

VERHANDELN MIT DEN BRITEN

Erweitern Sie Ihre interkulturellen Kompetenzen für erfolgreiche Gespräche mit britischen Partnern

In diesem Seminar lernen Sie, die Nuancen des Verhandelns mit britischen Geschäftspartnern zu meistern. Es ist speziell für Fachkräfte konzipiert, die ihre Verhandlungsfähigkeiten verfeinern und ein umfassendes Verständnis für die kulturellen, kommunikativen und strategischen Besonderheiten der britischen Geschäftswelt gewinnen möchten.

Die wichtigsten Lernziele

- **Tiefgreifende kulturelle Einblicke:** Verstehen Sie die Einflüsse der britischen Kultur und Wirtschaft, die Geschäftsbeziehungen prägen.
- **Effektive Kommunikationsstrategien:** Überwinden Sie kulturelle Barrieren und nutzen Sie die subtile Kunst der Kommunikation, um eine positive Zusammenarbeit zu fördern.
- **Entscheidungsfindung:** Erfahren Sie mehr über die Balance zwischen Planung und pragmatischem Handeln im britischen Geschäftskontext.



Seminar Highlights

- **Kulturelle Einblicke und strategischer Kontext:** Gewinnen Sie Einblick in die britische Kultur und deren Einfluss auf geschäftliche Beziehungen. Verstehen Sie, wie historische und soziale Einflüsse die Kommunikation und Verhandlungsführung in Großbritannien prägen, und erlernen Sie Strategien, um diese kulturellen Besonderheiten zu Ihrem Vorteil zu nutzen.
- **Wirksame Kommunikationsstrategien:** Meistern Sie die subtile Kunst der Kommunikation, die für den britischen Geschäftskontext typisch ist. Lernen Sie wie Sie kulturelle Barrieren überwinden und wie Sie durch den geschickten Umgang mit Nuancen in Ton und Ausdruck positive Zusammenarbeit fördern können.
- **Entscheidungsfindung und strategische Planung:** Verstehen Sie die Balance zwischen gründlicher Planung und Flexibilität, die britische Entscheidungsprozesse kennzeichnet. Erfahren Sie mehr über den Einsatz informeller Netzwerke und wie diese die Geschäftspraktiken im Vereinigten Königreich beeinflussen.
- **Sich in Diskussionen einbringen:** Entwickeln Sie Fähigkeiten in der effektiven Argumentation und lernen Sie den gezielten Einsatz von britischem Humor, um Verhandlungen zu bereichern.
- **Kulturelle Etikette für eine erfolgreiche Verhandlung:** Erhalten Sie praktische Tipps zu Umgangsformen und Geschäftsritualen in Großbritannien, die Ihnen helfen, Ihre Kommunikation zu verfeinern und Verhandlungsergebnisse zu verbessern.

Interaktive Lernerfahrung

Profitieren Sie von einer dynamischen Kombination aus Expertenwissen, interaktiven Übungen und praxisnahen Beispielen, die Ihre Fähigkeiten schärfen und Ihnen helfen, starke, kulturell bewusste Beziehungen zu britischen Geschäftspartnern aufzubauen.

Zielgruppe

Dieses Seminar richtet sich an Fachleute, die an kulturübergreifenden Verhandlungen beteiligt sind und ihre Effektivität und kulturelle Kompetenz in der Zusammenarbeit mit britischen Unternehmen steigern möchten.

