



Industria / Corporaciones

Descripción

El impulsor ideal de este programa es una gran empresa que desee diversificar su cadena de suministro y explorar oportunidades de compra o inversión en PYME innovadoras. Debe tener experiencia en la incorporación de nuevos proveedores, compromiso con el desarrollo regional y capacidad para participar en sesiones virtuales de speed dating, con objetivos claros de colaboración estratégica para fomentar el crecimiento conjunto.

Este perfil debe incluir

- **Interés por la innovación y la diversificación de proveedores**

La empresa debe estar interesada en explorar nuevas oportunidades de colaboración y diversificación de su cadena de suministro, buscando proveedores innovadores que puedan ofrecer soluciones novedosas adaptadas a sus necesidades.

- **Compromiso con el desarrollo regional**

Debe tener un interés genuino en apoyar el desarrollo económico local o regional, identificando oportunidades de nearshoring o iniciativas de sostenibilidad que impliquen trabajar con proveedores locales.

- **Capacidad de Inversión o Adquisición**

Debe contar con los recursos financieros necesarios y un enfoque estratégico para realizar adquisiciones, inversiones o establecer alianzas con pymes que puedan reforzar su posición en el mercado.

- **Objetivos claros de compra o inversión**

La empresa debe tener objetivos definidos de compra de productos/servicios o de inversión en PYMES, buscando alinearse con su estrategia de crecimiento o necesidades operativas.

- **Experiencia en integración de proveedores**

La empresa debe tener experiencia previa en la integración de nuevos proveedores en su cadena de suministro y estar abierta a colaborar con empresas más pequeñas para fomentar el crecimiento conjunto.

- **Habilidades de colaboración virtual**

Debe estar preparado para participar en sesiones de speed dating 100% virtuales, utilizando herramientas digitales para identificar y evaluar posibles alianzas estratégicas con pymes.

Este perfil garantiza que las empresas o corporaciones tractoras participantes estén preparadas para aprovechar al máximo las oportunidades del programa, fomentando relaciones comerciales sólidas y mutuamente beneficiosas con las PYME participantes.