



Lista de Fornecedores Técnicos

14-03-2017

MB WAY - Fornecedores Técnicos

Apresentação da lista de Fornecedores Técnicos MB WAY já certificados pela SIBS FPS. Para além do nome da Entidade é também referenciado o número de comerciante do PSS.

1	SIBS SGPS, S.A.	364646	TOMI WORLD LDA
12	AUCHAN PORTUGAL HIPERMERCADOS, S.A.	366219	EUPAGO INSTITUICAO PAGAMENTO LDA
922	PETROTEC-ASSISTENCIA TECNICA LTD	367200	INNOWAVE
13938	MODELO CONTINENTE HIPERMERCADOS, SA	371900	CLUSTERMEDIA LABS
65035	NUTRIMAIS RESTAURANTES DE EMPRESAS LDA	375990	TOOGAS
120704	YUNIT SERVICOS SA	377173	CHALLENGE.IT, LDA
126954	VISUALWORK - PROJ INF E SIST MULTIM, LDA	380309	FAST YUBUY, SA
129281	EF EMPRESA FORMACAO TECNOLOGIAS LDA	381352	ALFAMIND INNOVATION SYSTEMS LDA
144945	TRIGÉNIUS TECNOLOGIAS DE INFORMAÇÃO, S.A	383027	GEOLINK, LDA
167825	DIRECTORIO IOL	383061	LICENTIA UNIPESSOAL LDA
167849	GRUPOPIE PORTUGAL SA	383848	PEDRO MAIA COSTA, UNIPESSOAL, LDA
173672	NEW NOTE SOLUTIONS, SA	384006	INFORLIDER
178894	EASYPAY - INSTITUIÇÃO DE PAGAMENTO, LDA	384414	PAYPAY
232199	ImaginaSoft HS, Sistemas de Informação para	384541	CARD4B
	a Saúde, Lda	384542	ARMIS, SISTEMAS DE INF. LDA
253807	ITAUTEC PORTUGAL SA	384768	<u>SVDI-RET</u>
304204	ZARPH	386232	METATHEKE - SOFTWARE, LDA
332973	MOREIRA & COSTA LDA	386939	MUST MARKETING. UX SERVI OS E TEC LDA
341298	ITSECTOR SISTEMAS INFORMAÇÃO SA	390383	PICOSPARK - ELECCTRO SOLUTIONS, LDA
360727	MEMOGADGET UNIPESSOAL LDA	403634	CMAS SYSTEMS CONSULTANTS, LDA



Fornecedor técnico - SIBS

Nr Comerciante: 1

Nome da Entidade: SIBS SGPS, S.A.

A SIBS existe como fornecedor técnico para os casos em que o Comerciante efetua a integração e como tal, utiliza um certificado SSL de comunicação em nome próprio. Neste caso deverá ser posicionado como fornecedor técnico a SIBS.



Fornecedores Técnicos / Comerciantes

Os fornecedores aqui indicados tratam-se de Comerciantes que, pela sua estrutura, utilizam a mesma plataforma / integração técnica para todas as suas marcas:

Nr Comerciante: 12

Nome da Entidade: AUCHAN PORTUGAL HIPERMERCADOS, S.A. Para a cadeia de Supermercados Jumbo, Pão de Açúcar e BOX.

Nr Comerciante: 13938

Nome da Entidade: MODELO CONTINENTE HIPERMERCADOS, SA

Para a cadeia de Supermercados Continente, Continente bom dia, Bom Bocado, Zippy, Sport Zone,

MO, Worten e Worten Mobile.

Nr Comerciante: 65035

Nome da Entidade: NUTRIMAIS RESTAURANTES DE EMPRESAS LDA

Para todas as empresas do grupo Trivalor SGPS.

Nr Comerciante: 167825

Nome da Entidade: DIRECTORIO IOL

Para as empresas do Grupo Prisa - Media Capital e Media Capital Digital.



ARMIS SISTEMAS



Contactos: mbway@armis.pt - 226002295 / 226094268 - http://www.armis.pt e http://mbway.armis.pt

A ARMIS dedica-se ao desenvolvimento de soluções inovadoras, na área das tecnologias da informação. Hoje, a tecnologia cria, conecta e partilha negócios, de formas incontáveis. A Armis faz parte desta força inovadora, presente nas coisas mais simples do dia a dia, e desenvolveu uma Gateway de pagamentos MB WAY, certificada pela SIBS, que permite a realização de pagamentos a partir dos vários canais de venda (e-commerce, m-commerce ou canais presenciais).

Clientes: nos vários Sectores de Atividade.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:













Custos:

Licença perpétua (n° ilimitado de transações) ou Mensalidade ajustada a escalões de transações mensais (modelo SaaS).



ALFAMIND INNOVATION SYSTEMS LDA



Contactos: Osvaldo Rodrigues - <u>osvaldo.rodrigues@alfamind.com</u> - 253 291 192 - <u>www.alfamind.com</u>

A ALFAMIND é uma empresa da área das Tecnologias de Informação que se dedica a desenvolver soluções inovadoras e tecnologicamente evoluídas. Soluções à medida que pretendem ser uma mais-valia para qualquer entidade ou empresa.

Apresenta-se no mercado como um parceiro de referência para todos os seus clientes, atento às suas necessidades para apresentar novas soluções que possam gerar novas oportunidades aos seus clientes.

A ALFAMIND assume-se ainda como uma verdadeira especialista em soluções de pagamentos eletrónico, por assegurar todo o Know-how necessário para integrar todos os sistemas de pagamento eletrónico mais conhecidos do mercado Português.

Clientes: A ALFAMIND conta na sua carteira com dezenas de clientes em vários sectores de mercado, desde Grupos Empresariais, Entidades Públicas, Associações e PME's.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY: REDUNICRE.

Custos: Sob consulta.



CARD4B

Contactos: N.D.

N.D.

Clientes: N.D.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

N.D.

Custos:

N.D.



CHALLENGE.IT, LDA

Contactos: N.D.

N.D.

Clientes: N.D.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

N.D.

Custos:

N.D.



CLUSTERMEDIA LABS

Contactos: N.D.

N.D.

Clientes: N.D.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

N.D.

Custos:

N.D.



CMAS Systems

Contactos: Morada: Av. Dom João II, nº 44 C, 2.º piso

1990 – 095 Lisboa

Telemóvel: +351 919531710

E-mail: mail@cmas-systems.com

Página da Entidade: http://www.cmas-systems.com

Clientes: N.D.

Apresentação / Descrição da Atividade: Serviço diferenciado a clientes na área das Telecomunicações.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY: W2Bill Payments

Custos: N.D.





14-03-2017 | Lista de Fornecedores Técnicos

easypay

Contactos: Morada: Rua Soares de Passos, 14B

1300-537 Lisboa

Portugal

E-mail: correio@easypay.pt Telefone: (00351)213617930

Página da Entidade: www.easypay.pt

Clientes: N.D.

Apresentação / Descrição da Atividade: Uma única plataforma, os meios de pagamento electrónicos mais usados

Canais e casos de uso de utilização MB WAY: N.D.

Custos:

0,16€x1,6%



14-03-2017 | Lista de Fornecedores Técnicos

EF Tecnologias de Software S.A.



Contactos: Amilcar Andrade - www.ef.pt

Implementação de soluções de software para o mercado de banca e seguros (banca digital, simuladores, core banking, meios de pagamento) e para o mercado não financeiro na integração e processamento de diferentes meios de pagamentos (pagamentos de serviços, débitos diretos, MB WAY).

Clientes: Bancos nacionais e internacionais, seguradoras, comerciantes.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

POS Virtual (Vertente comerciante), Centro de autorização e processamento de transações SIBS (do lado do Banco na vertente emissor e acquirer).

Custos:

Customização à medida.



EUPAGO.PT



Contactos: Telmo Santos - telmo.santos@eupago.pt - 22 206 15 97 - www.eupago.pt

Uma Instituição de Pagamento jovem e dinâmica que lhe permitirá aceitar diversos meios de pagamento sem burocracias.

Clientes: Qualquer cliente que pretenda receber fundos MB WAY.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY: Standvirtual.com Imovirtual.com Insania.com

Custos:

Pay as you go - sem custos escondidos



FAST YUBUY, SA

Contactos: N.D.

N.D.

Clientes: N.D.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

N.D.

Custos:

N.D.



GEOLINK, LDA

Contactos: N.D.

N.D.

Clientes: N.D.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY: N.D.

Custos:

N.D.



Grupo PIE Portugal SA



Contactos: Isabel Dias da Silva - idias@grupopie.com - 917 306 411 - www.grupopie.com

Fundado em 1995, o Grupo PIE é uma organização 100% especializada no desenvolvimento de soluções de gestão e controlo, orientadas para o mercado de retalho. Começou por desenvolver a aplicação de frente de loja WinREST©, um dos primeiros softwares para ponto de venda de restauração da Europa com registo por touch screen.

Utilizado diariamente em mais de 31.000 unidades de restauração e retalho; Gestão diária em mais de 100 instituições públicas; Instalado em 95% do mercado português e angolano; Suporte técnico 24 horas, 365 dias por ano; Versões desenvolvidas em 12 línguas; Instalado em 22 países; Gera mais de 10 milhões de tickets por dia; Um novo cliente a cada 2 horas.

Clientes: Clientes referência no mercado de restauração e retalho

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

Através do software de faturação de POS: winrest e pingwin.

Custos:

Gratuito até final 2016 | nativo na aplicação Pingwin mobile



ImaginaSoft HS Sistemas de Informação para a Saúde, Lda.



Contactos: João Fernandes - joaofernandes@imaginasoft.pt - 936808425 - www.imaginasoft.pt

Desenvolvimento e comercialização de software para a gestão de clínicas médicas e dentárias.

Clientes: Clínicas de Medicina Dentária (atualmente mais de 1200 entidades); Clínicas Médicas e Hospitais

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

Pagamento de consultas médicas em mais de 1400 clínicas médicas e dentárias em todo o território Português.

Custos:

(Mensalidade ou Anuidade)



Inforlíder



Contactos: 229475523 - Departamento Comercial - <u>www.Payway.pt</u> - <u>www.inforlider.com</u>

Software House com 30 anos de atividade

Clientes: Empresas de todo o tipo de atividade

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

É a solução ideal para quem deseja ter o serviço de pagamentos MB WAY disponível independentemente do programa de faturação em uso, www.Payway.pt.

Custos:

www.Payway.pt



INFOS – Sharing Knowledge



Contactos: Joaquim Lourenço - <u>joaquim.lourenco@infos.pt</u> - 229999400 - <u>www.infos.pt</u>

Especialistas no desenvolvimento e implementação de projetos de software de gestão. Ao optar pelas Soluções de Gestão INFOS está a escolher o melhor Software disponível para o seu Negócio e a selecionar um Parceiro de confiança, com sustentabilidade, onde os melhores Consultores estão prontos para o apoiar nas suas iniciativas e objetivos.

Clientes: Retalho Alimentar, Retalho Moda, Outro Retalho Especializado, Distribuição Alimentar, Distribuição Não Alimentar, Têxtil, Vestuário, Calçado, Indústria e Serviços

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

MAXIRETAIL - software de gestão integrado de BackOffice e POS desenvolvido pela INFOS, desenhado para responder aos requisitos diários de gestão das empresas de distribuição e retalho.

Custos:

Sob orçamento.



InnoWave Technologies



Contactos: Mónica Carvalho - monica.carvalho@inw-tech.com - 913581188 -

InnoWave is a technology and IT services company, specializing in BSS systems (CRM and Billing), OSS systems (Network Provisioning and Service Fulfilment) and Multimedia services and products (Interactive TV applications, Mobile applications, Automated Device Testing).

Clientes: Telecommunications, Utilities and Financial Services

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

SIBS

Custos:

Need to be estimated according to client needs.



OKI BR Portugal, SA



Contactos: Alexandre Guariento - alexandre.Guariento@okibrasil.com - +351 935 388 203 - www.okibrasil.com

A OKI BR Portugal é a empresa-líder no fornecimento de produtos e serviços de automação comercial em Portugal, oferecendo soluções para a gestão de loja e autoatendimento para o Retalho. A OKI BR Portugal também fornece produtos e serviços para o setor de Retalho angolano, coordenando as operações comerciais naquele mercado. Subsidiária da OKI Brasil, empresa do grupo japonês OKI, cria, com a sua tecnologia, experiências únicas no ponto de venda, melhorando a qualidade de serviço oferecido, gerando alto grau de satisfação e fidelização dos consumidores, trazendo maior eficiência operacional e produtividade para as organizações. Com clientes entre as maiores redes retalhistas do país, está presente no cotidiano e nos mais diferentes momentos da sua vida: lojas, supermercados, hipermercados, dos menores aos mais complexos ambientes corporativos. Conta com profissionais com grande experiência no mercado português, adquirida em mais de 24 anos de atuação, e uma equipe própria de serviços de assistência técnica que atuam em todo o território nacional. Suas soluções se destacam por versatilidade e alta disponibilidade, que contribuem para uma maior eficiência e produtividade do Retalho, gerando assim maior retorno do investimento em TI de seus clientes. Mais do que um especialista tecnológico, a OKI BR Portugal se especializa no negócio dos seus clientes usando a tecnologia para criar diferenciação, inovação e valor.

Clientes: Retalho Alimentar/Não Alimentar e especializado

Canais e casos de uso de utilização MB WAY: Software OKI para Front-Office "SIAC Internacional"

Custos: À Medida



ITSECTOR SISTEMAS INFORMAÇÃO SA



Contactos: Pedro Fernandes - <u>pedro.fernandes@itsector.pt</u> - 962 189 883 ou Alexandre Viana - <u>alexandre.viana@itsector.pt</u> - 962 189 911 - <u>http://www.itsector.pt/</u>

Fundado em 2005, a ITSector é uma Companhia de Desenvolvimento de Software criada para fornecer o Mercado IT com soluções de valor acrescentado. O Grupo ITSector é composto por cinco empresas, incluindo ebankIT (uma empresa omnicanal para a banca) e a Bitmaker (uma empresa de desenvolvimento de software). Focada no fortalecimento dos laços com África, a IT Sector formou também uma parceria estratégica com CPC África Angola e é acionista na CPC África Mozambique.

Clientes: Banca, Retalho, Saúde, Energia, Seguros, Bl.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

Em negociações com potenciais clientes na área de Banca e Saúde.

Custos:

Em negociações com potenciais clientes na área de Banca e Saúde.



TOMI WORLD LDA

Contactos: N.D.

N.D.

Clientes: N.D.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

N.D.

Custos:

N.D.



TOOGAS

Contactos: N.D.

N.D.

Clientes: N.D.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY: N.D.

Custos:

N.D.



LICENTIA UNIPESSOAL LDA

Contactos: Bento Vilas Boas - bento@licentia.pt - 934 214 454 - http://licentia.pt

A Licentia é uma empresa especializada no desenvolvimento e implementação de soluções de comércio eletrónico utilizando a plataforma Magento. Além de soluções verticais para os seus clientes, a Licentia também tem uma área de desenvolvimento de extensões com o intuito de valorizar a utilização de informação disponibilizada pela plataforma.

Clientes: Fabricação de têxteis, Industria Calçado, Telecomunicações, Publicidade.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

Web - Utilizando a plataforma Magento.

Custos:

À medida.



MEMOGADGET



Contactos: Adérito Fernandes - aderito@memogadget.com - 22 986 25 44 - www.memogadget.com

Desenvolvemos software à medida, sejam sites institucionais, sites de venda, aplicações para Android ou ios. Peça nos um orçamento sem compromisso.

Clientes: A Memogadget trabalha sobretudo com clientes do setor terciário, desenvolvendo igualmente uma parte importante da sua atividade com clientes do setor secundário.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

Desenvolvimento para canal web (sites de e-commerce).

Custos:

Desenvolvimento à medida com valores a partir de 150€.



METATHEKE - SOFTWARE, LDA

Contactos: N.D.

N.D.

Clientes: N.D.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

N.D.

Custos:

N.D.



MOREIRA & COSTA LDA

Contactos: N.D.

N.D.

Clientes: N.D.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

N.D.

Custos:

N.D.



must



Contactos: Pedro Édris Sousa - <u>pedro.sousa@must.pt</u> - <u>www.must.pt</u>

A must desenvolve soluções de software e integrações à medida em diversas áreas, nomeadamente fidelização, e-commerce, APP's, centrais de compra, entre outras.

Clientes: Restauração, retalho, mobilidade, e-commerce, centrais de compra, EDI

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

Exemplos de integrações à data: programa de fidelização h3, www.presentes.pt (B2C), softwares de restauração, retalho e mobilidade da zonesoft.pt (+25.000 pontos de venda).

Custos:

Em função da complexidade do projeto.



NEW NOTE SOLUTIONS, SA

Contactos: N.D.

N.D.

Clientes: N.D.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

N.D.

Custos:

N.D.



PayPayUE - Instituição de Pagamento, Unipessoal, Lda

384414 PAYPAY



Contactos: 707451451 ou apoio@paypay.pt www.paypay.pt

A PayPay é uma solução completa e flexível de pagamentos

Clientes:

Municípios, Associações Civis, Parqueamento, Retalho Médio

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

Através do site da PayPay e do software de faturação iGEST (www.igest.pt)

Custos:

0,7% + 0,09€ (acrescido de IVA à taxa legal em vigor)



PETROTEC



Contactos: Paulo Lopes - paulo.lopes@petrotec.pt - 212 267 145/6 - 969 840 523 - www.petrotec.pt

A Petrotec Sistemas de Pagamento, inova e desenvolve soluções de pagamento e gestão de retalho. Desde completos sistemas de pagamento outdoor integrados com bombas de gasolina, até ao terminal multibanco. Com equipa própria de R&D, desenvolvemos soluções à medida e sempre com o objetivo de enriquecer a experiência de utilização do TPA (terminal multibanco). Integramos fidelização, faturação certificada, MB WAY, sistemas SAP, e muito mais no seu terminal MB.

Clientes: Banca; Petrolíferas; Retalho

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

A PETROTEC oferece uma solução MB WAY única e inovadora: o MB WAY está dentro do terminal Multibanco (TPA). Este feito aliado à plataforma Cloud da PETROTEC traduz em benefícios únicos: Privacidade, Integração e Cloud.

Custos:

Nativo nos terminais de pagamento automático (TPA).



PMC-Digital



Contactos: Pedro Maia Costa - suporte@pmcdigital.pt - http://pmc.digital/

Empresa de Soluções Web - Websites, Lojas Online, Design & Branding e Marketing Digital

Clientes: PME's - Eletrónica, Madeiras, Eletricidade, Energias Alternativas, setor HORECA

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

Integração de Solução MB Way para Websites com Plataforma Kentico ou ASP.net.

Custos:

350,00€ + IVA.



PicoSpark – Elecctro Solutions, Lda.



Contactos: Diogo Barata Simões - CEO|diogo.simoes@elecctro.com|+351 914 392 433 http://elecctro.com

Soluções Tecnológicas para Mercado de Vending | Vending-as-a-Service

Clientes: Operadores de Vending | Fabricantes e Revendedores de Máquinas de Vending

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

Pagamentos Presenciais em Vending Machines

Custos:

N.D.



Softpack – Software, Lda



Contactos: Ricardo Carvalho - ricardo@softpack.pt - 262870300 - www.softpack.pt

A Softpack produz soluções de software, com as marcas Gestwin e Gestwin POS, para a faturação e gestão comercial de micro e pequenas empresas.

O Gestwin permite uma utilização em ambiente de backoffice, e o Gestwin POS sendo dirigido ao setor do pequeno retalho, possui adicionalmente várias opções de frontoffice, permitindo uma utilização com dispositivos touchscreen.

Clientes: O Gestwin POS possui várias versões, cada uma delas com um frontoffice e um conjunto de funcionalidades específicas a cada uma das seguintes áreas de negócio: Restauração e Cafetaria, Alimentação, Moda, Estética e Saúde, Quiosques e papelarias e outros.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

Pontos de venda a retalho com POS.

Custos:

Anuidade: Gestwin POS: 85,00€. Este valor inclui o acesso a todas as funcionalidades do Software, atualizações e serviço de apoio técnico ao utilizador na instalação e utilização (telefone, acesso remoto, email).



SVDI-RET

Contactos: N.D.

N.D.

Clientes: N.D.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY: N.D.

Custos:

N.D.



TRIGÉNIUS

Contactos: Rua Anjo de Portugal 65 F

2495-415 Fátima Tel.: 249 530 800

Email: geral@trigenius.pt

Página da Entidade: www.trigenius.pt

Clientes: Mais de 1700 clientes das mais diversas áreas, desde a Hotelaria, Retalho, Restauração até à Industria, Construção e Saúde.

Apresentação / Descrição da Atividade: A TRIGÉNIUS é uma empresa na área das Tecnologias de Informação com especial enfoque para o Software de Gestão Empresarial e sistemas de informação adaptados às necessidades específicas de cada negócio. Pela nossa competência e solidez, cerca de 1700 empresas confiam diariamente nos nossos serviços para melhor organizar e gerir os seus processos de negócio.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY: integração com os softwares: Primavera BSS, PHC, SAP ou Autónomo em modo TPA.

Custos: Sob orçamento – Contacte um consultor TRIGÉNIUS em trigenius.pt

14-03-2017 | Lista de Fornecedores Técnicos





Visualwork - Facestore



Contactos: Paulo Barbosa - <u>paulo.barbosa@visualwork.pt</u> - www.visualwork.

O estúdio foi fundado em 1999 com a finalidade de unir o design a tecnologia criando plataformas digitais únicas!

Clientes: N.D.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:



Custos:

N.D.



ZARPH S.A.



Contactos: Maria Rodrigues - <u>maria.rodrigues@zarph.com</u> - 219382300 - <u>www.zarph.com</u>

Somos uma empresa de tecnologia focada em soluções de gestão de tesouraria e sistema de pagamentos.

Clientes: Saúde, Banca, Transportes, Distribuição, Gestão de Parques, Serviços Municipais e Restauração.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

Sites / vendas online, quiosques de pagamento, máquinas de "vending", sistemas fechados / cartões de fidelização.

Custos:

Mensalidade com base no número de transações.



Zone Soft



Contactos: Pedro Édris Sousa - pedro.sousa@zonesoft.org - www.zonesoft.pt

A Zone Soft desenvolve soluções de software para a restauração, retalho e mobilizado, contanto à data com mais de 25.000 pontos de venda ativos.

Clientes: Restauração, retalho, mobilidade, centrais de compra.

Canais e casos de uso de utilização MB WAY:

Centenas de pontos de venda nas áreas referidas.

Custos:

A ativação do módulo MB WAY não tem quaisquer custos para o cliente.







RUA SOEIRO PEREIRA GOMES, LOTE 1 1649-031 LISBOA PORTUGAL

www.sibs.pt



