do ramo aeronáutico que tem por objetivo a manutenção e conversão de aeronaves.</u>

Cargo: Almoxarife

Principais responsabilidades:

- Recebimento e estocagem de componentes importados destinados as aeronaves via Sistema SAP/R3;
- Experiência como usuário módulo SAP R/3 módulo WM e MM.

Melia Hotels - Tryp Porto Alegre - (Fev/03 - Ago/04)

Cargo: Recepcionista

Principais responsabilidades:

• Rotinas hoteleiras (check-in, check-out, auditoria noturna de sistema, eventos)

Idiomas

- Inglês Fluente; <u>IELTS (International English Language Test System)</u>
- Espanhol Básico;
- Alemão Básico.

<u>Cursos</u>

- Academia MM SAP (SAP/Unisinos)
- Orientação para crédito Brasil empreendedor;
- Auditor interno ISO TS 16949;
- Auditor interno ISO 9001;
- GQF sistema (gestão da qualidade de fornecedor);
- · Práticas Cambiais;
- Planejamento estratégico e formação de preço para exportação;
- Gerenciamento de Projetos-TRACE GP;

Intercâmbio

 Com finalidade acadêmica fui para Holanda pela UNISINOS em 2008 aonde visitamos a empresa Phillips, órgãos do governo Holandês, porto de Roterdã e universidades de business e tecnologia. Tive a oportunidade de representar o grupo de estudantes de Comércio Exterior da Unisinos e fiz uma apresentação sobre o Rio Grande do Sul na Universidade Tecnológica de Eindhoven.

Referências:

Nome: Eduardo DrehmerEmpresa: TDK Co.

Cargo: Gerente de marketingFone: 00 14 1 (732) 319-1831

• Email: eduardo.drehmer@epcos.com

Nome: Alex Melo Tomazetti
Empresa: Epcos do Brasil Ltda
Cargo: Gerente de Compras

Fone: (51) 8163-6766

• Email: alex.melo@epcos.com

Nome: Marcelo Cardoso Braga
 Empresa: Epcos do Brasil Ltda
 Cargo: Gerente de Compras

• Fone: (51) 8272-6252

• Email: marcelo.braga@epcos.com

• Nome: Gilvan Schabbach

Empresa: ETM Engenhaira Ltda.Cargo: Gerente de Compras

• Fone: (51) 8248-9714 e (51) 9551-2793

• Email: gilvansch@hotmail.com

Nome: Rogério Mairesse
Empresa: InterCement
Cargo: Comprador Técnico
Fone: (51) 9731-9836

• Email: rogerio.mairesse@gmail.com