## Práctica 1 (MIIA 4203) Modelo predictivo para Start-Up Agrícola

## 1 Descripción del problema

Una start-up agrícola quiere construir una aplicación online que conecte el campo con la ciudad de manera directa y sin intermediarios. De esta manera, los agricultores ponen a la disposición de la empresa sus distintos productos, y la start-up se encarga de atender las necesidades de demanda distribuyendo los productos hasta los clientes finales en la ciudad.

Para optimizar la gestión logística y desarrollar esta labor de manera eficiente, los dueños de la start-up han visto la necesidad de diseñar e implementar un sistema de gestión y predicción que les permita planear con la debida anticipación la demanda esperada. Así podrían coordinar las actividades de producción, junto con los agricultores, y atender la demanda mientras se minimizan las pérdidas por unidades de producto no vendido o estropeado.

Por lo tanto, la start-up agrícola debe gestionar los inventarios de manera inteligente, disminuyendo la ventana de tiempo entre cosecha y consumo. Para ello, necesita desarrollar modelos de predicción de demanda que apoyen su operación, logrando la disponibilidad de los productos para atender a los clientes del día siguiente, minimizando los desperdicios de alimentos e identificando hábitos de consumo que le permita optimizar sus operaciones logísticas y de negocio.

## 1.1 Predicción de demanda

Por ello se le pide a usted, en calidad de consultor externo, desarrollar un modelo predictivo de demanda para los distinos productos con los que trabaja la start-up agrícola, obteniendo una predicción a nivel diario (un día adelante) y a nivel semanal (una semana adelante). Los datos los encuentra en el archivo DatosAgro.txt, donde se tiene la identificación del cliente, la fecha en que realizó el pedido, la magnitud del pedido (en unidades según lo especificado en el nombre del producto), su precio, y el código del producto (agrícola) que consta en el pedido.

## 1.2 Predicción de precios

La start-up agrícola también vería con muy buenos ojos si puede desarrollar un modelo de predicción de precios (tanto a nivel diario como semanal) para los productos agrícolas, ayudando en gran medida a una mayor eficiencia en su operación diaria.