**CURRICULUM VITAE**

**ORLI SILVEIRA**

Rua: Maria Goll 78, Nova Brasilia – Joinville-SC

Telefone: (47) 9621-7461 / (47) 3227-8393

E-mail: orli.Silveira@hotmail.com

Data de Nascimento: 24/12/1979 Naturalidade: Joinville-SC

Cédula de Identidade: 3.531.367

CPF: 027.780.979-70

Carteira de Motorista: categoria AB

Filiação: Osny Silveira

Gertrudes Silveira

Estado Civil: Casado

Filhos: 02

**OBJETIVO:** Buscando desenvolvimento profissional e pessoal, juntamente do sucesso da Empresa.

# FORMAÇÃO ACADÊMICA

* **PROCESSO GERENCIAIS, (2015 – 2017)**

FAEL - FACULDADE

* **ENGENHARIA DE PRODUÇÃO MECÂNICA** 2005

UNIVERSIDADE DA REGIÃO DE JOINVILLE – UNIVILLE - Joinville (3º ano trancado 2008)

**(trancado por motivos profissionais).**

* **CURSO TÉCNICO EM MECÂNICA,** 2002

ESCOLA TÉCNICA TUPY Joinville-SC

* **ENSINO MEDIO COMPLETO,** 1995 - 1997

COLÉGIO NOVA ERA Joinville-SC

# EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Comprador Técnico – CMI GROUPE

Início das Atividades: 19/02/16 até o momento

- Compras de consumíveis: (abrasivos, tintas, combustíveis, gases, disco de corte, lixas, óleos

e lubrificantes)

- Compras de materiais de segurança, EPI, cordas, talabartes, coletes.

- Contratos de prestação de Serviço de Manutenção Preditiva.

- Locação de ferramentas (containers, andaimes, rompedores, compressores, lavadoras, plataformas)

- Contratação de prestadores de serviços (transportadores, Munks, guindastes e caminhões e obras civis.

- Compras de ferramentas elétricas, mecânicos e eletrônicos, caldeiraria.

- Materiais aplicados nos serviços (chapas de aço, policarbonato, acrílicos, perfis de aço, rolamentos e fixadores.

- Compra de materias de escritório, informática, limpeza, embalagens, refeições

- Elaboração e homologação de contrato de seguros.

**Comprador Técnico – Wetzel S/A**

**Início das Atividades: 12/10/2015 a 15/02/2016**

**-** Compras de itens de manutenção e equipamentos para wetzel ferro, aluminio e eletrotecnica.

- compra de oleos/graxas lubrificantes

Compra de Materiais de EPI

Elaboracao de contratos para prestacão de serviços

- Análise de orçamentos, avaliando custo/benefício/qualidade.

- Acompanhamento no processo de compra desde o pedido até o recebimento

- Desenvolvimento e administração de contratos de fornecedores

- Compra de materiais consumíveis.

- Negociação com fornecedor.

- Homologação de Fornecedores.

- Contratação de mão obra terceirizada.

**Vendedor Técnico – OBR Equipamentos Industriais LTDA.**

**Regiões de atuação: Rio Grande do Sul, Santa Catarina e Paraná.**

**Início das atividades – 03 de fevereiro de 2014 a 10/04/2015.**

**-** Vendas de componentes mecânicos para manutenção de máquinas.

**-** Vendas de componentes mecânicos para fabricação de máquinas.

- Elaboração de orçamentos.

- Follow up de Orçamentos.

- Negociação com Clientes.

- Prospecção de novos Clientes.

- Cadastros de Clientes.

- Cadastros de componentes de máquinas.

- Elaboração, formatação e homologação de contrato com Clientes(Fabricantes, Reposição e Revenda)

**-** Participação em Feiras (Expositor).

**Comprador e Planejador de Materiais e manutenção - Schulz S/A.**

**Início das atividades – 10 de agosto 2010 a 14/10/2013.**

**Funções:**

**-** Compras de materiais para manutenção de equipamentos.

- Análise de orçamentos, avaliando custo/benefício/qualidade.

- Acompanhamento no processo de compra desde o pedido até o recebimento

- Desenvolvimento e administração de contratos de fornecedore

- Compra de materiais consumíveis.

- Negociação com fornecedor.

- Compras de E.P.I.

- Homologação de Fornecedores.

- Contratação de mão obra terceirizada.

- Otimização e padronização de estoques de manutenção.

**-** Programação de Manutenções Preventivas e Preditivas.

- Elaboração de planos de manutenções.

- Interpretação de laudos de Análise de lubrificantes e vibrações mecânicas.

- Treinamentos relacionados a manutenção (in loco).

- Levantamento de custos de materiais para manutenção de equipamentos em paradas de férias coletivas.

**Mecânico de Manutenção Industrial - Tecnoperfil**

**Início das atividades – 12 de Abril de 2010 a 08 de Agosto de 2010.**

**Funções:**

* Manutenção Mecânica em máquinas extrusoras de Polímeros.
* Retrofit de equipamentos.
* Solda Mig Mag e elétrica.
* Controle de estoque de peças de reposição.
* Planos de manutençãoes, (Preventiva e Preditiva).

**Consultor Técnico em Lubrificantes Industrial - Sul Oeste Comercio e Representações Ltda.**

**Início das atividades – 16 de Janeiro 2008 a 25 de maio de 2009.**

**Funções:**

**-** Venda técnica (Lubrificantes Industriais)

- Consultoria em análise de vibrações mecânicas.

- Implantação de planos de lubrificação (grupo Perdigão, Globoaves, Marisol, Fremax, Malharia Princesa, Krona, Tupy, Schulz, Tigre, Berneck, Trombini, Klabin e entre outras).

- Otimização de estoques de manutenção.

- Supervisão e Relatórios de vendas externas.

- Supervisão de montagem de equipamentos.

- Treinamentos relacionados a lubrificantes (in loco).

- Negociação com fornecedores e Clientes.

**Analista de Vibrações e Óleos Lubrificantes – Tupy Fundições Ltda.**

**Início das atividades – Fevereiro 2003 a 14 de janeiro de 2008.**

**Funções:**

* Análise de Vibrações (campo e interpretação do sinal coletado).
* Balanceamento dinâmico (rotores e máquinas operatrizes).
* Análise de Óleos (interpretação dos relatórios).
* Desenvolvimento e implantação de equipamentos.

- Desenvolvimento de novos fornecedores.

- Levantamento de demanda de mão de obra e materiais para manutenção de equipamentos.

- Negociação com fornecedores.

**Prototipagem (Protótipos), Estágio – Busscar Ônibus S/A**

**Início das atividades – 29 de Janeiro de 2001 a 09 de Setembro de 2002.**

**Funções:**

* Desenvolvimento de peças
* Modelos
* Solda Mig Mag e elétrica.

**Mecânico de Automóveis - Delta Veículos (Concessionário Volkswagen).**

**Início das atividades – 11 de Dezembro de 1997 a 06 de Abril de 1999.**

**Funções:**

- Manutenção de Veículos.

# CURSOS COMPLEMENTARES

Inglês básico

Análise de Falha (FEMEA)

RCM – Manutenção Centrada na Confiabilidade

Excel avançado

Pacote Office

Lubrificantes Industriais

Rolamentos (Seleção e aplicações)

Manutenção Preditiva e Preventiva

Técnicas de Vendas e Negociações

# INFORMAÇÕES ADICIONAIS

* Conhecimento em informática (Excel, Word, PowerPoint).

Joinvile, Junho 2014

Orli Silveira