

RAFAEL HIDEO NAZIMA



Possui LL.M. em direito empresarial com ênfase em contratos pelo Instituto Internacional de Ciências Sociais – CEU-IICS (2016), além de ser mestre em direitos difusos e coletivos (2015) e especialista em direito processual civil (2012) pela PUC/SP. É bacharel em direito pela Universidade Presbiteriana Mackenzie (2009).

Ao longo de sua carreira vem desenvolvendo trabalhos para sociedades empresariais pertencentes aos setores de engenharia, alimentação, varejo e cooperativas, auxiliando-as nas partes consultiva, contratual e contenciosa.

Com passagens pelas mais admiráveis bancas de advogados de São Paulo, Rafael tem uma visão moderna do direito e acredita que os conflitos possam ser simplificados e resolvidos extrajudicialmente (fora do âmbito do Poder Judiciário), o que o leva sempre a aprimorar as suas habilidades em negociação estratégica e gestão de conflitos.

Principais áreas de concentração: direito civil, direito do consumidor, contratos empresariais, direito da família e das sucessões e direito público.

Bancas de advogados das quais fez parte: (04) Cêra Sociedade de Advogados; (03) Leite, Tosto e Barros Advogados; (02) Machado, Meyer, Sendacz e Ópice Advogado; e (01) Trench, Rossi e Watanabe Advogados.

Idiomas: português (nativo), inglês (avançado), espanhol (básico) e japonês (básico).

**CURSOS DE EXTENSÃO E
ATUALIZAÇÃO EM ADVOCACIA
ESTRATÉGICA, NEGOCIAÇÃO E
GESTÃO DE CONFLITOS.**

Curso de Capacitação de Conciliadores e Mediadores pelo Instituto dos Advogados de São Paulo – IASP
(nov. 2016);

Negociação II pelo Instituto Internacional de Ciências Sociais – CEU-IICS
(jun. 2015);

Negociação I pelo Instituto Internacional de Ciências Sociais – CEU-IICS
(mai. 2015);

Técnicas de Negociação para Advogados pela Escola Superior de Advocacia – ESA
(abr. 2013);

Basic Concepts in International Arbitration pela University of Miami – School of Law
(jan. 2013);

Contencioso Empresarial e Suas Estratégias pela Fundação Getúlio Vargas
(dez. 2012);

Negociação e Treinamento para Advogados pela Associação dos Advogados de São Paulo – AASP
(ago. 2012);

Negociação Estratégica e Gestão de Conflitos pelo Instituto de Ensino e Pesquisa – INSPER
(ago. 2012);

Mediação e arbitragem pela Fundação Getúlio Vargas
(jan. 2012); e

Advocacia Estratégica e as Provas no Processo Civil pela Escola Superior de Advocacia – ESA
(out. 2011).

**CURSOS DE EXTENSÃO
E ATUALIZAÇÃO EM DIREITO
PROCESSUAL CIVIL E
DIREITO CIVIL.**

O Novo Código de Processo Civil e seus Impactos na Advocacia Contenciosa pela Fundação Getúlio Vargas
(ago./2016);

O Novo CPC em Pauta (Lei nº 13.105/15) pela Escola Superior de Advocacia – ESA;

Recursos Cíveis e Execução Civil pela Escola Superior de Advocacia – ESA
(nov. 213);

Atualidades em Direito Processual Civil pela Associação dos Advogados de São Paulo – AASP
(jul. 2012);

O Processo de Conhecimento pela Associação dos Advogados de São Paulo – AASP
(mar. 2012); e

Processo Civil – Teoria e Prática (em Confronto com o Projeto do Novo CPC) pela Escola Superior de Advocacia – ESA
(dez. 2011).

**CURSOS DE EXTENSÃO E
ATUALIZAÇÃO EM CONTRATOS
EMPRESARIAIS.**

X Simpósio de Direito Civil – Interpretação dos Princípios Contratuais na Atualidade – promovido pelo Instituto Internacional de Ciências Sociais – CEU-IICS (mai. 2015);

IX Simpósio de Direito Civil – Análise Econômica dos Contratos e Eficiência dos Negócios Jurídicos – promovido pelo Instituto Internacional de Ciências Sociais – IICS (set. 2014);

Cláusulas Contratuais na Sociedade Empresária pela Ordem dos Advogados do Brasil – OAB/SP (set. 2013);

Congresso sobre Contratos em Geral pela Ordem dos Advogados do Brasil – OAB/SP (ago. 2012).

**CURSO DE EXTENSÃO
EM DIREITO
DO CONSUMIDOR.**

Direito do Consumidor: a Visão da Empresa e a Jurisprudência pela Fundação Getúlio Vargas (set. 2013).

**EXPERIÊNCIA E HABILIDADES EM
CONTENCIOSO E CONSULTIVO.**

Atuação em ações estratégicas do escritório (óbitos e casos com valores acima de R\$ 1.000.000,00), inclusive com participações em audiências, despachos e sustentações orais;

Análise diária de casos para, com base na experiência e jurisprudência, emitir pareceres indicando possíveis soluções para os casos;

Expertise em negociação estratégica e simplificação de procedimentos, especialmente, para fins de políticas de acordos visando a redução da carteira de processos;

Desenvolvimento de consultoria preventiva visando o levantamento de informações que objetivam a identificação de pontos sensíveis que podem gerar demandas administrativas e judiciais para as empresas.

Orientação em questões perante órgãos de proteção ao consumidor e acompanhamento de processos administrativos e judiciais (mitigação de risco);

Familiarizado com toda a rotina contenciosa atuando com confecções de prazos de baixa, média e alta complexidade, inclusive com recursos aos Tribunais Excepcionais.

Experiência com acompanhamentos e diligências processuais, diligências com oficiais de justiça (reintegrações de posse e citações), acompanhamento de perícia, organização de expediente de estagiários e advogados etc.

Prática em confecções de relatórios em inglês e português. Experiência em Due Diligences.

Atua com revisões de contratos de softwares e de prestações de serviço de telefonia e de construção.

ARTIGOS PUBLICADOS

Danos morais transindividuais no processo coletivo brasileiro em matéria de Direito Ambiental. *Jus Navigandi* (texto selecionado pelos editores - mai./2014), *Revista Ciência Jurídica*, nº 28. V. 178. jul./ago de 2014 e *Âmbito Jurídico*.

Critérios para diferenciação dos interesses ou direitos transindividuais. *Âmbito Jurídico e Jornal Jurid* (mai./2014).

Considerações sobre a tutela do dano moral transindividual no processo coletivo brasileiro. *Jornal Jurid* (mai./2014).