|  |  |
| --- | --- |
| Endereço: Desembargador Antonio Leopoldo dos Santos n º 80 bloco 13 Ap. 31 Boa Vista. | **Telefone 41 3049-2408 Res.**  **Celular 41 9841-8993 TIM.** |

LUCIANO GUSSO

|  |  |
| --- | --- |
| Objetivo | **Gerente Regional de Vendas.** |
| **Empresa** | **2005–2009** **Puma Do Brasil Ltda. Pinhais - PR**  **Gerente Vendas**   * Atendimento exclusivo para lojistas , distribuidores e Revendas dos estados do Norte e Nordeste, em visitas com representantes de cada região, treinamentos técnicos e comercial a lojistas e distribuidores, e homologação dos produtos nas industrias. * Responsável pela contratação dos representantes e assistência técnica em todos os estados do Norte e Nordeste, treinando-os e capacitando-os para autuação no mercado. * Sempre atingindo o crescimento desejado pela diretoria. |
| **Empresa** | **2010–2011** **Pressure Compressores Ltda. Maringá - PR**  **Gerente Regional de Vendas Norte e Nordeste**   * Atendimento exclusivo para lojistas, distribuidores e Revendas dos estados do Norte e Nordeste, em visitas com representantes de cada região, ministrando cursos técnicos e comerciais, para lojistas e distribuidores revendas, e homologação de nossos compressores nas industrias. * Responsável pela contratação e treinamento dos representantes e assistências técnicas em todo o Norte e Nordeste do Brasil, Gerenciava uma equipe de 17 representantes. * Desliguei-me da Pressure Compressores em 30 de Junho de 2.011. * No fechamento do ano de 2010, obtive um crescimento no Norte e Nordeste de 160%. Superando o crescimento do Sul do Sudeste e do Centro-Oeste. |

\* Possuo conhecimentos em ferramentas Pneumáticas elétricas e manuais, filtros, purgadores, Pistolas de pintura, maquinas de solda, Inversoras, Maquinas de Corte, lavadoras, elevadores de estacionamento e elevadores para postos de combustível, duplicadores de vagas, elevadores sanfonados, compressores a pistão e parafuso, motores estacionários, motores elétricos, geradores elétricos e a combustão, roçadeiras, moto serras, Betoneiras, indústrias, refinarias, portos, lojistas e distribuidores, por todo o Norte e Nordeste do Brasil, região sul, centro oeste.

\* Licitações governamentais, estaduais e municipais de vários segmentos.

Toda linha de EPI

**Obs.: De 2.011 até Dezembro de 2.013 fui Representante Comercial da FUJIWARA EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL. No Oeste do estado de Santa Catarina, onde assumi uma carteira de R$ 20.000,00, em dois meses de trabalho já estávamos vendendo mais de R$ 200.000,00 reais por mês, fui convidado a assumir o estado todo de Santa Catarina onde o faturamento era de R$ 250.000,00 com a inclusão do oeste que gerei, após três meses de trabalho chegamos a mais de R$ 600.000,00 em todo o estado**.

**Também atuei como representante da VICSA no oeste de Santa Catarina, PEG Compressores, representante da Matsuyama no Paraná e V8 Brasil Compressores.**

* **Áreas de Atuação e conhecimento de mercado:** Estado do Paraná, Santa Catarina, Rio Grande do Sul, São Paulo Capital e Interior, Rio de Janeiro. Brasília, Minas Gerais, Espírito Santo, Mato Grosso, Mato Grosso do Sul, Goiás e Todos os estados do Norte e Nordeste.
* Formação. Desenho Industrial PUC PR

**Obs: Atuei de Outubro de 2.014 até o mês de Abril 2.015 como Gerente Nacional de Vendas da em presa PRIMAX COMPRESSORES E ELEVADORES.**

Atuei como representante da V8Brasil compressores e maquinas de soldas e inversoras até 30/10/15 no estado de Santa Catarina.

**ATUO COMO REPRESENTANTE DA BOXER SOLDAS e WM Desingripante.**

Busco uma recolocação no mercado,para voltar a minha área de gerencia regional, tenho disponibilidade para viagens por todo o território nacional, se for do interesse da fabrica ou indústria , posso fixar residência em qualquer estado Brasileiro.

Sou um profissional voltado a resultados, basta a diretoria me falar o quanto quer que eu dê de lucro, e eu farei no prazo estipulado.

**Luciano Gusso**