

Endereço : Carlos Chagas,155  
Cidade: BH- Minas Gerais- Brasil  
Phone Number: +55 31-9.9740-1554  
[tarlesprado@hotmail.com](mailto:tarlesprado@hotmail.com)

TARLES.PRADO

IDADE: 34

## OBJETIVO

Comercial/ Vendas/Marketing

## HABILIDADES

- Capacidade de negociação
- Comprovada capacidade de obter conta de fidelidade
- Excelentes habilidades de fechamento
- Experiência B2B vendas para grandes contas
- Pós Venda (relacionamento)
- Venda interna e Externa
- Apresentação de produtos a diretoria e gerência

**Unidata Automação ( Atual) [www.unidatanet.com.br](http://www.unidatanet.com.br)**

### **Vendas e Prospecção**

- *Prospecção de clientes e levantamento de oportunidades*
- *Apresentação de produto e serviços*
- *Levantamento do Escopo do cliente*
- *Pós Venda*
- *Carteira de Clientes*
- *Conhecimento de todos os sistemas do mercado de controle dos combustíveis*
- *Empreendedorismo*

**IONICS-SAAF**  
**[www.ionics.com.br](http://www.ionics.com.br)**

## PROFISSIONAL

*Vendas e Gestão de Marketing*

*Desenvolver oportunidades de negócios e ampliar o plano de produto e executar a apresentação de produtos envolvendo com os Stakeholders, negociação de preço e preparo de orçamentos*

- *Responsável pelo desenvolvimento de novas áreas de captação de negócios, trabalhando em contato com os clientes, com foco na captação de pedidos e no acompanhamento de suas necessidades*
- *Experiência no desenvolvimento de propostas comerciais e apresentações de novos produtos para os clientes e preparar relatórios gerenciais com os resultados da equipe de vendas, olhando em direção aos resultados constantes;*

### **Participação na Venda e Projeto**

#### *Automação para controle de Combustível*

- Usina Cerradão -Frutal-MG
- Grupo Coruripe unidades (Limeira, Iturama, Campo florido, Carneirinho)
- Grupo Olival Tenório-Sacramento-MG
- Usina Bambuí-Bambuí-MG
- Grupo CBAA-Sidrolândia-MS
- Grupo Sa o Martinho –Padro polis-SP, Quirinópolis-GO, Iracema-SP
- LGA Mineração Congonhas -BH

- Fiat Automóveis–Betim-MG
- Grupo Renuka-Lins-SP
- CBMM- Araxá -MG
- Conereserv -SP
- Grupo Bunge unidades (Frutal, Guariroba, Itapagipe, Ouroeste, Orindíuva)
- Hidrelétrica Santo Antônio–Equador Petróleo, Odebrecht , Cemig) Rondônia

#### **Participação em Licitações para Combustíveis**

- Governo de Manaus-AM
- Governo de Minas Gerais (A maior licitação de Combustíveis do País)- BH

#### **FACCHINI SA**

##### *Vendas Peças e Serviços e Atendimento aos Clientes*

- B2B (venda empresa para empresa)
- Atendimento ao Cliente e Pós Venda
- Gerenciamento CRM de vendas
- Visita a clientes (prospecção, apresentação)
- Telemarketing Ativo e receptivo
- Vendas no Atacado para rodas e peças
- Rede de clientes para construir relacionamentos de negócios bem sucedido
- Atendimento a Grandes contas de logística como a Coca Cola Company, Ambev, Correios, Pepsico, Bunge, Rodonaves etc.

---

#### **EDUCAÇÃO**

##### **PÓS GRADUAÇÃO**

- **Gerenciamento de Projetos \_PMI**  
( Universidade Católica de Minas Gerais– PUC 2013)
- **Gestão em Responsabilidade Social Empresarial**  
(Universidade Católica de Minas Gerais-PUC 2008)
- **Atendimento ao Cliente**  
(Fundação Getúlio Vargas - FGV 2010) Extensão
- **Técnico em Eletroeletrônica** - Senai ,2002

##### **Graduação**

- **Comunicação Social em Publicidade e Propaganda**  
(Universidade de Uberaba, Uniube 2006)

---

#### **IDIOMA**

- English-Intermedia rio/Avançado (Nzios- Institute of Studies Auckland, New Zealand) [www.nzios.ac.nz](http://www.nzios.ac.nz), Intercâmbio 2013/2014 (1 ano) estudando para o IELTS (International English Language Testing system) British Council. [www.ielts.org](http://www.ielts.org)
- Algumas palavras básicas em Mandarin (Chinese)

## SOFTWARE

- MS Office - avançado
- Internet- avançado
- Postgresql/LogMein-básico
- MS Project/Projec builder – Intermediário
- Conhecimento de Ferramentas para Marketing digital (Google Adwords, Analytics, Orango, Facebook)

---

## INFORMAÇÕES

- Artigo Publicado e Aprovado pela ANPAD (Associação Nacional de Pós Graduação o Pesquisa em Administração) apresentado no Rio de Janeiro, 2008  
[www.anpad.org](http://www.anpad.org) Tema: *Código de Ética Empresarial*
- Total disponibilidade para mudança e viagens \_habilitação (B)
- Participação o em stand na Fenasucro 2012 Sertãozinho-SP
- ☑ Trabalho Temporário DI Mare Restaurante Auckland, NZ  
[www.dimare.co.nz](http://www.dimare.co.nz) *captação de clientes*