

In unserem Kurs „English for Negotiators“ erhalten Teilnehmer umfassende Sprachkenntnisse, Vokabular und Soft Skills, die für professionelle Verhandlungen in englischer Sprache essentiell sind. Innerhalb von 12 Stunden Online-Training zielen wir darauf ab, Sie mit den Feinheiten englischer Verhandlungen vertraut zu machen und Ihre Kompetenzen zu schärfen.



Die wichtigsten Lernziele

- Selbstvertrauen:** Erweitern Sie Ihre Komfortzone durch verstärkte Sicherheit im Umgang mit der englischen Sprache.
- Kernvokabular:** Erfassen und nutzen Sie geschäftsent-scheidende Vokabeln und Phrasen.
- Klare Kommunikation:** Verfeinern Sie Ihre Ausdruckswei-se, um Ihre Argumente in jeder Verhandlungsphase präzise zu vermitteln.

Seminar Highlights

- Essentielles Vokabular:** Erwerben Sie ein tiefes Verständnis für wichtige Geschäftsvokabeln und Verhandlungsphrasen, die als Basis für Verhandlungssicherheit dienen.
- Kommunikationsstrategien:** Verbessern Sie Ihre Fragetechniken und das aktive Zuhören, um Miss-verständnisse zu vermeiden und Vertrauen sowie starke Beziehungen aufzubauen.
- Verhandlungsabschlüsse:** Erlernen Sie effektive Zusammenfassungs- und Abschlusstechniken sowie den Umgang mit konstruktivem Feedback für dauerhafte Verbesserungen Ihre Abschlüsse.
- Sprachanwendung:** Entwickeln Sie die Fähigkeit, Ihre Sprache und Ihren Stil an verschiedene Situa-tionen anzupassen, um flexibel auf Herausforderungen zu reagieren.
- Beziehungsaufbau:** Stärken Sie Ihre Small Talk-Kompetenzen, um Beziehungen zu fördern und ein solides Fundament für Geschäftsbeziehungen zu legen.

Interaktive Lernerfahrung

Der Kurs gliedert sich in drei interaktive, vierstündige Module, die auf dem Prinzip des „Learning by Doing“ basieren. Durch praktische Übungen, kurze Trainer-Inputs und individuelles Feedback in einem unter-stützenden Umfeld, wird ein tiefes Lernverständnis gefördert. Eine Verhandlungssimulation rundet das Training ab und bietet umfangreiche Möglichkeiten zur Anwendung und Verbesserung der erlernten Fähigkeiten.



Zielgruppe

Optimal für Personen mit einem Englisch-Niveau von mindestens B1. Keine Vorerfah-rung in Verhandlungen nötig. Der Kurs steht einem breiten Publikum offen, das seine Verhandlungsfähigkeiten im Englischen erweitern möchte.

