

MB WAY SDK Sessão de apresentação









Agenda

- MB WAY
- Solução SDK MB WAY
- Implementação e Planificação
- Modelo de Negócio









Um meio de pagamento completo, anytime, everywhere

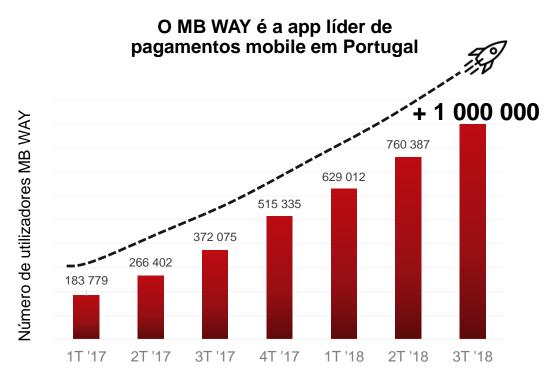
Volume de transações?



~15 M de transações até ao 3T de 2018

X 3 mais do que o total de transações no ano de 2017







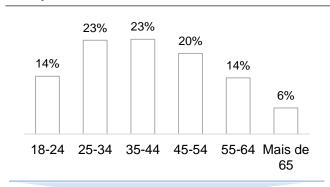
MB WAY - Várias funcionalidades



O MB WAY é uma app que concentra vários serviços financeiros permitindo cross-selling entre os diferentes tipos de utilização

Um meio de pagamento completo Pagamento in-app Pagamento móvel com telemóvel em comerciantes Pagamento Contactless / QR Transferência Code na loja instantânea (ready to go) MB WAY Bill Split Plataforma de gamificação Levantamento de Request dinheiro sem cartão Money

Para jovens utilizadores das classes A/B





70% dos utilizadores pertencem às classes média/ alta



Têm maioritariamente entre os 18 e 44 anos





Funcionalidades MB WAY disponíveis por interface

- •Adesão e gestão do serviço
- Pagamento por # telemóvel
- Pagamento por NFC (contactless)
- Pagamento por QR-Code
- Levantamento MB WAY (sem cartão)
- Transferências Imediatas (P2P)
- •Request Money e Bill Split (P2P) *





Adesão emissor



- O projeto de adesão emissor MB WAY é um requisito para a implementação da solução SDK MB WAY.
- O tempo de implementação depende fortemente do tempo de implementação do banco variando em média entre os 3 e 4 meses.







Solução SDK MB WAY

Solução

Tipologias de serviços





App MB WAY

- O utilizador despoleta uma operação de adesão que é feita em dois passos:
 - Adesão
 - Ativação (introdução código enviado em SMS)
- O utilizador introduz PIN MB WAY na confirmação das operações financeiras (compra e autorização).
- Todas as operações apenas são disponibilizadas após a ativação da App MB WAY.
- A SIBS é responsável por notificar os utilizadores da app MB WAY das operações pendentes.
- A SIBS faz gestão de disputas de múltiplas adesões com o mesmo nº de telemóvel

App Banco

- O Banco será responsável pela adesão do utilizador ao serviço MB WAY, sendo esta feita num passo único sem necessidade de confirmação
- O Banco envia PIN MB WAY (não requer que o utilizador o conheça), definido no momento da adesão para confirmação das operações financeiras. O método de autenticação do utilizador fica sob responsabilidade do Banco.
- Após a adesão, as operações PRT existentes (transferências, levantamentos) estarão disponíveis, não sendo necessário a ativação da app/sdk para as utilizar.
- A SIBS é responsável por notificar o Banco das operações pendentes para os seus serviços, ficando à responsabilidade do Banco a forma de notificar os seus utilizadores.
- O Banco será responsável pela gestão dos limites da aplicação e limites diário de compras caso prevejam a sua utilização.
- O Banco será responsável pela gestão de operações autorizadas para os seus cartões.

Solução

Funcionalidades





Protocolo

PRT

(H2H)

SDK









Adesão/Associação Banco

> Transferência Imediatas (P2P)

Levantamento MB WAY

Request Money e Bill Split

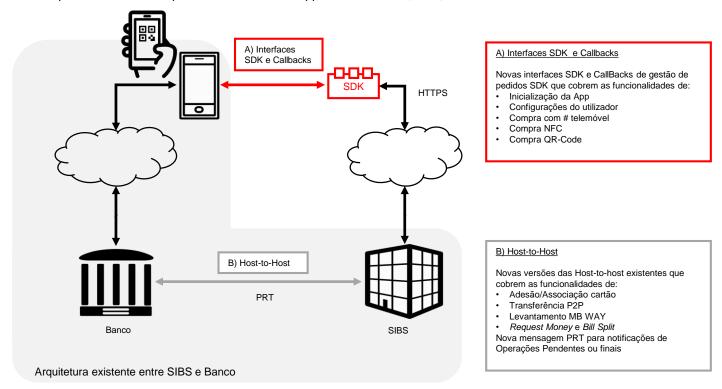
Compra

- Compra remota
- Compra NFC
- Compra QR-Code

Solução Visão Geral



Arquitetura de alto nível para novo ecossistema app MB WAY Banco, SDK, sistemas SIBS e Banco







Implementação e Planificação

Considerações Gerais da Implementação



Responsabilidades Banco

Para desenvolvimento das funcionalidades MB WAY na app Banco será necessário:

- Implementar novas versões de mensagens PRT/H2H e interfaces SDK* MB WAY
- garantir testes conjuntos Banco/SIBS em SPP antes de disponibilizar o serviço em produção
- Manter modelo de estados dos serviços e notificações

Adicionalmente é da responsabilidade do Banco

- assegurar o processo de fidelização do #telemóvel do cliente, sujeito a aceitação pela SIBS FPS
- gerir e implementar a adesão/associação dos clientes ao serviço MB WAY Banco
- assegurar autenticação forte do cliente e débito na respetiva conta em cada operação MB WAY
- aplicar as regras da marca MB WAY no interface utilizador

Responsabilidades SIBS

- Validar e aceitar o processo de fidelização do telemóvel que o Emissor pretender implementar.
- Aceitar a aplicação da marca MB WAY.
- Disponibilizar aos Emissores as especificações técnicas necessárias para o desenvolvimento das funcionalidades disponibilizadas.
- Disponibilizar aos Emissores as especificações técnicas de novas operações financeiras que venham a ser disponibilizadas no MB WAY com suficiente para permitir o desenvolvimento do Banco.
- Execução da operação financeira previamente autenticada pelo Emissor.







Modelo de Negócio

Modelo de Negócio

Overview



O preço dos serviços é faturado da seguinte forma:

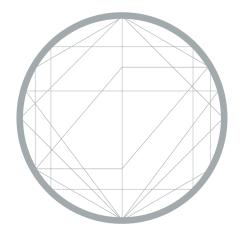
- A Abertura e execução de projeto
 One time setup fee no montante de € 7.000.
- B Mensalidade

Determinado mensalmente, em função do volume de cartões constantes na Base de Dados MB WAY.

Mesmo modelo que a compra MB/MB WAY

- C Transacional por operações de gestão MB WAY
- D/E Transacional por compra

Rúbrica	Base de Aplicação	Preço
E1	Até 10.000 cartões	€ 600
E2	De 10.001 até 50.000 cartões	€ 2.160
E3	De 50.001 até 100.000 cartões	€ 3.600
E4	De 100.001 até 300.000 cartões	€ 4.800
E5	De 300.001 até 500.000 cartões	€ 7.200
E6	Acima de 500.000 cartões	€ 9.600



SIBS^{*}
Partner in payments

Rua Soeiro Pereira Gomes Lote 1 1649 - 031 Lisboa PORTUGAL