

Dionatan Zibetti

Brasileiro, 31 anos, casado
Guaramirim, Santa Catarina
Fone: 47 3373-4581 Cel/Txt: 47 98477-4580
E-mail: zibetti@me.com

RESUMO DAS COMPETÊNCIAS

Profissional com mais de 10 anos de atuação em vendas e marketing. Experiência na coordenação e gestão de marketing, planejamento anual, gestão orçamentária, desenvolvimento de produtos, inbound marketing, palestras, coordenação de feiras e eventos, workshops, marketing digital, elaboração de projetos, coordenação de equipes, desenvolvimento de métricas e avaliação de performances.

ÁREAS PRETENDIDAS:

Comercial, Marketing e Inovação.

FORMAÇÃO

MBA em Gestão Comercial. Católica SC (Conclusão em 2018).

Bacharelado em Administração – Marketing. Uniasselvi - Fameg (Concluído em 2015)

QUALIFICAÇÕES

RD Summit, RESULTADOS DIGITAIS (Novembro/2016).

- Marketing de conteúdo, inbound marketing e estratégias digitais.

Marketing Social, SENAC (Julho/2015).

- Responsabilidade social e ferramentas de comunicação.

Workshop Praticando o Branding, GLÓBULO (Julho/2014).

- Branding, atributos, arquétipos, posicionamento e promessa da marca.

Super Apresentações, SOAP (Setembro/2013).

- Estratégia, conteúdo visual e storytelling na construção de apresentações.

Treinamento Intensivo em Vendas, APEVI (Agosto/2013).

Técnicas Oratória, APEVI (Abril/2013).

Táticas em Inteligência Competitiva, IBRAMERC (Março/2011).

- Ferramentas de análise, planejamento, coleta de informações e mensuração.

Curso de Plano de Marketing, MIYASHITA CONSULTING (Outubro/2011).

- Planejamento, estudo de viabilidade, implementação, análise de resultados.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Abril/Maio 2017 – Duas Rodas Industrial

Cargo: Analista B2B – Marketing de Produtos

Principais atividades:

- Pesquisa e análise de tendências do ramo alimentício, utilizando as principais agências de inteligência (Mintel e Euromonitor).
- Elaboração de apresentações com direcionamentos e perspectivas do mercado aos clientes;

2010-2017 – Zanotti S.A.

Cargo: Coordenador Marketing

Principais atividades:

- Coordenação de todas as atividades ligadas ao setor, reportando-se ao Diretor Presidente e contribuindo com a implantação de uma nova cultura de Gestão em Marketing;
- Implantação de métricas de avaliação e performance;
- Elaboração do planejamento anual de marketing, gestão orçamentária e acompanhamento dos resultados e indicadores;
- Pesquisa de mercado, nacional e internacional, online e presencial;
- Desenvolvimento de ações para o lançamento de novos produtos;
- Envolvimento constante com o setor de Desenvolvimento, garantindo a elaboração adequada do produto conforme as necessidades do mercado;
- Análise de portfólio, formatação de preço, rentabilidade e avaliação de demandas;
- Coordenação do Comitê Comercial, liderando equipe multisetorial com objetivo de propor novas soluções e melhorias de processos e produtos;
- Participação como membro em outros comitês setoriais;
- Implantação das estratégias de Inbound Marketing;
- Responsável pela reestruturação e reposicionamento da marca e produtos no mercado, contribuindo com aumento do faturamento;
- Organização de convenção de vendas e feiras;
- Realização de apresentações aos clientes em palestras e workshops;
- Envolvimento com os processos administrativos e produtivos da empresa, buscando soluções para viabilizar novos projetos.

2007-2010 – Comercial Só Lonas

Cargo: Analista Comercial

Principais atividades:

- Apresentação do portfólio de serviços da empresa, visitas a clientes externos, elaboração de apresentações e orçamentos, emissão de pedidos; elaboração e atualização de mailings, envio de e-mails e *follows-up* de contatos clientes e orçamentos; identificação de novas oportunidades, prospecção de novos clientes;
- Planejamento e acompanhamento de todo o ciclo de colocação de pedidos dos clientes; coordenar equipes de trabalho, distribuição de tarefas e supervisão de pessoas à distância;
- Leitura e análise de editais, participação em processos licitatórios, verificação das certidões e demais documentos necessários para habilitações;
- Auxiliar no departamento de compras e na rotina administrativa financeira; acompanhamento e implantação de novos projetos.

REFERÊNCIAS PROFISSIONAIS

Marco Paulo P. Henriques – 047 99614-8033

Foi meu Gerente na Duas Rodas.

Lucas da Rosa - 047 98446-1298

Foi meu Gerente na Zanotti S.A.

Jonas Dubiella - 047 98828-0156

Trabalhou comigo na Zanotti S.A. como Coordenador de Vendas.

Adriano Cunha - 085 99922-7700

Trabalhou comigo na Zanotti S.A. e hoje é um dos principais representantes da empresa na região de Fortaleza, CE.

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Sou comprometido, dedicado e aprendo rápido. Gosto de trabalhar em equipe e estou certo que posso contribuir com o sucesso da empresa. Me coloco à disposição para uma entrevista pessoal, onde poderemos avaliar melhor as qualificações e demandas exigidas.

Maio, 2017